



МАЭУ

«МУРМАНСКАЯ АКАДЕМИЯ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ»

ОДОБРЕНО
Решением
Ученого совета ЧОУ ВО «МАЭУ»
от «21» февраля 2018г.
Протокол № 10

УТВЕРЖДАЮ
Ректор ЧОУ ВО «МАЭУ»
 О.И. Чиркова
«21» февраля 2018г.



РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Международный бизнес

Направление подготовки

38.03.01 «Экономика»

является единой для всех форм обучения

Направленность образовательной программы

Финансы и кредит

Мурманск

2018

Международный бизнес: Рабочая программа дисциплины /– Мурманск: ЧОУ ВО «МАЭУ», 2018. –42 с.

Международный бизнес : Рабочая программа дисциплины по направлению 38.03.01 "Экономика" является единой для всех форм обучения. Программа составлена в соответствии с требованиями ФГОС ВО с учетом рекомендаций и ПООП ВО по направлению и профилю подготовки.

© ЧОУ ВО «МАЭУ», 2018

ОГЛАВЛЕНИЕ

1. Введение
2. Тематическое планирование
3. Содержание дисциплины
4. Перечень учебно-методического обеспечения самостоятельной работы обучающихся
5. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины
6. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «интернет», необходимых для освоения дисциплины
7. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем
8. Материально-техническое обеспечение дисциплины, необходимой для освоения дисциплины
9. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины
Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине

ВВЕДЕНИЕ

Рабочая программа дисциплины «Внешекономическая деятельность» предназначена для реализации Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования (далее ФГОС ВО) по направлению 38.03.01 "Экономика" и является единой для всех форм и сроков обучения.

1 Указание места дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплины, предшествующие изучению данной дисциплины, практики и формирующие аналогичные компетенции	Код компетенции	Объект логической и содержательной взаимосвязи		Код компетенции	Дисциплины, практики, ИА, изучаемые в последующих семестрах и формирующие аналогичные компетенции
		Дисциплина	Код компетенции		
Линейная алгебра Теория вероятностей и математическая статистика Микроэкономика Эконометрика Социально-экономическая статистика Экономика труда Налоги и налогообложение Банковское право Оценка стоимости бизнеса Социологическая и экономическая безопасность предприятия Производственная (практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности)	ПК-2	Международный бизнес	ПК-2	ПК-2	Производственная (технологическая практика, научно-исследовательская работа) Итоговая аттестация
История экономики Корпоративные финансы Международные валютно-кредитные отношения	ПК-7		ПК-7	ПК-7	Рынок ценных бумаг Производственная (технологическая практика, научно-исследовательская)

Анализ деятельности коммерческого банка Деловые переговоры на иностранном языке в профессиональной деятельности Логические методы экономического анализа Экономические методы исследования и основы библиографии					ая работа) Итоговая аттестация
---	--	--	--	--	-----------------------------------

Дисциплина Б1.В.ДВ.09.02 «Международный бизнес» относится к базовой части Б1 блока вариативных дисциплин.

2 Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Таблица 1– Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине

Код компетенции	Наименование компетенции	Вид деятельности и проф. задачи	Планируемые результаты	Уровень освоения компетенции
ПК-2	способностью на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы рассчитать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов	расчетно-экономическая деятельность: проведение расчетов экономических и социально-экономических показателей на основе типовых методик с учетом действующей нормативно-правовой базы;	<u>Знать:</u> нормативно-правовые основы валютного регулирования ВЭД	Пороговый
			<u>Уметь:</u> контролировать соблюдение валютного законодательства РФ в рамках ВЭД <u>Владеть:</u> профессиональной терминологией	Базовый
			<u>Знать:</u> нормативно-правовые основы валютного регулирования ВЭД <u>Уметь:</u> контролировать соблюдение валютного законодательства РФ в рамках ВЭД	Продвинутый

			<u>Владеть:</u> профессиональной терминологией	
ПК-7	способностью, используя отечественные и зарубежные источники информации, собрать необходимые данные, проанализировать их и подготовить информационный обзор и/или аналитический отчет	аналитическая, научно-исследовательская деятельность: обработка массивов экономических данных в соответствии с поставленной задачей, анализ, оценка, интерпретация полученных результатов и обоснование выводов;	<u>Знать:</u> структуру и условия ведения ВЭД в РФ	Пороговый
			<u>Уметь:</u> анализировать ВЭД <u>Владеть:</u> методами анализа финансово-хозяйственной деятельности участников ВЭД	Базовый
			<u>Знать:</u> структуру и условия ведения ВЭД в РФ <u>Уметь:</u> анализировать ВЭД <u>Владеть:</u> методами анализа финансово-хозяйственной деятельности участников ВЭД	Продвинутый

Изучаемая дисциплина также дает частично знания и умения, которые позволят выпускнику по данному профилю выполнять частично обобщенные трудовые функции:

- ведение процесса выработки, согласования условий медиативного соглашения и завершения процедуры медиации в сфере экономики, изложенные в профессиональном стандарте «Специалист по платежным системам», утвержденным приказом Минтруда России от 31.03.2015г. №204н.

II ТЕМАТИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

1 Объем дисциплины и виды учебной работы

СРОК ОБУЧЕНИЯ: 4 года

ФОРМА ОБУЧЕНИЯ: очная

Вид учебной деятельности	Всего час./зач.ед., форма контроля	Количество семестров
Контактная работа обучающихся с	36	

преподавателем:		1
В том числе:		
Лекции	12	
Практические занятия (ПЗ)	12	
Лабораторные работы (ЛР)	12	
Самостоятельная работа	81	
Вид промежуточной аттестации по семестрам (зачет, диф. зачет, экзамен) по семестру	Экзамен 27	
Общая трудоемкость	144/4	

СРОК ОБУЧЕНИЯ: 4 года 6 мес

ФОРМА ОБУЧЕНИЯ: заочная

Вид учебной деятельности	Всего час./зач.ед., форма контроля	Количество семестров
Контактная работа обучающихся с преподавателем:	12	1
В том числе:		
Лекции	4	
Практические занятия (ПЗ)	4	
Лабораторные работы (ЛР)	4	
Самостоятельная работа	123	
Вид промежуточной аттестации по семестрам (зачет, диф. зачет, экзамен) по семестру	Экзамен 9	
Общая трудоемкость	144/4	

ПСОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

3.1 Разделы дисциплины и виды занятий

Очная форма

Наименование тем (разделов) дисциплины	Контактная работа обучающихся с преподавателем			Самостоятельная работа	Всего час.
	Лекции	Практические занятия	Лабораторные занятия		
Тема 1. Нормативно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности	2	2	2	15	21
Тема 2. Валютный контроль экспортно-импортных операций	2	2	2	16	22
Тема 3. Таможенные процедуры, применяемые во внешнеэкономической деятельности.	2	2	2	16	22
Тема 4. Основные требования к содержанию внешнеторговых контрактов	2	2	2	17	23
Тема 5. Базисные условия	4	4	4	17	29

поставки товаров					
Экзамен					27
ВСЕГО	12	12	12	81	144

Заочная форма

Наименование тем (разделов) дисциплины	Контактная работа обучающихся с преподавателем			Самостоятельная работа	Всего час.
	Лекции	Практические занятия	Лабораторные занятия		
Тема 1. Нормативно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности	1	1		24	26
Тема 2. Валютный контроль экспортно-импортных операций	1	1	1	24	27
Тема 3. Таможенные процедуры, применяемые во внешнеэкономической деятельности.	1	1	1	24	27
Тема 4. Основные требования к содержанию внешнеторговых контрактов	0,5	0,5	1	24	26
Тема 5. Базисные условия поставки товаров	0,5	0,5	1	27	29
Экзамен					9
ВСЕГО	4	4	4	123	144

3.2 Содержание дисциплины, структурированное по темам

Тема 1 Нормативно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности.

Содержание темы: Внешнеэкономическая политика и средства ее осуществления. Цели и принципы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности. Органы, регулирующие ВЭД в России. Система законов и нормативных актов по регулированию ВЭД. Международные конвенции, соглашения, регулирующие отношения внешнеторговой купли – продажи.

Тема 2 Валютный контроль экспортно-импортных операций

Содержание темы: Общие понятия валютного контроля. Особенности валютного регулирования и контроля экспортно-импортных операций. Валютное регулирование и контроль бартерных сделок. Комплексная проверка внешнеэкономических сделок. Административная ответственность за нарушение валютного законодательства.

Тема 3 Таможенные процедуры, применяемые во внешнеэкономической деятельности

Содержание темы: Таможенная политика. Таможенный тариф и пошлина. Правовая основа таможенного регулирования. Структура управления таможенным делом. Таможенные режимы. Товарная номенклатура ВЭД (ТН ВЭД). Таможенное оформление (декларирование). Определение таможенной стоимости товара. Таможенные документы.

Тема 4 Основные требования к содержанию внешнеторговых контрактов

Содержание темы: Составление внешнеторгового контракта. Документация для внешней торговли. Ценообразование во внешней торговле. Особенности торговли машинами, оборудованием и сырьевыми товарами. Встречные и бартерные операции. Торговля комплектным оборудованием. Посредники и посреднические операции во внешней торговле. Инжиниринг. Лизинг.

Тема 5 Базисные условия поставки товаров.

Содержание темы: Венская конвенция о договорах международной купли – продажи товаров. Структура контракта и классификация конкретных условий. Базисные условия поставки на основе ИНКОТЕРМС. Транспортные условия. Способы установления цен в контракте. Условия и форма расчетов. Юридические условия.

IV ПЕРЕЧЕНЬ УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

4.1 Темы для рефератов и докладов представлены в соответствующих разделах практикума по дисциплине

(для формирования компетенции ПК-7)

1. Международный опыт управления внешнеэкономической деятельностью.
2. Проблемы стимулирования российского экспорта и пути их решения.
3. Свободные экономические зоны: зарубежный и российский опыт, проблемы, перспективы.
4. Эффективность функционирования торговых предприятий: международный опыт для России.

5. Челябинская область в международных деловых операциях: современное положение и перспективы.

6. Учет региональных особенностей в государственной поддержке малого предпринимательства за рубежом и в России.

7. Роль и место малого и среднего бизнеса в международных деловых операциях.

8. Организация внешнеэкономической деятельности в России.

9. Современные тенденции развития внешней торговли технологиями в России (в регионе).

10. Посреднические операции в России.

(для формирования компетенции ПК-2)

11. Кооперационные связи во внешнеэкономической деятельности России.

12. Международные стандарты и проблемы повышения конкурентоспособности российской продукции.

13. Проблемы развития современных форм промышленного сотрудничества российских и зарубежных партнеров.

14. Валютно-финансовые условия внешнеторговых операций.

15. Современная система кредитования внешнеэкономической деятельности в России.

16. Организация транспортного страхования внешнеторговых грузов в России и за рубежом.

17. Международное сотрудничество в сфере капитального строительства.

18. Научно-техническое сотрудничество во внешнеэкономической деятельности.

19. Проблемы стандартизации и сертификации во внешней торговле.

20. Место России в современном мире и состояние внешнеэкономических связей.

СПИСОК ОСНОВНОЙ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Основная литература:

Международный бизнес (бакалавриат и магистратура).

Учебник [Электронный ресурс]: учебник / Б.И. Шевченко. – Электрон. текстовые данные. — Москва : КноРус, 2019. — 566 с. — ISBN 978-5-406-06537-2. - Режим доступа: <https://www.book.ru/book/929534-> ЭБС BOOK.ru, по паролю

Дополнительная литература:

Мировая экономика и международный бизнес [Электронный ресурс]: интерактивный курс / В.В. Поляков, Р.К. Щенин. – Электрон. текстовые данные. — Москва : КноРус, 2015. - Режим доступа: <https://www.book.ru/book/919796>- ЭБС ВООК.ru, по паролю

Мировая экономика и международный бизнес. Практикум [Электронный ресурс]: учебное пособие / В.В. Поляков, Р.К. Щенин, под ред. – Электрон. текстовые данные. — Москва : КноРус, 2011. — 398 с. — ISBN 978-5-406-01606-0. - Режим доступа: <https://www.book.ru/book/207092>- ЭБС ВООК.ru, по паролю

Мировая экономика и международный бизнес. Экспресс-курс [Электронный ресурс]: учебник / В.В. Поляков под общ. ред., Р.К. Щенин под общ. ред. и др. – Электрон. текстовые данные. — Москва : КноРус, 2018. — 278 с. — ISBN 978-5-406-06011-7. - Режим доступа: <https://www.book.ru/book/925990>- ЭБС ВООК.ru, по паролю

Основы международного бизнеса [Электронный ресурс]: учебное пособие / М.В. Чиненов. – Электрон. текстовые данные. — Москва : КноРус, 2012. — 303 с. — ISBN 978-5-406-02005-0. - Режим доступа: <https://www.book.ru/book/902269>- ЭБС ВООК.ru, по паролю

VI ПЕРЕЧЕНЬ РЕСУРСОВ ИНФОРМАЦИОННО-ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОЙ СЕТИ «ИНТЕРНЕТ», НЕОБХОДИМЫХ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

1. Российская государственная библиотека (<http://rsl.ru>)
2. Научная электронная библиотека (<http://elibrary.ru>)
3. Единое окно доступа к образовательным ресурсам (<http://window.edu.ru>)
4. Электронная библиотечная система (<http://biblioclub.ru/>)
5. Киберленинка (<http://cyberleninka.ru/>)
6. Гугл-Академия (<https://scholar.google.ru>).
7. www.imf.org
8. www.worldbank.org
9. www.wto.org
10. www.GATT.org
11. www.EC.org
12. www.UNIDO.org
13. www.rusimpex.ru

**VII ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ,
ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО
ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ, ВКЛЮЧАЯ ПЕРЕЧЕНЬ
ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ И ИНФОРМАЦИОННЫХ
СПРАВОЧНЫХ СИСТЕМ**

Программное обеспечение: Лицензионное: операционная система Windows; офисные программы MicrosoftOffice; электронная библиотечная система; справочно-правовая система КонсультантПлюс Использование не в коммерческих целях: программа для тестирования MyTest.

**VIII ОПИСАНИЕ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ БАЗЫ
ДИСЦИПЛИНЫ, НЕОБХОДИМЫХ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ**

Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа (183025, Российская Федерация, Северо-Западный федеральный округ, Мурманская область, г. Мурманск, ул. Полярной Правды, д.8, 3 этаж, ауд. 309). Комплект учебной мебели на 68 человек; оснащена электронным УМК по дисциплинам, электронные учебники по дисциплинам в ЭБС, слайд-лекции, демонстрационный экран, мультимедийный видеопроектор, автоматизированное рабочее место преподавателя с программным обеспечением, доступ к сети Internet. Программное обеспечение: Лицензионное: операционная система Windows; офисные программы MicrosoftOffice; электронная библиотечная система.

Учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа (183025, Российская Федерация, Северо-Западный федеральный округ, Мурманская область, г. Мурманск, ул. Полярной Правды, д.8, 1 этаж, ауд. 105). Комплект учебной мебели на 28 человек; оснащена электронным УМК по дисциплинам, электронные учебники по дисциплинам в ЭБС, слайд-лекции, мультимедийный видеопроектор, интерактивная доска, автоматизированное рабочее место преподавателя с программным обеспечением, доступ к сети Internet. Программное обеспечение: Лицензионное: операционная система Windows; офисные программы MicrosoftOffice; электронная библиотечная система.

Учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа (183025, Российская Федерация, Северо-Западный федеральный округ, Мурманская область, г. Мурманск, ул. Полярной Правды, д.8, 4 этаж, ауд. 404) Комплект

учебной мебели на 39 человек; оснащена электронным УМК по дисциплинам, электронные учебники по дисциплинам в ЭБС, слайд-лекции, переносной мультимедийный видеопроектор, переносной демонстрационный экран, автоматизированное рабочее место преподавателя с программным обеспечением, доступ к сети Internet. Программное обеспечение: Лицензионное: операционная система Windows; офисные программы MicrosoftOffice; электронная библиотечная система.

Учебная аудитория для проведения индивидуальных консультаций по направлениям (183025, Российская Федерация, Северо-Западный федеральный округ, Мурманская область, г. Мурманск, ул. Полярной Правды, д.8, 3 этаж, ауд. 301). Комплект учебной мебели на 4 человека; оснащенные лицензионным программным обеспечением, с выходом в локальную сеть ЧОУ ВО «МАЭУ», глобальную сеть Интернет и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду ЧОУ ВО «МАЭУ». Программное обеспечение: Лицензионное: операционная система Windows; офисные программы MicrosoftOffice; электронная библиотечная система.

Учебная аудитория для проведения групповых консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации (183025, Российская Федерация, Северо-Западный федеральный округ, Мурманская область, г. Мурманск, ул. Полярной Правды, д.8, 3 этаж, ауд. 309). Комплект учебной мебели на 68 человек; оснащена электронным УМК по дисциплинам, электронные учебники по дисциплинам в ЭБС, слайд-лекции, демонстрационный экран, мультимедийный видеопроектор, автоматизированное рабочее место преподавателя с программным обеспечением, доступ к сети Internet. Программное обеспечение: Лицензионное: операционная система Windows; офисные программы MicrosoftOffice; электронная библиотечная система.

Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, выполнения курсовых работ, текущего контроля и промежуточной аттестации (183025, Российская Федерация, Северо-Западный федеральный округ, Мурманская область, г. Мурманск, ул. Полярной Правды, д.8, 3 этаж, ауд. 305). Автоматизированные рабочие места для обучающихся (20 мест), оснащенные лицензионным программным обеспечением, с выходом в локальную сеть ЧОУ ВО «МАЭУ», глобальную сеть Интернет и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду ЧОУ ВО «МАЭУ». Программное обеспечение: электронный УМК; слайд-лекции, демонстрационный экран, мультимедийный видеопроектор, автоматизированное рабочее место

преподавателя с программным обеспечением, доступ к сети Internet. Программное обеспечение: Лицензионное: операционная система Windows; офисные программы MicrosoftOffice; Использование не в коммерческих целях: программа для тестирования MyTest.

Учебная аудитория для выполнения курсовых работ, текущего контроля и промежуточной аттестации (183025, Российская Федерация, Северо-Западный федеральный округ, Мурманская область, г. Мурманск, ул. Полярной Правды, д.8, 2 этаж, ауд. 211). Комплект учебной мебели на 16 человек; оснащена электронным УМК по дисциплинам, электронные учебные пособия по дисциплинам в ЭБС, слайд-лекции, лингафонное оборудование, переносной мультимедийный видеопроектор, переносной демонстрационный экран, автоматизированное рабочее место преподавателя с программным обеспечением, доступ к сети Internet. Программное обеспечение: Лицензионное: операционная система Windows; офисные программы MicrosoftOffice; электронно-библиотечная система, Использование не в коммерческих целях: программа для тестирования MyTest.

Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, выполнения курсовых работ, текущего контроля и промежуточной аттестации (183025, Российская Федерация, Северо-Западный федеральный округ, Мурманская область, г. Мурманск, ул. Полярной Правды, д.8, 2 этаж, ауд. 212). Комплект учебной мебели на 29 человек; оснащена электронным УМК по дисциплинам, электронные учебники по дисциплинам в ЭБС, слайд-лекции, переносной мультимедийный видеопроектор, переносной демонстрационный экран, автоматизированное рабочее место преподавателя с программным обеспечением, доступ к сети Internet. Программное обеспечение: Лицензионное: операционная система Windows; офисные программы MicrosoftOffice; электронная библиотечная система. Использование не в коммерческих целях: программа для тестирования MyTest.

Помещение для самостоятельной работы (183025, Российская Федерация, Северо-Западный федеральный округ, Мурманская область, г. Мурманск, ул. Полярной Правды, д.8, 2 этаж, ауд. 203). Автоматизированные рабочие места для обучающихся (18 мест), оснащенные лицензионным программным обеспечением, с выходом в локальную сеть ЧОУ ВО «МАЭУ», глобальную сеть Интернет и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду ЧОУ ВО «МАЭУ». Программное обеспечение: Лицензионное: операционная система Windows; офисные программы MicrosoftOffice; Использование не в

коммерческих целях: программа для тестирования MyTest.

IX МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

9.1 План практических занятий

Наименование темы (раздела) дисциплины	Наименование практических занятий
Тема 1. Нормативно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности	Практическая работа №1
Тема 2. Валютный контроль экспортно-импортных операций	Практическая работа №2
Тема 3. Таможенные процедуры, применяемые во внешнеэкономической деятельности.	Практическая работа №3
Тема 4. Основные требования к содержанию внешнеторговых контрактов	Практическая работа №4
Тема 5. Базисные условия поставки товаров	Практическая работа №5

9.2 Лабораторный практикум

Наименование темы (раздела) дисциплины	Наименование практических занятий
Тема 1. Нормативно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности	Лабораторная работа №1
Тема 2. Валютный контроль экспортно-импортных операций	Лабораторная работа №2
Тема 3. Таможенные процедуры, применяемые во внешнеэкономической деятельности.	Лабораторная работа №3
Тема 4. Основные требования к содержанию внешнеторговых контрактов	Лабораторная работа №4
Тема 5. Базисные условия поставки товаров	Лабораторная работа №5

9.3 План занятий в интерактивной форме

Очная форма

Наименование темы (разделов) дисциплины	Форма реализации интерактивной работы	Лекции (час.)	Практические занятия (час.)	Лабораторные занятия (час.)	Самостоятельная работа (час.)	Всего час.
Тема 1. Нормативно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности	Проблемный подход, практическая работа, устная и мультимедиа презентация		2			2
Тема 2. Валютный контроль экспортно-импортных операций	Проблемный подход, практическая работа, устная и		2			2

	мультимедиа презентация					
Тема 3. Таможенные процедуры, применяемые во внешнеэкономической деятельности.	Проблемный подход, практическая работа, устная и мультимедиа презентация		2			2
Тема 4. Основные требования к содержанию внешнеэкономических контрактов	Проблемный подход, практическая работа, устная и мультимедиа презентация		2			2
Тема 5. Базисные условия поставки товаров	Проблемный подход, практическая работа, устная и мультимедиа презентация		4			4
Всего			12			12

Заочная форма

Наименование темы (разделов) дисциплины	Форма реализации интерактивной работы	Лекции (час.)	Практические занятия (час.)	Лабораторные занятия (час.)	Самостоятельная работа (час.)	Всего час.
Тема 1. Нормативно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности	Проблемный подход, практическая работа, устная и мультимедиа презентация					
Тема 2. Валютный контроль экспортно-импортных операций	Проблемный подход, практическая работа, устная и мультимедиа презентация					
Тема 3. Таможенные процедуры, применяемые во внешнеэкономической деятельности.	Проблемный подход, практическая работа, устная и мультимедиа презентация					
Тема 4. Основные требования к содержанию внешнеэкономических контрактов	Проблемный подход, практическая работа, устная и мультимедиа презентация					
Тема 5. Базисные условия поставки товаров	Проблемный подход, практическая работа, устная и мультимедиа презентация		1	1		2

	презентация					
Всего			1	1		2

9.4 Описание показателей и критерии оценивания компетенций по текущему контролю

Код компетенции	Наименование компетенции	Наименование темы	Виды текущего контроля успеваемости	Средства оценки по теме: тестирование, контрольная работа, устный ответ, эссе, реферат и т.д.)	Критерии оценки в зависимости от уровня освоения компетенции (Пороговый, Базовый, Продвинутый)
ПК-2	способностью на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы рассчитать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов	Тема 1. Нормативно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности Тема 2. Валютный контроль экспортно-импортных операций Тема 3. Таможенные процедуры, применяемые во внешнеэкономической деятельности. Тема 4. Основные требования к содержанию внешнеторговых контрактов Тема 5. Базисные условия поставки товаров	-зачет по семинарским занятиям; -защита реферата; -зачет по самостоятельной работе обучающихся.	Практические работы	Пороговый
				Устные доклады/рефераты в т.ч. защита кейса (ситуационной задачи)	Базовый
				Устные доклады/рефераты в т.ч. защита кейса (ситуационной задачи), задачи	Продвинутый
ПК-7	способностью, используя отечественные и зарубежные источники информации, собрать необходимые данные, проанализировать их и подготовить информационн	Тема 1. Нормативно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности Тема 2. Валютный контроль экспортно-импортных операций Тема 3. Таможенные процедуры,		Практические работы	Пороговый
				Устные доклады/рефераты в т.ч. защита кейса (ситуационной задачи), задачи	Базовый

	ый обзор и/или аналитический отчет	применяемые во внешнеэкономической деятельности. Тема 4. Основные требования к содержанию внешнеторговых контрактов Тема 5. Базисные условия поставки товаров		Устные доклады/рефераты в т.ч. защита кейса (ситуационной задачи)	Продвинутый
--	------------------------------------	---	--	---	-------------

9.5 Типовые задания для текущего контроля

Задания для текущего контроля представлены по темам дисциплины в соответствующих разделах практикума по дисциплине.

Примерные задания по теме 2.

для проверки сформированности компетенции ПК-2

1. Опрос по теме 2.

1) Основные элементы ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле»

2) Субъекты и объекты валютного регулирования и контроля

3) Валютный контроль экспортно-импортных операций

2. Доклады на тему «Валютное регулирование в таможенном союзе», «Валютное регулирование в ЕС», «Валютные операции».

для проверки сформированности компетенции ПК-7

Примерные задания по теме 4.

1. Опрос по теме 4.

1) Способы фиксации цены в международном контракте. Конкурентная цена, способы ее определения.

2) Экспортные и импортные кредиты, объекты кредитования. Условия международного кредитного договора. Гарантии кредита.

3) Кредитование международных проектов, особенности международной передачи проектов.

2. Доклады и сообщения по теме "Структура внешнеторгового контракта", «Крупные международные внешнеторговые сделки», «Внешнеторговые сделки в Челябинской области».

**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ
ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО
ДИСЦИПЛИНЕ**

**1 Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в
процессе освоения образовательной программы**

Таблица 1 – Результаты освоения компетенции

Код компетенции	Наименование компетенции	Дисциплины, практики, при изучении которых формируется данная компетенция	Этапы формирования компетенции в рамках данной дисциплины (наименование тем)
ПК-2	способностью на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы рассчитать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов	Теория вероятностей и математическая статистика Микроэкономика Эконометрика Социально-экономическая статистика Экономика труда Налоги и налогообложение Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности Бухгалтерское дело Налоговые расчеты и налоговый учет Калькулирование и бюджетирование в отраслях народного хозяйства Социоэкологическая и экономическая безопасность предприятия Гражданское право Хозяйственное право Производственная (практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности) Государственная итоговая аттестация	Тема 1. Нормативно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности Тема 2. Валютный контроль экспортно-импортных операций Тема 3. Таможенные процедуры, применяемые во внешнеэкономической деятельности. Тема 4. Основные требования к содержанию внешнеторговых контрактов Тема 5. Базисные условия поставки товаров

ПК-7	способностью, используя отечественные и зарубежные источники информации, собрать необходимые данные, проанализировать их и подготовить информационный обзор и/или аналитический отчет	История экономики История и теория бухгалтерского учета Международные стандарты учета и финансовой отчетности Деловые переговоры на иностранном языке в профессиональной деятельности Логические методы экономического анализа Экономические методы исследования и основы библиографии Особенности экономического анализа в отраслях народного хозяйства Производственная (технологическая практика, научно-исследовательская работа) Государственная итоговая аттестация	
------	---	---	--

2 Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания

Таблица 2 – Шкала оценивания

Код и наименование компетенции	Планируемые результаты освоения дисциплины	Уровень освоения компетенции	Показатели оценивания компетенции (перечень необходимых заданий)		Критерии оценивания компетенции
			Теоретические вопросы по каждой теме	Практические задания	Экзамен
ПК-2 способность на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы рассчитать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих	<u>Знать:</u> нормативно-правовые основы валютного регулирования ВЭД <u>Уметь:</u> контролировать соблюдение валютного законодательства РФ в рамках ВЭД <u>Владеть:</u> профессиональн	Пороговый уровень	1-15	Практическое задание 1-15	Пороговый уровень «3» - От 63 до 75 б.
		Базовый уровень		Практическое задание 1-15 Практическая работа,	Базовый уровень «4» - От 76 до 87 б.

субъектов	ой терминологией	Продвину- тый уровень		Практическо- е задание 1-15 Практически- е работы, доклад/рефер- ат	Продвинут- ый уровень «5» - От 88 до 100 б.
ПК-7 способн- остью, используя отечественные и зарубежные источники информации, собрать необходимые данные, проанализирова- ть их и подготовить информацион- ный обзор и/или аналитический отчет	<u>Знать:</u> структуру и условия ведения ВЭД в РФ <u>Уметь:</u> анализировать ВЭД <u>Владеть:</u> методами анализа финансово- хозяйственной деятельности участников ВЭД	Пороговый уровень	16-30	Практическо- е задание 16-30	Пороговый уровень «3» - От 63 до 75 б.
		Базовый уровень		Практическо- е задание 16-30 Практическая работа	Базовый уровень «4» - От 76 до 87 б.
		Продвину- тый уровень		Практическо- е задание 16-30 Практически- е работы, доклад/рефер- ат	Продвинут- ый уровень «5» - От 88 до 100 б.

3 Типовые контрольные вопросы для промежуточной аттестации

Вопросы и задания для текущего контроля представлены по темам дисциплины в соответствующих разделах практикума по дисциплине (контрольные вопросы, практические задания, задачи).

– Перечень теоретических вопросов по уровням и по результату освоения дисциплины «Знать»:

ПК-2

1. Современное состояние внешнеэкономических связей и внешнеэкономического комплекса в России.
2. Проблемы торговли российского партнера с зарубежным.
3. Проблемы торговли зарубежного партнера с Россией.
4. Управление внешнеэкономической деятельностью на уровне государства.
5. Управление внешнеэкономической деятельностью на уровне региона.
6. Управление внешнеэкономической деятельностью на уровне предприятия.
7. Формы организации внешнеэкономической деятельности на уровне предприятия.

8. Исследование рынка во внешнеэкономической деятельности. оценка эффективности внешнеэкономической деятельности предприятия.
9. Система внутренних посредников в России.
10. Система зарубежных посредников.
11. Источники коммерческой информации во внешнеэкономической деятельности.
12. Основные показатели деятельности зарубежных фирм.
13. Отчетность фирм.
14. Правовое положение и ответственность фирм.
15. Экономические интересы предприятия в развитии внешнеэкономической деятельности.

ПК-7

16. Цена как выразитель экономических интересов предприятия. Внешнеторговые цены.
17. Понятие, критерии и показатели эффективности экспортно – импортных операций, осуществляемых предприятием и методика их определения.
18. Особенности внутреннего ценообразования на экспортную и импортную продукцию.
19. Учет кредитных условий при определении показателей эффективности внешнеторговых операций.
20. Договор международной купли – продажи. Примерная структура. Типовые контракты.
21. Международная биржевая и аукционная торговля
22. Кооперационное соглашение, франшиза и инжиниринговые услуги.. Консигнация как форма организации экспортной торговли.
23. Создание совместных предприятий. Обоснование необходимости создания СП. Организационно – правовое обеспечение создания СП. Анализ состояния и развития российских СП.
24. Особенности определения цен внешнеторговых сделок. Организация конъюнктурно – ценовой работы при осуществлении внешнеторговых операций.
25. Понятие мировой цены и виды контрактных цен. Основные методические рекомендации по расчетам внешнеторговых цен (на примере машин и оборудования). Условия ИНКОТЕРМС.
26. Понятие и содержание оферты.
27. Коммерческие переговоры. Примерные договоры посредничества.
28. Агентский договор с иностранной компанией.

29. Экспортные операции. Импортные операции. Реэкспортные и реимпортные операции.

30. Особенности внешнеторговых операций по основным товарным группам

– Перечень практических заданий по уровням и по результату освоения дисциплины «Уметь»:

ПК-2

1. Документ, предоставляющий право предприятиям, предпринимателям и их объединениям самим устанавливать внешнеэкономические связи в пределах полномочий, предусмотренных законодательством:

А) внешнеторговый контракт; В) Закон РК «О государственном регулировании

внешнеэкономических отношений»; С) Гражданский Кодекс РК; D) Конституция РК.

2. Выход предприятия на зарубежные рынки позволяет добиться:

А) максимизации прибыли; В) роста конкурентоспособности; С) устойчивости; D) повышения рентабельности. 3. Субъекты, не являющиеся участниками ВЭД:

А) организации-посредники; В) региональные органы самоуправления; С) риэлторские фирмы; D) производители-экспортеры.

4. К основной внешнеэкономической операции относится:

А) лизинг; В) экспедиторские операции; С) страхование грузов; D) международные расчеты.

5. Причина, обеспечивающая расширение и углубление внешнеэкономической деятельности:

А) одинаковые природно-климатические условия; В) неравномерный уровень развития различных стран

мира; С) равномерная обеспеченность ресурсами; D) однотипность социально-экономических отношений.

6. Основным признаком экспорта товара является:

А) расчеты в валюте;

В) таможенное оформление;

С) заключение контракта; D) пересечение границы.

7. На международных товарных биржах сделки заключаются товарами с:

А) индивидуальными свойствами;

- В) уникальными свойствами;
- С) стандартизированными; D) различными свойствами.

8. Документ, не являющийся основным при осуществлении контроля за проведением импортных операций:

- A) карточка платежа;
- В) платежное поручение;
- С) досье по импортной сделке; D) паспорт импортной сделки.

9. Сделка, в которой не задействован механизм валютного расчета:

- A) бартер;
- В) хайринг;
- С) встречная закупка; D) компенсационная сделка.

10. Обязательство экспортера закупить на определенную сумму товары в стране импортера:

- A) «продакшэншеринг»;
- В) «секондхенд»;
- С) «бай-бек»; D) «ноу-хау».

11. Структура управления ВЭД, ориентирующаяся на продажу товаров по группам стран: A) Функциональная; В) Сегментная; С) Предметная; D) Региональная.

12. Принцип построения структуры управления, наиболее предпочтительный для крупных предприятий с недиверсифицированным ассортиментом товаров и услуг: A) региональный; В) матричный; 17 С) товарный; D) функциональный.

13. Основной критерий оптимальной структуры управления ВЭД: A) приближение к зарубежным рынкам; В) рост технико-экономического уровня; С) максимизация объемов продаж; D) экспорт деятельности.

14. Отдел, занимающийся организацией встреч, приемов и проводов представителей иностранных фирм, прибывших с деловыми целями: A) протокольный; В) юридический; С) маркетинговый; D) канцелярия.

15. Разработка политики ценообразования непосредственно связана с деятельностью отдела: A) маркетингового; В) валютно-финансового; С) рекламы; D) планово-экономического.

ПК-7

16. Принцип, предполагающий осуществление планирования в рамках жизненных циклов проектов и производимых проектов: A) единства; В) гибкости; С) непрерывности; D) точность.

17. Первый этап планирования ВЭД связан с: А) оценкой деловой среды; В) определением факторов, обеспечивающих достижение целей; С) контролем результатов; D) анализом внешней среды.

18. Место в матрице БКГ, характеризуемое как большая доля на рынке с низким ростом 18 А) «дойная корова»; В) «собака»; С) «трудный ребенок»; D) «звезда».

19. Стратегия, направленная на создание продукта с уникальными свойствами А) Дифференсация; В) Фокусирование; С) Диверсификация; D) преимущество в издержках.

20. Определите основные фазы планирования ВЭД предприятия в логической последовательности:

а) анализ ситуации; б) постановка цели; в) принятие решений; г) прогноз ситуации; д) планирование альтернативы А) а, б, г, д, в; В) б, г, а, д, в; С) в, б, а, г, д; D) б, а, г, д, в.

21. Правовой источник, не связанный с регулированием ВЭД: А) Налоговый кодекс РК; В) Таможенный кодекс; С) Уголовный кодекс; D) Бюджетный кодекс РК.

22. Квоты – это:

А) налоги;
В) лимиты;
С) запреты; D) тарифы.

23. Контингентирование – это:

А) разрешение на право вывоза или ввоза товаров;
В) правила, требующие соблюдения безопасности для потребителей;
С) санитарно-ветеринарные нормы; D) контроль за количественными и стоимостными квотами.

24. Основным критерием определения демпинга является:

А) сравнение экспортных цен и внутренних цен в стране экспортера;
В) расчет произведенных затрат;
С) сопоставление экспортных и импортных цен; D) анализ мировых цен.

25. Субъектами посреднической деятельности могут быть:

А) частные лица, специализированные фирмы;
В) смешанные предприятия;

С) государственные предприятия; D) все перечисленные.

26. По договору консигнации товары экспортера до их реализации-продажи конечному потребителю — находятся на складе:

A) экспортера в стране экспортера, экспортера в стране импорта;

B) посредника в стране импорта, посредника в третьей стране;

С) правильные A) и B); D) правильные C) и D).

27. Понятие «исключительное право» в посредническом соглашении означает, что:

A) экспортер имеет право самостоятельно реализовать свою продукцию на оговоренной территории;

B) экспортер сохраняет за собой право выбирать посредников для последующей реализации продукции на оговоренной территории;

С) посреднику предоставляется исключительное право

выбирать продукцию экспортера; D) посредник получает все права на реализацию

продукции экспортера на оговоренной территории.

28. Понятие «договорная территория» в посредническом соглашении представляет собой территорию, на которой:

A) расположено предприятие экспортера;

B) посредник реализует товары экспортера;

С) экспортер самостоятельно реализует продукцию; D) расположено предприятие посредника.

29. Кто несет ответственность за риски случайной гибели товара и с какого момента при продаже товаров на условиях Франко-завод производителя (ExW):

A) Продавец, с момента пересечения товаром границы

B) Покупатель, с момента передачи товара Продавцом на складе

С) Покупатель, с момента передачи товара через поручни судна

30. Кто несет ответственность за риски случайной гибели товара и с какого момента при продаже товаров на условиях FOB:

A) Продавец, с момента пересечения товаром границы

B) Покупатель, с момента передачи товара Продавцом на складе

С) Покупатель, с момента передачи товара через поручни судна

4 Методические материалы, определяющие процедуры оценивания уровней освоения компетенций у обучающихся в процессе обучения

В качестве условных уровней сформированности компетентности обучающихся по программам высшего образования выделяются следующие:

1. Допороговый уровень
2. Пороговый уровень
3. Базовый уровень
4. Продвинутый уровень

Общий бюджет оценки уровня сформированности по одной компетенции по дисциплине составляет 100 баллов.

Таблица 1 – Соответствие уровней освоения компетенций оценкам освоения

Уровень освоения компетенций	Кол-во баллов	Оценка уровня подготовки	Вербальный аналог
Допороговый уровень	От 0 до 59 баллов	2	Неудовлетворительно
Пороговый уровень	От 60 до 75 баллов	3	Удовлетворительно
Базовый уровень	От 76 до 85 баллов	4	Хорошо
Продвинутый уровень	От 86 до 100 баллов	5	Отлично

Результаты освоения компетенции при текущем контроле успеваемости определяются по балльно-рейтинговой системе.

Таблица 2 – Шкала оценок при текущем контроле успеваемости по балльно-рейтинговой системе:

Показатели оценивания компетенции дисциплины	Шкала	Примечание
1. Посещение учебных занятий:	100% – 20 б 70% – 15 б Ниже – 0 б	Не учитывается в технологической карте
2. Выполнение практических заданий 3. Практическая (лабораторная) работа, практикум, коллоквиум 4. Участие в процессе учебного занятия: - доклад - сообщения - эссе - презентация	«5» – 5 б «4» – 4 б «3» – 3 б	
5. Выполнение индивидуальных заданий: - реферат - освоение дополнительной квалификации с получением документа	«5» – 10 б «4» – 7 б «3» – 5 б 30 – б	

7.Активность обучающегося при изучении дисциплины:	30 б – «5»	
- публичная защита реферата	20 б – «4»	
	10 б – «3»	
	20 б – «5»	
- участие в конкурсах, конференциях по дисциплине	10 – «4»	
- участие в олимпиадах по дисциплине (модулю)	5б – «4»	

При выставлении итогового балла учитываются результаты освоения каждой компетенции. Итоговый балл рассчитывается как среднее арифметическое значение. Оценка выставляется в соответствии с таблицей 1.

Итоговый текущий контроль успеваемости оценивается по 5-балльной шкале:

«отлично» – обучающийся приобрел знания, умения и владеет компетенциями в полном объеме, закрепленном рабочей программой дисциплины); 100% заданий, подлежащих текущему контролю, выполнено самостоятельно; обучающийся проявляет умение обобщать, систематизировать и научно классифицировать материал, анализировать показатели с подробными пояснениями и аргументированными выводами;

«хорошо» – обучающийся приобрел знания, умения; все компетенции, закрепленные рабочей программой дисциплины, сформированы полностью или не более 50% компетенций сформированы частично; обучающимся выполнено 75% заданий, подлежащих текущему контролю, или при выполнении всех заданий допущены незначительные ошибки; обучающийся показал владение навыками систематизации материала; проявил умение обобщать, систематизировать и научно классифицировать материал; задания выполнены по стандартной методике без ошибок; сделаны выводы по анализу показателей, но даны недостаточно полные пояснения;

«удовлетворительно» – обучающийся приобрел знания, умения; более 50% компетенций, закрепленных рабочей программой дисциплины, сформированы частично; не менее 50% задания, подлежащего текущему контролю, выполнено по стандартной методике без существенных ошибок; сделаны выводы по анализу показателей, но даны недостаточно полные пояснения;

«неудовлетворительно» – обучающийся не приобрел знания, умения и не владеет компетенциями в объеме, закрепленном рабочей программой дисциплины; задания не выполнены, или выполнены менее чем на 50% с грубыми ошибками.

Соответствие критериев оценивания уровню освоения компетенций по итоговому текущему контролю успеваемости:

Оценка	Уровень освоения компетенции	Показатель
«3» - удовлетворительно	Пороговый Уровень	обучающийся приобрел знания, умения; более 50% компетенций, закрепленных рабочей программой дисциплины, сформированы частично; не менее 50% задания, подлежащего текущему контролю, выполнено по стандартной методике без существенных ошибок; сделаны выводы по анализу показателей, но даны недостаточно полные пояснения.
«4» - хорошо	Базовый уровень	обучающийся приобрел знания, умения; все компетенции, закрепленные рабочей программой дисциплины, сформированы полностью или не менее 50% компетенций сформированы частично; обучающимся выполнено 75% задания, подлежащих текущему контролю, или при выполнении всех заданий допущены незначительные ошибки; обучающийся показал владение навыками систематизации материала; проявил умение обобщать, систематизировать и научно классифицировать материал; задания выполнены по стандартной методике без ошибок; сделаны выводы по анализу показателей, но даны недостаточно полные пояснения.
«5» - отлично	Продвинутый уровень	обучающийся приобрел знания, умения и владеет компетенциями в полном объеме, закрепленном рабочей программой дисциплины; 100% задания, подлежащего текущему контролю, выполнено самостоятельно и в требуемом объеме; обучающийся проявляет умение обобщать, систематизировать и научно классифицировать материал, анализировать показатели с подробными пояснениями и аргументированными выводами.

Обучающийся, получивший от 60 до 75 баллов за семестр по дисциплине, получает оценку «удовлетворительно» или «зачтено», от 76 до 85 баллов получает оценку «хорошо», от 86 до 100 баллов получает оценку «отлично». При отказе от получения оценки «удовлетворительно», «хорошо» по итогам семестра обучающийся должен проходить промежуточную аттестацию, причем баллы, заработанные в процессе текущего контроля успеваемости в ходе промежуточной аттестации не учитываются.

Если обучающийся не набрал необходимое количество баллов при текущем контроле успеваемости, то преподаватель на свое усмотрение может начислить бонусные баллы за участие в олимпиадах по данной дисциплине или смежной с ней и в профессиональных конкурсах.

Шкала оценок по промежуточной аттестации по балльно-рейтинговой

системе (выбрать из системы оценивания то, что соответствует установленной по дисциплине форме аттестации)

Наименование формы промежуточной аттестации	Шкала (критерии и показатель оценки)
Экзамен	«3» – 70 баллов «4» – 85 баллов «5» – 100 баллов

«отлично» – обучающийся приобрел знания, умения и владеет компетенциями в полном объеме, закрепленном рабочей программой дисциплины; все задания выполнены обучающимся полностью и самостоятельно; представлены позиции разных авторов, их анализ и оценка; терминологический аппарат использован правильно, аргументировано; ответы полные, обстоятельные, аргументированные, подтверждены конкретными примерами; обучающийся проявляет умение обобщать, систематизировать и научно классифицировать материал; знает основные операции, приемы и методы решения задач; осознанно владеет всей структурой процесса решения задачи.

Ответы экзаменуемого на вопросы экзаменационного билета и дополнительные вопросы полные, обстоятельные, аргументированные. Высказываемые положения подтверждены конкретными примерами; практические задания выполнены по стандартной или самостоятельно разработанной методике в полном объеме: без ошибок в расчетах, с подробными пояснениями по ходу решения, сделаны полные аргументированные выводы.

«хорошо» – обучающийся приобрел знания, умения; все компетенции, закрепленные рабочей программой дисциплины, сформированы полностью или не более 50% компетенций сформированы частично; обучающийся ответил на все вопросы задания, точно дал определения и понятия. Затрудняется подтвердить теоретически положения практическими примерами. Практические задания выполнены по стандартной методике без ошибок в расчетах. Даны недостаточно полные пояснения, сделаны выводы по анализу показателей. Обучающимся выполнено 75% заданий или при выполнении 100% заданий допущены незначительные ошибки; обучающийся показал хорошие знания по предмету и владение навыками систематизации материала; ответы полные, обстоятельные, но неподтвержденные примерами.

«удовлетворительно» – обучающийся приобрел знания, умения; более 50% компетенций, закрепленных рабочей программой дисциплины, сформированы частично; обучающимся выполнено от 50% до 75% заданий, допущены ошибки в расчетах или аргументации ответов; показал удовлетворительные знания по

предмету; знает основные операции, приемы и методы, из которых складывается процесс решения задачи, умеет производить разрозненные операции этого процесса. Обучающийся правильно ответил на все вопросы, но с недостаточно полной аргументацией и не решил в билете практическое задание, или выполнил не менее 50% практических заданий.

«неудовлетворительно» – обучающийся не приобрел знания, умения и не владеет компетенциями в объеме, закрепленном рабочей программой дисциплины; обучающийся не смог ответить на теоретические вопросы; не справился с заданием или выполнено менее 50% заданий.

Соответствие критериев оценивания уровню освоения компетенций по промежуточной аттестации:

Оценка	Уровень освоения компетенции	Показатель
«3» - удовлетворительно	Пороговый Уровень	обучающийся приобрел знания, умения; более 50% компетенций, закрепленных рабочей программой дисциплины (практики), сформированы частично; обучающимся выполнено от 50% до 75% заданий, допущены ошибки в расчетах или аргументации ответов; показал удовлетворительные знания по предмету; знает основные операции, приемы и методы, из которых складывается процесс решения задачи, умеет производить разрозненные операции этого процесса. Обучающийся правильно ответил на все вопросы, но с недостаточно полной аргументацией и не решил в билете практическое задание, или выполнил не менее 50% практических заданий.
«4» - хорошо	Базовый уровень	обучающийся приобрел знания, умения; все компетенции, закрепленные рабочей программой дисциплины (практики), сформированы полностью или не более 50% компетенций сформированы частично; обучающийся ответил на все вопросы задания, точно дал определения и понятия. Затрудняется подтвердить теоретически положения практическими примерами. Практические задания выполнены по стандартной методике без ошибок в расчетах. Даны недостаточно полные пояснения, сделаны выводы по анализу показателей. Обучающимся выполнено 75% заданий или при выполнении 100% заданий допущены незначительные ошибки; обучающийся показал хорошие знания по предмету и владение навыками систематизации материала; ответы полные, обстоятельные, но неподтвержденные примерами.

«5» - отлично	Продвинутый уровень	<p>обучающийся приобрел знания, умения и владеет компетенциями в полном объеме, закрепленном рабочей программой дисциплины (практики); все задания выполнены обучающимся полностью и самостоятельно; представлены позиции разных авторов, их анализ и оценка; терминологический аппарат использован правильно, аргументировано; ответы полные, обстоятельные, аргументированные, подтверждены конкретными примерами; обучающийся проявляет умение обобщать, систематизировать и научно классифицировать материал; знает основные операции, приемы и методы решения задач; осознанно владеет всей структурой процесса решения задачи.</p> <p>Ответы экзаменуемого на вопросы экзаменационного билета и дополнительные вопросы полные, обстоятельные, аргументированные. Высказываемые положения подтверждены конкретными примерами; практические задания выполнены по стандартной или самостоятельно разработанной методике в полном объеме: без ошибок в расчетах, с подробными пояснениями по ходу решения, сделаны полные аргументированные выводы.</p>
---------------	---------------------	---

Утверждаю:
Зав. кафедрой
ЭУиФ

(наименование кафедры)

(подпись) ФИО
«__» _____ 20__ г.

Билет № 1
Наименование дисциплины Международный бизнес

Направление 38.03.01 «Экономика»
Курс* _____ 4 _____ Семестр* _____ 8 _____

1. Современное состояние внешнеэкономических связей и внешнеэкономического комплекса в России.
2. Проблемы торговли российского партнера с зарубежным.
3. Документ, предоставляющий право предприятиям, предпринимателям и их объединениям самим устанавливать внешнеэкономические связи в пределах полномочий, предусмотренных законодательством:
А) внешнеторговый контракт;
В) Закон РК «О государственном регулировании внешнеэкономических отношений»;
С) Гражданский Кодекс РК;
D) Конституция РК.

Утверждаю:
Зав. кафедрой
ЭУиФ

(наименование кафедры)

(подпись) ФИО
«__» _____ 20__ г.

Билет № 2
Наименование дисциплины Международный бизнес
Наименование дисциплины Внешнеэкономическая деятельность
Направление 38.03.01 «Экономика»
Курс* _____ 4 _____ Семестр* _____ 8 _____

1. Проблемы торговли российского партнера с зарубежным.
2. Проблемы торговли зарубежного партнера с Россией.
3. Документ, не являющийся основным при осуществлении контроля за проведением импортных операций:
А) карточка платежа;
В) платежное поручение;
С) досье по импортной сделке;
D) паспорт импортной сделки.

Утверждаю:
Зав. кафедрой
ЭУиФ

(наименование кафедры)

(подпись) ФИО
«__» _____ 20__ г.

Билет № 3
Наименование дисциплины Международный бизнес
Наименование дисциплины Внешнеэкономическая деятельность
Направление 38.03.01 «Экономика»
Курс* _____4_____ Семестр* _____8_____

1. Проблемы торговли зарубежного партнера с Россией.
2. Управление внешнеэкономической деятельностью на уровне государства.
3. Сделка, в которой не задействован механизм валютного расчета:
А) бартер;
В) хайринг;
С) встречная закупка;
D) компенсационная сделка.

Утверждаю:
Зав. кафедрой
ЭУиФ

(наименование кафедры)

(подпись) ФИО
«__» _____ 20__ г.

Билет № 4
Наименование дисциплины Международный бизнес
Направление 38.03.01 «Экономика»
Курс* _____4_____ Семестр* _____8_____

1. Управление внешнеэкономической деятельностью на уровне государства.
2. Управление внешнеэкономической деятельностью на уровне региона.
3. Структура управления ВЭД, ориентирующаяся на продажу товаров по группам стран:
А) Функциональная;
В) Сегментная;
С) Предметная;
D) Региональная.

Утверждаю:
Зав. кафедрой
ЭУиФ
_____ (наименование кафедры)
_____ ФИО
(подпись)
«__» _____ 20__ г.

Билет № 5
Наименование дисциплины Международный бизнес
Направление 38.03.01 «Экономика»
Курс* _____ 4 _____ Семестр* _____ 8 _____

1. Управление внешнеэкономической деятельностью на уровне региона.
2. Управление внешнеэкономической деятельностью на уровне предприятия.
3. Обязательство экспортера закупить на определенную сумму товары в стране импортера:
А) «продакшэншеринг»;
В) «секондхенд»;
С) «бай-бек»;
D) «ноу-хау».

Утверждаю:
Зав. кафедрой
ЭУиФ
_____ (наименование кафедры)
_____ ФИО
(подпись)
«__» _____ 20__ г.

Билет № 6
Наименование дисциплины Международный бизнес
Направление 38.03.01 «Экономика»
Курс* _____ 4 _____ Семестр* _____ 8 _____

1. Система внутренних посредников в России.
2. Система зарубежных посредников.
3. Правовой источник, не связанный с регулированием ВЭД:
А) Налоговый кодекс РК;
В) Таможенный кодекс;
С) Уголовный кодекс;
D) Бюджетный кодекс РК.

Утверждаю:
Зав. кафедрой
ЭУиФ
_____ (наименование кафедры)
_____ ФИО
(подпись)
«__» _____ 20__ г.

Билет № 7
Наименование дисциплины Международный бизнес

Направление 38.03.01 «Экономика»
Курс* 4 Семестр* 8

1. Управление внешнеэкономической деятельностью на уровне предприятия.
2. Формы организации внешнеэкономической деятельности на уровне предприятия.
3. Принцип, предполагающий осуществление планирования в рамках жизненных циклов проектов и производимых проектов:
А) единства;
В) гибкости;
С) непрерывности;
D) точность.

Утверждаю:
Зав. кафедрой
ЭУиФ
_____ (наименование кафедры)
_____ ФИО
(подпись)
«__» _____ 20__ г.

Билет № 8
Наименование дисциплины Международный бизнес

Направление 38.03.01 «Экономика»
Курс* 4 Семестр* 8

1. Формы организации внешнеэкономической деятельности на уровне предприятия.
2. Исследование рынка во внешнеэкономической деятельности. оценка эффективности внешнеэкономической деятельности предприятия.
3. Понятие «исключительное право» в посредническом соглашении означает, что:
А) экспортер имеет право самостоятельно реализовать свою продукцию на оговоренной территории;
В) экспортер сохраняет за собой право выбирать посредников для последующей реализации продукции на оговоренной территории;
С) посреднику предоставляется исключительное право выбирать продукцию экспортера;
D) посредник получает все права на реализацию продукции экспортера на оговоренной территории.

Утверждаю:
Зав. кафедрой
ЭУиФ _____
(наименование кафедры)

_____ ФИО
(подпись)

«__» _____ 20__ г.
г.

Билет № 9

Наименование дисциплины Международный бизнес

Направление 38.03.01 «Экономика»

Курс* _____ 4 _____ Семестр* _____ 8 _____

1. Исследование рынка во внешнеэкономической деятельности. оценка эффективности внешнеэкономической деятельности предприятия.
2. Система внутренних посредников в России.
3. Понятие «исключительное право» в посредническом соглашении означает, что:
А) экспортер имеет право самостоятельно реализовать свою продукцию на оговоренной территории;
В) экспортер сохраняет за собой право выбирать посредников для последующей реализации продукции на оговоренной территории;
С) посреднику предоставляется исключительное право выбирать продукцию экспортера;
D) посредник получает все права на реализацию продукции экспортера на оговоренной территории.

Утверждаю:
Зав. кафедрой
ЭУиФ _____
(наименование кафедры)

_____ ФИО
(подпись)

«__» _____ 20__ г.

Билет № 10

Наименование дисциплины Международный бизнес

Направление 38.03.01 «Экономика»

Курс* _____ 4 _____ Семестр* _____ 8 _____

1. Экспортные операции. Импортные операции. Резэкспортные и реимпортные операции.
2. Особенности внешнеторговых операций по основным товарным группам.
3. Разработка политики ценообразования непосредственно связана с деятельностью отдела:
А) маркетингового;
В) валютно-финансового;
С) рекламы;
D) планово-экономического.

Утверждаю:
Зав. кафедрой
ЭУиФ _____
(наименование кафедры)
_____ ФИО
(подпись)
« ___ » _____ 20__ г.

Билет № 11
Наименование дисциплины Международный бизнес
Направление 38.03.01 «Экономика»
Курс* _____ 4 _____ Семестр* _____ 8 _____

1. Коммерческие переговоры. Примерные договоры посредничества.
2. Агентский договор с иностранной компанией.
3. Основной критерий оптимальной структуры управления ВЭД:
А) приближение к зарубежным рынкам;
В) рост технико-экономического уровня;
С) максимизация объемов продаж;
D) экспорт деятельности.

Утверждаю:
Зав. кафедрой
ЭУиФ _____
(наименование кафедры)
_____ ФИО
(подпись)
« ___ » _____ 20__ г.

Билет № 12
Наименование дисциплины Международный бизнес
Направление 38.03.01 «Экономика»
Курс* _____ 4 _____ Семестр* _____ 8 _____

1. Договор международной купли – продажи. Примерная структура. Типовые контракты.
2. Международная биржевая и аукционная торговля.
3. Выход предприятия на зарубежные рынки позволяет добиться:
А) максимизации прибыли;
В) роста конкурентоспособности;
С) устойчивости;
D) повышения рентабельности.

Утверждаю:
Зав. кафедрой
ЭУиФ _____
(наименование кафедры)
_____ ФИО
(подпись)
«__» _____ 20__ г.

Билет № 13
Наименование дисциплины Международный бизнес
Наименование дисциплины Внешнеэкономическая деятельность
Направление 38.03.01 «Экономика»
Курс* _____ 4 _____ Семестр* _____ 8 _____

1. Система внутренних посредников в России.
2. Система зарубежных посредников.
3. Субъекты, не являющиеся участниками ВЭД:
 - A) организации-посредники;
 - B) региональные органы самоуправления;
 - C) риэлтерские фирмы;
 - D) производители-экспортеры.

Утверждаю:
Зав. кафедрой
ЭУиФ _____
(наименование кафедры)
_____ ФИО
(подпись)
«__» _____ 20__ г.

Билет № 14
Наименование дисциплины Международный бизнес
Направление 38.03.01 «Экономика»
Курс* _____ 4 _____ Семестр* _____ 8 _____

1. Система зарубежных посредников.
2. Источники коммерческой информации во внешнеэкономической деятельности.
3. К основной внешнеэкономической операции относится:
 - A) лизинг;
 - B) экспедиторские операции;
 - C) страхование грузов;
 - D) международные расчеты.

Утверждаю:
Зав. кафедрой
ЭУиФ _____
(наименование кафедры)
_____ ФИО
(подпись)
«__» _____ 20__ г.

Билет № 15
Наименование дисциплины Международный бизнес
Направление 38.03.01 «Экономика»
Курс* _____ 4 _____ Семестр* _____ 8 _____

1. Источники коммерческой информации во внешнеэкономической деятельности.
2. Основные показатели деятельности зарубежных фирм.
3. Причина, обеспечивающая расширение и углубление внешнеэкономической деятельности:
 - А) одинаковые природно-климатические условия;
 - В) неравномерный уровень развития различных стран мира;
 - С) равномерная обеспеченность ресурсами;
 - Д) однотипность социально-экономических отношений.

Утверждаю:
Зав. кафедрой
ЭУиФ _____
(наименование кафедры)
_____ ФИО
(подпись)
«__» _____ 20__ г.

Билет № 16
Наименование дисциплины Международный бизнес
Направление 38.03.01 «Экономика»
Курс* _____ 4 _____ Семестр* _____ 8 _____

1. Основные показатели деятельности зарубежных фирм.
2. Отчетность фирм.
3. Основным признаком экспорта товара является:
 - А) расчеты в валюте;
 - В) таможенное оформление;
 - С) заключение контракта;
 - Д) пересечение границы.

Утверждаю:
Зав. кафедрой
ЭУиФ _____
(наименование кафедры)

_____ ФИО
(подпись)

«__» _____ 20__ г.

Билет № 17

Наименование дисциплины Международный бизнес

Направление 38.03.01 «Экономика»

Курс* _____ 4 _____ Семестр* _____ 8 _____

1. Отчетность фирм.
2. Правовое положение и ответственность фирм.
3. На международных товарных биржах сделки заключаются товарами с:
 - А) индивидуальными свойствами;
 - В) уникальными свойствами;
 - С) стандартизированными;
 - Д) различными свойствами.

Утверждаю:
Зав. кафедрой
ЭУиФ _____
(наименование кафедры)

_____ ФИО
(подпись)

«__» _____ 20__ г.

Билет № 18

Наименование дисциплины Международный бизнес

Направление 38.03.01 «Экономика»

Курс* _____ 4 _____ Семестр* _____ 8 _____

1. Правовое положение и ответственность фирм.
2. Экономические интересы предприятия в развитии внешнеэкономической деятельности.
3. Первый этап планирования ВЭД связан с:
 - А) оценкой деловой среды;
 - В) определением факторов, обеспечивающих достижение целей;
 - С) контролем результатов;
 - Д) анализом внешней среды.

Утверждаю:
Зав. кафедрой
ЭУиФ
_____ (наименование кафедры)
_____ ФИО
(подпись)
«__» _____ 20__ г.

Билет № 19
Наименование дисциплины Международный бизнес
Направление 38.03.01 «Экономика»
Курс* _____ 4 _____ Семестр* _____ 8 _____

1. Цена как выразитель экономических интересов предприятия. Внешнеторговые цены.
2. Понятие, критерии и показатели эффективности экспортно– импортных операций, осуществляемых предприятием и методика их определения.
3. Сделка, в которой не задействован механизм валютного расчета:
А) бартер;
В) хайринг;
С) встречная закупка;
D) компенсационная сделка.

Утверждаю:
Зав. кафедрой
ЭУиФ
_____ (наименование кафедры)
_____ ФИО
(подпись)
«__» _____ 20__ г.
г.

Билет № 20
Наименование дисциплины Международный бизнес
Направление 38.03.01 «Экономика»
Курс* _____ 4 _____ Семестр* _____ 8 _____

1. Понятие, критерии и показатели эффективности экспортно – импортных операций, осуществляемых предприятием и методика их определения.
2. Особенности внутреннего ценообразования на экспортную и импортную продукцию.
3. Структура управления ВЭД, ориентирующаяся на продажу товаров по группам стран:
А) Функциональная;
В) Сегментная;
С) Предметная;
D) Региональная.

Утверждаю:
Зав. кафедрой
ЭУиФ _____
(наименование кафедры)
_____ ФИО
(подпись)
«__» _____ 20__ г.

Билет № 21
Наименование дисциплины Международный бизнес
Направление 38.03.01 «Экономика»
Курс* _____ 4 _____ Семестр* _____ 8 _____

1. Особенности внутреннего ценообразования на экспортную и импортную продукцию.
2. Учет кредитных условий при определении показателей эффективности внешнеторговых операций.
3. Принцип, предполагающий осуществление планирования в рамках жизненных циклов проектов и производимых проектов:
А) единства;
В) гибкости;
С) непрерывности;
D) точность.

Утверждаю:
Зав. кафедрой
ЭУиФ _____
(наименование кафедры)
_____ ФИО
(подпись)
«__» _____ 20__ г.

Билет № 22
Наименование дисциплины Международный бизнес
Направление 38.03.01 «Экономика»
Курс* _____ 4 _____ Семестр* _____ 8 _____

1. Экспортные операции. Импортные операции. Реэкспортные и реимпортные операции.
2. Особенности внешнеторговых операций по основным товарным группам.
3. Разработка политики ценообразования непосредственно связана с деятельностью отдела:
А) маркетингового;
В) валютно-финансового;
С) рекламы;
D) планово-экономического.

Утверждаю:
Зав. кафедрой
ЭУиФ _____
(наименование кафедры)
_____ ФИО
(подпись)
«__» _____ 20__ г.

Билет № 23
И Наименование дисциплины Международный бизнес

Направление 38.03.01 «Экономика»
Курс* _____ 4 _____ Семестр* _____ 8 _____

1. Коммерческие переговоры. Примерные договоры посредничества.
2. Агентский договор с иностранной компанией.
3. Квоты – это:
А) налоги;
В) лимиты;
С) запреты;
D) тарифы.

Утверждаю:
Зав. кафедрой
ЭУиФ _____
(наименование кафедры)
_____ ФИО
(подпись)
«__» _____ 20__ г.

Билет № 24
Наименование дисциплины Международный бизнес

Направление 38.03.01 «Экономика»
Курс* _____ 4 _____ Семестр* _____ 8 _____

1. Международная биржевая и аукционная торговля
2. Кооперационное соглашение, франшиза и инжиниринговые услуги. Консигнация как форма организации экспортной торговли.
3. Правовой источник, не связанный с регулированием ВЭД:
А) Налоговый кодекс РК;
В) Таможенный кодекс;
С) Уголовный кодекс;
D) Бюджетный кодекс РК.

Утверждаю:
Зав. кафедрой
ЭУиФ _____
(наименование кафедры)
_____ ФИО
(подпись)
«__» _____ 20__ г.

Билет № 25
Наименование дисциплины Международный бизнес

Направление 38.03.01 «Экономика»
Курс* _____ 4 _____ Семестр* _____ 8 _____

1. Отчетность фирм.
2. Проблемы торговли зарубежного партнера с Россией.
3. Квоты – это:
 - A) налоги;
 - B) лимиты;
 - C) запреты;
 - D) тарифы.