

ЧАСТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
МУРМАНСКАЯ АКАДЕМИЯ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ



МОЛОДЁЖЬ И НАУКА – ТРЕТЬЕ ТЫСЯЧЕЛЕНИЕ

МАТЕРИАЛЫ
межвузовских студенческих научно-практических конференций
2017/18 учебного года

Под редакцией
канд. пед. наук, доцента
Чирковой О.И.

Мурманск
2018

23 УДК 338.24 (470+571)(075:8)

ББК 65.9 (2 Рос)

М75

М75 Молодёжь и наука – третье тысячелетие: Материалы межвузовских студенческих научно-практических конференций 2017/18 учебного года. – Мурманск: МАЭУ, 2018. – 328 с.

Сборник материалов студенческих научно-практических конференций «Молодёжь и наука – третье тысячелетие» посвящен рассмотрению общегуманитарных и естественных знаний для современного специалиста, актуальным проблемам экономики страны на современном этапе.

Представлены статьи, посвящённые вопросам развития экономики, управления, социальной сферы, финансов, финансово-кредитных институтов, философским проблемам современности, а также отдельным вопросам правового обеспечения экономической деятельности в Российской Федерации.

УДК 338.24 (470+571)(075:8)

ББК 65.9 (2 Рос)

ISBN 978-5-903602-29-2

© ЧОУ ВО «МАЭУ», 2018

Айнуллин А.А. Анализ современных угроз экономической безопасности хозяйствующего субъекта.....	6
Аксенова А.И. Спрос и предложение продаж кофе на мировом, российском и рынке Мурманской области.....	10
Александрова Д.В. Демографическая ситуация в городе Мурманске и области.....	18
Антонова А.Н. Проблемы осуществления защиты в уголовном процессе России.....	22
Ануфриев А.А. Продовольственная безопасность как форма экономической безопасности.....	26
Бобкова Н.Т. Кадровые технологии в системе муниципального управления.....	35
Большакова М.В. Экономическая безопасность как элемент национальной безопасности.....	40
Боровой Д.А. Борьба с терроризмом и права человека: некоторые проблемы соотношения.....	47
Бородастов М.А. Основные направления обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта.....	51
Годуйко С.А. Основные направления противодействия коррупции.....	57
Григорьева А.В. Экономическая безопасность: ее сущность, структура и факторы обеспечения на уровне хозяйствующего субъекта.....	65
Дровяникова Т.С. Концептуальные подходы к проблеме защиты коммерческой тайны.....	72
Дударев Д.С. Информационная безопасность в банковской сфере.....	80
Жарикова Т.В. Система безналичных расчетов и пути её совершенствования.....	83
Захарова А.Ю., Панькова М.В. Организационно-правовые проблемы в деятельности Федеральной службы исполнения наказания России.....	88
Зими́на А.С. Экологические программы и их реализация в Мурманской области.....	93
Исаев М.А. Финансовая безопасность хозяйствующего субъекта и ее основные элементы.....	101
Клоков В.И. Анализ деятельности мировой авиастроительной отрасли.....	108
Козина А.А. Электронные деньги: понятие и развитие обращения.....	116

Кошелева М.Д. Денежно-кредитная политика в условиях рыночной экономики.....	125
Кошкалда Е.Г. Обеспечение информационной безопасности хозяйствующего субъекта.....	131
Кузнецов В.А. Анализ деятельности автомобильной отрасли (на примере «Toyota motor»).....	138
Куликова М.В. Индикаторы экономической безопасности.....	145
Курта А.А. Совершенствование механизма обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта.....	151
Левицкая И.А. Железнодорожные перевозки: преимущества и недостатки.....	157
Лопушняк А.Э. Северный морской путь.....	163
Малахова А.С. Ответственность налогоплательщиков за нарушение налогового законодательства.....	166
Матвеева В.П. Финансовая безопасность как форма экономической безопасности.....	173
Махмудова А.Ф. Развитие волонтерского движения в России	180
Машедо И.В. Актуальные проблемы правового регулирования деятельности ТСЖ в Российской Федерации.....	183
Машедо И.В. Проблемы изменения и расторжения гражданско-правового договора.....	194
Михайлов В.С. Модели организационной структуры органов местного самоуправления Мурманской области.....	201
Михеева Н.А. Ипотечный кредит: содержание, проблемы и перспективы.....	205
Омельченко А.М. Оценка современного состояния экономической безопасности хозяйствующего субъекта.....	210
Омельченко И.В. Риски экономической безопасности предприятия.....	216
Пасько Е.И. Проблемы и перспективы развития экономической безопасности в современной экономике.....	223
Плаксюк И.В. Налоговая политика России и пути её совершенствования.....	227
Попова А.А. Жестокое обращение с животными.....	233
Прохоров А.С. Управление экономической безопасностью организации.....	238
Пушкарева А.В. Государственное частное партнерство как эффективный инструмент внедрения социально-ориентированных подходов в экономику.....	246
Пушкарева А.В. Зарубежный опыт антикризисного управления	253

Райбулова Б.С. Основные обязанности продавца и покупателя в соответствии с правилами Инкотермс.....	262
Реус В.Д. Современные проблемы экономической безопасности коммерческого банка.....	270
Романова А.И. Эффективность работы органов местного самоуправления г. Мурманска по рассмотрению обращений граждан.....	275
Савостьянов А.О. Конкурентоспособность как фактор экономической безопасности.....	281
Свириденко Д.Ю. Экологическая безопасность как фактор экономической безопасности.....	285
Секрет В.А. Организация информационной безопасности предприятия	291
Соболев В.Ю. Информационная безопасность государства и граждан.....	299
Солонович К.В. Роль Пенсионного фонда в государственной социальной политике.....	303
Сошилов А.В. Информационная безопасность как форма экономической безопасности предприятия.....	309
Хомченко М.В. Правовой анализ Федерального закона от 17 апреля 2017 г. № 73-ФЗ «О внесении изменений в Уголовно-процессуальный кодекс РФ».....	320
Чиркова Е.А. Развитие социально-ориентированного бизнеса в Мурманской области.....	324

*Айнуллин А.А.
студент 5 курса
специальность*

*38.05.01 «Экономическая безопасность»,
ОУ ВО «Южно-Уральский институт управления и экономики»*

АНАЛИЗ СОВРЕМЕННЫХ УГРОЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА

Одним из важных условий устойчивого развития предприятий, в ходе рыночных преобразований в России, формирования высоких конечных результатов производственно-хозяйственной деятельности является наличие эффективной системы обеспечения их экономической безопасности.

Изменение экономики под воздействием рыночных механизмов выделило систему экономической безопасности предприятий в особый объект управления. В силу короткой рыночной истории вопросы эти в российской экономике только начинают переходить в ранг наиболее значимых. При этом, вопросы экономической безопасности предприятий оказались наименее разработанными как в теоретическом, так и в практическом аспектах. Многие российские предприниматели до последнего времени не понимают и недооценивают степень важности этой проблемы, не имеют четких понятий о том, что должно стать объектом защиты от конкурентов, недружественных элементов и преступных сообществ.

Одним из первых отечественных ученых, введшим понятие «экономическая безопасность» в область экономики, является академик Л.И. Абалкин.¹ Он определил это явление как «...совокупность условий и факторов, обеспечивающих независимость национальной экономики, ее стабильность и устойчивость, способность к постоянному обновлению и самосовершенствованию».

Так, по мнению О.А. Белькова, «экономическая безопасность – это качественно определенное состояние экономики страны, которое с

¹ Богомолов В.А. Введение в специальность «Экономическая безопасность»: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Экономическая безопасность». – Электрон.текстовые данные. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2015 – С. 35.

точки зрения общества желательно сохранить, либо развивать в прогрессирующих масштабах».¹

По мнению В.С. Панькова, «экономическая безопасность – это такое состояние национальной экономики, которое характеризуется ее устойчивостью, «иммунитетом» к воздействию внутренних и внешних факторов, нарушающих нормальное функционирование процесса общественного воспроизводства, подрывающих достигнутый уровень жизни населения и тем самым вызывающих повышенную социальную напряженность, а также угрозу самому существованию государства».

Л. Абалкин, В. Медведев и другие формулируют категорию экономической безопасности как совокупность условий, защищающих хозяйство страны от всякого рода угроз и обеспечивающих устойчивое бескризисное развитие экономики.

Анализ состояния дел в области экономической безопасности судоходных компаний показывает, что:

- обеспечение безопасности не может быть одноразовым актом; это непрерывный процесс, заключающийся в обосновании и реализации наиболее рациональных форм, методов, способов и путей создания, совершенствования и развития системы безопасности, непрерывном управлении ею, контроле, выявлении ее узких и слабых мест и потенциально возможных угроз бизнесу;

- безопасность может быть обеспечена лишь при комплексном использовании всего арсенала средств защиты во всех структурных элементах производственной системы и на всех этапах технологического цикла предпринимательской деятельности;

- требуемый уровень безопасности не может быть обеспечен без надлежащей подготовки персонала предприятия и пользователей и соблюдения ими всех установленных правил, направленных на обеспечение безопасности.

Угрозы экономической безопасности судоходных компаний – это потенциальные или реальные действия физических или юридических лиц, нарушающие состояние защищенности организации и способные привести к прекращению её деятельности, либо к экономическим и другим потерям.

Одной из угроз экономической безопасности является риск неплатежеспособности. Риск неплатежеспособности заключается в

¹ Суглобов А.Е. Экономическая безопасность предприятия: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Экономическая безопасность». – Электрон. текстовые данные. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2013. – С.156.

том, что компания не сможет выполнить свои обязательства перед контрагентами в силу нехватки наличных средств или других высоколиквидных активов. В каждый момент времени можно точно сказать, платежеспособна данная компания или нет, поэтому можно применить статистический подход для оценки вероятности данного события и тот же инструментарий, что и при оценке рыночного риска.

Основными факторами, влияющими на риск неплатежеспособности, являются возможность компании привлекать в случае необходимости заемные средства и самостоятельно генерировать денежный поток путем продажи собственных активов.

Риск снижения финансовой устойчивости также является угрозой экономической безопасности предприятия.

Для Риска финансовой неустойчивости предприятия характерна несбалансированность потока собственного и заемного инвестированного капитала, а также потока поступлений и выплат по инвестиционному проекту. Данный вид риска наряду с риском неплатежеспособности выступает в качестве главного генератора риска банкротства предприятия.

Экономическая безопасность ОАО «Мурманское морское пароходство» обеспечивается экономическими методами и средствами внеэкономического характера, а также (в значительной мере) и экономическими средствами, в т.ч. с привлечением финансового анализа.

Проведенный анализ платежеспособности организации показал, о невозможности погасить краткосрочную задолженность организацией имеющимися денежными средствами, неспособности организацией погасить имеющиеся заемные средства за счет имеющихся краткосрочных ценных бумаг, невозможности восстановить платежеспособность за счет продажи материальных запасов. В результате проведенного анализа финансовой устойчивости ОАО «Мурманское морское пароходство» можно отметить, что нестабильная финансовая устойчивость в организации.

Таким образом, у компании наблюдается угроза неплатежеспособности в будущих периодах. И сегодняшние показатели финансовой независимости могут резко ухудшиться в будущем вследствие того, что прибыль от продаж не будет покрывать издержки, что повлечет за собой отсутствие финансирования от основной деятельности. Снижение финансовой независимости, финансовой устойчивости может привести к угрозе банкротства. Угроза банкротства, в свою очередь, может привести к текучести

кадров, которая также является угрозой экономической безопасности предприятия.

Для обеспечения экономической безопасности ОАО «Мурманское морское пароходство» проводится стратегическое планирование и прогнозирование его экономической безопасности. Производится разработка стратегического плана обеспечения экономической безопасности ОАО «Мурманское морское пароходство». В этом документе задаются качественные параметры использования корпоративных ресурсов предприятия в сочетании с его организационно-функциональной структурой и взаимосвязями структурных подразделений, а также некоторые количественные ориентиры обеспечения функциональных составляющих и экономической безопасности предприятия в целом.

После разработки стратегических планов деятельности предприятия проводится оперативная оценка уровня обеспечения и текущее тактическое планирование экономической безопасности ОАО «Мурманское морское пароходство». Анализ уровня экономической безопасности предприятия проводится на основе оценки эффективности мер по предотвращению ущерба и расчета функциональных и совокупного критериев экономической безопасности предприятия. Текущее планирование экономической безопасности ОАО «Мурманское морское пароходство» осуществляется на основе разработки нескольких альтернативных сценариев развития ситуации и расчета значений совокупного критерия экономической безопасности по каждому из них. После выбора по результатам расчетов лучшего варианта и анализа остальных вырабатываются оперативные рекомендации по текущему планированию деятельности предприятия. Эти рекомендации не носят в отличие от стратегических долгосрочного характера и не только задают качественные ориентиры текущей деятельности предприятия, но и содержат количественные задания.

Стратегия экономической безопасности ОАО «Мурманское морское пароходство» – постоянное повышение эффективности деятельности ОАО «Мурманское морское пароходство» через совершенствование методов управления и инновационный подход в хозяйствовании. Повышение качества и безопасности морских перевозок, обеспечение охраны окружающей среды и профессиональной безопасности на основе высоких международных стандартов и технологий, лучших традиций российского судоходства и собственного опыта с целью укрепления авторитета и повышения конкурентоспособности Компании на мировом судоходном рынке.

*Аксенова А.И.
студент 1 курса
направление подготовки
38.03.01 «Экономика»,
ФГБОУ ВО «МАГУ»*

СПРОС И ПРЕДЛОЖЕНИЕ ПРОДАЖ КОФЕ НА МИРОВОМ, РОССИЙСКОМ И РЫНКЕ МУРМАНСКОЙ ОБЛАСТИ

Кофе всегда ценили за ту бодрость и свежесть, которую приносит чашка этого божественного напитка. Это наиболее популярный и любимый населением разных стран тонизирующий напиток. Он очень распространен, нет такой страны, где бы ни употребляли его.

Кофе выращивается почти в 65 странах мира, из которых каждая обладает своим микроклиматом, что, безусловно, сказывается на вкусовых качествах зерен, т.к. кофе очень чувствителен к любым атмосферным колебаниям. В каждой стране он имеет свой особый вкус. Наверное, по этой причине его сортам дают названия местности, в которой он выращен.

Насчитывается более пятидесяти разновидностей кофейного дерева, но основными признаны только три из них, заметно различающиеся по вкусу.

По типу кофейного дерева кофе классифицируется следующим образом:

- Арабика считается изысканным кофе, у него более богатый и насыщенный вкус, чем у робусты;
- Робуста содержит на порядок больше кофеина, чем арабика, и часто используется в эспрессо-смесях;
- Либерика обладает специфическим вкусом и встречается в основном в смешанных напитках. К тому же, ее зерна имеют не самое лучшее качество.

В промышленных масштабах используются в основном два из них – это арабика и робуста. Они считаются самыми лучшими сортами кофе. В общей сложности на них приходится 98 % мирового производства 70 % и 28 % соответственно.

Сейчас на рынке представлены следующие виды кофе: зерновой кофе, молотый кофе, растворимый (гранулированный, сублимированный, порошковый и coffee-mix).

Сегодня кофе выращивают в 65 странах мира. На долю Бразилии в зависимости от урожая приходится (35 %), Вьетнам

(18 %) и Колумбия (9 %). Суммарно на данные страны приходится больше 60 % мирового производства.

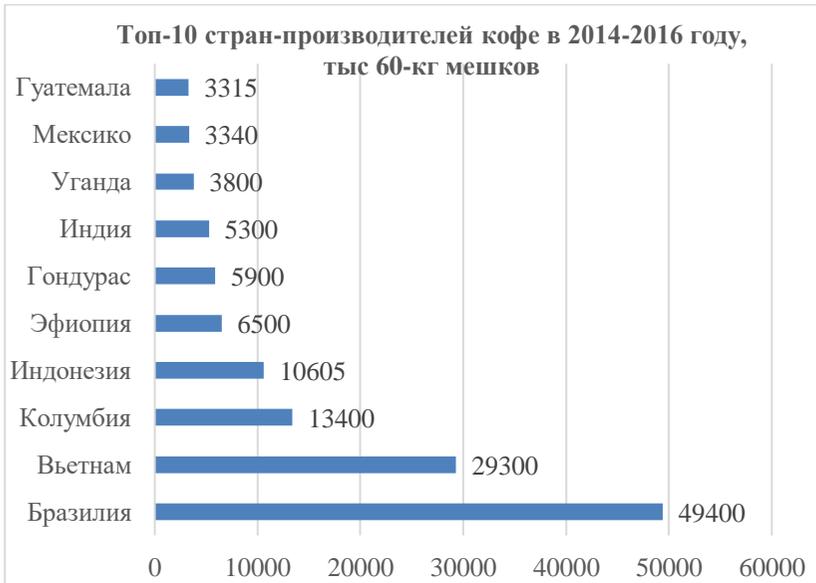


Рисунок 1 – Топ 10 стран-производителей кофе в 2014–2016 году, тыс. 60-кг мешков

Также следует учесть, что 70 % кофе потребляется самими странами-производителями, а лишь 30 % отправляется на экспорт. Основными странами-потребителями импортного кофе являются США, Германия и Италия. Высокие показатели импорта кофе данными странами обусловлено низким производством на внутренних рынках, высокой популярностью данного напитка и высокой платежеспособностью населения данных стран. При этом следует отметить, что часто имеет место импорт кофе в сыром виде, с последующей обработкой зерен до нужного качества уже самими странами импортерами.

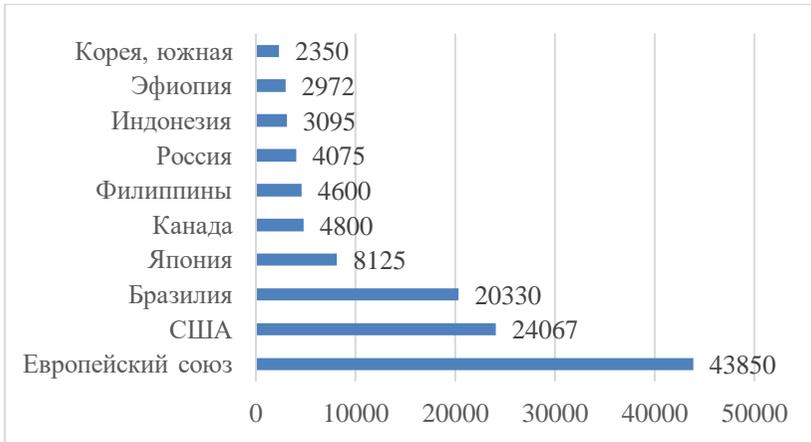


Рисунок 2 – Топ 10 стран-потребителей кофе в 2014–2016 гг., тыс. 60-кг мешков

Как показано на диаграмме пиком производства кофе на мировом уровне было в 2013–2014 годах. Затем, производство кофе упало, так как на мировом кофейном рынке образовался дефицит предложения: производство робусты упало до минимумов. При этом производство более качественного зерна, арабики, – на рекордных уровнях благодаря урожаю в Бразилии, Колумбии и Гондурасе. Перспективы поставок робусты «менее позитивны» из-за низкого урожая в большинстве стран. Низкий урожай был вызван засухой в Бразилии, Вьетнаме и Индонезии. В 2016–2017 годах производство кофе значительно увеличилось по сравнению с предыдущим годом. Потребление кофе растет с каждым годом. по прогнозам ожидается его дальнейший рост, связанный с ростом потребления кофе в странах Азии и Африки.

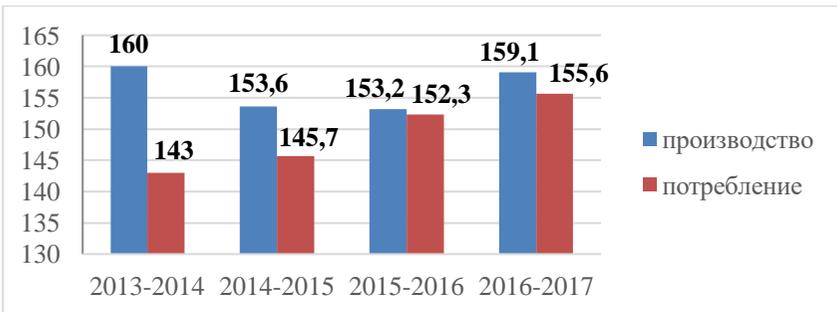


Рисунок 3 – Производство и потребление кофе на мировом уровне

Рынок кофе России – один из самых стабильных рынков товаров повседневного спроса. Спрос на кофе с каждым годом все увеличивается. Россияне стали лучше разбираться в сортах, брэндах кофе. В 2015 году Российская Федерация подписала соглашение с известной Международной Организации по Кофе (МОК). Это подтолкнуло производителей к улучшению качества готового сырья, а также повлекло за собой снижение расходов на его импорт и расфасовку. Данное экономическое событие дало толчок к слиянию Российского товарооборота с мировым.

Кофе является традиционным продуктом импорта в России. Из-за того, что территория России не попадает в так называемый «кофейный пояс» мира, собственный кофе в России не растет, поэтому производители занимаются только обработкой и обжаркой зерен. 65 % всех поставок готового кофе и кофейного сырья осуществляется всего из трех стран (Бразилия, Вьетнам и Италия).

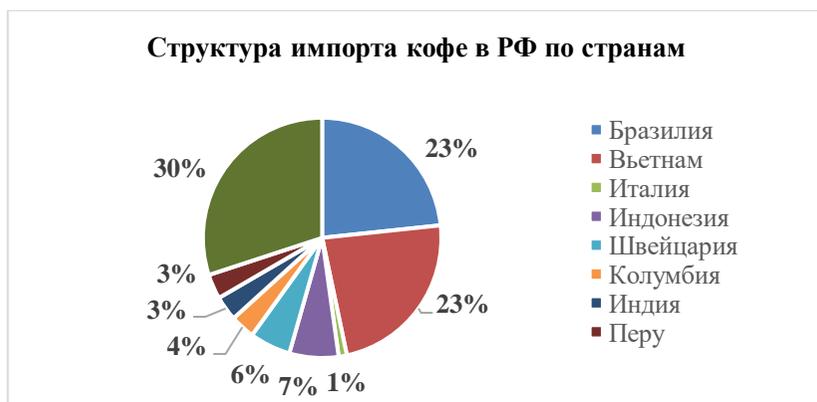


Рисунок 4 – Структура импорта кофе в РФ по странам

Кофе сохраняет свои свойства в зеленом виде дольше, чем в готовом, и импорт необработанного продукта составляет 52 % от общего объема ввоза кофе в страну. Прогнозируется, что в ближайшие годы будет наблюдаться увеличение импорта сырья для промышленной переработки в связи с развитием в стране технологий по обжарке кофе. Другим стимулом увеличения импорта сырого продукта является рост количества поклонников свежего зернового.

В исследовании Euromonitor International аналитики отмечают растущую популярность потребления свежего кофе по сравнению с растворимым: если в 2014 году 24 % всего кофе, который пили

россияне, приходилось на свежий кофе, а остальное – на растворимый, то в 2015 году это соотношение было уже 41 и 59 % соответственно. А в 2016 популярным по потреблению стал кофе в зернах и растворимый 51 %.

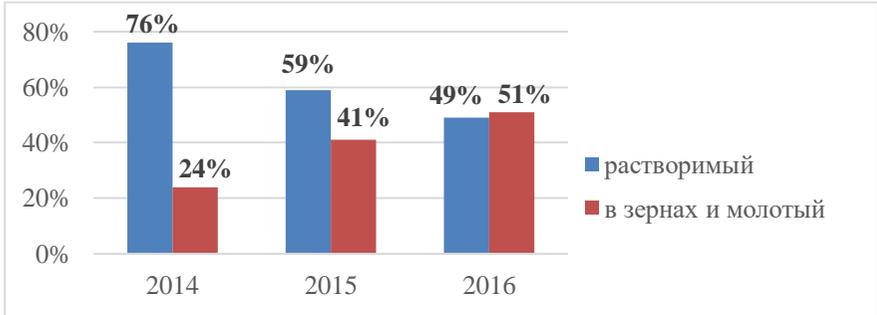


Рисунок 5 – Потребление растворимого и кофе в зернах в России

У наших соотечественников установился определенный план, по которому большинство выбирает свой напиток. Среди них основные критерии:

- Вкус и качество напитка.
- Популярность марки.
- Страна производитель (чаще выбор падает на Бразилию и Италию).
- Грамотная рекламная политика.
- Качественная упаковка.
- Ценовая категория.



Рисунок 6 – Критерии выбора кофе россиянами

Качество для наших граждан стоит на первом месте. Из-за этого лояльные потребители перейдут на более дешевую марку только в самом крайнем случае. Можно проследить, что на кофе люди не экономят даже во время кризиса – доля потребителей, которые сменили «свой» бренд кофе за 2013–2015 года совсем незначительная. Для экономии потребители начинают покупать меньшие объемы, но все того же, любимого бренда кофе.

Кофе стал неотъемлемым элементом стиля жизни значительной доли наших соотечественников. Спрос на кофе с 2012 года постоянно увеличивается. Во-первых, производители изобретают разные напитки кофе (латте, капучино и т.д.). Во-вторых, у россиян относительно быстрый темп жизни, а как известно, в кофе – напиток бодрости.

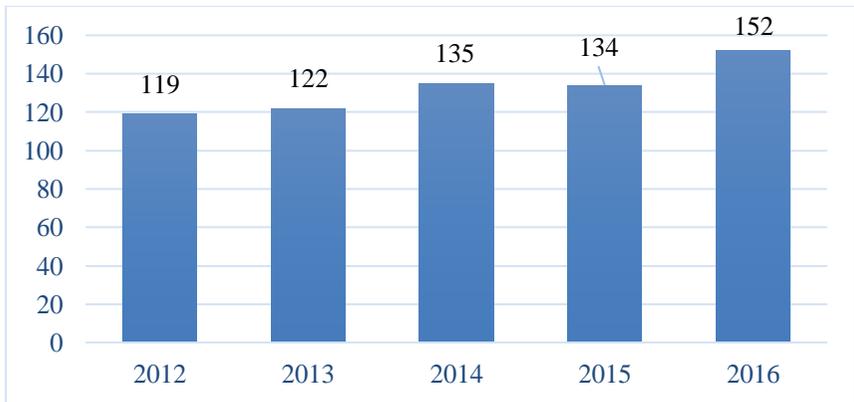


Рисунок 7 – Спрос на рынке кофе в России

В Мурманской области люди также предпочитают кофе. Наибольшее количество опрошиваемых редко употребляют кофе. Так как кофе – сильно воздействует на организм человека. А в больших количествах наносит вред организму.

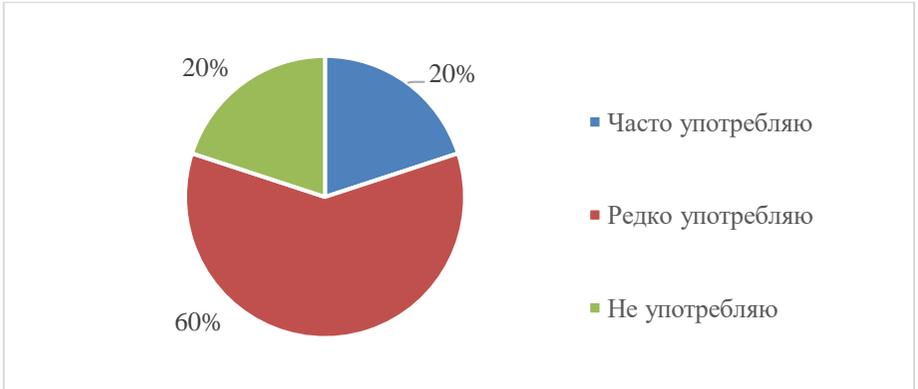


Рисунок 8 – Отношение к кофе в Мурманской области

Большинство респондентов предпочитают растворимый, так как его наиболее просто готовить. Зерновой же наиболее дорогой и сложный в приготовлении кофе. Для того чтобы сварить зерновой кофе необходимо большое количество времени, а так как обычно этот напиток употребляют по утрам, не всегда есть время на приготовление этого напитка. Именно поэтому предпочтение отдается растворимому кофе, как наиболее быстрому в приготовление и не уступающему вкусовыми качествами зерновому.

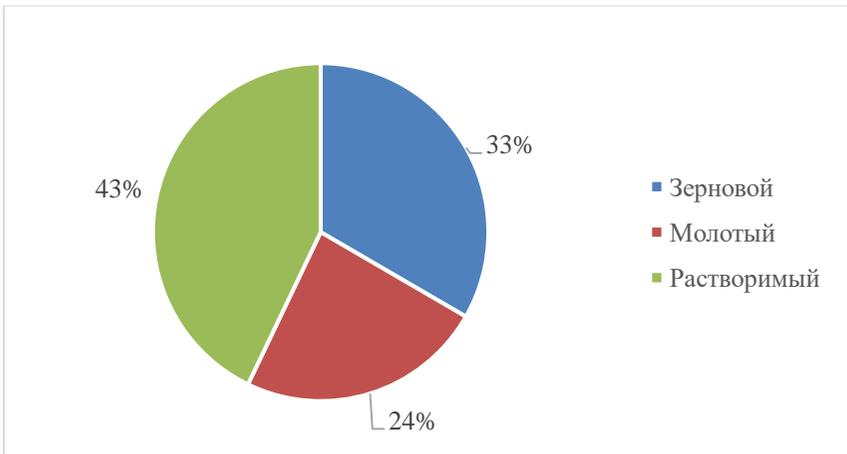


Рисунок 9 – Какой вид кофе предпочитают респонденты в Мурманской области

Наибольшее число опрошенных оказались в возрасте от 40 до 55. Следовательно, можно предположить, что наибольший процент употребляющих кофе приходится именно на эту возрастную категорию. Следующими частыми потребителями кофе идут люди от 30–40, а затем 20–25. Возможно, такая тенденция объясняется темпом жизни в разном возрасте а так же употребления кофе ради удовольствия, а не в качестве бодрящего напитка, как например в 20–25.

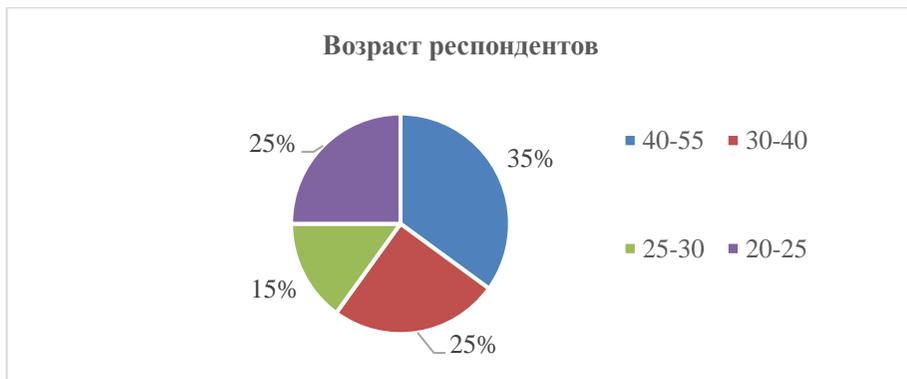


Рисунок 10 – Возраст респондентов, предпочитающих кофе в Мурманской области

Популярность кофе в России продолжает расти с каждым годом. Производители смогут гарантировать все более высокое качество продукции благодаря присоединению РФ к Международной организации по кофе. Рынок кофе характеризуется как быстро развивающийся и показывает положительную динамику. Кофе является одним из наиболее стабильных продуктов на рынке товаров повседневного спроса.

Говоря о сегменте кофе, то на мировом и российском рынке кофе наиболее популярным является зерновой кофе. Однако в Мурманской области до сих пор преобладает растворимый кофе. Этот продукт пользуется особой популярностью благодаря скорости приготовления, удобству упаковки и широкому распространению в рознице. Ожидается, что в скором времени показатели в сегменте кофе в Мурманской области изменятся, так как с каждым годом популярность кофе растет и все больше людей начинают покупать зерновой кофе.

Потребители кофе в России характеризуются высокой лояльностью и не собираются отказывать себе в этом удовольствии, что только скажется на положительной динамике рынка кофе в России.

*Александрова Д.В.
студент 4 курса
направление подготовки
38.03.01. «Экономика»,
ФГБОУ ВО «МАГУ»*

ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ СИТУАЦИЯ В ГОРОДЕ МУРМАНСКЕ И ОБЛАСТИ

В настоящее время экономисты по всему миру уделяют много внимания демографической ситуации. Это происходит потому, что экономика и демография тесно взаимосвязаны. Влияние демографического фактора на экономику страны, выражается через состояние трудовых ресурсов, формирование, использование и распределение которых связано с демографическими параметрами населения: численностью, рождаемостью, смертностью, возрастно-половой структурой, миграцией и другими характеристиками демографической ситуации.

Демографическая политика нашей страны нацелена на увеличение продолжительности жизни, сокращение уровня смертности, рост рождаемости, сохранение и укрепление здоровья населения, регулирование внутренней и внешней миграции и улучшение на этой основе демографической ситуации в стране. Результат демографических ситуаций в отдельных территориях Российской Федерации в совокупности представляет ситуацию во всей стране. Поэтому, важно отслеживать этот параметр во всех субъектах государства, и предпринимать меры по местному регулированию ситуации. Только так общий показатель по всей стране сможет иметь положительный характер.

В своей работе будут рассмотрены демографическую ситуацию в городе Мурманске.

По данным за 2017 год численность населения в городе Мурманске составила 298 096 человек. По сравнению с 2016 годом, численность уменьшилась на 3 476 человек. И, к сожалению, из года в год показатель численности населения становится все ниже. Это можно увидеть в таблице 1, где показана динамика изменения численности населения в городе.

Таблица 1 – Динамика численности населения 2007–2017 гг.

Численность населения	Год	Изменение
317 500	2007	
314 800	2008	-
311 209	2009	-
307 257	2010	-
307 310	2011	+
305 034	2012	-
302 468	2013	-
299 148	2014	-
305 236	2015	+
301 572	2016	-
298 096	2017	-

Как видно из данных таблицы 1, за 10 лет население города не уменьшалось лишь дважды. В Мурманске сложилась устойчивая тенденция снижения численности населения. Так, Мурманская область является одним из субъектов Российской Федерации, где демографическая ситуация официально признана требующей незамедлительного регулирования.

Основной причиной сокращения численности населения города Мурманска считается миграционная убыль, составляющая более 90 % общей убыли населения.

И в связи с тем, что отток населения превышает его приток, городу придется создавать условия для привлечения трудоспособного населения. Такие как: благоприятные условия работы, предоставление образования их детям, оказание высокого уровня медицинской помощи. Если проблема с детскими садами в нашем городе решена, со школами не является острой, то варианты получения высшего образования не являются привлекательными для молодежи. По этой причине после окончания школы подростки начинают искать вузы в других регионах страны, а с переездом в другой город на время обучения, мало кто возвращается обратно, оставаясь жить там. Так и происходит отток молодого, трудоспособного населения из города.

С медициной в нашем городе так же не все хорошо. Нехватка кадров обусловлена условиями жизни в регионе, зарплатами, высокими нагрузками из-за той же нехватки кадров.

Однако существует понятие естественного движения населения, который также стоит брать во внимание. Естественное движение населения (воспроизводство) – совокупность процессов рождаемости, смертности, естественного прироста или естественной убыли.

Естественное движение населения обеспечивается режимом воспроизводства. Под воспроизводством населения понимают беспереывное возобновление и смену людских поколений.

Таблица 2 – Количество родившихся и умерших 2010–2016 гг.

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Рождений	3285	3295	3373	3486	3381	3749	3483
Смертей	3735	3560	3536	3453	3479	3597	3519
Е.п.	-450	-265	163	33	-98	152	-36

В Мурманской области уровень рождаемости остается недостаточным даже для простого замещения поколений. Многолетние семьи же стараются увезти своих детей в более благоприятные по климату регионы. Так же, считается, что рожать детей в регионе крайнего севера попросту дорого. Высокие цены на продукты питания, коммунальные услуги и билеты, ведь детей нужно хотя бы летом отвозить в отпуск для укрепления здоровья, т.к. в нашем городе наблюдается дефицит солнечного света, а длинные полярные ночи и вовсе могут с трудом переноситься населением. Мурманск занимает 2 место среди самых пасмурных городов России – 209 дней в году.

Еще одной из наиболее злободневных проблем является смертность населения в трудоспособном возрасте.

Высокая смертность населения в нашем городе связана в основном с тремя группами причин: болезни системы кровообращения; новообразования (т.е. онкологические заболевания); несчастные случаи, отравления и травмы. Это причины, обусловленные условиями окружающей среды и поведением людей. Поскольку трудно рассчитывать на то, что в ближайшем будущем изменится экологическая ситуация в регионе, то нет оснований надеяться и на сокращение количества смертей по этой причине.

Принимая во внимание рост случаев убийств и отравлений алкоголем, можно расценивать как отражение нарастания агрессивности в обществе, роста стрессовых ситуаций, неуверенности людей в своем будущем. Это напрямую связано с социально-экономической ситуацией в стране в целом и в области, в частности.

Рассматривая поло-возрастную структуру населения стоит отметить, что для Мурманска, Мурманской области и всей страны важно соотношение трудоспособного населения к нетрудоспособному.

Как говорилось выше, молодое население активно покидает город, уезжая жить и учиться в другие города России. На данный

момент население пожилых возрастов превышает численность молодого населения. При этом выбытие населения детородного возраста так же замедляет естественный прирост населения. Это, разумеется, не идет на пользу экономике города. Такими темпами совсем скоро в городе будет остро ощущаться нехватка рабочей силы.

Таблица 3 – Соотношение численности населения трудоспособного и нетрудоспособного возраста

Моложе трудоспособного возраста	-
Женщины	24454
Мужчины	25899
Трудоспособный возраст	-
Женщины	84252
Мужчины	93398
Старше трудоспособного возраста	-
Женщины	52008
Мужчины	18085

Относительно пропорции мужчин и женщин в населении города, число женщин преобладает, но это характерно не только для Мурманска, но и для всей России.

Таблица 4 – Численность населения по полу за 2017 год

Женщины	160714
Мужчины	137382

Рассмотрев общую ситуацию в городе, стоит поискать варианты для решения демографической проблемы.

Сегодня решение демографических проблем является одной из основных и сложных задач, которые стоят перед нашим городом. Для улучшения ситуации необходимо:

- создавать благоприятные условия для рождения и воспитания детей;
- сделать регион и город наиболее привлекательным для молодежи;
- повысить уровень образования и вариантов мест его получения;
- оказывать поддержку многодетным семьям и стимулировать рождаемость;
- повысить уровень здравоохранения;
- улучшение социальной политики.

Борьба с демографической проблемой должна быть для города приоритетной, ведь если ситуация не изменится, население города так и будет уменьшаться. Основными же причинами снижения численности населения являются снижение рождаемости и усилившаяся миграция за пределы области.

*Антонова А.Н.
студент 4 курса
направление подготовки
40.03.01 «Юриспруденция»,
ФГБОУ ВО «МАГУ»*

ПРОБЛЕМЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ЗАЩИТЫ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ РОССИИ

Конституцией РФ закреплены в качестве основополагающих принципы состязательности сторон (ч. 3 ст. 123) и презумпции невиновности (ст. 49), которые нашли свое выражение и в Уголовно-процессуальном кодексе РФ.¹

В соответствии с ч. 1 ст. 16 УПК РФ «подозреваемым и обвиняемым право на защиту может осуществляться как лично, так и с помощью защитника и (или) законного представителя». При этом суд, прокурор, следователь и дознаватель разъясняют подозреваемому и обвиняемому их права и обеспечивают им возможность защищаться всеми не запрещенными УПК РФ способами и средствами (ч. 2 ст. 16 УПК РФ).²

Но при осуществлении такой защиты возникает ряд проблем, которые требуют разрешения.

Во-первых, на стадии возбуждения уголовного дела и предварительного расследования возможности стороны защиты по доказыванию намного ниже возможностей стороны обвинения.

В соответствии с ч. 2 ст. 86 УПК РФ подозреваемый, обвиняемый и их представители вправе собирать и представлять письменные

¹ Конституция Российской Федерации : [принята всенародным голосованием 12 дек. 1993 г.] // Собр. законодательства РФ. – 2014. – № 31. – Ст. 4398.

² Уголовный процессуальный кодекс Российской Федерации : федер. закон : [принят Гос. Думой 21 ноября 2001 г. : одобрен Советом Федерации 5 декабря 2001 г.] // Собр. законодательства РФ. – 2001. – № 52. – Ст. 4921.

документы и предметы для приобщения их к уголовному делу в качестве доказательств. В свою очередь, следователь, дознаватель могут и не приобщить такие документы и предметы к уголовному делу в качестве доказательств.

В действующем законодательстве нет норм, предусматривающих случаи обязательного приобщения (отказа в приобщении) к материалам уголовного дела (и их признания) доказательств.

Во-вторых, в ч. 3 ст. 86 УПК РФ установлена возможность защитника собирать доказательства, в том числе путем получения предметов, документов и иных сведений, а также истребования справок, характеристик, иных документов от органов государственной власти, органов местного самоуправления, общественных объединений и организаций.

Обязанность предоставления истребуемых документов предусмотрена как ст. 86 УПК РФ, так и подп. 1 п. 3 ст. 6, ст. 6.1 Федерального закона от 31.05.2002 № 63-ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в РФ».¹ Но перечисленные организации не всегда предоставляют запрашиваемые документы.

В соответствии с ч. 1 ст. 12 Федерального закона от 2 мая 2006 г. № 59-ФЗ «О порядке рассмотрения обращений граждан РФ» письменное обращение, поступившее в государственный орган, орган местного самоуправления или должностному лицу в соответствии с их компетенцией, рассматривается в течение 30 дней со дня регистрации письменного обращения, за исключением отдельных случаев.²

Но в данном Законе нигде не указано, что обращения могут направляться в виде запросов о предоставлении информации, нет уточнений, что такие обращения могут быть направлены в связи с производством по уголовному делу.

В-третьих, в ч. 3 ст. 86 УПК РФ речь идет о возможности собирать доказательства именно защитником, а не адвокатом. Соответственно, при определении полномочий адвоката и ответственности за непредоставление сведений по запросу адвоката

¹ Федеральный закон «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» : федер. закон : [принят Гос. Думой 26 апреля 2002 г. : одобрен Советом Федерации 15 мая 2002 г.] // Собр. Законодательства РФ. – 2002. – № 23. – Ст. 2102.

² Федеральный закон «О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации» : федер. закон : [принят Гос. Думой 21 апреля 2006 г. : одобрен Советом Федерации 26 апреля 2006 г.] // Собр. Законодательства РФ. – 2006. – № 19. – Ст. 2060.

существенно ограничиваются права защитников, которые не являются адвокатами.

В-четвертых, представляется некорректной формулировка законодателем ч. 3 ст. 86 УПК РФ, где указывается на возможность собирать защитником именно доказательства. Защитник не наделен полномочиями по процессуальной фиксации доказательств, а именно с этого момента сведения могут считаться доказательством. Процессуальную фиксацию могут осуществлять только следователь, дознаватель, прокурор и суд. В связи с этим представляется верным указывать, что защитник собирает лишь сведения, которые потом представляет следователю, дознавателю, прокурору или в суд.

Таким образом, можно прийти к выводу о необходимости внесения изменений в действующее законодательство.

В связи с изложенным, предлагаем внести изменения в части 2 и 3 ст. 86 УПК РФ, которые необходимо изложить в следующей редакции:

«2. Подозреваемый, обвиняемый, а также потерпевший, гражданский истец, гражданский ответчик и их представители вправе собирать и представлять письменные документы и предметы для приобщения их к уголовному делу в качестве доказательств. Для их получения вправе запрашивать их в органах государственной власти, органах местного самоуправления, общественных объединениях и организациях, которые обязаны предоставлять запрашиваемые документы или их копии в течение 5 рабочих дней с момента получения запроса.

3. Защитник вправе собирать сведения путем:

3) истребования справок, характеристик, иных документов от органов государственной власти, органов местного самоуправления, общественных объединений и организаций, которые обязаны предоставлять запрашиваемые документы или их копии в течение 5 рабочих дней с момента получения запроса».

Ответственность за отказ в предоставлении информации закреплена действующим законодательством в ст. 5.39 КоАП РФ¹ и ст. 140 УК РФ.² Так, ст. 5.39 КоАП РФ влечет наказание, которое может

¹ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях : федер. закон : [принят Гос. Думой 20 декабря 2001 г. : одобрен Советом Федерации 26 декабря 2001 г.] // Собр. Законодательства РФ. – 2002. – № 1. – Ст. 1.

² Уголовный кодекс Российской Федерации : федер. закон : [принят Гос. Думой 24 мая 1996 г. : одобрен Советом Федерации 5 июня 1996 г.] // Собр. Законодательства РФ. – 1996. – № 25. – Ст. 2954.

быть применено только к должностным лицам, а юридические лица подвергнуты наказанию быть не могут. Санкция ст. 5.39 КоАП РФ не представляет никакой угрозы для правонарушителей, так как в ней установлен штраф в размере от 1 000 до 3000 рублей.

На основании вышеизложенного целесообразно внести изменения в ст. 5.39 КоАП РФ. Существующую санкцию необходимо изложить в следующей редакции:

«...влечет наложение административного штрафа на должностных лиц в размере от трех тысяч до пяти тысяч рублей; на юридических лиц – от тридцати тысяч до пятидесяти тысяч рублей».

Предлагается дополнить ст. 5.39 КоАП РФ ч. 2 и 3 следующего содержания:

«2. Неправомерный отказ в предоставлении гражданину, в том числе адвокату в связи с поступившим от него адвокатским запросом, и (или) организации информации, предоставление которой предусмотрено федеральными законами, и в связи с производством по уголовному делу или проверкой сообщения о преступлении, а равно несвоевременное ее предоставление либо предоставление заведомо недостоверной информации влечет наложение административного штрафа на должностных лиц в размере от пяти тысяч до десяти тысяч рублей; на юридических лиц – от пятидесяти тысяч до ста тысяч рублей.

3. Неправомерный отказ в предоставлении гражданину, в том числе адвокату в связи с поступившим от него адвокатским запросом, и (или) организации информации, предоставление которой предусмотрено федеральными законами, и в связи с производством по уголовному делу или проверкой сообщения о преступлении, а равно несвоевременное ее предоставление либо предоставление заведомо недостоверной информации, совершенное повторно, влечет наложение административного штрафа на должностных лиц в размере от десяти тысяч до тридцати тысяч рублей; на юридических лиц – от ста тысяч до ста пятидесяти тысяч рублей».

Таким образом, для повышения эффективности норм действующего законодательства необходимо внести предложенные изменения в Уголовно-процессуальный кодекс РФ и Кодекс РФ об административных правонарушениях.

*Ануфриев А.А.
студент 5 курса
специальность*

*38.05.01 «Экономическая безопасность»,
ОУ ВО «Южно-Уральский институт управления и экономики»*

ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КАК ФОРМА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Актуальность данной темы связана с обострением проблемы продовольственной безопасности в условиях внешнего санкционного давления на экономику страны. Поэтому временное введение Россией продовольственных санкций, с одной стороны, создает дополнительные возможности для развития внутреннего сельскохозяйственного производства, с другой стороны, вызывает беспокойство потребителей по поводу возможного дефицита и нехватки продовольствия.

Динамика социально-экономических преобразований России, глобализация мировой экономики, политические потрясения обостряют вопросы независимости страны. Особую актуальность приобрела проблема экономической безопасности как основы устойчивого развития России. Для сохранения высокого уровня экономической безопасности необходимо решение одной из основных задач – обеспечение населения полноценными продуктами питания в соответствии с медицинскими требованиями. В результате продовольственная безопасность не может рассматриваться отдельно от экономических, социальных тенденций в обществе. Поэтому данная тема рассматривается системно, в том числе как составляющая экономической безопасности, которая в свою очередь понимается как подсистема национальной безопасности страны.

Экономическая безопасность – ключевая качественная характеристика экономической системы, характеризующая ее способность поддерживать нормальные условия жизнедеятельности населения, обеспечивать ресурсами развитие народного хозяйства, а также последовательно реализовывать национальные интересы государства.

Экономическая безопасность делится на внутреннюю и внешнюю безопасность. При этом внутренняя составляющая означает стабильность общества, экономики и государственных институтов к стихийно возникающим, преднамеренным угрозам вследствие экономических, и других процессов, которые возникают внутри

страны. А внешняя составляющая представляет собой спонтанные, преднамеренные угрозы, источником которых служат действия или намерения политических или экономических субъектов либо иностранных государств.

Продовольственная безопасность – это одна из составляющих внутренней экономической безопасности. Из этого следует, что продовольственная безопасность является составной и важнейшей частью экономической и национальной безопасности, обеспечивающая устойчивое производство ключевых продуктов питания и их доступность населению. Продовольственная безопасность является одним из необходимых условий жизни человека и общества в целом, которое гарантирует его функции и возможности развития такие как, демографические, физиологические, культурные, экономические, интеллектуальные, политические и другие. То есть обеспечение продовольственной безопасности способствует устойчивому социальному климату в обществе.

Несмотря на то, что продовольственная безопасность является общегосударственной задачей, ее реализация в значительной степени зависит от регионов.

Также стоит отметить, что на уровне региона содействие в обеспечении продовольственной безопасности оказывает Министерство рыбного и сельского хозяйства, а именно министерство, находящееся в Мурманской области. Это исходит из объекта исследования в данной работе, которым является Министерство рыбного и сельского хозяйства Мурманской области (далее – МРСХ МО).

Исходя, из положения, представленное в приложении Б, МРСХ МО можно выделить следующие задачи выполняемые данным министерством:¹

– реализация совместно с другими органами государственной власти и органами местного самоуправления государственной и региональной политики в рыбохозяйственном и агропромышленном комплексах;

– развитие производственного потенциала рыбохозяйственного и агропромышленного комплексов Мурманской области и обеспечение роста объемов производства продукции;

¹ Об утверждении Положения о Министерстве рыбного и сельского хозяйства Мурманской области: Постановление Правительства Мурманской области от 26.04.2016 № 193-ПП // Электронный бюллетень Правительства Мурманской области 29.04.2016.

- проведение инвестиционной политики в рыбохозяйственном и агропромышленном комплексах, направленной на обновление предприятий и создание новых производственных мощностей, повышение технологического уровня производства и эффективности капитальных вложений;

- охрана водных биологических ресурсов в пределах компетенции Министерства;

- повышение качества и конкурентоспособности продукции, произведенной местными товаропроизводителями рыбохозяйственного и агропромышленного комплексов, формирование стабильного рынка сбыта;

- устойчивое развитие сельских территорий;

- сохранение плодородия земель сельскохозяйственного назначения.

Выполнение данных задач способствует развитию агропромышленного и рыбохозяйственного комплексов, путем роста объема производства продукции.

Деятельность МРСХ МО, реализуя данные задачи, обеспечивает стабильный рост рыбного и сельского хозяйства, поддерживает деятельность предприятий в данной сфере и привлекает новые инвестиции для модернизации предприятий.

Таким образом, можно прийти к выводу, что обеспечение продовольственной защищенности осуществляется, за счет ускоренного развития и модернизации агропромышленного и рыбохозяйственного комплексов, пищевой индустрии и инфраструктуры отечественного рынка, повышения эффективности государственной поддержки сельхозпроизводителей и помощь им в получении доступа на рынки сбыта продукции, также предотвращения истощения и сокращения площадей сельхоз земель и пахотных угодий.

Проблема продовольственной безопасности для нынешней России является одной из приоритетных, которая связана, прежде всего, с системным кризисом и спадом во всех секторах экономики общенародного хозяйства.

Рассматривая проблему формирования агропродовольственного рынка на уровне страны, необходимо учитывать как положение в регионах, так и в субъектах Российской Федерации как их составной части. Здесь нам важно установить зависимость агропродовольственной безопасности страны от возможностей субъекта Федерации, сохраняя достаточный уровень самообеспечения, то есть сам уровень продовольственного самообеспечения всей страны.

Поэтому важнейшими задачами, которые поставлены сейчас, в области государственного регулирования являются обеспечение продовольствием, стабильность производства, также снабжение и его доступность.¹

Государственная политика в области обеспечения продовольственной безопасности основывается на четырех принципах:²

— наличие: продукты питания всегда должны быть в наличии. Данный принцип достигается за счет обеспечения и поддержки соответствующего уровня производства, эффективности и качества продукции.

— стабильность: обеспеченность продовольствием должна быть стабильной в связи с тем, что люди имеют ежедневные потребности, которые не должны страдать от внезапно произошедших перемен. Как, например, ситуация сложившаяся сейчас с продовольственным эмбарго. Государству пришлось в быстрых темпах наращивать отечественных производителей, чтобы обеспечить население должным количеством продуктов питания.

— эффективность использования: продукты питания должны перерабатываться, храниться, консервироваться и перевозиться соответствующим образом. Продукты должны быть приемлемого качества и безопасны для здоровья.

— доступность: продукты питания должны быть доступными как в отношении их физического наличия, так и в отношении покупательной способности населения.

С целью укрепления продовольственной безопасности на достаточном уровне в регионах следует разрабатывать и принимать соответствующие программы и законодательные акты.

Так в Мурманской области до сих пор отсутствуют нормативно-законодательные акты в области обеспечения продовольственной

¹ Дохолян С.В. Инструменты государственного регулирования в обеспечении продовольственной безопасности страны // Продовольственная политика и безопасность. – 2016. – Том 3. – № 4. – С. 227–232.

² Дохолян С.В., Вартанова М.Л. Обеспечение продовольственной безопасности России как первоочередная задача российской экономики // Продовольственная политика и безопасность. – 2016. – Том 3. – № 4. – С. 217–225

безопасности. Например, стоит разработать и принять закон Мурманской области «Об обеспечении продовольственной безопасности Мурманской области». В этом законе раскрываются основные цели и задачи. Содержит полномочия местного самоуправления, правительства Мурманской области, Мурманской областной Думы в области обеспечения продовольственной безопасности. Установлены свои пороговые значения в отношении удельного веса производимых продуктов и механизмы обеспечения продовольственной безопасности в Мурманской области.

Поэтому из-за отсутствия нормативно-правовых актов регионального уровня, информационное обеспечение принятия управленческих решений в сфере обеспечения продовольственной безопасности Мурманской области крайне ограничено.

Одним из инструментов, позволяющим обеспечивать продовольственную безопасность Мурманской области, которого не хватает, является комплексный мониторинг продовольственной безопасности региона.

Комплексный мониторинг продовольственной безопасности Мурманской области позволит отслеживать производства и распределения продуктов питания, а также контролировать и прогнозировать эффективность функционирования региональной продовольственной системы.¹

В результате, можно сказать, что обеспечение продовольственной безопасности должно стать приоритетным направлением государственной политики, так как охватывает широкий спектр национальных, экономических, социальных, демографических и экологических факторов. И в настоящее время страна сталкивается с серьезными проблемами в ходе обеспечения продовольственной безопасности. Поэтому этому вопросу уделяется все больше внимания, для того, чтобы люди были обеспечены доступными и качественными продуктами питания.

Роль продовольственной безопасности связана с тем, что продовольствие является базовым показателем жизнедеятельности человека. Уровень питания населения характеризует уровень ее экономического развития в целом, поскольку, как известно, производство продуктов питания, было, есть и будет самым первым

¹ Марецкая А.Ю. Разработка концептуальной схемы мониторинга региональной продовольственной безопасности // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2017. – Том 13. – № 1. – С. 130–138

условием непосредственных производителей и всякого производства вообще, а уровень обеспечения населения продовольствием рассматривается как важнейший фактор и определяющий критерий уровня социальной жизни, жизнеспособности экономической структуры и государственного устройства страны.

Место и роль продовольственной безопасности проявляются во взаимосвязи с другими компонентами системы национальной безопасности.

Так, внешнеполитическая безопасность государства во многом определяется уровнем решения в той или иной стране продовольственной проблемы. Зависимость государства от поставок продовольственного сырья, продуктов питания, средств производства для агропромышленного комплекса приводит к полной или частичной потере геополитического статуса, суверенитета страны.

В то же время от политического решения зависит, будет ли приоритетным развитие агропромышленного комплекса, каким образом население страны будет обеспечиваться продуктами питания: за счет собственного производства или за счет импорта. В целях минимизации зависимости от импорта продовольствия и защиты отечественных товаропроизводителей многие страны вводят ограничения на импорт продуктов питания.

Говоря о роли продовольственной безопасности в системе национальной и экономической безопасности, необходимо подчеркнуть, что, несмотря на то, что проблема продовольственной безопасности в открытом виде не отражена в Концепции и Стратегии национальной безопасности, обеспечение продовольственной безопасности, так или иначе затрагивает все национальные интересы России в сфере экономики, содержащиеся в упомянутой Концепции, к примеру, прямо воздействуя на повышение благосостояния и качества жизни населения, также способствуя независимости России и сохранению единого экономического пространства нашей страны.

Поэтому, рассмотрение роли продовольственной безопасности в системе экономической и национальной безопасности свидетельствует о возрастающем значении агропродовольственной сферы. Без решения продовольственной проблемы невозможно устойчивое повышение качества жизни населения.

Министерство рыбного и сельского хозяйства Мурманской области (далее – Министерство) является исполнительным органом государственной власти Мурманской области, осуществляющим функции по формированию и реализации государственной политики

Мурманской области, а также нормативно-правовому регулированию в сферах:

- рыбохозяйственного комплекса, в том числе переданных полномочий Российской Федерации в области охраны и использования водных биологических ресурсов;

- агропромышленного комплекса, включая сельское хозяйство, пищевую и перерабатывающую промышленность;

- регулирования рынка рыбной и сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, производимых региональными товаропроизводителями.

Министерство ставит перед собой следующие цели:

- обеспечение региона сельскохозяйственной продукцией и продовольствием местного производства;

- создание комфортных условий жизнедеятельности в сельской местности;

- создание условий для устойчивого развития рыбохозяйственного комплекса Мурманской области.

Теперь рассмотрим основные параметры бюджета Министерства за 2016 год и 2017 год.

Так в 2016 году объем расходов в планируемом периоде составил 536,39 млн руб., а в фактическом – 516,17 млн руб., и был исполнен на 96,23 %. В 2017 году в плановом периоде составил 547,14 млн руб., а в фактическом – 526,53 млн руб., и также был исполнен на 96,23 %.

В качестве основной формы государственного управления продовольственной безопасностью, все более широкое распространение получили федеральные, региональные, муниципальные целевые программы, стимулирующие в частности производство тех видов сельскохозяйственной продукции, которые наиболее конкурентоспособны на российском и мировом продовольственных рынках.

В рамках Министерства, управление продовольственной безопасностью осуществляется через реализацию государственных программ, которые направлены на развитие сельского хозяйства.

Так государственная программа Мурманской области «Развитие сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия» была разработана с учетом положений Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и

продовольствия на 2013–2020 годы, утвержденной постановлением Правительства Российской Федерации от 14.07.2012 № 717.

— Мероприятия трех подпрограмм («Развитие агропромышленного комплекса», «Устойчивое развитие сельских территорий Мурманской области» на 2014– 2017 годы и на период до 2020 года, «Развитие государственной ветеринарной службы Мурманской области») путем решения трех основных задач:

— повышение уровня конкурентоспособности сельскохозяйственной продукции и продовольствия местного производства на региональном рынке;

— создание комфортных условий жизнедеятельности в сельской местности;

— предотвращение возникновения и распространения заразных болезней животных, реализации некачественных и опасных пищевых продуктов животного происхождения

— Оценка продовольственной безопасности, как правило, проводится на макроэкономическом уровне, однако факторы и условия ее обеспечения во многом формируются на региональном уровне экономики. Дифференциация регионов России по уровню жизни и неравномерности распределения доходов населения, развитию сельского хозяйства предполагает необходимость оценки уровня продовольственной безопасности регионов с целью определения эффективных мер аграрной политики по поддержанию достаточного уровня региональной продовольственной безопасности.

Для начала проведем оценку продовольственной безопасности России. Для этого сначала рассчитаем уровень продовольственной независимости.¹ Полученные данные представим в таблице 1. Пороговые значения: картофель – 95 %, зерно – 95 %, мясо – 85 %, молоко – 90 %.

В результате можно сделать вывод, что по всем показателям наблюдается динамика роста. То есть уровень продовольственной независимости России растет, страна менее зависит от зарубежных стран. Но есть проблемы с обеспечением молоко, так как уровень ниже порогового значения.

¹ Шагайда Н.И. Продовольственная безопасность в России: мониторинг, тенденции и угрозы. – М.: Издательский дом «Дело» РАНХиГС, 2015. – 110 с.

Таблица 1 – Динамика уровней продовольственной независимости России по основным видам продуктов с 2014–2016 гг.

Картофель			Зерно			Мясо			Молоко		
2014 год	2015 год	2016 год	2014 год	2015 год	2016 год	2014 год	2015 год	2016 год	2014 год	2015 год	2016 год
103,7	105,4	106,4									
			144,7	144,8	146,0						
						83,5	88,9	90,9			
									78,3	81,0	81,8

В результате можно сделать вывод, что по всем показателям наблюдается динамика роста. То есть уровень продовольственной независимости России растет, страна менее зависит от зарубежных стран. Но есть проблемы с обеспечением молоко, так как уровень ниже порогового значения.

Теперь проведем оценку уровня продовольственной безопасности в Мурманской области. Данную оценку будем проводить в динамике за 2014–2016 года.

Данные для оценки продовольственной безопасности региона представим в виде комплексной таблицы (табл. 2).

Таблица 2 – Оценка продовольственной безопасности Мурманской области

Критерий	Значение показателя			Количество баллов		
	2014 год	2015 год	2016 год	2014 год	2015 год	2016 год
K_c	0,080	0,060	0,050	0	0	0
$K_{фп}$	0,842	0,812	0,812	1	1	1
K_6	0,109	0,127	0,130	2	2	2
K_n	0,283	0,308	0,317	1	1	1
$K_{дж}$	0,381	0,366	0,364	1	1	1
Итого				5	5	5

Уровень продовольственной безопасности Мурманской области соответствует допустимому значению и оценивается 5 баллами. С точки зрения экономической доступности продовольствия для населения области присутствуют угрозы, связанные с достаточно высоким уровнем дифференциации доходов, значительным удельным весом расходов на питание в структуре потребительских расходов домашних хозяйств.

Теперь, что касается Мурманской области, то данный регион продуктозависим. Данный вывод можно сделать по уровню самообеспеченности, который ниже допустимого. То есть регион не может обеспечить население продуктами местного производства. В целом данный регион соответствует допустимому уровню продовольственной независимости.

Для повышения уровня продовольственной независимости Мурманской области рассмотрим мероприятия направленные на совершенствование обеспечения продовольственной безопасности.

Таким образом, продовольственная безопасность – составная и важнейшая часть национальной и экономической безопасности, обеспечивающая устойчивое производство основных продуктов питания и их доступность населению. Обеспечение продовольственной безопасности способствует устойчивому социальному климату в обществе. При отсутствии необходимых запасов и резервов продовольствия в регионах может возникнуть социальная нестабильность в обществе, что позволяет считать продовольственную проблему важнейшим структурным элементом, обеспечивающим национальную безопасность страны. Обеспечение продовольственной безопасности как важнейшей составляющей всей системы экономической и национальной безопасности является одним из условий устойчивости системы экономических, социальных и экологических параметров, определяющих качество жизни населения и являющихся по своей сути показателями эффективности государственного управления.

Бобкова Н.Т.

студент 4 курса

направление подготовки

*38.03.04 «Государственное и муниципальное управление»,
ОУ ВО «Южно-Уральский институт управления и экономики»*

КАДРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В СИСТЕМЕ МУНИЦИПАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ

Управление персоналом как вид профессиональной деятельности предполагает комплексное использование кадровых технологий. При этом следует иметь в виду, что для общих управленческих технологий объектом воздействия является человек как участник трудового процесса, как субъект деятельности. Общие технологии управления обеспечивают целостное воздействие на поведение человека, создание

благоприятной управленческой среды, организованности, дисциплины, доверия, изменение отношения персонала к трудовой деятельности в соответствии с целью управления. В тоже время, как известно человек в организации выполняет социальную роль, обусловленную наличием у него необходимых для организации профессиональных способностей. Это своеобразный профессиональный капитал организации, ее профессиональное богатство. Управление этим капиталом на предприятии требует более тонких и специфических средств воздействия. Ими и являются кадровые технологии, объектом воздействия которых выказываются профессиональные способности человека и рациональное использование его профессионального опыта в организации. В современных условиях эффективность управления в любом виде деятельности в целом определяется используемыми технологиями. В теории и практике кадрового менеджмента под кадровой технологией понимается способ осуществления деятельности по управлению кадровым составом организации.

Кадровая технология – это средство управления количественными и качественными характеристиками сотрудников, обеспечивающие достижение целей организации. Квалифицированных работников нужно найти на рынке труда, оценить их качества и способности, произвести отбор, ввести в состав организации и обеспечить включение в производственный процесс, максимально полезно как для организации, так и для человека. Поэтому следует использовать соответствующие кадровые технологии. Содержание кадровых технологий представляет собой совокупность последовательных процедур, приемов, операций, которые позволяют либо получить информацию о возможностях человека, либо сформировать требуемые для организации, либо изменить условия их реализации. В результате применения кадровых технологий, как правило, получают более полную информацию о способностях человека, отчего зависит его дальнейшее профессиональное развитие, изменение должностного статуса в организации, эффективная реализация возможностей сотрудника, достойное вознаграждение за его труд, побуждая человека к изменению своей роли в организации, созданию климата доверия, удовлетворенности трудом. Поэтому грамотное применение кадровых технологий вносит свой вклад в управляемость организации, эффективность ее деятельности, формирование социального капитала организации.

В результате применения кадровых технологий, как правило, получают более полную информацию о способностях человека, отчего зависит его дальнейшее профессиональное развитие, изменение

должностного статуса в организации, эффективная реализация возможностей сотрудника, достойное вознаграждение за его труд, побуждая человека к изменению своей роли в организации, созданию климата доверия, удовлетворенности трудом. Поэтому грамотное применение кадровых технологий вносит свой вклад в управляемость организации, эффективность ее деятельности, формирование социального капитала организации.

В группу традиционных кадровых технологий включены те из них, которые применяются уже длительное время, содержание которых устоялось и их использование предписывается нормативными правовыми актами, в частности, Федеральным закон от 02.03.2007 №25-ФЗ «О муниципальной службе в Российской Федерации».¹

Соответственно, к традиционным кадровым технологиям можно отнести:

1) аттестация муниципального служащего, которая проводится один раз в три года и имеет целью определение его соответствия замещаемой должности. При проведении аттестации непосредственный руководитель представляет мотивированный отзыв об исполнении муниципальным служащим должностных обязанностей за аттестационный период. Аттестации не подлежат муниципальные служащие, замещающие должности муниципальной службы менее одного года, достигшие возраста 60 лет, беременные женщины. Также находящиеся в отпуске по беременности и родам или в отпуске по уходу за ребенком до достижения им возраста трех лет. Аттестация указанных муниципальных служащих возможна не ранее чем через один год после выхода из отпуска. Замещающие должности муниципальной службы на основании срочного трудового договора (контракта). По результатам аттестации муниципального служащего аттестационной комиссией принимается решение о соответствии замещаемой должности или не соответствии, а также о рекомендации в кадровый резерв или необходимости обучения. Муниципальный служащий вправе обжаловать результаты аттестации в соответствии с настоящим Федеральным законом;

2) разработка и применение должностного регламента, в соответствии с которым осуществляется профессиональная служебная деятельность муниципального служащего, утверждаемого

¹ О муниципальной службе в Российской Федерации: Федеральный закон от 02.03.2007 № 25-ФЗ// Собрание законодательства Российской Федерации – 2007. – № 10.– Ст. 1152

представителем нанимателя и являющегося частью административного регламента муниципального органа;

3) обеспечение должностного роста (карьеры) муниципального служащего, что также является комплексной кадровой технологией. Это вопрос выбора направления, в котором следует сосредоточить свои усилия с учетом профессиональной подготовки, индивидуального опыта, сильных и слабых личностных качеств, а также возможностей их реализации. Должностной рост является одним из сильнейших стимулов к эффективной деятельности муниципальных служащих;

4) отбор (подбор) кадров как одна из важнейших традиционных кадровых технологий, важный этап в работе с кадрами, включающий расчет потребности в персонале, построение модели рабочих мест, профессиональный отбор кадров и формирование резерва. Ключевым звеном в процессе подбора персонала можно назвать определение адекватных требований к кандидатам. Документированной основой для разработки таких требований являются должностная инструкция;

5) резерв кадров, суть которого состоит в том, что на конкурсной основе для замещения должностей муниципальной службы формируются резервы. Это формирование определённого состава сотрудников, прошедших подготовительный отбор (оценку) и обладающих требуемым потенциалом для исполнения прямых обязанностей на новом месте работы в установленные сроки. Создание резерва преследует задачи: выявление потенциала персонала, способствование непрерывности производственного процесса, его эффективности;

6) реестр муниципальных служащих, он представляет собой перечень наименований должностей в муниципальных органах, который ведется представителем нанимателя, в него включены сведения из личного дела муниципального служащего. Реестр муниципальных служащих является правовой формой фиксации принадлежности гражданина к муниципальным служащим соответствующего муниципального органа, он хранится на электронных носителях с обеспечением защиты от несанкционированного доступа и копирования.¹

При реализации данных кадровых технологий, существует ряд проблем, например, отбор персонала. Хотелось бы отметить, что один из критериев отбора и приема на государственную и муниципальную

¹ Богдан Н.Н. Кадровые технологии в государственной и муниципальной службе: учеб. пособие / Новосибирск: Изд-во СибАГС, 2012. – С.197

службу – это требование к стажу работы. Выпускники, окончившие учебные заведения по специальности «Государственное и муниципальное управление», испытывают затруднения с устройством на работу по специальности, в связи с тем, что зачастую набраться определенного уровня квалификации не представляет возможности, для поступления на государственную муниципальную службу. На протяжении всего обучения студенты проходят учебную, производственную и преддипломную практику, следует, приравнять данное время к стажу работы, т.к. в процессе обучающиеся получают практически полезные навыки, которые так или иначе вводят их в процесс рабочей среды, дают общее представление о системе государственного и муниципального управления. А это, даёт возможность прийти уже подготовленными на службу.

Также, при поступлении на службу, следует, прикреплять к новым кадрам опытного наставника, чтобы получить представление и дать будущим управленцам возможность учиться и развиваться, приобрести знания в сфере управления, финансов, охраны труда и бухгалтерского учета, трудового законодательства, обеспечить практическим опытом.

Таким образом, содержание кадровых технологий на муниципальной службе представляет совокупность последовательно производимых действий, приемов, операций, которые позволяют либо получить информацию о возможностях служащего (способностях, профессиональных знаниях, умениях, навыках), сформировать требуемые для организации, либо изменить условия их реализации.

Несмотря на определенные допущения и условности при классификации кадровых технологий, следует сказать, что каждая из перечисленных групп имеет существенные отличия. Так, в основе кадровых технологий, позволяющих получить персональную информацию, лежит технология оценки. Получение заданных количественных и качественных характеристик в основе своей обеспечивается отбором персонала. Востребованность профессиональных возможностей персонала достигается комплексом кадровых мероприятий, объединяемых общим названием – управление карьерой.

*Большакова М.В.
студент 5 курса
специальность*

*38.05.01 «Экономическая безопасность»,
ОУ ВО «Южно-Уральский институт управления и экономики»*

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КАК ЭЛЕМЕНТ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Экономическая безопасность – основа национальной безопасности страны. Национальная экономическая безопасность – это защищенность экономики страны от внутренних и внешних неблагоприятных факторов, которые нарушают нормальное функционирование экономики, подрывают достигнутый уровень жизни населения.

Закон Российской Федерации «О безопасности» определяет экономическую безопасность России как защиту жизненно важных интересов всех жителей страны, российского общества в целом и государства в экономической сфере от внутренних и внешних угроз. Экономическая безопасность является главным компонентом системы национальной безопасности. Гарантии экономической безопасности являются необходимым условием для обеспечения стабильного развития национальной экономики.

Эффективное обеспечение безопасности экономической сферы жизнедеятельности социальных объектов исторически направлено на удовлетворение жизненно важных потребностей человека, государства, общества.

В наши дни основополагающие взгляды на экономическую безопасность все теснее связываются с представлениями о безопасности функционирующих хозяйственных структур и общественных институтов по созданию материальных и духовных ценностей в условиях изменения внешних и внутренних факторов.

Экономическое содержание безопасности приобретает в наши дни форму защищенности экономических интересов, с одной стороны, предполагающей умение видеть прогрессивные тенденции устойчивого развития в экономической деятельности и удовлетворении постоянно возрастающих потребностей населения, а с другой, широкое использование возможностей экономических систем в оценках рисков и получении преимуществ в конкуренции.

Введение понятия экономической безопасности государства означает признание примата экономики в обеспечении внутренней и

внешней безопасности государства и, следовательно, необходимость самого серьезного внимания к проблеме обоснования и реализации эффективной национальной стратегии развития.

Академик Л.И. Абалкин считал экономическую безопасность составной частью системы государственной безопасности и представлял ее структуру из следующих элементов:

- экономическая независимость. При этом имеется в виду, что она не носит абсолютного характера, так как международное разделение труда делает национальные экономики взаимозависимыми друг от друга. В этих условиях экономическая независимость означает возможность контроля за использованием национальных ресурсов;

- стабильность и устойчивость национальной экономики, предполагающие защиту собственности во всех ее формах, создание

- гарантий для предпринимательской активности, сдерживание факторов, способных дестабилизировать ситуацию;

- способность к саморазвитию и прогрессу, что особенно важно в современном, динамично развивающемся мире.¹

Экономическая безопасность, проявляясь в сферах влияния других видов национальной безопасности, проникая в них и взаимодействуя с ними, объединяет в себе их воздействия, оставаясь при этом основой национальной безопасности.

На современном этапе экономического развития РФ важное значение приобретает исследование и практическое решение вопросов, связанных с обеспечением экономической безопасности страны в условиях банковской сферы.

Банковская система концентрирует огромные денежные ресурсы, обеспечивает их движение, распределение и перераспределение в интересах экономических агентов, она способствует возникновению, организационно-правовому осуществлению финансово-экономических связей между субъектами экономики. Не надлежащее выполнение банковской системой своих функций, сбой в установленном порядке осуществления финансовых операций подрывает экономические связи между хозяйствующими субъектами и становится одной из основных угроз экономической и национальной безопасности страны.

Глобализация экономической жизни, интеграция России в мировую хозяйственную систему, внедрение передовых информационных технологий, усиление конкуренции в банковской сфере, недостаточная степень разработки финансово-хозяйственного

¹ Сусиденко О.В. Финансовая безопасность предприятия: теория, методы, практика: учебное пособие. – Киев: Изд-во ЦУЛ, 2015. – С.59.

законодательства, неразвитость финансовых рынков и инфраструктуры, рост экономических правонарушений и преступлений, криминализация экономики способствует воспроизводству и появлению новых для банковской сферы опасностей и угроз.

Банковская система остается объектом повышенного интереса организованной преступности, о чем свидетельствует большое количество выявленных преступлений.

Среди проблем, связанных с созданием условий по защите банковской деятельности от опасностей и угроз внешнего и внутреннего характера, является разработка и совершенствование механизма обеспечения экономической безопасности банков. Данная проблема в научных исследованиях хотя и ставилась, но применительно к банковской» сфере разработана не достаточно.

Для коммерческих банков особо значимыми являются такие условия эффективной и безопасной деятельности, как обеспечение возвратности кредитов, повышение прибыльности, поддержание ликвидности, снижение банковских рисков. Необходимость исследования этих вопросов свидетельствует об актуальности избранной темы.

В наибольшей степени актуальность исследования обусловлена следующими обстоятельствами: неуклонным возрастанием роли и значения экономической безопасности в системе национальной безопасности государств; необходимостью комплексного анализа и оценки эффективности механизма обеспечения экономической безопасности России на современном этапе интеграции в мировое хозяйство; потребностью в совершенствовании механизма государственного регулирования экономической сферы в интересах обеспечения экономической безопасности государства; необходимостью обоснования современной концепции обеспечения экономической безопасности России.

В условиях нестабильности мировых финансовых рынков банковская деятельность стала зоной повышенного риска. Финансовые кризисы могут влиять на безопасность национальных банковских систем и угрожать потерей экономического суверенитета.

В этих условиях необходимо рассматривать банковскую безопасность как важнейшую функцию государства.¹

¹ Конституция Российской Федерации : принята всенародным голосованием 12.12.1993 : с учетом поправок // Консультант Плюс : справ.правовая система. – Сетевая версия. – Электрон.дан. –М., 2018.

Недостаточное обеспечение надежного функционирования одного из звеньев или участников банковской системы способно вызывать серьезные нарушения и деформацию во всей финансовой системе и экономической деятельности государства.

Экономическая безопасность определяется как «состояние экономики и институтов власти, при котором обеспечивается гарантированная защита национальных интересов, социальной направленности политики, достаточный оборонный потенциал даже при неблагоприятных условиях развития внутренних и внешних процессов».¹ В концепциях экономической безопасности разрабатываемых научными институтами, финансовая безопасность понимается как обеспечение защиты финансовых интересов субъектов народного хозяйства на всех уровнях финансовых отношений граждан и организаций как внутри, так и вне государства, а также их защита от негативных макроэкономических и политических факторов. Критериями для определения уровня финансовой безопасности можно считать стабильность, сбалансированное развитие финансовой, денежно-кредитной, валютной, банковской, бюджетной, налоговой, расчетной, инвестиционной и фондовой систем.

Экономическая безопасность банковской системы зависит от следующих факторов:

- политическая и экономическая стабильность как внутри государства, так и в соседних странах и странах, с которыми она имеет значительные экономические и политические отношения;
- уровень зависимости банковской системы страны от внутренних и внешних источников финансирования;
- уровень концентрации активов банков в финансовых учреждениях других государств;
- уровень концентрации активов банков по отраслям экономики или финансово-промышленным группам;
- структура собственности на банковские учреждения;

Как отмечалось в аналитических исследованиях² в современных условиях для банковского сектора наиболее характерными являются следующие угрозы:

1. Низкое качество капиталов банков.
2. Проведение банками рискованной кредитной политики.

¹ Суциденко О.В. Финансовая безопасность предприятия: теория, методы, практика: учебное пособие. – Киев: Изд-во ЦУЛ, 2015. – С. 89.

² Архипов А.И. Экономическая безопасность: производство, финансы, банки. – М.: ЗАО «Финстатинформ», 2015. – С. 254.

3. Недостаточная эффективность банковского надзора.
4. Недостаточное покрытие депозитов системой страхования вкладов.
5. Низкая ликвидность банковских активов.
6. Низкий уровень кредитоспособности предприятий реального сектора экономики.

Анализируя вышеперечисленные факторы, можно определить также косвенные факторы, которые являются существенными для определения уровня экономической безопасности:

1. Уровень конкуренции между банковскими учреждениями;
2. Качество банковского надзора;
3. Экономическое состояние отраслей промышленности.
4. Стабильность национальной валюты и экономической политики.

Непосредственно для банковского учреждения можно определить ряд факторов, которые могут повлечь ухудшение банковской безопасности, а также выработать мероприятия, способствующие уменьшению негативного влияния этих факторов (таблица 1).

Учитывая вышеперечисленные факторы, банкам следует четко определять приоритетные направления деятельности учреждения и стратегических партнеров, проводя постоянный мониторинг их финансовой и политической деятельности.

Таблица 1 – Факторы и мероприятия, способствующие уменьшению негативного влияния

Факторы	Мероприятия по уменьшению негативного влияния
Спланированное быстрое извлечение группой клиентов, вкладчиков значительного объема средств из банковского учреждения, что приводит к подрыву его платежеспособности;	Диверсификация пассивов, для обеспечения независимости банка от источников финансирования, проведение которых трудно прогнозировать
Блокирование другими финансовыми учреждениями активов банка	Размещение корсчетов лишь в авторитетных финансовых учреждениях. Мониторинг их финансового состояния и политических зависимостей.
Доведения до фиктивного банкротства предприятий-заемщиков банка, объемы задолженности которых перед банком снижают его платежеспособность;	Введение в руководство (Совет, Правление) предприятий – значительных заемщиков представителей банка

Продолжение таблицы

Использование средств массовой информации для дискредитации банковского учреждения;	Проведение постоянной имиджевой рекламной компании; проведение мероприятий, направленных на обеспечение прозрачности финансового состояния банка
Политическое влияние на движение капиталов (управление счетами госпредприятий и госорганизаций, государственных фондов и т.п.)	Независимость или уменьшение зависимости от политических капиталов; соблюдение всех требований нормативно-правовых актов при осуществлении таких операций.
Вытеснение банка с определенных рынков банковских услуг	Проведение взвешенной ценовой политики, интеграция банка в региональные экономические проекты.
Демпингование на рынке услуг	Проведение непрерывной работы по повышению эффективности и уменьшению себестоимости банковских услуг.
Потеря ключевого квалифицированного персонала через их переход в другие, конкурирующие банки	Проведение взвешенной кадровой политики, оплаты труда и предоставления социальной защиты работникам банка

Повышение экономической безопасности банковской системы требует со стороны центрального банка постоянного совершенствования качества надзора за банковскими учреждениями.

Предотвращение негативного влияния различных факторов в банковской сфере должно происходить через проведение службой банковского надзора постоянного анализа следующей информации:

- Объем средств предприятий и финансово-промышленных групп, которые размещены в банковских учреждениях и степень зависимости банков от этих источников финансирования;

- Качество активов банков, размещенных в других государствах или в отдельных финансовых учреждениях, их репутация, подконтрольность другим финансовым учреждениями. При этом характер и степень подконтрольности финансовых учреждений, в которых размещены значительные средства банков, должны определяться также с целью получения информации о формах и методах возможной конкуренции между банковскими учреждениями за потенциальных клиентов.

– Концентрация финансовых потоков и их прохождения через отдельные банковские учреждения, которые имеют монопольное положение на рынке определенных банковских услуг.

Зонами банковской опасности могут быть как отдельные страны, регионы, так и определенные операции, инвестиции, кредитование отдельных финансово-промышленных групп или отраслей.

При этом банковский надзор должен предотвращать возможности негативного влияния на финансовую стабильность банковской системы через анализ и прогнозирование политической и экономической среды. Такой анализ предполагает определение:

– Объемов влияния отдельных политических групп в банковской сфере и степени зависимости банковской системы от отраслей народного хозяйства, какие подконтрольные разным финансово-промышленным группам;

– Подверженность субъектов банковской системы влиянию политических и экономических сил других государств, которые могут провести через них мероприятия, направленные на подрыв национальной банковской системы.

Полученную информацию центральному банку необходимо анализировать с целью своевременного проведения упредительных мероприятий со стороны службы банковского надзора, к которым можно отнести:

– выдвижение требований к банкам по диверсификации источников финансирования, в случае, если банковское учреждение находится в значительной зависимости от отдельной финансово-промышленной группы или политической группы;

– определение степени надежности финансовых организаций разных государств, где размещается значительная часть активов национальных коммерческих банков, а исходя этого, устанавливать лимиты максимальных остатков на корсчетах для различных стран и отдельным банкам и финансовым группам.

В случае если отдельное банковское учреждение в результате каких-либо обстоятельств приобрело монопольное положение на обслуживании определенных финансовых операций, органы надзора должны проводить ряд мероприятий, направленных на устранение концентрации финансовых потоков и ее монополии этого учреждения.

Органам надзора также следует инициировать создание ряда законодательных норм, которые позволяют повысить ответственность средств массовой информации за обнародование недостоверной информации, которая может привести к финансовому и банковскому

кризису путем подрыва доверия к конкретным банкам или банковской системы в целом.

Усиливающим эффектом для уменьшения влияния распространения недостоверной информации через средства массовой информации является усиление роли независимых рейтинговых агентств, которые представляют альтернативную оценку финансового состояния банковского учреждения.

Повышение стабильности банковской системы должно происходить и через мероприятия, которые проводятся правительством по улучшению общих макроэкономических факторов:

- повышение общего доверия к банковской системе и привлечение в нее средств населения.
- возвращение средств в банковскую систему из теневого сектора экономики.
- повышение стабильности и доверия к национальной валюте.
- уменьшение налогового давления.

Таким образом, экономическая безопасность банковской системы должна поддерживаться системой аналитических, регулятивных и макроэкономических мероприятий, которые осуществляются как центральным банком в пределах банковской системы, так и Правительством, вне сферы влияния центрального банка.

*Боровой Д.А.
студент 4 курса
направления подготовки
44.03.05 «Педагогическое образование. История. Право»,
ФГБОУ ВО «МАГУ»*

БОРЬБА С ТЕРРОРИЗМОМ И ПРАВА ЧЕЛОВЕКА: НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ СООТНОШЕНИЯ

Террористические акты во все времена представляли собой прямую угрозу как национальной безопасности государств, так и сохранению правопорядка в обществе и мире. Террористическая деятельность как социальное проявление означает дискриминацию личности, ущемление или ограничение ее прав и свобод, создаёт угрозу безопасности человека. Во всех своих формах и проявлениях терроризм, где бы и кем бы он ни осуществлялся, всегда сопряжен с подрывом правопорядка и попранием прав человека и, прежде всего, его неотъемлемого и основного права на жизнь. Одним из наиболее распространенных проявлений террористической деятельности,

связанным с ущемлением прав человека, является захват заложников – совершенно случайных людей, в число которых входят женщины, дети, старики.

Значение взаимосвязи борьбы с терроризмом и соблюдением прав человека трудно переоценить так как, победа над терроризмом невозможна, если средства для обеспечения безопасности конкретного человека не согласуются с правами человека, закрепленными в ст. 3 «Всеобщей декларации прав человека».¹

Для пресечения действия террористов государство вынуждено принимать адекватные меры, в том числе ограничивать некоторые права человека. Ни один антитеррористический закон в мире не обходится без некоторого ущемления прав граждан. Важно, чтобы эти свободы ограничивались соразмерно угрозе. В многочисленных резолюциях Генеральной Ассамблеи ООН и Совета Безопасности ООН по борьбе с терроризмом в ряду основных принципов указывается и общий принцип проведения государственным органами антитеррористических операций. Государства призваны осуществлять меры противодействия террористическим актам строго в соответствии с нормами международного права, в том числе с международными стандартами по правам человека и международным гуманитарным правом, соблюдая при этом требования законности проведения антитеррористических мер и исключая всякий произвол.

В то же время практика применения военной силы в ответ на террористические нападения породила серьезную проблему, связанную с правомерностью и законностью мер, предпринимаемых в ходе противодействия и пресечения террористической деятельности. Речь идет о методах и средствах ведения военных действий, которые сопряжены с вторжением на территорию иностранного государства или с массированными бомбардировками населенных пунктов под предлогом уничтожения террористов. Не менее существенным представляется и другой аспект данной проблемы. В ходе проводимых контртеррористических операций из-за недопустимых просчетов, явной небрежности и халатности, несоблюдения норм МГП жертвами оказываются гражданские лица. Так и случилось при нападении вооруженных террористов на театральный центр на Дубровке в Москве в октябре 2002 года. Как известно, во время операции по освобождению заложников спецназ применил ядовитый газ, опасный для жизни и здоровья людей. В Европейском суде было заведено дело

¹ Всеобщая декларация прав человека (принята Генеральной Ассамблеей ООН 10.12.1948) // Российская газета, 10.12.1998

«Финогенов и другие против России»,¹ где в постановлении указано о том, что имело место нарушение статьи 2 (право на жизнь) в части неадекватного планирования и проведения спасательной операции, а также в отсутствии эффективного расследования спасательной операции со стороны властей. В то же время Суд не нашёл нарушений прав человека в решении властей применить силу для освобождения заложников в ходе штурма спецсредства.

Резолюция 1373, принятая Советом Безопасности ООН в связи с чудовищными по жестокости и масштабам террористическими атаками 11 сентября 2001 г. в США, содержала призыв ко всем государствам принять на национальном уровне дополнительные нормативные акты в целях предотвращения и пресечения любых проявлений и действий терроризма. Следует сказать, что многие государства предприняли ряд радикальных мер, в основном ужесточив контроль в отношении вызывающих подозрение иностранцев, беженцев и мигрантов. Допускается их принудительная высылка, использование «энергичных» методов допроса, ограничение уголовно-процессуальных гарантий, в частности отмена презумпции невиновности, а равно и к умалению права на независимый, беспристрастный суд. Получается, что формально противоправные, но узаконенные меры при проведении контртеррористических операций будут препятствовать соблюдению государствами обязательств, вытекающих из свода прав человека и международного гуманитарного права.

Борьба с международным терроризмом в целях его предотвращения и ликвидации ведется на региональном уровне усилиями Совета Европы, Европейского союза, Организации африканского единства, Организации американских государств,

¹ Постановление ЕСПЧ от 20.12.2011 «Дело «Финогенов и другие (Finogenov and others) против Российской Федерации» (жалобы №18299/03 и 27311/03) По делу обжалуется применение потенциально опасного для жизни газа при проведении операции по освобождению заложников, а также отказ властей провести эффективное расследование указанных обстоятельств. По делу нарушены требования статьи 2 Конвенции о защите прав человека и основных свобод в связи с ненадлежащим планированием и проведением операции по спасению заложников, а также отсутствием адекватного расследования указанных обстоятельств, но не нарушены требования этой же статьи в том, что касается применения силы и использования газа // Бюллетень Европейского Суда по правам человека. 2012. № 9

Ассоциации регионального сотрудничества стран Южной Азии. В ней активно участвует Содружество Независимых Государств (СНГ). К настоящему времени принято семь региональных актов: Европейская конвенция о пресечении терроризма 1977 г.; Конвенция Организации американских государств о предупреждении и наказании актов терроризма 1971.; Арабская конвенция о борьбе с терроризмом 1998 г.; Конвенция Организации Исламская конференция о борьбе с международным терроризмом 1999 г.; Конвенция Африканского единства по предотвращению и борьбе с терроризмом 1999 г.; Региональная конвенция Южно-Азиатской ассоциации регионального сотрудничества о пресечении терроризма 1987 г.; Договор о сотрудничестве государств – участников СНГ в борьбе с терроризмом 1999 г.

Говоря о нашем континенте, можно отметить, что наиболее значимым европейским документом в борьбе с международным терроризмом стали Руководящие принципы в области прав человека и борьбы с терроризмом, принятые Комитетом министров Совета Европы 11 июля 2002 г. Главный смысл и направленность этого документа – соблюдение правовых гарантий, являющихся в демократическом государстве высшим приоритетом. В борьбе с терроризмом государство должно использовать весь арсенал правовых средств для подавления и предотвращения террористической деятельности, но при этом не прибегать к мерам, подрывающим собственные фундаментальные ценности, которые оно призвано защищать, в противном случае оно рискует попасть в ту самую ловушку, которую терроризм расставляет демократии.

В РФ первый закон о борьбе с терроризмом был принят 25 июля 1998 г.¹ 6 марта 2006 г. был принят ФЗ № 35-ФЗ «О противодействии терроризму».² Анализ статей данного документа свидетельствует о том, что существенные изменения были внесены с тем, чтобы впредь избежать тех очевидных нарушений прав человека и процессуальных норм, которые допускались ранее при проведении контртеррористических операций.

Подводя итог, хотелось бы отметить, что терроризм – актуальная проблема XXI века. Борьба с терроризмом, безопасность, права человека и обеспечение правопорядка явления не

¹ Федеральный закон от 25.07.1998 №130-ФЗ (ред. от 06.03.2006) «О борьбе с терроризмом» // Российская газета, № 146, 04.08.1998.

² Федеральный закон от 06.03.2006 № 35-ФЗ (ред. от 06.07.2016) «О противодействии терроризму» // Российская газета, № 48, 10.03.2006

взаимоисключающие, а напротив тесно связанные. В условиях террористической угрозы они должны взаимодействовать друг с другом. В новом веке право становится важным оружием в борьбе с различными угрозами, эффективным методом борьбы с терроризмом, экстремизмом и проявлениями нетерпимости.

*Бородастов М.А.
студент 5 курса
специальность*

*38.05.01 «Экономическая безопасность»,
ОУ ВО «Южно-Уральский институт управления и экономики»*

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА

В современных социально-экономических условиях каждое предприятие вне зависимости от формы собственности и отрасли хозяйствования имеют необходимость наличия собственной системы экономической безопасности. Она направлена на обеспечение состояния защищенности финансовой, информационной, технико-технологической, кадровой и иных функциональных составляющих экономической безопасности предприятия. В условиях рыночной экономики финансовая составляющая является стратегически важной для обеспечения платёжеспособности, конкурентоспособности и стабильного дальнейшего развития предприятия.

Актуальность темы обусловлена острой необходимостью обеспечения финансовой безопасности предприятия, функционирующего в динамических условиях хозяйствования. К примеру, сегодня в Российской Федерации наблюдается ослабление курса рубля и аномальные вариации мировых цен на энергоносители, в том числе на нефть. Данные обстоятельства, влияющие на управление предприятием, требуют проведения анализа финансовой составляющей его экономической безопасности с целью выявления угроз потери финансовой безопасности, ведущей к экономическому ущербу вследствие деструктивного влияния факторов внешней и внутренней среды, в которой функционирует предприятие, и разработке рекомендаций по их минимизации, нейтрализации.

Чаще всего понятие «экономическая безопасность» трактуют как комплексную категорию. В этом случае экономическую безопасность

можно рассматривать на макроуровне, мезоуровне и микроуровне. Это наглядно представлено на рисунке 1.

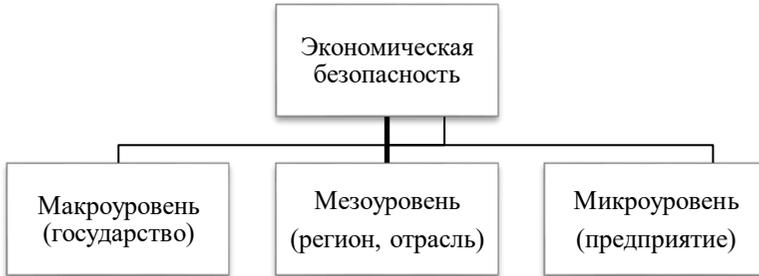


Рисунок 1 – Структура экономической безопасности

На макроуровне понятие «экономической безопасности» можно рассматривать относительно государства и общества в целом. Также необходимо подчеркнуть то, что экономическая безопасность является одной из составляющих национальной безопасности страны. Это только лишний раз доказывает важность и необходимость обеспечения экономической безопасности государства и защиты национальных интересов с целью поддержания общественного благополучия и достойного уровня жизни населения. В данном случае государство – это гарант социально-экономического развития общества.

Рассматривая понятие экономической безопасности на мезоуровне важно учитывать специфические условия жизнедеятельности населения региона, связанные с его территориальным расположением и социально-экономическим развитием.¹

Экономическая безопасность региона трактуется как состояние защищенности региональной экономики, при котором обеспечивается стабильность, устойчивость и поступательность развития территории, органически интегрированной в экономику страны как относительно самостоятельной структуры.

Экономическая безопасность региона определяется способностью региональной экономики действовать в режиме расширенного воспроизводства и по максимуму обеспечивать достойные условия для жизни и развития населения территории. Кроме того, она определяется

¹ Бланк И.А. Управление финансовой безопасностью предприятия. – М.: Омега-Л, 2015. – С. 547.

способностью региональной экономики препятствовать негативному влиянию внутренних и внешних социально-экономических факторов.

На микроуровне экономическая безопасность предприятия – это состояние его защищенности от неблагоприятного воздействия деструктивных факторов внешней и внутренней среды, при котором гарантируется реализация основных коммерческих интересов и целей уставной деятельности.

Примерная структура системы экономической безопасности предприятия включает в себя следующие функциональные составляющие, представленные на рисунке 2.



Рисунок 2 – Функциональные составляющие экономической безопасности предприятия

Каждая из составляющих системы экономической безопасности предприятия определяется собственным содержанием, набором функциональных критериев и разработанными специально для неё способами обеспечения.

В зависимости от формы собственности, вида деятельности, масштаба производства и потребностей предприятия система экономической безопасности может иметь различную структуру относительно её функциональных составляющих.

Предприятие, функционирующее в современных условиях жесткой конкуренции рынка, а с учетом российской действительности – и при высоком уровне угроз политических, инвестиционных, валютных и прочих средовых рисков, вынуждено организовать надежную систему экономической безопасности.

Финансы – это базис экономической системы государства, общества и предприятия. Потому, обеспечение защищенности финансовой составляющей экономической безопасности является одним из приоритетных направлений деятельности предприятия в современных условиях рыночной конкуренции.

По нашему мнению, финансовая безопасность – это способность экономической системы предприятия обеспечить финансовую устойчивость и коммерческую эффективность деятельности в условиях существования множества финансовых и иных видов рисков внешней и внутренней среды функционирования предприятия. Присутствие таких рисков предполагает наличие потенциальных угроз нанесения ущерба активам предприятия, подрыв его ликвидности, конкурентоспособности и устойчивости.

Финансовая безопасность предприятия – это ведущая составляющая системы экономической безопасности.¹ Позитивное состояние финансовой безопасности предприятия свидетельствует о его финансовой стабильности, что, в свою очередь, означает обеспеченность предприятия финансовыми ресурсами и эффективность их использования.

Сущность финансовой составляющей экономической безопасности заключается в проведении финансовой стратегии, соответствующей общим целям предприятия, в динамических условиях конкурентной среды.

Стратегия финансовой безопасности – это функциональная политика предприятия, направленная на защиту его финансовых интересов от разнообразных угроз и опасностей путем формирования системы мер обеспечения финансовой безопасности в целях устойчивого роста и перспективного развития предприятия.

Стратегия финансовой безопасности экономического субъекта в нестабильных условиях осуществления его хозяйственной деятельности должна заключать в себе следующие элементы:

- разработка системы показателей для анализа финансового состояния предприятия;
- мониторинг потенциальных опасностей и диагностика кризисных ситуаций, способных нанести финансовый ущерб экономическому положению предприятия;
- разработка, реализация, совершенствование системы мер по предотвращению угроз и обеспечению финансовой безопасности;
- анализ и оценка эффективности системы мер по обеспечению финансовой безопасности предприятия с позиции нейтрализации негативных воздействий;

¹ Саламова С.С. Теоретические подходы к обеспечению экономической безопасности предприятия // ФЭС: Финансы. Экономика. Стратегия – 2015. – № 3.

– оценка затрат реализации планируемой системы мер по устранению угроз финансовой составляющей экономической безопасности предприятия.

Реальный пример внешней угрозы финансовой безопасности предприятию – валютный кризис в России, начавшийся в 2014 году. Он был вызван ослаблением российского рубля по отношению к иностранным валютам. Следствием этого события является резкое снижение чистой прибыли и рентабельности многих крупных российских компаний. Резкое снижение чистой прибыли главным образом связано с начисленными курсовыми разницами по долларовой части долга компаний. В такой ситуации оказались ФГУП «Атомфлот», ПАО «КАМАЗ», ООО «Металлинвест» и т.д.

В большинстве случаев, внешние угрозы финансовой безопасности предприятия мало управляемы. Тем не менее, для эффективного функционирования предприятия руководящему аппарату необходимо разработать такую стратегию обеспечения финансовой безопасности, которая позволила бы максимально сгладить негативные последствия изменений внешней среды хозяйствования.

Внутренние угрозы определяются, прежде всего, хозяйственной деятельностью самого предприятия. Их источником являются некорректные действия, случайные и преднамеренные ошибки сотрудников, менеджеров предприятия. Негативное воздействие, влекущее за собой материальный или иной ущерб, может быть оказано со стороны партнеров и контрагентов предприятия. К внутренним угрозам финансовой безопасности относятся:

- недостоверный маркетинговый анализ рынка, влекущий убытки хозяйствующего субъекта вследствие не обнаружения потенциальных рисков или возможностей развития;
- низкий уровень менеджмента предприятия, приводящий к принятию неэффективных управленческих решений;
- ведение неверной ценовой политики предприятия как причина образования риска невостребованности продукции;
- устаревшая материально-техническая база, вызывающая сбои в работе оборудования и коммуникаций;
- низкая ликвидность активов, ведущая к потерям предприятия ввиду длительного срока их превращения в денежные средства;
- плохая деловая репутация предприятия;
- отсутствие стратегии обеспечения финансовой безопасности предприятия;
- некорректное бизнес-планирование.

Ярким примером внутренней угрозы финансовой безопасности является хищение денежных средств предприятия его сотрудниками. Такая ситуация произошла в Мурманском государственном техническом университете. В 2011 году в ходе внеплановой проверки было обнаружено, что в течение трех лет, с 2007 по 2010 годы, в вузе происходили хищения денежных средств. Главный бухгалтер данного учебного заведения переводил деньги на пластиковые карточки своих родственников. Деньги переводились маленькими суммами, поэтому недостатку долго не замечали. В этом случае общая сумма ущерба, причиненного финансовому положению МГТУ путем хищения денежных средств главным бухгалтером, составила 14 миллионов рублей.

Приведенные примеры подтверждают необходимость непрерывного мониторинга внешних и внутренних угроз финансовой безопасности предприятия. Это является залогом эффективного функционирования и стратегического планирования деятельности предприятия.

Инструментами стратегии минимизации угроз и обеспечения финансовой составляющей экономической безопасности предприятия являются финансовый анализ и финансовый менеджмент, включая финансовое планирование и прогнозирование. Качественно проведенный финансовый анализ позволяет выявить «уязвимые стороны» экономического положения предприятия, которым следует уделить особое внимание в процессе финансового менеджмента.

Следует отметить, что однозначно определить перечень внешних и внутренних угроз финансовой безопасности предприятия не представляется возможным. Они зависят от вида хозяйственной деятельности, формы собственности, принадлежности капитала и размера конкретного предприятия.¹

Проведя анализ финансовой составляющей экономической безопасности предприятия «Рыбные мануфактуры Мурманск» было выявлено, что наибольший удельный вес в структуре совокупных активов приходится на оборотные активы, что способствует ускорению оборачиваемости средств предприятия, т.е. предприятие использует интенсивную политику управления активами. За анализируемый период объемы дебиторской задолженности выросли, что является негативным изменением и может быть вызвано проблемами, связанными с оплатой продукции (работ, услуг) предприятия

¹ Коротков Э.М. Антикризисное управление. Учебник. – М. : Юрайт, 2014. – С. 58.

В общей структуре задолженности долгосрочные пассивы на конец отчетного периода превышают краткосрочные, что при существующем размере собственного капитала и резервов позитивно сказывается на финансовую устойчивость предприятия.

Положительным моментом является увеличение чистой прибыли после уплаты налога и других платежей в 2016 году на 75,1 %.

Также у предприятия достаточно краткосрочной дебиторской задолженности для погашения среднесрочных обязательств.

Подводя итог, можно сказать, что система экономической безопасности охватывает все сферы жизнедеятельности предприятия. Угрозы финансовой составляющей экономической безопасности предприятия в современных условиях хозяйствования являются наиболее важными. Внутренние угрозы определяются, прежде всего, хозяйственной деятельностью самого предприятия, а внешние угрозы в большинстве случаев финансовой безопасности предприятия мало управляемы. Их последствия наиболее опасны для экономического положения предприятия и влекут за собой утрату финансовой устойчивости и конкурентоспособности. Это в свою очередь создает угрозу для эффективного функционирования самого предприятия.

*Годуйко С.А.
студент 1 курса
направления подготовки
«Юриспруденция»,
ФГБОУ ВО «МАГУ»*

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ

Коррупция (от лат. corrumpere «растлевать», лат. corrūptio «подкуп, продажность; порча, разложение; растление») – термин, обозначающий обычно использование должностным лицом своих властных полномочий и доверенных ему прав, а также связанных с этим официальным статусом авторитета, возможностей, связей в целях личной выгоды, противоречащее законодательству и моральным установкам. Коррупцией называют также подкуп должностных лиц, их продажность, подкупность, что типично для мафиозных государств. Соответствующий термин в европейских языках обычно имеет более широкую семантику, вытекающую из первичного значения исходного латинского слова.

Под коррупцией согласно Федеральному закону от 25 декабря 2008 г. «О противодействии коррупции»¹ понимаются следующие действия: злоупотребление служебным положением, дача и получение взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп либо иное незаконное использование физическим лицом своего должностного положения вопреки законным интересам общества и государства в целях получения выгоды в виде денег, ценностей, иного имущества или услуг имущественного характера, иных имущественных прав для себя или для третьих лиц либо незаконное предоставление такой выгоды указанному лицу другими физическими лицами, а также совершение данных деяний от имени или в интересах юридического лица.

Таким образом, понятие «коррупция» не ограничивается взяточничеством. Другими формами проявления коррупционных действий являются «кумовство», «фаворитизм», «система откатов» и т.д. Появился и вошел в обиходность такой термин, как «телефонное право». Государство уже обратило свой взор на эту проблему, результатом чего стало принятие соответствующих норм, способствующих недопущению, а в случае возникновения – урегулированию конфликта интересов Указ Президента РФ от 1 июля 2010 г. № 821 «О комиссиях по соблюдению требований к служебному поведению федеральных государственных служащих и урегулированию конфликта интересов».²

Характерным признаком коррупции является конфликт между действиями должностного лица и интересами его нанимателя либо конфликт между действиями выборного лица и интересами общества. Многие виды коррупции аналогичны мошенничеству, совершаемому должностным лицом, и относятся к категории преступлений против государственной власти.

Коррупции может быть подвержено любое должностное лицо, обладающее дискреционной властью в сфере распределения каких-либо не принадлежащих ему ресурсов по своему усмотрению (чиновник, депутат, судья, сотрудник правоохранительных органов, администратор и т.д.).

¹ Федеральный закон от 25.12.2008 № 273-ФЗ (ред. от 28.12.2017) «О противодействии коррупции» // Российская газета, № 266, 30.12.2008

² Указ Президента РФ от 01.07.2010 № 821 (ред. от 19.09.2017) «О комиссиях по соблюдению требований к служебному поведению федеральных государственных служащих и урегулированию конфликта интересов» // Российская газета, № 147, 07.07.2010.

Системный характер коррупции проявляется в её принудительном характере для тех, кто работает в государственных организациях, ею охваченных: нижние чины собирают взятки и делятся с верхними для сохранения собственной должности. Согласно макроэкономическим и политэкономическим исследованиям, коррупция наносит существенный ущерб и препятствует экономическому росту и развитию в интересах общества в целом.

Выгода (имущественная выгода) – самостоятельная юридическая категория, имеющая особый правовой смысл. Категория «выгода» известна преждему уголовному законодательству России. В частности: ст. 194 УК РСФСР 1922 г., ст. 174 УК РСФСР 1926 г., ст. 173 УК РФ 1996; используется в действующем Уголовном законе (ст. ст. 201, 202 УК РФ 1996 г.¹). При этом квинтэссенция имущественной выгоды заключается в фактическом обогащении либо в сохранении имущественного состояния выгодоприобретателя.

Имущественная выгода вообще – это полученное в денежной или натуральной форме имущество, приобретенные имущественные права, а также сбереженное имущество в связи с полным или частичным освобождением от исполнения имущественных обязанностей. Перечень таких выгод весьма широк и является открытым: безвозмездное получение имущества (в широком смысле слова, в том числе приобретение имущественных прав); уменьшение стоимости передаваемого имущества (в широком смысле слова); временное безвозмездное или по заниженной стоимости пользование чужими движимыми или недвижимыми вещами и пр.

Исходя из смысла разъяснений, закрепленных в п. 16 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 16 октября 2009 г. №19 «О судебной практике по делам о злоупотреблении должностными полномочиями и о превышении должностных полномочий»,² выгода имущественного характера может быть связана с незаконным безвозмездным обращением чужого имущества в свою пользу или пользу других лиц, а также может состоять в незаконном получении льгот, кредита, освобождении от каких-либо

¹ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст. 2954.

² Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 16.10.2009 № 19 «О судебной практике по делам о злоупотреблении должностными полномочиями и о превышении должностных полномочий» // ИПС КонсультантПлюс

имущественных затрат, возврата имущества, погашения долга, оплаты услуг, уплаты налогов и т.п.

Имущественный характер взятки прямо вытекает и из текста действующего уголовного законодательства. Однако если в прежней редакции ч. 1 ст. 290 УК РФ предмет взяточничества определялся в виде денег, ценных бумаг, иного имущества или выгод имущественного характера, то в редакции Федерального закона от 4 мая 2011 г. № 97-ФЗ он предстает в виде денег, ценных бумаг, иного имущества либо в виде незаконных оказания услуг имущественного характера, предоставления иных имущественных прав.

Используя такое перечневое определение и забыв указать в нем на иные имущественные выгоды, законодатель «сузил» предмет взяточничества. Например, современное право различает такие юридически значимые действия, как услуги и работы. При этом услугой считается деятельность, полезный эффект которой, даже если он имеет материальную форму, не может быть отделен от самих действий (перевозка, хранение и др.). Под работами же понимаются действия, направленные на достижение материального результата, отделимого от самих действий (строительство домов, инженерных сетей, сооружений и т.д.).

В лучших традициях судебных толкований Верховный Суд РФ возвращает в легальный юридический оборот утерянную антикоррупционным уголовным законодательством РФ категорию и определяет через нее один из видов взятки – незаконное оказание услуг имущественного характера. Под последним, как разъясняется в абз. 2 п. 7 проекта, следует понимать «предоставление лицу любых имущественных выгод, в том числе освобождение его от имущественных обязательств».

С учетом вышеизложенного, а также исходя из буквального (и, прямо скажем, неудачного) текста Уголовного закона (ч. 1 и ч. 3 ст. 204, ч. 1 ст. 290 в редакции Федерального закона от 4 мая 2011 г. № 97-ФЗ), абз. 1 и 2 п. 7 проекта Постановления целесообразно изложить следующим образом:

«Предметом взяточничества и коммерческого подкупа является любая имущественная выгода как в виде необоснованного получения денег, ценных бумаг, иного движимого или недвижимого имущества безвозмездно или с неэквивалентным возмещением на определенный или неопределенный срок (в том числе безвозвратно), так и в виде незаконных оказания услуг имущественного характера и предоставления иных имущественных прав.

Под незаконными оказанием услуг имущественного характера и предоставлением иных имущественных прав следует понимать любые другие неправомерные имущественные выгоды, которые обращены в пользу виновного или другого лица безвозмездно или по заниженной стоимости и состоят в необоснованном увеличении или сбережении имущественного состояния последнего. К ним относятся: прощение долга (погашение долга, отказ от требования возврата долга путем, например, уничтожения долговой расписки); скидка с долгов; отсрочка или рассрочка платежей; уменьшение размера арендных и иных платежей; получение льготных кредитов (снижение процентных ставок за пользование банковскими ссудами); бесплатное или по заниженной стоимости выполнение работ или оказание услуг (передача должностному лицу купленных взяточдателем туристических путевок, ремонт квартиры или машины, строительство дачи и пр.); иное необоснованное полное или частичное освобождение от имущественных обязательств, а равно неправомерное извлечение каких-либо других материальных привилегий или преимуществ».

Одним из основных принципов противодействия коррупции является приоритетное применение мер по ее предупреждению. К предупреждению коррупции необходим многофакторный подход. Наряду с названными в Законе мерами по предупреждению коррупции следует обратить внимание на необходимость развития у подрастающего поколения нетерпимости к коррупционным проявлениям. В частности, в высших учебных заведениях при подготовке будущих юристов необходимо уделять этой проблеме повышенное внимание, ведь львиная доля должностей государственной и муниципальной службы замещается именно выпускниками юридических вузов и факультетов.

Можно с уверенностью утверждать о необходимости направления учебно-воспитательного процесса в такое русло, чтобы не только дать студентам знания в области права, но и воспитать в духе уважения к закону, справедливости, нетерпимости ко всем проявлениям девиантного поведения, ведь «юрист с низким уровнем общей культуры и морали – это абсолютный брак в работе любого юридического учебного заведения».¹ Подобные цели ставят и

¹ Сибиряков С.Л. О повышении качества подготовки научных и научно-педагогических кадров юристов в современной России // Государственная власть и местное самоуправление. 2010. № 3. С. 31–33.

современные образовательные стандарты, ориентирующие на выпуск компетентных специалистов.

Практика сегодняшнего дня показывает, что недоработка в данном направлении существует. Масштабы и глубина коррумпированности в России достигают критических показателей.

Формальный подход к решению данного вопроса со стороны руководства страны, силовых ведомств и самого гражданского общества пагубно влияет на морально-нравственное воспитание молодого поколения, порождает цинично-корыстное отношение к высшему образованию и своей будущей профессии, формирует антисоциальную (а порой – преступную) направленность в поведении.

«Особенно обострилась данная проблема в отношении преподавателей профессиональных образовательных учреждений, так как отрицательные их черты легко прививаются обучаемым, воспроизводятся в них во все более опасных формах и умножаются во все увеличивающихся масштабах».¹

Очевидно, что ни конституционные принципы о правах человека, ни присяга, даваемая курсантами ведомственных вузов на начальных курсах обучения, ни страх перед уголовным наказанием не могут обеспечить стопроцентную законность в поведении студентов и курсантов. Совершаемые ими тяжкие преступления, словно лакмус, выявляют сбои в учебно-воспитательном процессе. При этом ответственность лежит не только на педагогах высшего учебного заведения, ведь покровительство и попустительство со стороны родителей и педагогов начального образования – опасная ошибка в воспитании, которая зачастую ведет к фатальным последствиям. В связи с этим необходимо обеспечить исключение однобокости в учебно-воспитательном процессе путем гармоничного нравственного, правового, патриотического и даже идеологического воспитания молодых граждан страны.² Поэтому, говоря о высших учебных заведениях, особое значение необходимо уделять роли преподавателя как лидера, имеющего несомненный авторитет у студентов, курсантов и слушателей, и на своем примере показывающего важность образования, воспитания и дисциплины.

¹ Ставило С.П. Истинные и ложные методы формирования комфортного обучения и их влияние на мировоззрение личности в условиях глобализации // Юридическое образование и наука. 2008. №2. С. 13–18

² Корсаков К.В. Проблемы методики процесса правового обучения и воспитания // Российский юридический журнал. 2010. № 3. С. 194–201.

«Педагогические приемы и методы, применяемые в отношении современной нам молодежи, должны быть строго отобраны и дифференцированы, в их общем массиве гораздо большее место следует отводить индивидуальным и личностно-ориентированным методам воздействия на сознание и мышление».

Среди таких методов особую актуальность сегодня приобретают медиаобразование, привлечение учащихся к участию в проводимых конференциях, семинарах и круглых столах, проведение мастер-классов представителями различных государственных структур, привлечение к работе в юридических клиниках, проведение разнообразных конкурсов, предусматривающих как индивидуальное, так и коллективное участие.

Другим направлением должна стать разработка методического обеспечения посредством выпуска методических пособий, разработки веб-сайтов, выпуска тематических компакт-дисков, подготовки электронных презентаций и короткометражных видеофильмов по антикоррупционной тематике.

Указанные меры будут способствовать формированию у молодежи неприятия коррупционных практик, отчетливого понимания реального вреда для общества и безопасности государства, который наносит коррупция.

В литературе высказывается мнение о том, что «одним из перспективных направлений противодействия системным проявлениям коррупции могло бы стать формирование территориальных кластеров с существенно пониженными (по сравнению с общероссийским и региональными) уровнями коррумпированности органов государственной и муниципальной власти и управления. Такого рода кластеры могли бы стать точками изменения общественного мнения».¹

Современной молодежи необходима прививка чести, достоинства и упорства, не позволяющая соглашаться с нарушениями закона в различных сферах общественной и государственной жизни, игнорировать общечеловеческие принципы и нормы морали.

Исходя из изложенного, к вопросу борьбы с коррупционными проявлениями в нашем обществе необходимо подходить многоаспектно. К уже существующим элементам антикоррупционной политики (антикоррупционная экспертиза нормативных правовых актов, налоговое администрирование, борьба с подкупом в частной

¹ Самсонов А.А. Территориальные кластеры с пониженным уровнем коррупции как инструмент антикоррупционной политики // Общество и право. 2009. № 5. С. 214–217.

сфере и др.) необходимо добавить работу с молодежью, в первую очередь с учащимися юридических факультетов и вузов, а также создание и распространение соответствующей социальной рекламы.

Думается, что антикоррупционное просвещение населения как деятельность институтов государства и гражданского общества должно быть основано на четкой программе и принципах, с применением эффективных методов убеждения и принуждения. Разработать такую методическую базу возможно с использованием положительного опыта в данном направлении зарубежных стран.

Анализ регионального опыта показывает, что приоритетными направлениями в сфере противодействия коррупции являются следующие.

1. Разработка организационных и правовых основ мониторинга структуры и динамики коррупции в РФ, исследования эффективности мер, принимаемых по ее предупреждению и по борьбе с ней как в стране в целом, так и в отдельных регионах. Сегодня достаточно активно в данном направлении работает Министерство юстиции Мурманской области.

2. Популяризация и пропаганда положительного опыта органов внутренних дел в борьбе с преступлениями коррупционной направленности и внутриведомственной коррупцией. Сегодня достаточно активно в данном направлении работает Общественный совет при Управлении Министерства внутренних дел по Мурманской области.

3. Изучение, анализ и подготовка предложений по внедрению успешных антикоррупционных программ, реализованных в других странах и регионах России, особое значение это могло бы играть при проведении антикоррупционной экспертизы. Так, сегодня, при ее проведении существует ряд трудностей, влияющих на количество и качество проводимых ими антикоррупционных экспертиз.

Во-первых, проведение независимой антикоррупционной экспертизы затрудняется отсутствием единого информационного ресурса (баз данных), в котором находились бы актуальная информация и сами проекты нормативных правовых актов, предназначенных для антикоррупционной экспертизы, хотя бы на региональном уровне.

Во-вторых, действующее законодательство не раскрывает порядок взаимодействия независимых антикоррупционных экспертов и органов публичной власти (государственной и муниципальной).

В-третьих, рекомендательный характер заключения антикоррупционной экспертизы зачастую воспринимается органами публичной власти как необязательность применения предложений,

изложенных в нем. В-четвертых, отсутствуют системные механизмы обмена опытом между аккредитованными экспертами, что приводит к различной региональной практике применения института антикоррупционной экспертизы.

4. Подготовка, издание и распространение просветительской, специальной и учебной литературы по борьбе с коррупцией.

*Григорьева А.В.
студент 5 курса
специальность*

*38.05.01 «Экономическая безопасность»,
ОУ ВО «Южно-Уральский институт управления и экономики»*

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ: ЕЁ СУЩНОСТЬ, СТРУКТУРА И ФАКТОРЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ НА УРОВНЕ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА

В современном мире главенствующую роль в процессе формирования коммерческих структур и развития рыночных отношений играют кредитные организации, концентрирующие гигантские финансовые потоки. Аккумуляция денежных средств подвергает банки наибольшей опасности. При этом проблема обеспечения экономической безопасности банка является базовой для широкого круга лиц: управленческого звена, персонала, акционеров, клиентов. Проблемы одной финансовой организации могут отразиться на состоянии отрасли в целом, затрагивая все слои населения и оказывая влияние на политику государства.

Под экономической безопасностью организации понимается возможность эффективного достижения основной ее цели – получения прибыли за счет наиболее рационального выполнения функций в условиях влияния внешних и внутренних угроз.

Экономическая безопасность организаций зависит в первую очередь от способности формировать конкурентные преимущества, которые являются основой стабильной прибыльной деятельности.

Следовательно, экономическая безопасность напрямую тесно связана с экономической эффективностью организации.

С другой стороны, экономическая безопасность включает в себя сохранение финансовой устойчивости, платежеспособности, планирование будущих денежных потоков экономического субъекта, безопасность занятости.

По этой причине определение оптимального уровня безопасности предприятия часто сводится к расчету известных финансовых показателей ликвидности, финансовой устойчивости, деловой активности.

При исследовании экономической безопасности кредитной организации акценты традиционно смещаются на обеспечение условий, позволяющих достичь максимального финансового результата. В этой связи безопасность выступает объектом угроз преступных посягательств и предполагает защищенность банка от угроз внешнего и внутреннего характера, влияния дестабилизирующих факторов. Это позволяет банку сохранить и эффективно использовать свой потенциал.

В ходе анализа и оценки экономической безопасности выделяют различные источники:

- бухгалтерскую отчетность;
- статистические данные;
- каталог факторов риска и рисков ситуаций;
- материалы маркетинговых исследований о состоянии рынка;
- личный опыт руководителей предприятия и специалистов;
- прогнозную информацию;

сведения о конкурентах, партнерах, поставщиках и потребителях.

Оценка экономической безопасности кредитной организации может проводиться с использованием известных подходов:

– индикаторный подход – оценка экономической безопасности проводится по результатам сравнения фактических показателей учреждения с индикаторами;

– ресурсно-функциональный подход – в соответствии с ним оценка безопасности бизнес-субъекта проводится на основе анализа использования корпоративных ресурсов по специальным критериям, при этом рассматриваются ресурсы капитала, персонала, информации и технологии, техники и оборудования;

– метод сравнения расчетной величины реинвестируемой прибыли с объемом средств, нужных для расширенного воспроизводства капитала;

– подход, отражающий принципы и условия программно-целевого управления и развития.

Оценка экономической безопасности базируется на расчете интегрального показателя. При этом используется несколько уровней интеграции показателей и такие способы их анализа, как кластерный и многомерный анализ.

Наивысшая степень безопасности достигается при условии, что весь комплекс частных показателей находится в пределах допустимых границ, а пороговые значения одного показателя достигаются не в ущерб другим.

Индикаторы рассматриваются как пороговые значения показателей, характеризующих деятельность организации в различных функциональных областях, соответствующие определенному уровню экономической безопасности.

Состояние финансовой безопасности организации характеризуют многие показатели, которые можно объединить в следующие четыре группы:

- показатели платежеспособности;
- показатели финансовой устойчивости;
- показатели деловой активности;
- показатели рентабельности.

Банковская сфера является источником интереса организованной преступности. Определенные финансовые махинации и мошенничества с их стороны подрывают доверие вкладчиков, кредиторов, инвесторов к банкам, и в конечном итоге это отрицательно отражается на инвестиционных и инновационных процессах и сдерживает экономический рост страны. Реальной угрозой экономической безопасности в сфере банковской деятельности является усиление процесса криминализации в сфере финансово-кредитных отношений. Несомненно, в современных условиях деятельности банковского сектора необходимо:

- проводить анализ влияния организованной преступности на состояние экономической безопасности банковской деятельности, что позволит обобщить статистические данные, выявить тенденции криминализации финансово-кредитной сферы;
- обосновывать факторы роста отдельных видов преступлений в банковской сфере;
- исследовать проблемы обеспечения экономической безопасности в сфере банковской деятельности в условиях развития новых и усиления старых угроз на основе анализа современного состояния преступности в банковской сфере.

Для обеспечения экономической безопасности коммерческого банка его руководству следует:

- уделять особое внимание конфиденциальности результатов интеллектуального труда, ноу-хау и пр. посредством критериев конфиденциальности (доступность информационных ресурсов только уполномоченным лицам), целостности (неизменность информации в

процессе ее передачи или хранения), доступности (возможность получения информационных ресурсов и их использования по требованию уполномоченных лиц);

- разработать стратегию снижения затрат, способствующую повышению финансовой надежности коммерческого банка;

- своевременно идентифицировать риск в деятельности коммерческого банка и принимать управленческие решения, направленные на уменьшение возможных потерь.

В связи с тем, что экономическая безопасность коммерческого банка формируется под воздействием внешних и внутренних факторов, эффективность системы управления банковскими рисками должна базироваться на анализе и объективной оценке многообразных внешних и внутренних факторов посредством информации, необходимой для поддержания такой системы и способствовать минимизации влияния рисков на его деятельность. Факторы как внешней и внутренней среды взаимосвязаны и способны менять свои черты, уровень воздействия на экономическое состояние коммерческого банка. Поэтому эффективная экономическая безопасность коммерческого банка характеризуется готовностью коммерческого банка отразить проявления негативных факторов внешней и внутренней среды. Коммерческий банк практически не может повлиять или слабо влияет на негативные воздействия внешней среды, однако же, формирование внутренних факторов является результатом управленческих решений его менеджмента.

Далее проанализируем оценку современного уровня экономической безопасности Публичного акционерного общества «Сбербанк России».

Под оценкой уровня понимается система показателей-индикаторов, получивших количественное выражение, которая на основании анализа прошедших периодов позволяет заблаговременно сигнализировать о грозящей опасности и предпринимать меры по ее предупреждению. Важно подчеркнуть, что наивысшая степень безопасности достигается при условии, что весь комплекс показателей находится в пределах допустимых границ своих пороговых значений, а пороговые значения одного показателя достигаются не в ущерб другим.

Для обеспечения устойчивости банковской системы Центральный банк РФ устанавливает ряд экономических нормативов, т.е. определённых коэффициентов с заданным уровнем.

Централизованно установленные экономические нормативы включают следующие показатели:

- норматив достаточности капитала;
- нормативы ликвидности баланса кредитной организации;
- нормативы ограничения крупных рисков области привлечения и размещения ресурсов.

Анализ экономических нормативов осуществляется по следующим направлениям:

- сравнение фактических значений показателя с нормативным;
- рассмотрение динамики изменения анализируемого показателя;
- выявление факторов, оказавших влияние на показатели.

На первом этапе анализа составляется таблица, характеризующую фактический уровень экономических нормативов в сопоставлении с его предельным значением.

Таблица 1 – Обязательные нормативы деятельности ПАО «Сбербанка России» за 2015–2017 гг.

Показатель	Коэфф.	Норматив	01.2015	01.2016	01.2017
Норматив достаточности собственных средств (капитала) банка	H1	min 8 %	23,22	17,72	15,2
Норматив мгновенной ликвидности банка	H2	min 15 %	83,18	80,56	50,93
Норматив текущей ликвидности банка	H3	min 50 %	115,10	103,01	73,01
Норматив долгосрочной ликвидности банка	H4	max 120 %	73,54	78,04	87,11
Максимальный размер риска на одного заемщика или группу связанных заемщиков	H6	max 25 %	16,05	17,9	17,2
Максимальный размер крупных кредитных рисков	H7	max 800 %	47,00	79,98	124,36
Максимальный размер кредитов, банковских гарантий и поручительств, предоставленных банком своим участникам (акционерам)	H9.1	max 50 %	0,00	0,00	0,00
Совокупная величина риска по инсайдерам банка	H10.1	max 3 %	0,86	0,9	0,93
Норматив использования собственных средств (капитала) банка для приобретения акций (долей) других юридических лиц	H12	max 25 %	0,01	0,14	0,65

На втором этапе проверяется соответствие каждого показателя его нормативному уровню.

Коэффициент достаточности капитала Н1 обусловлен двумя его составляющими: объёмом собственного капитала и суммой совокупного риска активов. Минимальное значение коэффициента составляет 10 % на 01.2015 – 23,22 %, на 01.2016 – 17,72 %, на 01.2017 – 15,2 %.

Анализ коэффициентов ликвидности начинается с показателя Н2. Его уровень зависит от объёма общей суммы ликвидных активов (денежные средства и активы до 30 дней) и суммы обязательств по счетам до востребования и на срок до 30 дней. Критерий – 15 % на 01.2015 – 83,18 %, 01.2016 – 80,56 %, 01.2017 – 50,93 %.

Наряду с показателем текущей ликвидности Н2 вводится показатель мгновенной ликвидности банка Н3, определяемый в виде отношения высоколиквидных (денежные средства в наличной и безналичной форме) активов к быстро оборачиваемым депозитам до востребования. Минимально допустимое значение 50 % на 01.2015 – 115,1 %, 01.2016 – 103,01 %, 01.2017 – 73,01 %.

Долгосрочную ликвидность банка характеризует показатель Н4. Он рассчитывается в виде отношения долгосрочных кредитов (сроком свыше одного года) к собственному капиталу и обязательствам банка сроком погашения свыше одного года. Максимальное значение установлено в пределах 120 %. По состоянию на 01.2015 год – 73,54%, 01.2016 – 78,04 %, 01.2017 – 87,11 %.

Одним из методов регулирования деятельности кредитных организаций, получившим развитие в последнее время является ограничение крупных по величине рисков.

Коэффициент Н6 характеризует максимальный размер риска на одного заёмщика, а также группу экономически или юридически связанных между собой заёмщиков. Он рассчитывается в виде отношения совокупной суммы кредитов, выданных кредитной организацией одному заёмщику или группе связанных заёмщиков, а также гарантий, предоставленных одному заёмщику (группе связанных заёмщиков) к объёму собственных средств кредитной организации. Максимально допустимое значение 25 %, на 01.2015 – 16,05 %, 01.2016 – 17,9 %, 01.2017 – 17,2 %.

Коэффициент Н7 ограничивает максимальный риск всех крупных кредитов. Этот показатель определяется в виде отношения суммы всех крупных кредитов, находящихся в портфеле банка, к объёму его собственного капитала. Критериальный уровень составляет 800 %. Показатели Сбербанка России составили на 01.2015 – 47 %, 01.2016 – 79,98 %, 01.2017 – 124,36 %.

Коэффициенты Н9.1 и Н10.1 ограничивают максимальный размер кредитов, гарантий и поручительств, предоставляемых банком своим участникам (акционерам). Показатель Н9.1 отражает максимальный риск на одного акционера (пайщика) банка, показатель Н10.1 – максимальный риск на своих инсайдеров, т.е. физических лиц, являющихся или акционерами (имеют более 5 % акций), или директорами и членами совета, членами кредитного комитета и т.д. и имеющих или имевших ранее отношение к вопросам выдачи кредитов.

Показатель Н9.1 рассчитывается в виде отношения совокупной суммы требований банка в рублях и иностранной валюте в отношении одного акционера (пайщика) к собственному капиталу банка. Не может превышать: 50 %. Показатели Сбербанка за весь анализируемый период составляют 00,00 %.

Показатель Н10.1 определяется как отношение совокупной суммы требований кредитной организации в рублях и иностранной валюте в отношении одного инсайдера кредитной организации и связанных с ним лиц к собственному капиталу банка. Значение не может превысить: 3 %. По состоянию на 01.2015 – 0,86 %, 01.2016 – 0,9 %, 01.2017 – 0,93 %.

Показатель Н12, рассчитываемый в виде отношения размера инвестируемых и собственных средств кредитной организации. Под инвестированием понимается приобретение банком долей участия и акций других юридических лиц. Максимально допустимое значение Н12 установлено в размере 25 %. Показатели Сбербанка по состоянию на отчетные периоды составили, на 01.2015 – 0,01 %, 01.2016 – 0,14 %, 01.2017 – 0,65 %.

Таким образом, на основе приведенных данных, можно сделать вывод, что ни один показатель не превышает максимально/минимально допустимого значения, и на сегодняшний день Сбербанк России, является финансово-устойчивым, и процветающим. По основным показателям деятельности ПАО Сбербанк не превышает максимально/минимально допустимого значения, демонстрирует высокие результаты деятельности, что подтверждено рентабельностью активов и капитала. Своевременное выявление и адекватная оценка обнаруженных угроз и факторов обеспечения экономической безопасности кредитной организации являются необходимым условием разработки и применения наиболее действенных способов противодействия преступным посягательствам мошенников и деструктивным воздействиям рынка.

*Дровяникова Т.С.
студент 5 курса
специальность*

*38.05.01 «Экономическая безопасность»,
ОУ ВО «Южно-Уральский институт управления и экономики»*

КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ПОДХОДЫ К ПРОБЛЕМЕ ЗАЩИТЫ КОММЕРЧЕСКОЙ ТАЙНЫ

Качество коммерческой информации обеспечивает необходимый экономический эффект для компании, поэтому важно охранять критически важные данные от неправомерных действий. Это позволит компании успешно конкурировать на рынке. В данной статье рассматривается понятие защиты права на коммерческую тайну, анализируется уровень информационной безопасности и рассматривается опыт зарубежной практики сохранения коммерческой тайны.

Данная тема исследования является достаточно актуальной, так как защита права на коммерческую тайну, сохранение коммерческой тайны – это одна самых важных задач, которые стоят перед предприятиями. Обычно не совсем добросовестная конкуренция представляет собой серьезную угрозу этому процессу, поэтому стало беззащитное заимствование интеллектуальной и промышленной собственности (знания, технологии, методик и программ) сотрудниками предприятий, целенаправленные действия по сманиванию или подкупу рабочих и служащих предприятий конкурента, чтобы завладеть секретами их производственной и коммерческой деятельности.

Институт защиты коммерческой тайны в современной России только формируется. А ведь обеспечение информационной безопасности от современных угроз, связанных с использованием вредоносного программного обеспечения, устаревшего оборудования, либо возникающих в результате влияния «человеческого фактора», является одной из самых актуальных задач для владельцев организаций.

Анализ законодательства Российской Федерации показывает, что оно охватывает не все отношения, связанные с правовой охраной информации, составляющей коммерческую тайну.¹

¹ Волчинская Е.К. Ограничение доступа к служебной информации: административно-правовые аспекты. – Челябинск, 2014. – С. 87.

ФЗ «О коммерческой тайне» № 98-ФЗ от 29 июля 2004 г.¹ призван регулировать отношения, связанные с отнесением информации к коммерческой тайне, передачей такой информации, охраной ее конфиденциальности в целях обеспечения баланса интересов обладателей информации, составляющей коммерческую тайну, и других участников регулируемых отношений, в том числе государства, на рынке товаров, работ, услуг и предупреждения недобросовестной конкуренции, а также определять сведения, которые не могут составлять коммерческую тайну. Однако Закон не решил должным образом проблемы, связанные с коммерческой тайной.

Анализ законодательства, посвященного коммерческой тайне, а также юридической практике ее защиты в развитых странах имеет как теоретическое, так и практическое значение, и поэтому российское законодательство нередко ориентируется на иностранную практику защиты коммерческой тайны.

В зарубежной практике существуют различные подходы к обеспечению сохранности коммерческой тайны: в США законодательно карают экономических шпионов, в Германии фирмы судят за недобросовестную конкуренцию, в Японии сотрудникам прививают корпоративную этику.

Именно законодательство, регулирующее экономическую конкуренцию, является одной из основных составляющих регулирования рыночной экономики. Так, только в судах Германии ежегодно рассматривается около 20 тысяч дел о фактах недобросовестной конкуренции.

На международном уровне вопросы защиты коммерческой тайны начали обсуждаться еще во второй половине XIX века. В результате, 20 марта 1883 года, ряд государств подписал Парижскую Конвенцию по охране промышленной собственности от недобросовестной конкуренции. Актом недобросовестной конкуренции признавался «всякий акт, противоречащий честным обычаям в промышленных и торговых делах». Отметим, что СССР присоединился к конвенции в 1965 году, и в 1968 году она была ратифицирована Указом Президиума Верховного Совета СССР.

Сегодня наряду с Конвенцией действует ряд других международных актов, направленных на защиту различных объектов собственности.

¹ Федеральный закон от 29.07.2004 № 98-ФЗ (ред. от 12.03.2014) «О коммерческой тайне» // Консультант Плюс : справ. правовая система. – Сетевая версия. – Электрон. дан. – М., 2018 – С. 125.

В Соединенных штатах Америки нет единой законодательной базы в области коммерческой тайны. Однако в ряде штатов действуют законы, устанавливающие нормы так называемого «Единого закона о торговых секретах» (разработан в 1979 году и рекомендован штатам). Суть американского понятия коммерческой тайны заключается в том, что информация, ее составляющая, во-первых, должна иметь самостоятельную экономическую стоимость, благодаря тому, что не является общеизвестной и доступной третьим лицам; во-вторых, является объектом разумных усилий по ее защите.

В 1996 году в США был принят закон «Об экономическом шпионаже», заложивший современные основы федеральной системы защиты коммерческой тайны. Хищение сведений, составляющих коммерческую тайну, приравнивается законом к федеральному преступлению. Виновные в нем могут быть приговорены к 10 годам тюремного заключения и 2,5 миллионов долларов штрафа. Закон расширил понятие коммерческой тайны

В Германии действует «Закон против недобросовестной конкуренции» (1909 год с последующими редакциями), который выделяет два вида коммерческой тайны: производственную и коммерческую.

К производственной тайне относится информация организационного и технического характера (способ производства, технологии, открытия, изобретения и др.). К коммерческой тайне отнесена информация о торговых отношениях фирмы, организации и размере оборота, состоянии рынков сбыта и потребителей, банковских операциях и ряд других.

Законодательство Франции о конкуренции сегодня основывается на Ордонансе № 86-1243 от 1 декабря 1986 г. «О свободе цен и свободе конкуренции» и Декрете № 86-1309 от 26 декабря 1986 г. о порядке применения этого ордонанса, которым определены санкции за действия предпринимателей, ограничивающие или искажающие механизмы конкуренции. При этом используются общие нормы гражданского, трудового и уголовного права, в частности, гражданско-правовая ответственность за разглашение тайны для работников фирм, взявших на себя соответствующие обязательства, уголовная – для государственных служащих и должностных лиц контролирующих органов.

Нет специального законодательства по вопросам защиты коммерческой тайны и в Англии. Отношения, связанные с защитой тайны, регулируются в основном договорами между работодателем и

работниками, соглашениями с контрагентами, обязательствами госслужащих о неразглашении тайны.

Китай, изучив опыт работы США и некоторых других стран по защите ноу-хау (в США этим занималось около 400 китайских специалистов), сначала ввел общегосударственное «Положение о коммерческих службах безопасности» (1988 год), а затем «Закон о недобросовестной конкуренции» (1993 год). Под коммерческими секретами в Законе понимается «техническая и хозяйственная информация, которая неизвестна широким кругам публики, которая может принести экономическую выгоду ее владельцам и которая представляет практическую ценность для других, в связи, с чем владельцы этой информации принимают меры для сохранения ее секрета».

В Японии действует специальный Закон «О коммерческой тайне» (1991 год). В качестве основных признаков тайны в нем выделены коммерческая ценность, ограниченность доступа, наличие необходимых мер по ее охране, принятых ее владельцем. Также подробно классифицированы способы нарушения коммерческой тайны, установлена ответственность по возмещению ущерба.

Нельзя не упомянуть и о том, что еще с 30-х годов прошлого века в Японии появился моральный кодекс сотрудника фирмы, а в 50–60-е годы произошла так называемая управленческая революция, приведшая, в частности, к переходу сотрудников от статуса наемных работников к статусу предпринимателей, введены различные формы поощрения за честную работу и преданность фирме. И как следствие этого и некоторых других факторов большинство японцев пожизненно работают в одной организации.

Для наиболее наглядного примера законы разных стран о коммерческой тайне сведены в таблицу 1.

Таблица 1 – Законы разных стран о коммерческой тайне

Страна	Нормативно-правовая база о коммерческой тайне
Соединенные Штаты Америки	Первые законы об охране коммерческой тайны были приняты на уровне штатов в 1979 году. Законодательные основы защиты коммерческой тайны в США определены Сводом законов Соединенных Штатов Америки. Принятый в США Закон о коммерческой тайне (UTSA – Uniform Trade Secret Act) в той или иной мере действует на территории 46 штатов, а в 2010 году к их числу примкнули также штаты Массачусетс, Нью-Йорк, Нью-Джерси.
Германия	Действует «Закон против недобросовестной конкуренции» (1909 год с последующими редакциями), который выделяет два вида коммерческой тайны: производственную и коммерческую.

Продолжение таблицы

Франция	Законодательство Франции о конкуренции сегодня основывается на Ордонансе № 86-1243 от 1 декабря 1986 г. «О свободе цен и свободе конкуренции» и Декрете № 86-1309 от 26 декабря 1986 г. о порядке применения этого ордонанса, которым определены санкции за действия предпринимателей, ограничивающие или искажающие механизмы конкуренции.
Англия	В Великобритании отсутствует законодательная (статутная) защита коммерческих секретов, и, соответственно, не существует четкого легального определения коммерческой тайны. Тем не менее, данная отрасль права, включающая в себя отдельные элементы регулирования вещных и обязательственных прав, развивалась на протяжении 150 лет на основе судебных прецедентов и получила название конфиденциального права (lawofconfidence). Объектом ее регулирования, прежде всего, являются отношения в сфере предпринимательской деятельности, однако соответствующие положения применяются также и для защиты государственной тайны и тайны частной жизни.
Китай	Законодательство КНР не содержит специального акта о коммерческой тайне, но существует ряд норм, затрагивающих данный вопрос. Китай, изучив опыт работы США и некоторых других стран по защите ноу-хау (в США этим занималось около 400 китайских специалистов), сначала ввел общегосударственное «Положение о коммерческих службах безопасности» (1988 год), а затем «Закон о недобросовестной конкуренции» (1993 год).
Япония	В Японии специальный закон о коммерческой тайне вступил в силу в июне 1991 года. Основные признаки коммерческой тайны – коммерческая ценность, ограниченность доступа, соответствующие меры по ее охране со стороны обладателя. В уголовном законодательстве подробно классифицированы способы нарушения коммерческой тайны – путем хищения, мошенничества, вымогательства и т.д. Помимо возмещения ущерба потерпевший вправе потребовать уничтожения всей продукции, произведенной конкурентами с использованием незаконно полученной информации. Уголовной ответственности за нарушение коммерческой тайны не предусмотрено.

Краткое ознакомление с международным опытом защиты коммерческой тайны показывает, что ее правовое обеспечение в разных странах осуществляется по-разному.

До настоящего времени в международной практике не существует единообразного определения понятия «коммерческая тайна». Для ее обозначения применяются различные термины: производственная, промышленная, коммерческая тайна, торговый секрет, ноу-хау и др.

Вместе с тем, достаточно четко прослеживаются основные критерии отнесения информации к коммерческой тайне:

- должна иметь действительную или потенциальную стоимость;
- быть неизвестной третьим лицам;
- быть интересной третьим лицам;

– расходы на защиту тайны должны быть разумными.¹

Знание о том, что представляет собой конфиденциальная информация, имеющая коммерческую ценность, поможет выстроить эффективную систему защиты секретных сведений и их материальных носителей.

В современных условиях информационного общества информация является важнейшим ресурсом, без которого немислимо нормальное функционирование ни отдельного предпринимателя, ни общества и государства в целом.

Защита информационных ресурсов должна быть:

1. Постоянной. Злоумышленник в любой момент может попытаться обойти модули защиты данных, которые его интересуют.

2. Целевой. Информация должна защищаться в рамках определенной цели, которую ставит организация или собственник данных.

3. Плановой. Все методы защиты должны соответствовать государственным стандартам, законам и подзаконным актам, которые регулируют вопросы защиты конфиденциальных данных.

4. Активной. Мероприятия для поддержки работы и совершенствования системы защиты должны проводиться регулярно.

5. Комплексной. Использование только отдельных модулей защиты или технических средств недопустимо. Необходимо применять все виды защиты в полной мере, иначе разработанная система будет лишена смысла и экономического основания.

6. Универсальной. Средства защиты должны быть выбраны в соответствии с существующими в компании каналами утечки.

7. Надежной. Все приемы защиты должны надежно перекрывать возможные пути к охраняемой информации со стороны злоумышленника, независимо от формы представления данных.

В 2017 году 49 % российских компаний столкнулись с утечками конфиденциальных данных, этот показатель на 3 % ниже, чем в прошлом году. 17 % организаций смогли пресечь попытки кражи информации.

¹ Македонский С.А. Ограничения и сложности защиты коммерческой тайны // Символ науки. – 2017. – № 3. – С.89



Рисунок 1 – Структура утечки информации по видам

Чаще других в 2017 году конфиденциальные данные пытались украсть рядовые сотрудники (52 %). Для сравнения: в прошлом году на долю менеджеров приходилось порядка 30 % краж.



Рисунок 2 – Структура утечки информации по сотрудникам

Известно также, что к группе риска относятся экс-сотрудники вне зависимости от должности: одни, увольняясь, крадут информацию из обиды и желания отомстить, другие – чтоб «задобрить» нового работодателя.

В 2017 году больше российских компаний стали следить за тем, какие документы идут в печать: этот показатель вырос на 3 %. В остальных случаях внимание к популярным каналам передачи информации снизилось:

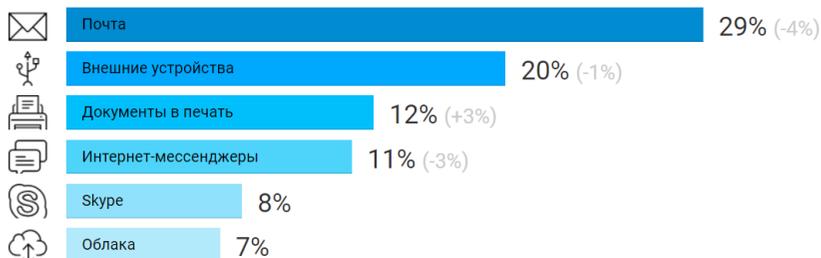


Рисунок 3 – Структура передачи информации

Часть компаний считают, что лучший способ избежать утечек информации по определенным каналам – запретить их.

Так делают 53 % компаний. Из них меньше всего беспокоят работодателей облачные сервисы (блокируют 5 % опрошенных), развлекательные сайты (5 %) и анонимайзеры (1 %). А в тройке лидеров по блокировке:¹

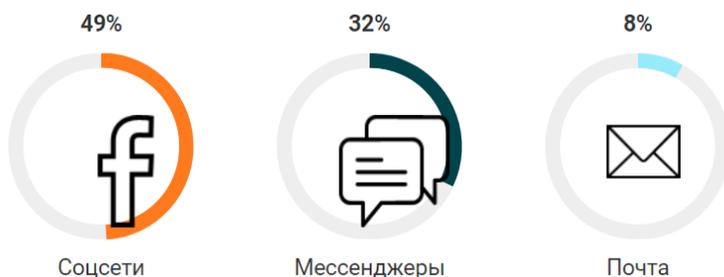


Рисунок 4 – Структура блокировки информации

Правовую основу информационной безопасности обеспечивает государство. Защита информации регулируется международными конвенциями, Конституцией, федеральными законами и подзаконными актами.

Государство также определяет меру ответственности за нарушение положений законодательства в сфере ИБ. Например, глава 28 «Преступления в сфере компьютерной информации» в Уголовном кодексе Российской Федерации, включает три статьи:

¹ Анащенко И. К. Режим коммерческой тайны в организации // Молодой ученый. – 2016. – № 28. – С. 617–619.

- Статья 272 «Неправомерный доступ к компьютерной информации»;
- Статья 273 «Создание, использование и распространение вредоносных компьютерных программ»;
- Статья 274 «Нарушение правил эксплуатации средств хранения, обработки или передачи компьютерной информации и информационно-телекоммуникационных сетей».¹

Таким образом, качество коммерческой информации обеспечивает необходимый экономический эффект для компании, поэтому важно охранять критически важные данные от неправомерных действий. Это позволит компании успешно конкурировать на рынке.

Дударев Д.С.

слушатель

*дополнительной профессиональной программы
профессиональной переподготовки*

*«Экономико-правовое обеспечение экономической безопасности»,
ЧОУ ВО «МАЭУ»*

ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ

В современном мире хранение банковской информации, ее стоимость и значимость многократно возросли, что, в свою очередь, не могло не привлечь рост преступного интереса к ней.

Необходимость обеспечивать безопасность хранения данных, регулярная смена и проверка паролей и контроль вероятности утечки информации стали неотъемлемой частью работы каждого банка.

Прежде всего, именно нормативные акты, которые призваны помочь банкам обеспечить безопасность данных разработаны уже достаточно давно, но при этом остаются актуальными, вовремя отвечая на современные вызовы, регулярно пополняясь и даже меняя содержание.

Основным регулятором в данном вопросе является федеральный закон Российской Федерации: «О банках и банковской деятельности», вводящий в статье 26 понятие Банковской тайны.

¹ «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // Консультант Плюс : справ. правовая система. – Сетевая версия. – Электрон. дан. – М., 2018

Кроме того Банком России разработаны и введены следующие рекомендации в области стандартизации ИБ:

– СТО БР ИББС-1.0-2014 «Стандарт Банка России «Обеспечение информационной безопасности организаций банковской системы Российской Федерации. Общие положения», дающий общую парадигму информационной безопасности банковской отрасли РФ;¹

– РС БР ИББС 2.2 2009. «Методика оценки рисков нарушения информационной безопасности», определяющий, например, Априорные защитные меры: защитные меры, эксплуатация которых сокращает качественно или количественно существующие уязвимости объектов защиты информационных активов, тем самым снижая вероятность реализации соответствующих угроз ИБ (как средства защиты от несанкционированного доступа);²

– РС БР ИББС-2.1-2007. «Руководство по самооценке соответствия информационной безопасности организаций банковской системы Российской Федерации требованиям СТО БР ИББС-1.0», которое рекомендует в состав работ по проведению самооценки ИБ в организации БС РФ рекомендуется включать следующие этапы:

- подготовка к проведению самооценки ИБ;
- анализ документов;
- проведение самооценки ИБ на месте;
- подготовка и рассылка отчета с результатами самооценки ИБ.³

Конечно, помимо нормативного обеспечения должно присутствовать и компьютерно-технологическое.

¹ «Стандарт Банка России «Обеспечение информационной безопасности организаций банковской системы Российской Федерации. Общие положения» СТО БР ИББС-1.0-2014» (принят и введен в действие Распоряжением Банка России от 17.05.2014 № Р-399) [Электронный ресурс]. – Консультант Плюс. Законодательство. ВерсияПроф./ АО «Консультант Плюс». – М., 2017.

² РС БР ИББС 2.2 2009 (принят и введен в действие распоряжением Банка России от 11 ноября 2009 г. № Р1190) [Электронный ресурс]. – Консультант Плюс. Законодательство. ВерсияПроф./ АО «Консультант Плюс». – М., 2017.

³ РС БР ИББС-2.1-2007. «Руководство по самооценке соответствия информационной безопасности организаций банковской системы Российской Федерации требованиям СТО БР ИББС-1.0» (принят и введен в действие Распоряжением Банка России от 28 апреля 2007 г. № Р-347) [Электронный ресурс]. – Консультант Плюс. Законодательство. Версия Проф./ АО «Консультант Плюс». – М., 2017.

Защита банковской информации от несанкционированного доступа обычно включает в себя не менее 3 составляющих. Каждая из этих составляющих помогает обеспечить безопасность банков именно в той сфере, где она используется. Сюда можно отнести защиту от физического доступа, резервных копий и защиту от инсайдеров.

Поскольку банки с особым вниманием относятся к физическому доступу и стараются еще в корне исключить возможность несанкционированного доступа, то им приходится использовать специальные средства и способы шифрования и кодирования важной информации. Поскольку банки имеют похожие системы и средства для защиты данных, то лучше использовать криптографические защитные средства.

Учитывая тот факт, что все данные банковских систем фактически являются деньгами клиентов, следует уделять должное внимание их сохранности.

Наиболее надежный способ хранения ключей шифрования и систем – это смарт-карты или USB-ключи. Защита систем информации осуществляется более эффективно благодаря применению не только стримеров, но и съемных жестких дисков, DVD-носителей и прочего. Комплексное использование средств защиты от физического проникновения к источникам информации увеличивает шансы ее сохранности и неприкосновенности со стороны конкурентов и злоумышленников.

Кроме внутреннего фактора, существует также техническая угроза информационной безопасности как банков, так и предприятий. К техническим угрозам относятся взломы информационных систем, лицами, не имеющими прямого доступа к системе, криминальными или конкурирующими организациями.

Опасность и угрозу для программного обеспечения могут представлять также различные вредоносные для носителя информации компьютерные вирусы, программные закладки, которые способны разрушить введенные коды.

Защитить банковскую информацию от внутренних и внешних утечек поможет грамотный специалист в этой области и программное обеспечение, позволяющее отслеживать и блокировать передачу информации на съемные носители.

Но даже специалист может нести угрозу информационной безопасности банка. Всегда стоит учитывать человеческий фактор при обеспечении безопасности любого уровня.

Можно выделять четыре основные причины нарушений: безответственность, самоутверждение, месть и корыстный интерес пользователей (персонала) систем информационной безопасности.

При нарушениях, вызванных безответственностью, пользователь целенаправленно или случайно производит какие-либо разрушающие действия, не связанные со злым умыслом.

Некоторые пользователи считают получение доступа к системным наборам данных крупным успехом, затевая своего рода игру «пользователь против системы» ради самоутверждения либо в собственных глазах, либо в глазах коллег.

Пользователи с более серьезными намерениями могут найти конфиденциальные данные, попытаться испортить или уничтожить их при этом. Такой вид нарушения называется зондированием системы.

Целесообразным и необходимым в целях повышения экономической безопасности, в частности информационной, уделять больше внимания подбору и изучения кадров, проверке любой информации, указывающей на их сомнительное поведение и компрометирующие связи. При этом необходимо также в обязательном порядке проводить значительную разъяснительно-воспитательную работу, систематические инструктажи и учения по правилам и мерам безопасности, регулярные, но неожиданные тестирования различных категорий сотрудников по постоянно обновляемым программам.

Таким образом, обеспечение информационной безопасности в банковской сфере включает в себя обширную правовую базу, набор современных средств шифрования и мер защиты данных, а также кадрово-психологическую политику, что в совокупности устраняет 90% угроз.

Жарикова Т.В.

студент 2 курса

специальность

38.02.07 «Банковское дело»,

отделение СПО «Колледж экономики, права и информационных технологий» ЧОУ ВО «МАЭУ»

СИСТЕМА БЕЗНАЛИЧНЫХ РАСЧЕТОВ И ПУТИ ЕЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

В настоящее время Россия находится в уникальной экономической ситуации, когда быстрое и глобальное реформирование

платежной системы совпало по времени со всемирным процессом автоматизации и компьютеризации всех сфер человеческой деятельности.

Основной частью денежного оборота является безналичный платежный оборот, который опосредствует практически все сферы хозяйственных отношений предприятий и организаций, банковских и финансовых органов, населения. Поскольку в современных условиях деньги являются неотъемлемым атрибутом хозяйственной жизни, все сделки, связанные с поставками материальных ценностей и оказанием услуг, завершаются денежными расчетами, которые могут принимать как наличную, так и безналичную форму. Организация денежных расчетов с использованием безналичных денег гораздо предпочтительнее платежей наличными деньгами, поскольку достигается значительная экономия на издержках обращения. Безналичный платежный оборот полностью осуществляется через банковские учреждения, в которых открыты счета предприятий и организаций. Поэтому от правильной организации системы безналичных расчетов в целом зависит своевременность и быстрота осуществления расчетов между хозорганами, их финансовое положение, состояние платежной дисциплины в стране.

Безналичные расчеты – это денежные расчеты путем записей по счетам в банках, когда деньги списываются со счета плательщика и зачисляются на счет получателя.¹

Безналичные расчеты в Российской Федерации осуществляются в соответствии с нормами Гражданского кодекса (ст. 861–885), федеральных законов «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)», «О банках и банковской деятельности».

Безналичные расчеты могут производиться в следующих формах: платежные поручения, чеки, расчеты по аккредитиву, расчеты по инкассо, векселя и иные формы, установленные законодательством.²

Изучив материалы периодической печати, посвященные вопросам использования различных форм безналичных расчетов в Российской Федерации, можно сделать следующие выводы – на сегодняшний день

¹ Ануриев С.В. Платежные системы и их развитие в России. – М. : Финансы и статистика. 2013 – 288 с.

² Положение Банка России от 24.04.2008 № 318-П «О порядке ведения кассовых операций и правилах хранения, перевозки и инкассации банкнот и монеты Банка России в кредитных организациях на территории Российской Федерации»

расчеты платежными поручениями являются основным инструментом, используемым в платежном обороте Российской Федерации.

К факторам, определяющим состояние платежной системы, относятся: уровень развития экономики и финансового рынка, банковское законодательство, традиции (платежные обычаи). Организатор и посредник в осуществлении безналичных расчетов хозяйствующих субъектов, исходный пункт кругооборота наличных денег и основного объема безналичных платежей – банковская система. Создание платежных средств тесно связано с проводимыми ею кредитными операциями.

Таблица 1 – Структура безналичного платежного оборота Мурманского отделения «Альфа Банк»

Наименование формы расчетов	01.03.2016		01.03.2017	
	Кол-во (шт.)	Уд. вес, %	Кол-во (шт.)	Уд. вес, %
Платежное поручение	21633	83,350	23424	85,020
Платежное требование	4195	16,160	4023	14,600
Платежное требование-поручение	2	0,007	8	0,003
Расчетные чеки	125	0,480	95	0,345
Аккредитивы	–	–	–	–
Пластиковые карточки	–	–	–	–
ИТОГО	25955	100	27550	100

Анализируя работу Мурманского отделения «Альфа Банк» за 2016 и 2017 год в таблице 1, мы видим, что существенного изменения в структуре безналичных расчетов не произошло. Наибольший удельный вес занимают расчеты платежными поручениями. Расчеты платежными требованиями применяются хозяйственными органами, как правило, при постоянных устойчивых связях. Другие формы расчетов менее предпочтительны.

Таблица 2 – Объем и структура срочных и просроченных платежей по состоянию на 01.03.2017, руб.

Субъекты хозяйствования	Картотека 1 (99812)	Картотека 2 (99814)	Группы очередности			
			1	2	3	4
С гос. формой собственности	36967	4004607	640903	368512	130159	2865032

Продолжение таблицы

С частной формой собственности		1339363	849887	1508	711	487257
Бюджетные организации						
прочие	225978	38773961	25297536	1384669	425027	11666727
ИТОГО	263945	44117933	26788327	1754689	555897	15019018

По данным объема и структуры срочных и просроченных платежей по состоянию на 01.03.2017 в таблице 2 видно, что бюджетные организации не имеют платежных документов, находящихся в картотеках к внебалансовым счетам 99812,99814 по состоянию на 01.03.2017. Наибольшую по сумме задолженность (картотека к счету 99814) имеют предприятия с государственной формой собственности и прочие организации. В разрезе же групп очередности платежа наибольшее число занимают документы, относящиеся к первой и четвертой группам очередности.

По данным бухгалтерского учета Мурманского отделения «Альфа Банк» 21.02.2017 из картотеки к счету 99814 были изъяты 960 платежных документов на сумму более чем 8,341 млн рублей и возвращены без оплаты более чем 80 банкам получателей.

Несмотря на улучшение платежной дисциплины в части оплаты платежных требований в суммарном измерении (сумма отказов снизилась с 30 % до 6 % от общей суммы платежных требований), количество отказов остается примерно на одном уровне (4–7 % от общего количества поступивших платежных требований), а основной причиной (до 100 %) отказов, которую банк, в принципе, может контролировать, является следующая: предъявлено бестоварное требование. Это свидетельствует о недостаточном контроле ответственными исполнителями банка за принимаемыми от клиентов требованиями.

На сегодняшний день в Мурманске функционируют разнообразные системы расчетов, использующие банковские пластиковые карточки в качестве платежного средства – международные банковские ассоциации VISA и MASTER-CARD/EUROPAY.

Банки г. Мурманск осуществляют операции с использованием банковских пластиковых карточек на основании соответствующего Разрешения Банка России.

Карточки этой системы обслуживаются в любых городах и странах. Карточки национальной системы «Мир» принимаются к оплате на 199 предприятиях торговли и сервиса города.

В рамках системы национальной карты «Мир» за III квартал 2017 года совершено 295 608 транзакции (транзакция – логическое объединение нескольких операций над счетами), из них 125 779 операций – оплата за товары и услуги на сумму около 55 млрд российских рублей, 169 829 операций – выдача наличных на сумму более 1,4 трлн. российских рублей. Усредненный показатель частоты использования 1 карточки – 7,4 операции на 1 карточку в квартал.

В течение года (с III квартала 2016 года по III квартал 2017 года включительно) платежи с использованием банковских пластиковых карточек производились неравномерно. В первой половине периода объем платежей с использованием данной формы расчетов не превышал 560 млрд рублей, а в первом квартале наблюдалось даже снижение объема платежей до 40 млрд рублей. Но в третьем квартале 2017 года наблюдался резкий скачок объема производимых платежей в сторону увеличения. Объем платежей составил 1 500 млрд рублей.

Можно сделать вывод, что банковские карточки стали использоваться чаще для оплаты товаров, чем для выдачи наличных денег.

Одной из самых актуальных проблем отечественной экономики на данном этапе является преодоление кризиса неплатежей. Проблема неплатежей обусловлена действием многих факторов.

Одним из факторов, который усиливает кризис неплатежей, является неудовлетворительная работа банковской системы.

Следующим фактором, способствующим углублению кризиса неплатежей, является неразвитость финансового рынка.

Другой фактор, обуславливающий высокий уровень дебиторской задолженности, состоит в разрыве хозяйственных связей между предприятиями, располагающимися в различных государствах.

В г. Мурманск очень остро стоит проблема неплатежей. Дальнейшее возрастание просроченной дебиторской задолженности чревато прекращением кругооборота финансовых средств в экономике, и, как следствие, массовым банкротством предприятий и снижением объемов производства.

Существует мнение, что распространение безналичных расчетов в России низкое потому что население или не знает о современных банковских продуктах, или боится ими пользоваться. Степень проникновения банковских услуг тоже низкая, особенно на региональном уровне.

Следовательно, чтобы стимулировать безналичный денежный оборот, сейчас банкам необходимо активно развиваться (открывать новые офисы, улучшать свои системы безопасности), а люди должны

стремиться узнать больше о банковских услугах (пластиковых картах, мобильном и интернет-банкинге) и обо всех необходимых мерах предосторожности при их использовании.

*Захарова А.Ю., Панькова М.В.
студенты 4 курса
направление подготовки
44.03.05 «Педагогическое образование. История. Право»,
ФГБОУ ВО «МАГУ»*

ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ ИСПОЛНЕНИЯ НАКАЗАНИЙ РОССИИ

Федеральная служба исполнения наказаний (сокращенное наименование – ФСИН России) является федеральным органом исполнительной власти, осуществляющим функции по контролю и надзору в сфере исполнения уголовных наказаний в отношении осужденных, функции по содержанию лиц, подозреваемых либо обвиняемых в совершении преступлений, и подсудимых, находящихся под стражей, их охране и конвоированию.

ФСИН России создана на основании: Указа Президента Российской Федерации от 09.03.2004 № 314 «О системе и структуре федеральных органов исполнительной власти»,¹ Указа Президента Российской Федерации от 13.10.2004 № 1314 «Вопросы Федеральной службы исполнения наказаний».²

Основными задачами ФСИН России являются:

1) Исполнение в соответствии с законодательством Российской Федерации уголовных наказаний, содержание под стражей лиц, подозреваемых либо обвиняемых в совершении преступлений, и подсудимых (далее – лица, содержащиеся под стражей);

2) Контроль за поведением условно осужденных и осужденных, которым судом предоставлена отсрочка отбывания наказания;

¹ Указ Президента РФ от 09.03.2004 № 314 (ред. от 28.09.2017) «О системе и структуре федеральных органов исполнительной власти» // Российская газета, №50, 12.03.2004

² Указ Президента РФ от 13.10.2004 № 1314 (ред. от 08.09.2017) «Вопросы Федеральной службы исполнения наказаний» // Российская газета, №230, 19.10.2004.

В 2010 году в России была начата масштабная реформа уголовно-исполнительной системы, что актуализировало проблему научного моделирования содержания и этапов реформационного процесса и прогнозирования ожидаемых результатов, а это, в свою очередь, потребовало включения в систему источников пенитенциарного права доктринальных актов, определяющих основные цели, задачи, принципы и этапы реформирования отечественной пенитенциарной системы. Наиболее важным доктринальным источником пенитенциарного права является Концепция развития уголовно-исполнительной системы Российской Федерации до 2020 года, утвержденная распоряжением Правительства РФ от 14 октября 2010 г. №1772-р¹ (далее – Концепция).

Концепция представляет собой документ, включающий шесть разделов, в рамках которых дается общая характеристика современного состояния уголовно-исполнительной системы России, определяются цели и задачи ее реформирования, а также основные направления развития в ходе реформационного процесса. Также в Концепции закрепляются этапы и ожидаемые результаты проводимой реформы и ее финансовое обеспечение.

В настоящий период уголовно-исполнительная система России представляет собой организационно-функциональный комплекс, объединяющий разнопрофильные учреждения, аттестованных сотрудников, вольнонаемных работников, спецконтингент (осужденных), по своим масштабам и численности ассоциируемый с «государством в государстве». Наряду с реализацией функции исполнения уголовных наказаний уголовно-исполнительная система выполняет задачи, связанные с конвоированием осужденных и лиц, содержащихся под стражей и т.п.

Авторы Концепции совершенно справедливо полагают, что сокращения пенитенциарного рецидива можно достичь не столько за счет ужесточения наказаний и увеличения их сроков, сколько путем последовательной гуманизации жизнедеятельности осужденных с их одновременной ресоциализацией.

Достижение поставленных целей связано с решением ряда задач, среди которых наиболее важными представляются: совершенствование уголовно-исполнительной политики (организации исполнения

¹ Распоряжение Правительства РФ от 14.10.2010 № 1772-р (ред. от 23.09.2015) «О Концепции развития уголовно-исполнительной системы Российской Федерации до 2020 года» // Собрание законодательства РФ. 2010. №43. Ст. 5544.

наказаний), направленной на социализацию осужденных; разработка форм проведения воспитательной работы, организации образовательного процесса и трудовой занятости осужденных в новых условиях отбывания наказания; модернизация и оптимизация системы охраны исправительных учреждений и следственных изоляторов, укрепление материальной базы следственных изоляторов, исправительных учреждений, уголовно-исполнительных инспекций и т.д.

Реализация концепции предполагает три этапа: 2010–2012; 2013–2016; 2016–2020 гг.

В рамках первого этапа должна быть осуществлена основная подготовительная работа: утверждение и конкретизация плана перспективных мероприятий, разработка и принятие законодательных актов, регламентирующих деятельность уголовно-исполнительной системы в реформационный и пореформенный периоды. На втором этапе должен быть осуществлен основной объем организационных и структурных преобразований уголовно-исполнительной системы, касающихся перепрофилирования исправительных учреждений «советского типа» в учреждения, отвечающие международным стандартам содержания осужденных. На смену репрессивно-карательной идеологии в деятельности уголовно-исполнительной системы должна прийти пенитенциарная – ориентированная на формирование у осужденных потребности и целеустремленности к покаянию, исправлению, ресоциализации. Третий этап реформы посвящен завершению плановых и программных мероприятий по основным направлениям деятельности уголовно-исполнительной системы, предусмотренных Концепцией, а также планированию развития уголовно-исполнительной системы на последующие годы.

Проанализировав Концепцию развития уголовно-исполнительной системы Российской Федерации до 2020 года и, пообщавшись, с участниками данного процесса, которых коснутся эти изменения, мы пришли к выводу, что некоторые положения не выполнены из данной концепции.

Например, раздел «Обеспечение режима и безопасности» нам четко дает представление, что должен быть введен мониторинг за поведением осужденных с помощью технологий электронного контроля (видеонаблюдение, электронные браслеты, беспроводные

технологии и др.)», что противоречит Конституции РФ,¹ так как осужденные и так находятся в изоляции, но контролировать их передвижение с помощью электронных устройств. Имеется противоречие и статье 23, в частности «1. Каждый имеет право на неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну, защиту своей чести и доброго имени. 2. Каждый имеет право на тайну переписки, телефонных переговоров, почтовых, телеграфных и иных сообщений. Ограничение этого права допускается только на основании судебного решения».

На наш взгляд, очень большой проблемой для реализации данной Концепции будет нехватка финансирования. Например, создание системы противодействия преступному поведению осужденных на основе применения современных инженерно-технических средств охраны и надзора, новых технологий и подходов к организации безопасности объектов уголовно-исполнительной системы. По новым правилам, сотрудники ФСИН должны не обходить территорию пешком, как это делается в настоящий момент, а обзезжать на современном инженерно-техническом средстве, например, на сегвеи.

Еще одной очень важной проблемой является нехватка персонала. Примерно на 1000 осужденных приходится только 7 работников ФСИН. Это приводит к тому, что график работы у сотрудников очень насыщен и физически тяжело.

Стоит выделить еще такую важную проблему, как ресоциализация осужденных. К сожалению, процесс исполнения наказания во многом строится на инструментальном подходе к работе с осужденными. Осужденный рассматривается как объект воспитательного воздействия, а не как субъект, который должен быть включен в процесс решения проблем, определяющих его дальнейшую судьбу. Это подавляет их и без того скромные возможности по преодолению дезадаптированности в будущей жизни на свободе, снижает эффективность социальной работы с осужденными.

Для решения этих проблем мы предлагаем следующее:

1. Для решения финансовых проблем необходимо поступление средств в Федеральную службу исполнения наказания России не только из федерального бюджета Российской Федерации; из специальных ведомственных внебюджетных фондов, созданных на уровне Главного Управления по исполнению наказаний при

¹ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок) // Собрание законодательства РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.

территориальных Управлениях, но и из доходов (прибыль, дивиденды и проч.) от деятельности предприятий учреждений уголовно-исполнительной системы (в том числе дополнительные доходы, полученные за счет закупок продукции предприятий УИС по неконкурентным ценам); из безвозмездной передачи материальных ценностей или (неоплачиваемые) поставки товаров, работ и услуг; из спонсорской и гуманитарной помощи;

2. Для увеличения кадрового состава необходимо законодательно установить льготы: например, увеличить количество бюджетных мест для получения юридического образования, а также бесплатного прохождения дополнительных курсов, за счет организации, при условии, что человек будет обязан отработать какое-то время. Так же, это может быть получение жилья, при условии, что сотрудник отработал, например, 8 лет. Можно добавить, что одной из льгот будут какие-нибудь обычные стимулирующие выплаты, например, как молодому специалисту (но это надо уточнить, вдруг это уже есть).

В настоящее время в составе уголовно-исполнительной системы действуют 7 учреждений высшего образования с 1 филиалом, 3 института повышения квалификации, 1 межрегиональный учебный центр, 9 учебных центров территориальных органов, научно-исследовательский институт уголовно-исполнительной системы, научно-исследовательский институт информационных технологий. Но этого, на наш взгляд, очень мало для нашей страны и для Федеральной службы исполнения наказания России в целом.

3. Для решения проблем ресоциализации в России во всех исправительных учреждениях действуют Школы по подготовке к освобождению, в которых с осужденными проводятся занятия по социально-правовым вопросам, им разъясняются положения действующего законодательства, права и обязанности, порядок трудового и бытового устройства, порядок оформления документов. Освободившимся осужденным оказывается помощь в решении вопросов трудового и бытового устройства, в том числе не имевшим до осуждения постоянного места жительства. Однако, на наш взгляд, этого недостаточно.

Мы считаем, что нужно, во-первых, внедрить и реализовать специальные программы подготовки осужденных к освобождению; во-вторых, активизировать общественное воздействие на осужденных со стороны общественных объединений, религиозных организаций, родственников, способных оказывать на них положительное влияние; в-третьих, более широко применять индивидуальное и групповое социально-психологическое консультирование в целях формирования

у осужденных активной жизненной позиции, уважительного отношения к человеку, обществу, труду; нейтрализации дезадаптирующего влияния социальной среды, в которой находятся осужденные; преодоления антисоциальных установок; стимулирования правопослушного поведения; получения навыков позитивного коллективного взаимодействия; в-четвертых, постараться развить правомерные контакты с внешним миром в целях получения осужденными информации, необходимой для формирования адекватного представления о реальной действительности;

Мы надеемся, что законодатель и вышестоящие органы власти (минюст вроде) займутся плотно этими проблемами, ведь ФСИН является важным федеральным органом исполнительной власти, который осуществляет функции по контролю и надзору в сфере исполнения уголовных наказаний в отношении осужденных.

*Зими́на А.С.
студент 4 курса*

направление подготовки

*38.03.04 «Государственное и муниципальное управление»
ОУ ВО «Южно-Уральский институт управления и экономики»*

ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОГРАММЫ И ИХ РЕАЛИЗАЦИЯ В МУРМАНСКОЙ ОБЛАСТИ

В Мурманской области сконцентрированы крупнейшие предприятия горнодобывающей промышленности и цветной металлургии России, деятельность которых оказала и оказывает существенное негативное воздействие на окружающую природную среду.

Значительный вклад в загрязнение водных объектов вносят предприятия жилищно-коммунального хозяйства. Применяемые в настоящее время методы обеззараживания воды не могут обеспечить эпидемиологическую безопасность и безвредность по химическому составу используемой питьевой воды. Вызывает опасения техническое состояние коммунальных систем водоснабжения и водоподготовки.

Ежегодно неуклонно возрастают объемы образования отходов. Существующие свалки бытовых отходов большей частью были организованы много лет назад без учета экологических, санитарных и противопожарных правил и оказывают негативное воздействие на окружающую среду.

Морской, торговый и рыбный порты, базы Северного флота также формируют очаги экологической напряженности различного масштаба.

Констатация перечня экологических проблем будет неполной, если не учесть загрязнения, переносимого воздушными потоками и морскими течениями. Загрязняющие вещества при этом накапливаются в организмах промысловых животных и рыб.

За последние годы Правительством Мурманской области в рамках экологических программ реализованы и продолжают реализовываться крупные проекты по снижению негативного воздействия на окружающую среду, в том числе по следующим направлениям:

- улучшение качества атмосферного воздуха;
- создание условий для сохранения биологического разнообразия;
- развитие системы экологического образования и формирование экологической культуры;
- оптимизация системы обращения с отходами, в том числе твердыми коммунальными отходами;
- ликвидация накопленного экологического ущерба;
- охрана и рациональное использование водных ресурсов
- охрана и рациональное использование животного мира и развитие охотничьего хозяйства.¹

В 2016 году продолжилась реализация мероприятий Государственной программы Мурманской области «Охрана окружающей среды и воспроизводство природных ресурсов», утвержденной постановлением Правительства Мурманской области от 30.09.2013 № 570-ПП, действующей на территории Мурманской области с 2014 года. Целью Госпрограммы является повышение уровня экологической безопасности и сохранение природной среды, задачами программы являются предотвращение негативного воздействия хозяйственной и иной деятельности на природную среду, восстановление нарушенных природных систем, ранее подвергшихся негативному антропогенному и техногенному воздействию в результате прошлой хозяйственной деятельности, повышение

¹ Доклад о состоянии и об охране окружающей среды Мурманской области в 2016 году [Электронный ресурс] // Официальный сайт – Режим доступа: // Официальный сайт – Режим доступа: https://mpr.gov-murman.ru/upload/iblock/b02/doklad_2017.pdf– Дата обращения 20.03.2018

эффективности охраны, защиты и воспроизводства лесов, охрана и рациональное использование водных ресурсов.

Общий фактический объем финансирования программных мероприятий в 2016 году составил 629,0 млн рублей, в том числе за счет средств бюджета Мурманской области – 112,1 млн рублей, федерального бюджета – 173,8 млн рублей, бюджетов муниципальных образований – 2,6 млн рублей, внебюджетных источников – 340, 5 млн рублей.

Мероприятия реализовывались в целях повышения уровня экологической безопасности и рационального использования природных ресурсов путем решения таких задач, как:

1) предотвращение негативного воздействия на окружающую среду и сохранение биологического разнообразия;

2) сохранения ресурсного и экологического потенциала лесов Мурманской области;

3) сохранение и восстановление водных объектов, обеспечение защищенности населения и объектов экономики от негативного воздействия вод, устойчивого водопользования;

4) обеспечение экономики региона запасами общераспространенных полезных ископаемых и геологической информацией об участках недр местного значения.

Вступившая в силу в 2016 году подпрограмма 6 «Охрана и рациональное использование животного мира и развитие охотничьего хозяйства» в целях обеспечения сохранения и поддержания видового баланса охотничьих ресурсов способствовала эффективному достижению запланированных результатов по сохранению и росту численности основных видов охотничьих ресурсов, увеличению доли фактической добычи основных видов охотничьих ресурсов, обеспечению эффективности федерального государственного охотничьего надзора, минимизации факторов, негативно влияющих на численность охотничьих ресурсов, на территории Мурманской области.

Острой экологической проблемой для жителей Мурманска вопросом является появление в квартирах и дворовых территориях, так называемого, «черного налета» (сажи, пыли). На протяжении ряда лет в адрес Министерства поступали жалобы жителей Мурманска на эту проблему. Это стало толчком для проведения в 2012–2014 гг. в рамках экологической программы исследований причины появления данного загрязнения. Работа по определению состава и основных источников появления черного налета была проведена ведущим научно-

методическим центром воздухоохранной деятельности Российской Федерации ОАО «НИИ Атмосфера».

Результаты работы показали, что источник не один, их несколько: Мурманский морской торговый порт, ТЭЦ, котельные, автотранспорт и дизельные установки. Но основным источником черного налета является деятельность по перегрузке угля в Мурманском морском торговом порту.

Данное предприятие в соответствии с действующим законодательством является объектом, подлежащим федеральному государственному экологическому надзору, т.е. поднадзорным территориальному Управлению Росприроднадзора по Мурманской области.

Несмотря на это, Правительство Мурманской области не остается в стороне и предпринимает следующие шаги для решения проблемы появления «черного налета»:

1. Создана рабочая группа по мониторингу качества атмосферного воздуха в прибрежной зоне города Мурманска, в рамках которой вырабатываются рекомендации по уменьшению негативного воздействия на атмосферный воздух для ПАО «ММТП». Первым результатом деятельности рабочей группы стала реализация ряда природоохранных проектов, в числе которых внедрение системы пылеподавления на основе туманообразующих пушек и дооснащение оборудования «зимним пакетом». В настоящее время портом изучается вопрос возможности установки в северных погодных условиях пылеветрозащитных экранов.

2. В декабре 2015 году по инициативе Министерства природных ресурсов и экологии Мурманской области в прибрежной зоне г. Мурманска был установлен прибор непрерывного контроля выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух. Данный прибор позволяет более точно определять уровень загрязнения атмосферного воздуха в районе порта. Наблюдения за загрязнением атмосферного воздуха г. Мурманска показывают, что в 2016 году не было превышений санитарных норм, и в целом уровень загрязнения оценивается как низкий.

3. В настоящее время на территории Мурманской области в рамках федеральной целевой программы «Развитие транспортной системы России (2010–2020 гг.)» реализуется проект Комплексного развития Мурманского транспортного узла как альтернативный способ перегрузки каменного угля в г. Мурманске и Кольском районе. Реализация проекта предусмотрена за счет бюджетных и внебюджетных средств.

В 2016 году Министерством продолжена работа по ликвидации накопленного экологического ущерба (НЭУ).

Данные работы осуществлялись по нескольким направлениям, в т.ч. следующим:

1. Мониторинг объектов накопленного экологического ущерба.

В целях актуализации данных в 2016 году в рамках Госпрограммы выполнены работы по инвентаризации, идентификации и натурному обследованию объектов НЭУ, их классификации и ранжированию с учетом степени негативного воздействия на окружающую среду, созданию реестра объектов НЭУ и оценке затрат на реализацию пилотных проектов их ликвидации.

2. Очистка Кольского залива от затопленного и затонувшего имущества (объектов), оказывающего негативное воздействие на состояние морской среды.

3. Субсидии бюджетам муниципальных образований на реализацию мероприятий, направленных на ликвидацию накопленного экологического ущерба.

В 2016 году ликвидированы 52 несанкционированные свалки отходов на территориях муниципальных образований (объем средств областного бюджета – 2,6 млн рублей, объем средств местных бюджетов – 2,6 млн рублей), начата разработка проектно-сметной документации на рекультивацию помехохранилища бывшей птицефабрики «Снежная» в Кольском районе.

4. Реализация соглашения между МПР Мурманской области и Региональным экологическим центром Северного флота о сотрудничестве в сфере ликвидации накопленного экологического ущерба.

В 2016 году продолжено взаимодействие МПР Мурманской области и Регионального экологического центра Северного флота по вопросам выявления, мониторинга и ликвидации НЭУ, связанного с загрязнением территорий бывших (расформированных) и действующих воинских частей, военных объектов, расположенных на территории Мурманской области.

Вопросы обращения с отходами являются сегодня одними из наиболее острых экологических проблем как для Мурманской области, так и Российской Федерации в целом.

В целях реализации новых полномочий в сфере обращения с отходами в регионе сформирована нормативная основа перехода на новую систему обращения с ТКО.

Утверждена Концепция по оптимизации управления отходами потребления, базовые принципы которой соответствуют

стратегическому направлению государственной политики по обеспечению приоритета утилизации отходов над их захоронением.

Принят Закон Мурманской области, определяющий полномочия органов государственной власти Мурманской области в сфере обращения с отходами производства и потребления, а также основные направления государственной поддержки в данной сфере деятельности.

Разработана и утверждена государственная программа Мурманской области «Охрана окружающей среды и воспроизводство природных ресурсов». Программа предусматривает в своем составе мероприятия по оптимизации системы обращения с ТКО, строительству современных полигонов ТКО, мусоросортировочных комплексов и мусороперегрузочных станций, ликвидации накопленного экологического ущерба, обусловленного размещением отходов производства и потребления на территории региона.

Постановлением Правительством Мурманской области от 07.10.2016 № 492-ПП/10 утверждена территориальная схема обращения с отходами, в т.ч. ТКО, Мурманской области, которая будет являться правовой основой и рабочим механизмом по организации и осуществлению на территории региона деятельности по сбору (в т.ч. раздельному сбору), транспортированию, обработке, утилизации, обезвреживанию, захоронению отходов. Схемой определен оптимальный сценарий развития в Мурманской области системы обращения с ТКО, в основу которого положены два базовых критерия:

- минимизация количества объектов размещения отходов с учетом приоритетов государственной политики;
- соблюдения требований природоохранного и санитарно-эпидемиологического законодательства.

Согласно расчетам, наиболее оптимальным вариантом создания такой системы является строительство единого полигона ТКО с мусоросортировочным комплексом рядом с областным центром и сети мусороперегрузочных станций в наиболее крупных муниципалитетах области.

При выборе данного варианта разработчики исходили прежде всего из экономичности затрат на создание и эксплуатацию инфраструктуры по обращению с отходами, оптимизации транспортных грузопотоков.

В настоящее время завершено проектирование полигона ТКО и мусоросортировочного комплекса в Междуречье Кольского района, а также мусороперегрузочных станций в ЗАТО Североморск, ЗАТО Александровск. Получены положительные заключения

государственной экологической и строительной экспертиз федерального уровня, на основании выданных разрешений ведется строительство полигона, мусоросортировочного комплекса и подъездной дороги к ним. Объем привлекаемых инвестиций составляет не менее 1,25 млрд рублей.

Активизация хозяйственной деятельности, сосредоточение огромного количества промышленных и других предприятий на территории Мурманской области привело к интенсивному загрязнению водных объектов.

В этой связи, в рамках государственной программы Мурманской области «Охрана окружающей среды и воспроизводство природных ресурсов» на 2014–2020 гг. разработана подпрограмма «Охрана и рациональное использование водных ресурсов».

Цель подпрограммы – сохранение и восстановление водных объектов, обеспечение защищенности населения и объектов экономики от негативного воздействия вод и устойчивого водопользования. Задачи подпрограммы: предотвращение загрязнения, засорения и истощения водных объектов, своевременное выявление и прогнозирование негативного воздействия вод и организация водопользования.¹

Кроме того, приоритетами в области охраны окружающей среды, обеспечения экологической безопасности и природопользования на долгосрочную перспективу до 2025 года являются:

- разработка нормативно-правовой базы совершенствования региональной и муниципальной систем управления охраной окружающей среды и природопользованием;
- увеличение (адекватность) финансирования природоохранных мероприятий в рамках целевых программ;
- снижение объемов образования и размещения отходов производства и потребления в окружающей среде;
- замена изношенных водопроводных сетей в городах и населенных пунктах области;
- перевод питьевого водоснабжения населения Мурманской области на подземные источники воды;

¹ Постановление Правительства Мурманской области от 30 сентября 2013 г. № 570-ПП Об утверждении государственной программы Мурманской области «Охрана окружающей среды и воспроизводство природных ресурсов» [Электронный ресурс] // Официальный сайт – Режим доступа: https://mpr.gov-murman.ru/upload/iblock/e09/570_pp.pdf– Дата обращения 20.03.2018

- очистка Кольского залива от донных отложений и брошенных судов;
- осуществление мониторинга состояния окружающей среды;
- восстановление нарушенных земель на территориях, подверженных аэрогенному загрязнению промышленными предприятиями;
- развитие и поддержка общественного экологического движения;
- внедрение методологии оценки и управления рисками при планировании и проведении мероприятий по охране окружающей среды;
- повышение эффективности производственного, государственного и общественного экологического контроля;
- информационно-аналитическое обеспечение системы управления природопользованием;
- формирование эффективной системы непрерывного экологического образования, экологической культуры и экологического мировоззрения;
- внедрение рыночных отношений в природопользование и управление качеством окружающей среды.

В 2016 году суммарные выбросы загрязняющих веществ от стационарных источников составили 231,808 тыс. т, в том числе: твердых веществ – 24,6 тыс. т (9,6 %), диоксида серы – 161,6 тыс. т (74,4 %), оксида углерода – 16,5 тыс. т (6,1 %), оксидов азота – 15,4 тыс. т (5,3 %), углеводородов (без летучих органических соединений, ЛОС) – 8,1 тыс. т (3,0 %), ЛОС – 2,8 тыс. т (1 %), прочие (0,6 %).

В целом, в 2016 году выбросы загрязняющих веществ в атмосферный воздух от стационарных источников составили 231,8 тыс. т и уменьшились на 44 тыс. т по сравнению с 2015 годом (275,8 тыс. т), выбросы от автотранспорта в 2016 году составили 57,6 тыс. т.

Также в 2016 году в организациях области образовалось 199,6 млн т отходов производства и потребления, из них 6,0 тыс. т отходов 1–2 классов опасности (чрезвычайно опасные и высокоопасные), содержащих ртуть, нефтепродукты, кислоты и другие токсичные вещества. При этом использовано и обезврежено 28,1 % от общего объема образовавшихся отходов, на объектах захоронения, принадлежащих организациям, размещено (захоронено) 60,8 %.

Образование опасных отходов 1–4 классов опасности в 2016 году уменьшилось по сравнению с 2015 годом на 8,7 % и составило 174,5 тыс. т. Использование и обезвреживание отходов 1–4 классов опасности составило 139,06 тыс. т, что на 13,6 % меньше по

сравнению с 2015 годом. Количество отходов 3–4 классов опасности, направляемых на захоронение, по сравнению с 2015 годом уменьшилось на 23,6 % и составило 141,0 тыс. т.

Общий фактический объем финансирования программных мероприятий в 2016 году составил 629,0 млн рублей, в том числе за счет средств бюджета Мурманской области – 112,1 млн рублей, федерального бюджета – 173,8 млн рублей, бюджетов муниципальных образований – 2,6 млн рублей, внебюджетных источников – 340, 5 млн рублей.¹

Таким образом, состояние экологической обстановки в Мурманской области имеет как общие, характерные для всей страны черты, так и ярко выраженные региональные особенности.

*Исаев М.А.
студент 5 курса
специальность*

*38.05.01 «Экономическая безопасность»,
ОУ ВО «Южно-Уральский институт управления и экономики»*

ФИНАНСОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА И ЕЕ ОСНОВНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ

В первой четверти XXI в. безопасность занимает особое место в отношениях между государствами и на внутригосударственном уровне. Все более короткие перерывы между кризисами, напряжение политических отношений, в том числе между граничащими странами, расширение влияния глобализации и цикличность вводов и отмен экономических санкций приводят к вопросам, связанным с усилением систем экономической безопасности.

Обеспечение экономической безопасности не должно осуществляться только на уровне системы или отрасли. Экономическая безопасность формируется как на уровне государства (макроуровне), так и на уровне отдельных субъектов экономической деятельности (микроуровне). Во всех уровнях есть как общие факторы и направления экономической безопасности, так и специфические, присущие только данному уровню.

¹ Доклад о состоянии и об охране окружающей среды Мурманской области в 2016 году [Электронный ресурс] // Официальный сайт – Режим доступа: https://mpr.gov-murman.ru/upload/iblock/b02/doklad_2017.pdf

Экономическая безопасность организации – это определенное состояние организации, при котором обеспечивается защита жизненно важных интересов, устойчивость к внутренним и внешним угрозам, а также способность к развитию.

Экономическая безопасность напрямую зависит от уровня финансовой безопасности и обеспечивается множеством инструментов, среди которых существенное значение имеет финансовая защита. Именно она, в силу своей специфики, определяет перспективный путь развития предприятия на основе анализа внутренних возможностей и внешних опасностей.

В экономической литературе под финансовой безопасностью организации понимается стабильная защищенность финансовой деятельности организации от реальных и потенциальных внешних и внутренних угроз, обеспечивающая устойчивость его развития в текущем периоде и на перспективу.¹

Финансовая безопасность обеспечивает стабильность, финансовые интересы организации, его развитие, конкурентоспособность и устойчивость.

Сущность финансовой безопасности определяется некоторыми группами понятий, показанными на рисунке 1.

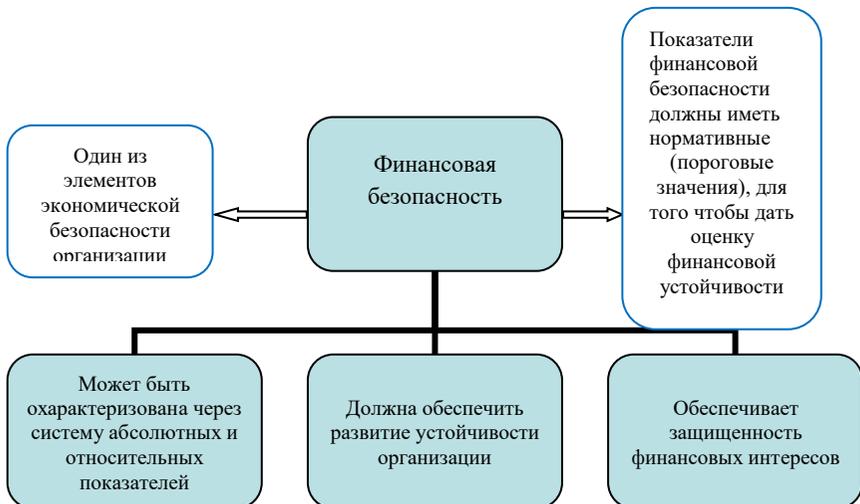


Рисунок 1 – Сущность финансовой безопасности

¹ Суглобов А.Е. Экономическая безопасность предприятия: учебное пособие для студентов вузов. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013. – С. 152.

Таким образом, можно обобщить характеристики сущности финансовой безопасности:

1. Является одним из главных элементов экономической безопасности предприятия в связи с основополагающими значениями структуры и уровнем финансовых возможностей предприятия для обеспечения основных целей его деятельности;

2. Может быть описана совокупностью количественных и качественных показателей финансового состояния, которые отражают уровень его защищенности от внешних и внутренних угроз. Высокая степень данной защиты достигается благодаря следующим действиям органом управления предприятия:

- обеспечением устойчивого экономического развития предприятия, достижениям основных целевых параметров деятельности при сохранении ликвидности организации и определенного уровня финансовой независимости, необходимого для поддержания его устойчивости в текущем периоде;

- нейтрализации негативного воздействия кризисных явлений экономики, преднамеренных действий конкурентов и иных недоброжелательных структур;

- предотвращению сделок с активами предприятия, которые создают угрозу утраты прав собственности;

- формированию приемлемой системы учета финансовых потоков и повышению эффективности системы контроля;

- привлечению и использованию заемных средств по оптимальной стоимости и контролю приемлемого уровня долговой нагрузки;

- предотвращению случаев халатности, мошенничества, а также преднамеренных действий персонала по отношению к контрагентам, а также других финансовых нарушений;

- действиям по разработке и внедрению системы постоянного мониторинга финансового состояния предприятия с целью раннего диагностирования кризисных явлений и признаков банкротства.

Приводя перечисленные действия в движение и их поддержание, предприятие приобретет необходимый запас прочности финансовой системы, который обеспечит наиболее беспрепятственное преодоление кризисных последствий.

3. Показатели финансовой безопасности должны иметь пороговые значения, благодаря которым можно точно определить уровень финансовой устойчивости организации.

Для определения точного уровня финансовой безопасности организации нужно сравнить фактические данные с установленными нормативными параметрами. Именно такими значениями и определены пороговые значения индикаторов финансовой безопасности организации.

4. Существенной опорой образования финансовой безопасности организации является идентификация реальных и потенциальных угроз внутреннего и внешнего характера его финансовому развитию. Среди всех угроз финансовым интересам организации внимание следует выделять наиболее опасным, которые оказывают прямое влияние на возможности реализации преимущественных финансовых интересов и приводят к заметным по размеру и последствиям ущербам.

5. Важной установкой финансовой безопасности организации является создание системы необходимых финансовых направлений его устойчивого роста и развития как в краткосрочном, так и в долгосрочном периоде.

В краткосрочном периоде цель и задачи формирования финансовой безопасности должны быть направлены на регулирование его финансового состояния, закладывающего основы для перспективного развития.

В долгосрочном периоде – на поддержание главнейших финансовых соотношений, которые обеспечат постоянное возрастание его рыночной стоимости.

Также финансовая безопасность имеет ряд особенностей, таких как:¹

- уровень дефицита денежных средств для инвестирования в предприятие;
- упорядочение денежных потоков и расчетных операций;
- стабильность, устойчивость и независимость предприятия от внешних факторов;
- постоянство отношений с финансовыми партнерами;
- степень защищенности интересов акционеров.

Таким образом, финансовая безопасность организации показывает уровень его финансовой защиты от реальных и потенциальных угроз внешнего и внутреннего характера, который определяется количественными и качественными параметрами его финансового состояния, при этом учитывает формирование комплекса

¹ Ильяшенко С.Н. Составляющие экономической безопасности предприятия и подходы к их оценке // Актуальные проблемы экономики. – 2013. – № 3 (21). – С. 12–19.

приоритетных финансовых интересов и создание системы нужных финансовых предпосылок постоянного роста и развития в краткосрочном и долгосрочном периоде при условии постоянного мониторинга финансовой безопасности и образования комплекса предупредительных и контрольных мероприятий.

Финансовая безопасность организации может зависеть от разнообразных причин.¹ Например, вред какой-либо организации могут нанести умышленные действия конкурентов, неисполнение партнерами, заказчиками, поставщиками или клиентами своих обязательств по оплате контрактов, поставке товаров, а также ситуаций, связанных с кризисными моментами в экономике, внезапными изменениями положения на рынке, чрезвычайными ситуациями, социальной напряженностью и т.п.

Факторы, оказывающие влияние на финансовую безопасность организации, указаны на рисунке 2.²



Рисунок 2 – Факторы, влияющие на уровень финансовой безопасности предприятия

Согласно важному принципу рыночной экономики – только при взаимодействии хозяйствующего объекта и рынка (совокупности хозяйствующего субъекта) достигается их самостоятельную целостность – хозяйствующий субъект может и должен существовать

¹ Орбелян Л.С. Риск несбалансированной ликвидности банков в период глобального финансового кризиса // Вестник Российской экономической академии им. Г.В. Плеханова. 2014. № 36. С. 46–53.

² Бельская Е.В., Дронов М.А. Особенности управления финансовой безопасностью на предприятии // Известия ТулГУ. Экономические и юридические науки. – 2013. – № 2 – 1. – С. 209–217.

при постоянном взаимодействии со средой рынка. Поэтому по возможности нужно осуществлять наиболее эффективное функционирование и предприятия, и рынка. Основные факторы финансовой безопасности обычно разделяют на внутренние и внешние (рисунок 3).

Стоит обратить внимание на внутренние факторы, к которым также относятся риски, относящиеся к неэффективным и ошибочным действиям персонала, халатности, хищениям, что, всего вероятней, приведет к спаду финансовых показателей предприятия.¹

Взаимосвязь экономической безопасности с его компонентом (финансовой безопасностью) охватывает защищенность интересов организации, определяющая уровень независимости, стабильности и стойкости организации в условиях влияния на нее дестабилизирующих факторов, которые составляют угрозы, как финансовой безопасности, так и экономической безопасности организации в целом.²

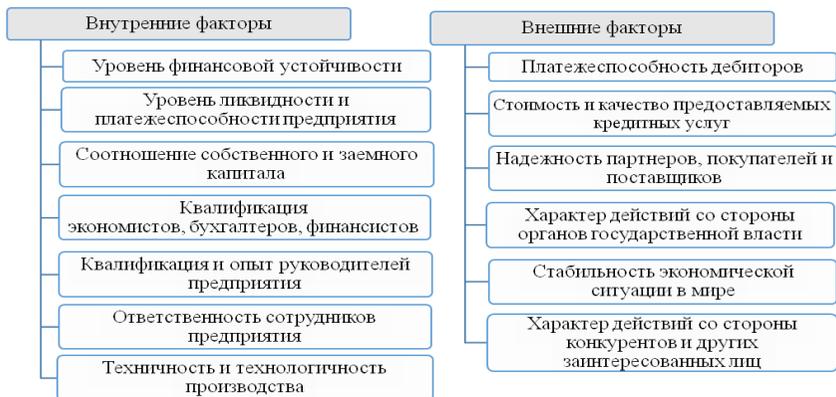


Рисунок 3 – Основные факторы финансовой безопасности

Таким образом, финансовая безопасность является составляющей и главной частью экономической безопасности организации, которая обеспечивает устойчивое состояние и стабильность организации, при

¹ Олюнин Д.Ю. Проблемы управления ликвидностью коммерческого банка. Вестник ИНЖЭКОНа. Серия: Экономика. 2013. – № 3. – С.199–203.

² Гарипов Р.И. Преодоление кризиса в целях устойчивого развития региона // Стратегия устойчивого развития регионов России. – 2015. – № 29. – С. 7–9.

этом защищает ее финансовые интересы и ресурсы, которые имеют возможность развития и роста организации в условиях рыночной конкуренции.

Эффективность финансовой безопасности организации обусловлена компетентностью соответствующих органов и их способностью решать следующие задачи:

- обеспечивать стабильное экономическое развитие организации в любых условиях;
- достигать целевых параметров деятельности с учетом удержания высокой ликвидности банка и ее независимости в экономическом плане;
- устранять негативные влияния на компанию кризисов, происходящих внутри страны или в мире. Препятствовать негативному влиянию конкурентов;
- исключать проведение любых операций с ценными бумагами, которые могут нести опасность правам собственности;
- формировать оптимальную систему учета денежных потоков, а также добиться максимальной эффективности контролирующих органов;
- привлекать и применять по назначению привлеченный капитал, а также держать под контролем уровень долговой нагрузки;
- защищать организацию от мошенничества и предотвращать подобные случаи еще до их появления;
- работать с персоналом во избежание грубой халатности во время работы, а также совершения крупных финансовых ошибок;
- разрабатывать и внедрять в жизнь системы контроля финансового состояния компании, а также на раннем этапе выявлять признаки банкротства (кризиса) и эффективно с ними бороться.

Для определения точного уровня финансовой безопасности организации можно применять методы оценки финансовой безопасности, в которых необходимо сравнить фактические данные с установленными нормативными параметрами. Критерии и основные показатели финансовой безопасности в деятельности коммерческих банков показывают содержание угроз в том или ином направлении, а так же позволяют проводить комплексную оценку финансовой безопасности коммерческих банков от внешних и внутренних угроз.

*Клоков В.И.
студент 1 курса
направление подготовки
38.03.02 «Менеджмент»,
ФГБОУ ВО «МАГУ»*

АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МИРОВОЙ АВИАСТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ

Авиастроение сегодня – одна из наиболее наукоемких и капиталоемких отраслей машиностроения. Конечно, далеко не каждое государство может себе позволить размещение на своей территории отраслей авиастроительного комплекса (причиной этому может быть маленькая территория, недостаток квалифицированных кадров, недостаточный уровень развития экономики и многое другое). Поэтому государства, имеющие авиастроительные компании, ориентируются не только на потребности внутреннего, но и внешнего рынка потребления продуктов авиационной промышленности.

Автор данной работы предлагает обратить внимание на одну и важных тем – мировое авиастроение. В XXI веке авиастроение является одной из наиболее прибыльных и в то же время наиболее капиталоемких отраслей машиностроения. Немногие страны мира, из числа наиболее развитых государств, обладают полным циклом создания авиационной техники, к примеру, Франция, Германия и Соединенные Штаты Америки.

Чтобы понять особенности деятельности мировой авиаотрасли, автор данной работы исследовал две наиболее известные в нашей стране авиастроительные компании: Airbus group, Boeing Incorporated.

По состоянию на 2018 год Airbus является самой крупной авиастроительной компанией во всем мире. Основным продуктом деятельности компании является постройка и сборка гражданских и военных воздушных судов. Airbus имеет не один авиастроительный завод и достигла такого уровня развития, что имеет заводы по сборке лайнеров и производственные площадки в Германии, Франции, Испании, Китае, Великобритании и США.

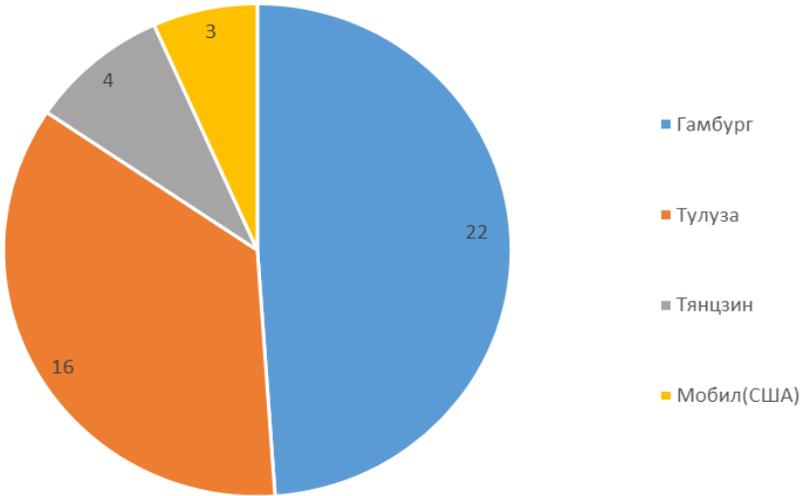


Рисунок 1 – Количество выпускаемой техники на заводах Airbus в среднем за один месяц

На диаграмме показано количество выпускаемых самолетов компанией Airbus ежемесячно. Можно отметить, что основными местами сборки самолетов являются заводы, находящиеся во французском городе Тулуза и немецком Гамбурге.

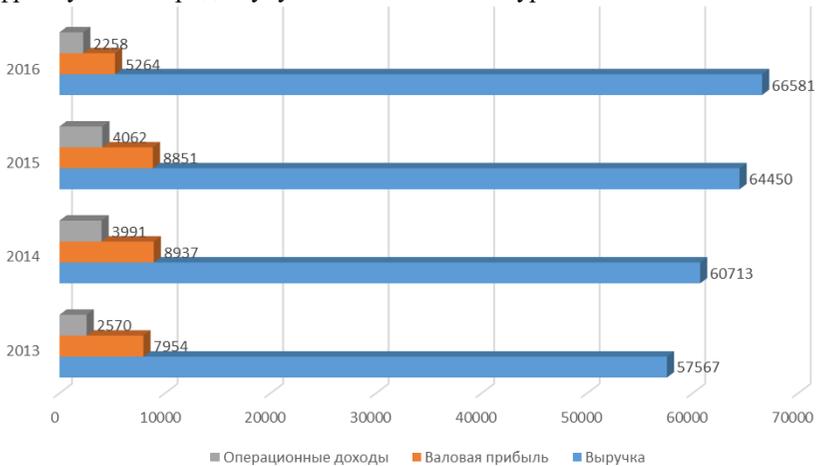


Рисунок 2 – Доходы, прибыль и выручка корпорации Airbus

На диаграмме отображены экономические показатели данной компании за период с 2013 по 2016 год. Были взяты три основных показателя: операционные доходы, валовую прибыль и выручку. Можно отметить динамично-растущую выручку. Операционные доходы предприятия также росли на протяжении трех лет, начиная с 2013 года, но в 2016 года произошел спад дохода. Чистая выручка корпорации за данный период увеличилась. Валовая прибыль Airbus industry имела рост в период с 2013 по 2015 года, но в 2016 показатели упали в полтора раза. Данную тенденцию можно объяснить уменьшением количества заказов на производимую ими технику, и сокращением числа поставляемой продукции.¹

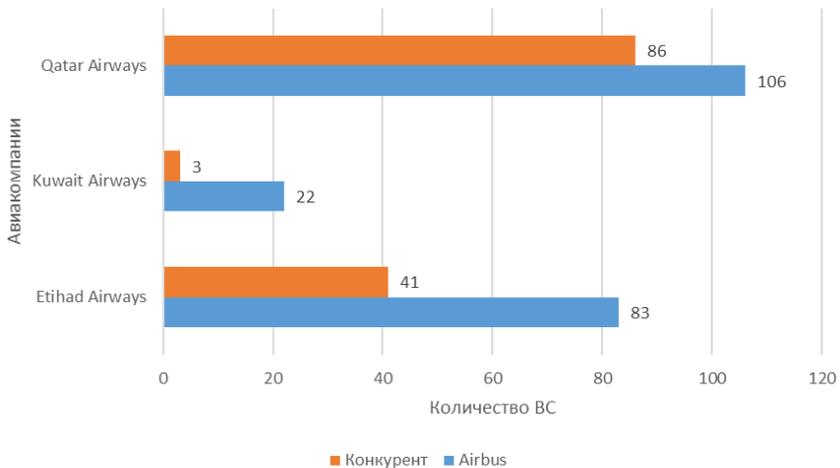


Рисунок 3 – Конкуренция между продукцией Airbus и конкурентов среди воздушных судов авиаконкомпаний Ближнего Востока

Известно, что крупные авиаконпании в своем парке самолетов эксплуатируют не только несколько типов воздушных судов, но и, даже разных производителей. На диаграмме показано количество эксплуатируемых арабскими авиаконпаниями самолетов, производимых компанией Airbus и их прямыми конкурентами.

Все три авиаперевозчика, как показано на диаграмме, в большей степени используют воздушные суда производства Airbus: в Etihad

¹ Экономическое состояние Airbus. [Электронный ресурс]. – URL: <https://ru.investing.com/equities/eads-income-statement>, свободный. – Дата обращения 27.02.2018

Airways процент использования составляет 66 % против самолетов-конкурентов, в Kuwait Airways ориентировочно 90 %, а в Qatar Airways 55–58 % против самолетов-конкурентов. Данную тенденцию можно объяснить, в первую очередь тем, что вышеперечисленные авиакомпании отдают приоритет технике французских производителей из-за практичности, надежности и новаторства.

На следующей диаграмме показана статистика заказов различных самолетов у компании Airbus. Серия самолетов классического сегмента Airbus A320 series потеряла свою популярность, начиная с 2015 года.¹

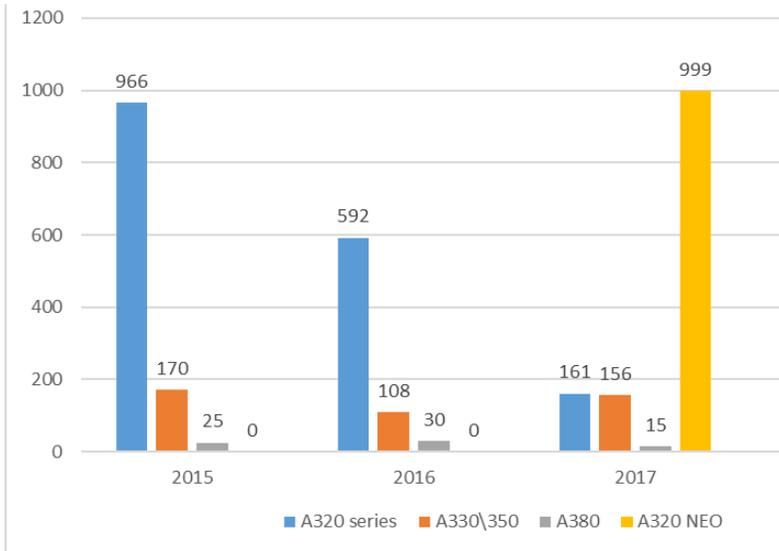


Рисунок 4 – Заказы различных типов воздушных судов компании Airbus за 2015 и 2017 гг.

Это обусловлено введением новых технологий в авиастроительном концерне – инженеры Airbus создали новейшую модификацию самолета тип Airbus A320 – Airbus A320 NEO. Создание новой полетной концепции NEO и вызвало спад спроса на классический продукт A320 из-за его неэкономичности и более высоких затрат на обслуживание и эксплуатацию. Также, график

¹ Статистический сайт // Поставки самолетов A320 авиакомпаниям. [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.airfleets.net/recherche/supported-plane.htm>, свободный. – Дата обращения 27.01.2018

показывает снижение количества заказов на воздушные суда Airbus A330 и Airbus A350. Положительные показатели присутствуют у Airbus A380. Целая картина суммарного количества всех выпускаемых самолетов за данный срок дала положительный результат – на 90 единиц техники больше в 2017 году, нежели в 2015.

Boeing Corporation – крупнейшая в мире аэрокосмическая компания и ведущий производитель коммерческих авиалайнеров, оборонных, космических и охранных систем, а также поставщик услуг послепродажного обслуживания. Boeing имеет давние традиции аэрокосмического лидерства и инноваций. Компания продолжает расширять свою линейку продуктов и услуг для удовлетворения новых потребностей клиентов. Его широкий спектр возможностей включает в себя создание новых, более эффективных членов семейства коммерческих самолетов; проектирование, строительство и интеграцию военных платформ и оборонных систем; создание передовых технологических решений; и организацию инновационных вариантов финансирования и обслуживания для клиентов.

На данной диаграмме можно увидеть количество выпускаемых самолетов на производственных площадках корпорации за один месяц. По сравнению с Airbus, Boeing уступает своему конкуренту, всего лишь на 4, выпускаемой в месяц, единицы техники.

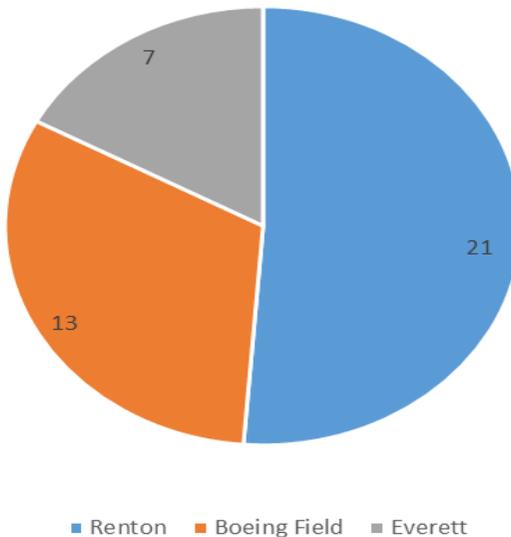


Рисунок 5 – Количество выпускаемой техники на заводах компании Boeing в среднем за один месяц

Рассмотрим три финансовых показателя деятельности компании Boeing в период с 2013 по 2016 год. Это общие доходы, основные операционные доходы и операционный денежный поток. Общие доходы корпорации с 2013 по 2015 года росли, но в 2016 произошел спад, таким образом, что корпорация получила итоговую прибыль в меньшем размере, чем в предыдущем году. Можно заметить, что в период с 2013 по 2016 года основные операционные доходы имели нестабильную динамику, вероятней всего, это можно объяснить нестабильным экономическим поведением. Анализируя данные по третьему фактору диаграммы, можно сделать вывод, что операционный денежный поток с 2013 по 2016 года постоянно увеличивался.¹

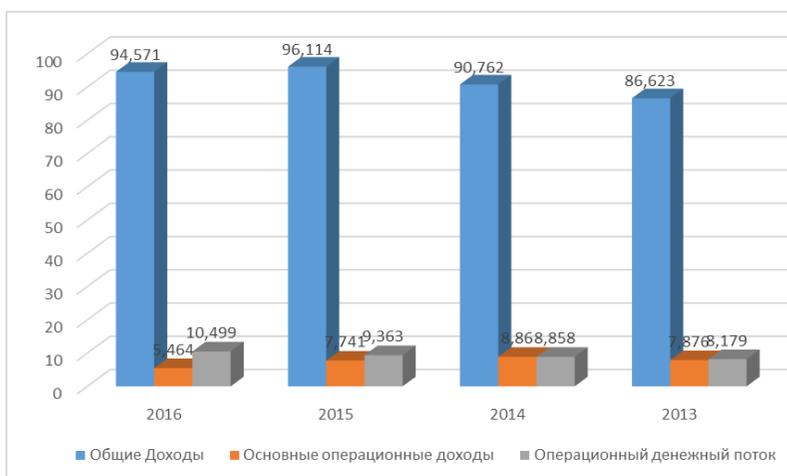


Рисунок 6 – Финансовые показатели Boeing в период с 2013 по 2016 год

¹ Экономическое состояние Boeing. [Электронный ресурс]. – URL: <https://ru.investing.com/equities/boeing-co-income-statement>, свободный. – Дата обращения 18.02.2018

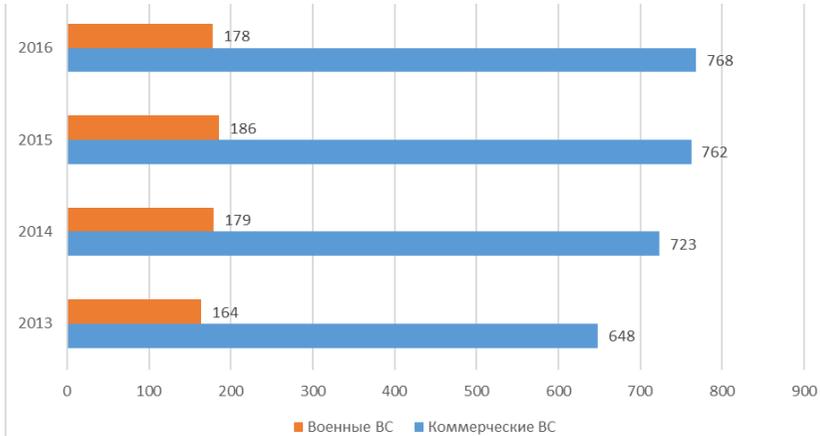


Рисунок 7 – Поставки Воздушных судов Boeing Corporation за период с 2013 по 2016 год¹

Известно, что Boeing Corporation производит как коммерческие воздушные суда, так и военные. Следует отметить, что в период с 2013 по 2016 гг. клиенты компании активно закупали именно коммерческую продукцию Boeing.

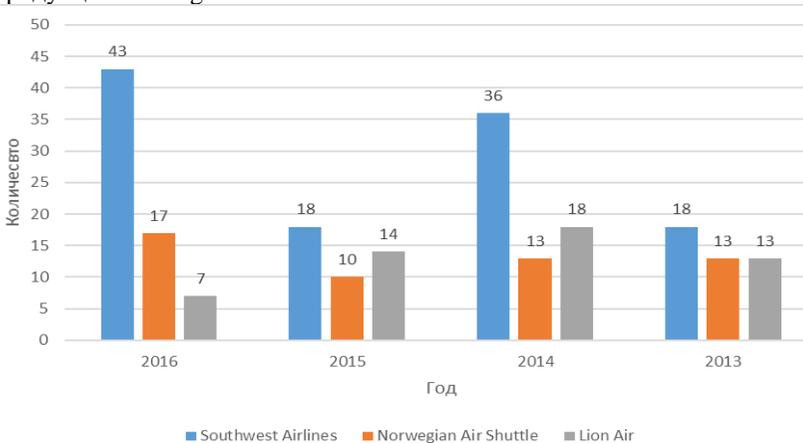


Рисунок 8 – Поставки самолетов класса Boeing 737 Next Generation различным авиакомпаниям в период с 2013 по 2016 год¹

¹ Поставки самолетов компанией Boeing. [Электронный ресурс]. – URL: <http://investors.boeing.com/investors/overview/default.aspx>, свободный. – Дата обращения 10.02.2018

На данный момент, наиболее известным и узнаваемым продуктом Boeing Corporation считается самолет класса Boeing 737.

Для рассмотрения были выбраны три международных авиакомпании: Southwest Airlines (США), Norwegian Air Shuttle (Норвегия), Lion Air (Индонезия). Данные авиакомпании являются представителями Low-cost. В исследуемый период авиакомпанией Southwest Airlines суммарно было приобретено 115 самолетов класса 737NG, но особая заинтересованность американским перевозчиком проявилась именно в 2016, когда портфель заказов был выполнен с опционной поставкой самолетов в количестве 43 единиц. По сравнению с портфелями заказов авиакомпаний у прямых конкурентов – Airbus, количество техники в разы больше, даже, несмотря на то, что речь идет о мировых авиаперевозчиках, приобретаемых продукцию конкурента. Это объясняется тем, что, в нашем случае – Southwest Airlines является компанией low-cost сегмента; если сравнивать крупных государственных авиаперевозчиков и компании low-cost сегмента, то особую разницу в доходах трудно увидеть: в некоторых случаях выручка вторых имеет больший процент, чем у первых. Еще одним вытекающим следствием является то, что в США очень хорошо развита авиационная экономика, а значит, что авиакомпании имеют место, расти и развиваться. Если сравнивать тот же самый лоукост сегмент любых европейской и американской авиакомпаний, то можно заметить большое различие в количестве воздушных судов в парках этих авиаперевозчиков, например, у той же самой Southwest Airlines флот состоит из 696 машин, а у британского лоукостера Easy Jet – 280 машин. Представителями Норвегии был выполнен заказ воздушных судов в суммарном количестве – 53 единицы; максимальный размер портфеля заказов авиакомпании достигнут в 2016 году – 17 самолетов. У индонезийского авиаперевозчика поставка самолетов данного типа проходила со снижением опциональных заказов. Так в 2014 году количество поставленной техники равнялось 18 единицам, и в последующие два года авиакомпания проявила меньшую заинтересованность в закупке – в 2015 году заказ составил 14 машин, а в 2016 – 7 машин.

По состоянию на сегодняшний день, мировыми лидерами в поставке коммерческих самолетов являются два конкурента Airbus

¹ Статистически сайт // Поставки самолетов Boeing 737 авиакомпаниям. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.airfleets.net/recherche/supported-plane.htm>, свободный. – (Дата обращения 11.02.2018)

Industry и Boeing Corporation. Конечно же, каждый концерн хочет перенять лидерство и, зачастую некоторое время пьедестал в авиастроении занимает одна из двух корпораций. В последнее время первенство берет американский концерн Boeing.

Так как авиастроение является важнейшим сегментом машиностроения, все процессы, происходящие в данной отрасли, очень сильно влияют как на внешнюю, так и на внутреннюю экономику тех стран, в которых находятся все производственные площадки. Следует отметить, что авиастроение находится на хорошем уровне развития в наше время и приносит немалую выручку ежегодно государствам, в которых они находятся. Данная отрасль нуждается в развитии в таких регионах, как Россия, Южная Америка, Африка. Ведь развитое авиастроение является фактором, увеличивающим уровень состояния экономики страны.

*Козина А.А.
студент 2 курса
специальность 38.02.07 «Банковское дело»,
отделение СПО «Колледж экономики, права и информационных
технологий» ЧОУ ВО «МАЭУ»*

ЭЛЕКТРОННЫЕ ДЕНЬГИ: ПОНЯТИЕ И РАЗВИТИЕ ОБРАЩЕНИЯ

Первые электронные деньги появились в начале девяностых годов двадцатого века. В 1993 году в оборот впервые были введены цифровые деньги «Digi-Cash». Они были основаны на технологии смарт-карт – пластиковых карточек с компьютерным чипом, на которой записывалась информация о количестве денег на счете. Но затем «электронизация» денег пошла дальше! В 1998 году программисты в США создали первую систему PayPal, которая позволяла пользователям компьютеров пересылать друг другу деньги по электронной почте.

А в Европе примерно в это же время была разработана система PhonePaid, позволяющая проводить транзакции с помощью мобильных телефонов. Но это были пока еще гибридные системы электронных платежей, для которых требовались все-таки номера и данные реальных пластиковых карточек. А вот затем было создано множество систем «интернет-денег», у которых имелись свои Интернет-кошельки и ряд способов переводить реальные деньги в «интернет-деньги», и

наоборот, выводить «Интернет-деньги» в реальную жизнь: Clickshare, E-gold, Internet Cash, NetCheque, MoneyBookers.

Для операций с электронными деньгами обычно пользуются электронными кошельками. Со стороны владельца средств, электронный кошелек представляет собой уникальный идентификатор, а также один или несколько интерфейсов взаимодействия с системой, которые позволяют контролировать средства и осуществлять платежи. Иногда для работы с электронными деньгами требуется установка на компьютер пользователя специального программного обеспечения, но чаще взаимодействие происходит при помощи стандартных средств, таких как Web или WAP браузеры, SMS, или даже голосовые интерфейсы (IVR).

С помощью электронных денег возможно совершение достаточно широкого спектра различных платежей. Это и внутренние платежи той платежной системы, в рамках которой эмитированы электронные деньги, а также и платежи во внешние системы, в том числе и обычные банковские переводы.

Данные о состоянии денежных средств хранятся на электронном устройстве, находящемся в собственности пользователя. В том случае, если электронные деньги представляют собой продукт, реализованный на картах, то стоимость, как правило, хранится на микропроцессорном чипе, встроенном в пластиковую карту – смарт-карт.

В России электронные деньги занимают особое положение, так как в связи с очень низким уровнем распространения персональных банковских услуг на текущий момент, электронные деньги являются единственным используемым способом безналичных расчетов для очень большого количества людей.

Рынок электронных платежей в России начал развиваться в то время, когда во всем мире этот рынок уже динамично развивался и регулировался. К моменту появления российских негосударственных платежных систем (WebMoney, Яндекс.Деньги, «Единый кошелек», RBK money, Кредит пилот, Рапида), российский потребитель уже имел представление об электронных деньгах. Поэтому, российским негосударственным платежным системам не составило труда приступить к миссии электронных суррогатов денег и стремительно расширять число своих клиентов.

Уже на начальном этапе развития российские платежные системы довольно быстро завоевали внимание клиентов и продемонстрировали быстрый рост.

Рассматривая электронные деньги, как экономическую категорию, можно сделать вывод – это гибкий инструмент платежа,

способный перенимать свойства наличных денег или платежных инструментов (банковских карт, чеков). Относительно способности «пропускать» банковскую систему в ходе проведения расчетов, электронные деньги похожи на наличные деньги. С платежными инструментами электронные деньги роднит способность расчетов в безналичном порядке используя счета, открытые в кредитных организациях.

Обращаются электронные деньги с помощью различных сетей (интернет, локальные сети), электронных кошельков, платежных карт, специальных устройств, работающих с картами (банкоматы, терминалы).

Интернет сегодня является центром вселенной, и современные компьютерные технологии дают возможность человечеству в повседневной жизни совершать множество действий, не выходя из дома. Это касается и денег, и совершения платежей, в том числе. Ответ на вопрос о том, что такое деньги, прост – это средство обмена. Сегодня на замену наличности приходит электронная валюта, которая все больше проникает в нашу жизнь. В западных странах, например, в Швейцарии, процент использования электронных денег уже составляет около 97 %. Для нашего общества, к сожалению, вопрос о том, что такое деньги, лежащие в электронном кошельке, для многих остается загадкой. И в силу постсоветского менталитета до Запада нам, конечно, еще далеко.

У пользователей сети Интернет, которые все же сталкивались с понятием того, что такое электронные деньги, возникает множество вопросов по поводу их применения и безопасности. Что касается риска, то, конечно, следует быть предельно осторожными. Для этого, выбирая платежную систему, необходимо ознакомиться с правилами безопасности и следовать их рекомендациям.

Электронные средства платежа делятся на две большие группы: персонализированные и неперсонализированные – в зависимости от того, осуществляется ли при переводе идентификация клиента. Впрочем, для юридических лиц и ИП, использующих электронные деньги, доступен только один вариант – все операции с их участием совершаются с обязательной идентификацией (ч. 7 ст. 10 закона о платежной системе).

Электронные деньги отнесены законом к денежным средствам (п. 18 ст. 3 закона о платежной системе), поэтому их получение влечет налоговые последствия.

Если источником дохода физического лица является организация или ИП, они выступают по отношению к нему налоговым агентом и

обязаны удержать и перечислить в бюджет соответствующую сумму НДФЛ (п. 1 ст. 226 НК РФ).

В противном случае гражданин обязан самостоятельно задекларировать свой доход в виде полученной суммы электронных денег и уплатить налог (ст. 228 НК РФ).

У физических лиц возможности шире – они могут воспользоваться анонимными «электронными кошельками» или обезличенными prepaid банковскими картами (ч. 2, ч. 4 ст. 10 закона о платежной системе). Однако если предприниматель переводит электронные деньги гражданину (например, в счет оплаты услуг по гражданско-правовому договору), последний обязан использовать для этих целей именно персонифицированное средство платежа (ч. 9 ст. 7 закона о платежной системе).

Это, кстати, вызывает ряд вопросов при возврате некачественного товара, оплаченного, к примеру, через анонимный «электронный кошелек», – ведь вернуть деньги за товар на этот же кошелек продавец не сможет в силу закона. Учитывая, что наличными деньгами в этом случае плату за возвращенный товар выдать также невозможно (ч. 20 ст. 7 закона о платежной системе), остается только один вариант – покупатель предоставляет продавцу реквизиты своего банковского счета, и деньги перечисляются уже на него.

Различия между идентифицированными и неидентифицированными электронными средствами платежа проявляются и в предельно допустимой сумме переводов электронных денег.

В течение времени, платежные системы неоднократно модифицировались, изменялись и эволюционировали. На сегодняшний день можно выделить ряд преимуществ электронных платежей.

Во-первых, простота использования. Для создания электронного кошелька в интернете, конечно, потребуются навыки работы за компьютером и определенные знания, но знания эти минимальны, и ими обладает практически каждый человек в наши дни.

Во-вторых, современные люди ничто так не ценят, как мобильность, дающая возможность совершения различных финансовых операций в любое время и любом месте, где присутствует сеть Интернет.

В-третьих, транзакция денежных средств происходит очень быстро.

В-четвертых, безопасность денежных переводов гарантирует специальный протокол с криптографическим ключом.

В-пятых, экономия за счет низких расценок стоимости проводимых транзакций.

Помимо всех преимуществ существует немаловажный недостаток: низкий уровень доверия граждан к цифровым платежным средствам. На наш взгляд, эта проблема решиться со временем. Молодое поколение более спокойно относится к электронным платежам, что нельзя сказать про старшее население. С развитием информационных технологий все больше людей будет пользоваться данными сервисами. Этот тренд подтверждают следующие факторы роста:

- появление смежных сервисов, соединяющих в себе различные технологии, или эволюция электронных платежных систем;
- улучшение юзабилити интерфейсов, или более знакомыми словами удобство и простота визуального представления сервисов;
- формирование законодательства, регулирующего данную сферу экономики, делающего сегмент e-commerce более прозрачным для пользователей и повышающим уровень доверия граждан.

Мы отнесли законодательство к факторам роста, однако с другой стороны ужесточение законов можно причислить и к барьерам, сдерживающим темпы развития цифровых способов оплаты, так как законы накладывают определенные ограничения.

Также барьером можно назвать конкуренцию сервисов между собой. Практически во всех интернет-магазинах и прочих представителях электронной коммерции добавлено несколько способов оплаты: кредитной картой, через интернет кошелек или еще какой-либо сервис. Пользователи чаще выбирают то, что им более знакомо – кредитные карты, тем самым остальные платежные системы остаются без должного внимания и развития.

Несмотря на перечисленные и не затронутые барьеры, в России постоянно предпринимались попытки создания национальной платежной системы. Первая отечественная система появилась в 1993 году – СТБ Card. Затем в оборот вошли Union Card, «Золотая корона» и «Сберкарт». Но, не смотря на все старания, в магазинах по-прежнему предпочитали пользоваться зарубежными Visa и MasterCard.

Позднее, в 2000 году, правительство планировало создание единой национальной карты на основе «Сберкарты», но столкнулось с массовой критикой, так как банки не желали, чтобы во главе единой платежной системы стоял Сбербанк. Более того, были проблемы с финансированием проекта, и власти решили, что сотрудничество с Visa и MasterCard выгоднее.

Вплоть до недавних событий, связанных с Украиной и санкциями, отечественные банки предпринимали различные уловки, чтобы удержаться на плаву: объединялись, вводили новшества, снова пытались создать единую систему. И только санкции со стороны Запада стали катализатором, когда Visa и MasterCard прекратили обслуживание некоторых банков России. Тогда идея разработки единой системы платежей была возрождена и подкреплена заявлением президента Владимира Владимировича Путина о необходимости создания такой системы и соответствующим законом. Платформу было решено разработать с нуля, используя достижения в данной сфере как зарубежных, так и российских разработчиков. Система должна отвечать всем требованиям безопасности, и обеспечивать бесперебойные расчеты по картам россиян. Для становления платформы потребовалось около трех лет. Теперь появилась российская банковская карта MIR.

Сегмент банковских карт достаточно весом на рынке цифровых средств оплаты и его изменения не могут не отразиться на состоянии остальных составляющих электронных платежей. Конечно, идея о национальной системе платежных карт (далее НПСК) встретила критику: исключение России из цивилизованного мира, неудобство платежей за рубежом.

Однако в Китае и Японии уже давно действуют национальные карты, которые изначально задумывались только для своих граждан, но затем распространились по миру. А если учесть, что только 21 % россиян, по результатам опросов, выезжает за границу, то им достаточно будет завести вторую карту для поездок.

Существует риск, что международные популярные торговые платформы откажутся работать с НПСК, но тогда получат толчок для развития альтернативные способы оплаты, что также имеет положительный эффект для системы в целом.

Таким образом, тенденция развития электронных платежных систем в России имеет положительный характер: с каждым годом количество пользователей и совокупный объем переводов растет. Если раньше основная масса цифровых платежей приходилась на оплату мобильных услуг, то сейчас люди платят и за коммунальные услуги, и за приобретение товаров в режиме он-лайн. Набирает популярность и такой сервис как Интернет-банкинг.

Отличительная особенность систем электронных денег заключается в том, что их использование оказывается дешевле, чем использование банковских платежных инструментов, они в большей степени защищены от несанкционированного использования при

платежах через интернет, их использование может быть анонимно. Это ведет к тому, что электронные деньги занимают нишу микро- и мини-платежей, позволяя осуществлять такие платежи в том числе удаленно, через сеть. Таким образом, они занимают положение между наличными деньгами и банковскими платежными инструментами.¹

В таком положении заключается как сильная сторона, так и слабость систем электронных денег. Электронные деньги не в состоянии заменить наличные деньги в связи с тем, что они не позволяют осуществлять платежи «человек – человек», а для проведения транзакции требуется доступ к системе через каналы связи. С другой стороны, системы безопасности и часто анонимность не позволяют использовать электронные деньги для осуществления расчетов крупными суммами.

Развитие систем электронных денег активизирует дебаты относительно того, сможет ли этот платежный инструмент полностью изменить современный «денежный ландшафт» или даже заменить наличные расчеты. Делать такие выводы сегодня преждевременно. Тем не менее, концепция электронных денег весьма органично встроилась в путь эволюционного развития современных технологий, заняв в ней понятную и логичную нишу, заставляя учитывать этот фактор при построении прогнозов развития системы розничных платежей.²

Таким образом, исходя из сложившихся реалий, по моему мнению, электронные деньги являются перспективным платежным инструментом, потенциал которого еще предстоит раскрыть. Возможными путями развития электронных денег видится их широкое внедрение в международный интернет-бизнес.

По официальным данным платежных систем в настоящее время каждый 15-ый житель России оплачивает свои покупки с помощью электронных денег.

Тенденции использования электронных денег рассмотрим на примере Яндекс.Деньги. Яндекс.Деньги изучили, как изменились траты пользователей в интернете этим летом по сравнению с прошлым. Сервис проанализировал десятки миллионов платежей, которые пользователи совершили на более чем 75 тыс. отечественных и зарубежных сайтах, принимающих оплату из кошельков

¹ Строителева Е.В. Электронные деньги: виды, сущность и перспективы развития // Дискуссия. – 2014. – № 6.

² Развитие систем «электронных денег» и их влияние на налично-денежное обращение. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.vodyanoyznak.ru/magazine/104/1674.htm>

в Яндекс.Деньгах или сразу несколькими способами через Яндекс.Кассу.

Несмотря на рост курса валют, большинство пользователей не отказались от путешествий – с июня по август число тех, кто оплатил билет на самолет или поезд через Яндекс.Деньги, выросло в 1,5 раза, а количество купленных билетов – в 2 раза. Средний чек не изменился: 9 500 рублей – за билет на самолет и 3 400 рублей – за поездку на поезде.

Вероятно, для того, чтобы избежать неприятностей на границе при выезде за рубеж, летом россияне погашали штрафы ГИБДД, оплачивали госпошлины и задолженности по налогам гораздо активнее, чем весной: выросло количество и плательщиков, и платежей через Яндекс.Деньги. По сравнению же с прошлым летом число платежей через сервис по штрафам ГИБДД выросло в 1,5 раза, по налогам – в 4 раза, а по различным пошлинам – в 2 раза.

Россияне активно выплачивали и кредиты: этим летом через Яндекс.Деньги долги перед банками погасили в три раза больше пользователей, чем год назад. Вырос и средний платеж по кредиту – с 3150 до 4600 рублей.

В исследовании учитывались платежи россиян через платежное решение «Яндекс.Касса» – из электронных кошельков, с банковских карт, со счетов мобильных телефонов, через интернет-банки Сбербанка, Альфа-Банка, Промсвязьбанка, а также наличными через терминалы и салоны сотовой связи. В целом с прошлого лета число пользователей, оплативших товары и услуги через Яндекс.Деньги и Яндекс.Кассу, выросло в 2,3 раза.

Среди всех способов оплаты услуг ЖКХ через Яндекс.Деньги наиболее популярны банковские карты – ими пользуется почти половина плательщиков. Около трети пользователей платят через электронные кошельки. 14 % выбирают оплату с привязанной к кошельку банковской карты – это удобно и безопасно: во время платежа не нужно вводить данные карты. Набирают популярность платежи через мобильный телефон – сейчас таким образом за ЖКУ платят 8 % пользователей.

В целом за последний год число платежей за ЖКУ через Яндекс.Деньги увеличилось в 2,5 раза. Этот рост отчасти объясняется тем, что сервис позволяет оплачивать услуги без регистрации. Сегодня больше половины платежей за ЖКУ – 52 % – совершают пользователи, у которых пока нет кошелька в Яндекс.Деньгах.

Яндекс.Деньги изучили, как россияне платят штрафы ГИБДД через сервисы Яндекса. В среднем по стране среди плательщиков

гораздо больше мужчин – 68 %, а женщин – лишь 32 %. Чаще всего штрафы погашают молодые люди в возрасте 25–34 лет.



Рисунок 1 – Кто чаще платит штрафы ГИБДД

Объем несанкционированных переводов электронных денежных средств в 2017 году составил не менее 100 млн руб. Данные о несанкционированных переводах, при которых электронным средством платежа, используемым для перевода электронных денежных средств, является предоплаченная карта.

Вероятнее всего, в перспективе существующие электронные платежные системы будут пытаться удержать лидерство, предлагая новые интересные перспективы для своих клиентов.

Основным направлением, которым будут заниматься разработчики и руководители электронных платежных систем будут вопросы безопасности и предотвращения мошенничеств при оплате, переводе или обмене электронных денег.

Использование электронных денег будет увеличиваться с каждым годом. Эта тенденция наблюдается на рынках развитых зарубежных стран и соответственно в России она будет такой же. Если учесть тот факт, что в таких странах как США, Япония, Германия оплата через Интернет стала реальностью сегодняшнего дня, как и оплата карточкой в магазине, можно предположить, что клиентам будет предложен огромный спектр товаров и услуг, которые можно будет приобрести и оплатить через Интернет.

При этом будут решаться многие не решенные проблемы, и скоро у каждого пользователя Интернета не будет возникать вопрос – как

перевести электронные деньги на банковскую карточку. Многие электронные системы уже решили эту проблему, и поэтому число клиентов у таких систем значительно выросло и продолжает расти.

Значительное влияние на развитие рынка электронных денег оказывает рост мобильных устройств, имеющих доступ к Интернету. Соответственно, разработчики электронных платежных систем будут вынуждены уделить этому сегменту особое внимание. И лидерами на рынке будут именно те системы, которые решат эту задачу оперативнее, надежнее и наиболее выгодно для клиента.

В России электронные деньги занимают особое положение, так как в связи с очень низким уровнем распространения персональных банковских услуг на текущий момент, электронные деньги являются единственным используемым способом безналичных расчетов для очень большого количества людей.

*Кошелева М.Д.
студент 2 курса
специальность 38.02.07 «Банковское дело»,
отделение СПО «Колледж экономики, права и информационных
технологий» ЧОУ ВО «МАЭУ»*

ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ

Денежно-кредитная политика представляет собой часть государственной экономической политики, направленной на повышение благосостояния граждан. Денежно-кредитная политика – важнейший метод государственного регулирования общественного воспроизводства с целью обеспечения наиболее благоприятных условий для развития рыночной экономики.¹

Рыночная экономика функционирует на основе конкурентного рынка, однако рыночный механизм не решает всех вопросов рыночного хозяйства. Необходимость вмешательства государства в управление экономическими процессами вызвана потребностями развития рыночной системы. Есть немало социально-экономических проблем, неподвластных рынку, – ими занимается государство.

¹ Банки и банковское дело: учебник для вузов / А.И. Балабанов [и др.]. – СПб.: Питер, 2017. – 448 с.

К началу XX века в традиционной рыночной экономике многих стран, основанной на частных капиталах и свободной конкуренции, стали все чаще проявляться экономические кризисы, спады промышленного производства, инфляционный рост, массовая безработица и другие негативные экономические процессы. Логика хозяйственного развития требовала разумного, объективного вмешательства государства в экономические процессы.

В экономической науке начала XX века сложились две основные точки зрения на эту проблему.

Первая точка зрения получила название «классической». Экономика является саморегулирующейся системой, способной гармонично развиваться самостоятельно. Механизмы конкуренции, действующие в ней, объективно обеспечивают равенство спроса и предложения. Длительное нарушение этого равновесия, по мнению экономистов-классиков, совершенно исключено, поскольку цена – зарплата – процентная ставка в условиях рыночной системы достаточно гибки и быстро приспособляются к любой ситуации на рынке. Ученые классики сделали вывод о том, что наиболее верная стратегия государства – это политика невмешательства.

Периоды длительной безработицы и инфляции упорно противоречили классической теории. Во все усложняющихся взаимосвязях рыночный механизм автоматически больше не срабатывал.

Это послужило толчком к возникновению второй точки зрения, получившей название «кейнсианство». Дж. М. Кейнс систематизировал и изложил как единое целое свою теорию и программу государственного регулирования рыночной экономики — «Общая теория занятости, процента и денег» (1936 г.). Целенаправленное государственное регулирование необходимо для ограничения стихийности экономических процессов и обеспечения наиболее полной занятости населения. Он обратил свое внимание на соотношения между такими экономическими категориями, как совокупный общественный спрос, накопление, потребление, государственные расходы. Основному догмату классической школы – «сбережения определяют инвестиции» – Дж. Кейнс противопоставил свой – «инвестиции определяют уровень сбережений». Общественным спросом, по его мнению, управляет государственная политика и особенно политика государственных расходов.¹

¹ Кейнс Дж. Общая теория занятости, процента и денег. Избранное / – М.: Эксмо, 2017. – 960 с.

Альтернативой кейнсианству стало «монетарное» движение экономической мысли. Монетаризм — течение экономической мысли, отводящее деньгам определяющую роль в колебательном движении экономики. Монетаристы связывают рост и спад производства с такими факторами, как денежная масса и денежно-кредитные инструменты.

В настоящий момент нет однозначного подхода к определению денежно-кредитной политики.

Под денежно-кредитной политикой государства понимается совокупность мер экономического регулирования денежного обращения и кредита, направленных на обеспечение устойчивого экономического роста путем воздействия на уровень и динамику инфляции, инвестиционную активность и другие важнейшие макроэкономические процессы.¹

Основополагающей целью денежно-кредитной политики является помощь экономике в достижении общего уровня производства, характеризующегося полной занятостью и стабильностью цен.

Инструменты денежно-кредитного регулирования: операции на открытом рынке; изменение резервной нормы; изменение учетной ставки. При этом все эти рычаги государственного воздействия фактически регулируют один и тот же объект – они по разным направлениям воздействуют на наличную денежную массу и резервы коммерческих банков и других кредитно-депозитных учреждений.²

В 2016 году Банк России проводил денежно-кредитную политику в рамках режима таргетирования инфляции. Это означает, что основной целью денежно-кредитной политики Банка России было обеспечение ценовой стабильности, а именно снижение годовой инфляции до 4 % в 2017 году и поддержание ее вблизи данного уровня в дальнейшем.³

В 2016 году экономика России продолжила адаптироваться к внешним условиям, которые оставались относительно неблагоприятными. Настроения и ожидания субъектов экономики стабилизировались, снизилась чувствительность к внешним шокам. Сохранялась спокойная ситуация на рынке труда, улучшились

¹ Камаев В.Д. и др. Учебник по основам экономической теории. – М. : Владос, 2016. – 384 с.

² Банки и банковское дело: учебник для вузов / А.И. Балабанов [и др.]. – СПб. : Питер, 2017. – 448 с.

³ Интернет-ресурсы официального сайта ЦБ РФ [Электронный курс] Режим доступа: <https://cbr.ru/>

показатели производственной активности, развивались отдельные зоны роста в промышленности, в том числе в обрабатывающих производствах.

Оживление производственной активности повлекло за собой возобновление роста реальной заработной платы (в целом за 2016 год – на 0,7 %). Более высокими темпами, чем в среднем в экономике, она росла в видах деятельности, вклад которых в ВВП был положительным (финансовая деятельность, операции с недвижимостью, обрабатывающая промышленность, добыча полезных ископаемых). Однако за счет сокращения других компонентов доходов, помимо оплаты труда, реальные располагаемые доходы населения в целом в 2016 году уменьшились (на 5,9 %).

Основным инструментом денежно-кредитной политики оставалась ключевая ставка. Проводимая Банком России осторожная политика оказала положительное влияние не только на инфляционную динамику. Сравнительно высокие рублевые процентные ставки поддерживали привлекательность номинированных в национальной валюте активов, в совокупности со стабилизацией инфляции способствуя повышению доверия к рублю.

В 2016 году основное внимание Банка России в сфере коммуникации с обществом было сосредоточено на таких направлениях, как продвижение денежно-кредитной политики, реформа надзорной системы и регулирование банковской сферы, развитие финансовых рынков. Ключевыми задачами в сфере денежно-кредитной политики было развитие инструментов коммуникации с профессиональным сообществом и повышение уровня доверия населения к проводимой Банком России политике по снижению инфляции и инфляционных ожиданий населения.

В 2016 году наблюдалось замедление снижения экономической активности, а также восстановление положительной динамики отдельных показателей развития экономики. По оценке Росстата валовой внутренний продукт (ВВП) Российской Федерации снизился на 0,2 % в реальном выражении в 2016 году после спада на 2,8 % в 2015 году. Промышленное производство выросло в 2016 году на 1,3 % после снижения на 0,8 % в 2015 году. Падение инвестиций замедлилось с 10,1 % в 2015 году до 0,9 % в 2016 году.¹

По итогам 2016 года темп прироста потребительских цен, по оценке Росстата, составил 5,4 % (декабрь 2016 к декабрю 2015 года).

¹ Интернет-ресурсы официального сайта ЦБ РФ [Электронный курс]
Режим доступа: <https://cbr.ru/>

Учитывая оценку баланса инфляционных рисков и перспектив экономического роста, Банк России дважды последовательно снижал ключевую ставку в июне и сентябре в общей сложности на 1 процентный пункт – с 11,0 до 10,0 % годовых.

В 2016 году на фоне роста номинального ВВП на 3,4 % и расходов на конечное потребление на 2,6 % произошло незначительное увеличение объема наличных денег в обращении на 3,1 %, до 8 790 093 млн руб. по состоянию за 31 декабря 2016 года (после снижения на 3,6 % по итогам 2015 года). При этом доля наличных денег в обращении в структуре сводного баланса Банка России увеличилась в 2016 году на 6,0 процентного пункта, до 30,5 %.

В 2016 году процентные ставки по инструментам, связанным с поддержкой малого и среднего бизнеса были на уровне 6,50 % годовых. Процентные ставки по инструментам, направленным на стимулирование иных инвестиций были на уровне 9,00 % годовых. Банк России дважды снижал процентную ставку по кредитам, обеспеченным залоговыми, выданными в рамках программы «Военная ипотека»: на 1 января 2016 года она составляла 10,75 % годовых, с 14 июня – 10,50 % годовых и с 19 сентября – 10,00 % годовых.

В 2016 году Банк России повышал лимиты кредитования: по инструментам, связанным с поддержкой малого и среднего бизнеса, – с 50 до 125 млрд рублей, по инструментам, направленным на создание крупных инвестиционных проектов, – со 100 до 150 млрд рублей, по инструментам стимулирования несырьевого экспорта – с 50 до 75 млрд рублей.¹

Операционная процедура денежно-кредитной политики в 2016 году сохраняла свою эффективность, позволяя удерживать однодневные ставки по рублевым межбанковским кредитам на уровне, обеспечивающем достижение цели по инфляции, и не претерпела существенных изменений. Повышение нормативов обязательных резервов в 2016 году способствовало более плавному переходу банковского сектора к структурному профициту ликвидности.

В целях частичного абсорбирования притока ликвидности, связанного с финансированием дефицита федерального бюджета за счет средств Резервного фонда, Банк России осуществлял продажи облигаций федерального займа (ОФЗ) из собственного портфеля на вторичном рынке в апреле–декабре 2016 года. На этом фоне за 2016 год произошло снижение по статье «Долговые обязательства

¹ Интернет-ресурсы официального сайта ЦБ РФ [Электронный курс]
Режим доступа: <https://cbr.ru/>

Правительства Российской Федерации» на 200 933 млн руб., до 311 787 млн руб.

Доходы и расходы Банка России в 2016 году формировались в условиях постепенного восстановления в течение года экономической активности и перехода к структурному профициту ликвидности. На фоне снижения уровня процентных ставок Банка России и сокращения объемов рефинансирования банковского сектора значительно, по сравнению с предыдущим годом, уменьшились процентные доходы Банка России.

Функционирование в условиях плавающего валютного курса позволило российской экономике адаптироваться к неблагоприятным внешним условиям и поддержать конкурентоспособность российских товаров. Вследствие этого уменьшение внутреннего спроса в значительной степени осуществлялось за счет спроса на импортные товары. Хотя по итогам всего 2016 года темп прироста экономики был отрицательным, можно говорить об улучшении ситуации в отдельных отраслях промышленности, а также на рынке труда. Последовательное проведение денежно-кредитной политики, направленной на снижение инфляции, создает основу для большей устойчивости экономики и повышения благосостояния широких слоев населения в будущем.

Первоочередной задачей государственного сектора является стабилизация экономики. Необходимо обеспечение экономического роста, борьба с инфляцией. Государство этим занимается, проводя фискальную и денежно-кредитную политику. Целью денежно-кредитной политики является контроль над денежной массой или уровнем ссудного процента – все это делается для регулирования денежного предложения в стране.

Центральным звеном денежно-кредитной политики государства является центральный банк (ФРС – в США, ЦБ – в РФ). Именно он своими действиями и проводит денежную политику. В мировой практике основными инструментами ЦБ являются: операции на открытом рынке ценных бумаг, уровень процентной ставки по займам коммерческим банкам и величина обязательных резервов. Также Центральный банк разрабатывает требования к коммерческим банкам, выполнение которых обеспечивает ликвидность банков.

Банк России сохраняет преемственность в определяющих принципах формирования денежно-кредитной политики, соподчиняя ее цели главным задачам экономической политики государства на предстоящий год. Снижение инфляции при обеспечении роста ВВП по-прежнему остается конечной целью денежно-кредитной политики. Задачей определения количественных параметров экономической

политики является выбор наилучшего сочетания экономического роста и инфляции. Критерием такого выбора должно быть повышение доходов населения в реальном выражении.

Следовательно, при проведении денежно-кредитной политики Банк России предполагает использовать не только все имеющиеся в настоящее время в его распоряжении инструменты, но и расширить их состав, сделав набор располагаемых методов контроля и управления денежным предложением полностью адекватным складывающимся общеэкономическим условиям. Однако возможность и эффективность применения конкретных инструментов денежно-кредитного регулирования в значительной степени будут связаны с восстановлением и развитием сегментов финансового рынка и укреплением банковской системы. Достижение поставленных целей также будет зависеть от наличия соответствующих условий, создаваемых функционированием всех секторов экономики и проведением необходимых институциональных преобразований. Для достижения максимального эффекта от денежно-кредитного регулирования необходимо чтобы состояние банковского сектора было пропорционально степени развития его реального сектора и в значительной степени удовлетворяло его потребности.

*Кошкалда Е.Г.
студент 5 курса
специальность*

*38.05.01 «Экономическая безопасность»,
ОУ ВО «Южно-Уральский институт управления и экономики»*

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА

Коммерческие банки, являясь важнейшим финансовым институтом современного социума, должны следовать определенным правилам информационной безопасности и уметь противостоять дестабилизирующим факторам.¹

В современном мире на сегодняшний день проблема обеспечения информационной безопасности является одной из наиболее острых.

¹ Особенности обеспечения информационной безопасности в банковской системе [Электронный ресурс]. URL: http://www.antimalware.ru/analytics/technology_analysis/features_informat ion_security_in_the_banking_system (дата обращения: 06.03.2018).

Деятельность по защите информации набирает обороты во всех сферах жизнедеятельности общества, не остаётся в стороне и банковская сфера. В наше время ценность хранимой в банках информации многократно возросла, а, следовательно, обеспечение информационной безопасности банка – залог обеспечения защиты всех его информационных активов.

Своё развитие банковское дело начало с древнейших времен, и проанализировав историю, очевидно, что люди всегда стремились обезопасить свои сбережения. Но, однако, в те времена проконтролировать сохранность своих вкладов было гораздо проще, чем сейчас в век развития информационных технологий, ведь сегодня злоумышленник, может даже не врываясь в банк, похитить самую важную информацию.

Любая угроза, направленная на безопасность банка, прежде всего направлена на вывод финансовых активов или завладение конфиденциальной информацией. Так в IV квартале 2016 года в результате атак на учреждения кредитно-финансовой сферы было похищено денежных средств на сумму более 1,5 млрд рублей. Утечка информации из банка – это, несомненно, финансовый ущерб для бизнеса. Рассмотрим некоторые виды важной информации для банка и какой риск они могут нанести для учреждения, при попадании к злоумышленнику:

- внутренние документы банка – опасность различных внешних атак;
- персональные данные клиентов – потеря клиентов, судебные разбирательства из-за нарушения закона ФЗ № 152 «О персональных данных»;
- планы вывода нового предложения на рынок – конкуренты смогут реализовать продукт быстрее;
- информация о финансовой деятельности – потеря инвестиционной привлекательности у клиентов;
- сведения о партнерах и условиях сотрудничества – конкуренты предложат более лучшие.

В любом случае ущерб будет являться или финансовой потерей, или потерей клиентов, или ухудшением репутации банка, или вынесением штрафных санкций в соответствие с законодательством Российской Федерации, а при самом плохом исходе вся совокупность нанесенного урона может привести к закрытию банка вообще.

Так, исходя из всех возможных угроз и особенностей информационных систем банка, которые включают в себя: инструменты внешней транзакции, большой объем хранящейся и

обрабатываемой информации о финансовых операциях физических и юридических лиц, состояние не полной закрытости, так как, исходя из современных требований, банк должен иметь: сеть банкоматов, систему онлайн-банка и т.д., стоит выделить меры необходимые для обеспечения информационной безопасности кредитно-финансового учреждения. В банковских системах содержатся данные о финансовых операциях, проводимых клиентами, их персональные данные и данные о счетах. Особая важность защиты данной информации для банка очевидна, но без тщательно продуманной системы обработки, передачи и хранения банковской информации будет невозможна. Для обеспечения безопасности банка, необходимо создать целую структуру, которая сможет комплексно защитить конфиденциальную информацию о клиентах и все банковские данные в целом. Можно выделить общую последовательность мер, которая поможет организовать структуру защиты: определение защищаемой информации; оборудование и создание внутренним актом (опираясь на действующие законодательство и стандарты) по информационной безопасности комплексной системы защиты; постоянный контроль и усовершенствование принятых мер.

Банковские информационные системы и базы данных содержат конфиденциальную информацию о клиентах банка, состоянии их счетов и проведении различных финансовых операций. Необходимо поддерживать сохранность этих данных, обеспечивать их информационную безопасность, осуществлять быстрый и своевременный обмен и обработку информации, чтобы банковская система не дала сбой. Для этого необходима целая структура, которая будет способна обеспечить защиту информации, а также конфиденциальность клиентской базы.

План действий, обеспечивающих информационную безопасность банков, принципиально отличается от плана действий других организаций. Главными причинами этого являются специфический характер угроз, а также публичная деятельность банков, которые обязаны делать доступ к счетам несложным с целью удобства для клиентов. Факторы, которые следует учитывать для обеспечения информационной безопасности банков:¹

¹ Яснев В.Н. Информационная безопасность в экономических системах [Электронный ресурс]: учебное пособие. – Н. Новгород: Изд-во ННГУ, 2016. URL: http://www.iee.unn.ru/files/posobyay/ib_yasnev.pdf (дата обращения: 06.03.2017)

1. Информация, которая хранится и обрабатывается в банках, – это реальные деньги. При открытом доступе к данной информации через компьютеры могут открываться кредиты, производиться выплаты, а также могут переводиться значительные суммы денег без ведома владельца данного счета. Совершенно ясно, что такое незаконное манипулирование информацией приведет к убыткам различной степени. Данная особенность увеличила число мошенников, которые покушаются именно на банки, ведь информация, к примеру, промышленных компаний чаще всего не представляет такого интереса.

2. Информация, которая относится к банковской сфере, касается большого количества людей и организаций, то есть клиентов банков. Банк должен обеспечить достаточный уровень конфиденциальности информации, что является приоритетной задачей, поскольку каждый клиент вправе рассчитывать, что банк будет заботиться о его интересах, ведь от этого напрямую зависят репутация и успешность самого банка.

3. От того, как клиенту удобно работать с банком, а также от широкого спектра предоставляемых им услуг напрямую зависит конкурентоспособность банка. Именно поэтому банк должен предоставлять возможность быстрого и неумолимого распоряжения денежными средствами. Но именно такая легкость доступа к денежным активам и увеличивает число преступников, которые проявляют интерес к банковским системам.

4. Банк обязан обеспечить высокую надежность работы компьютерных систем даже в случае нештатных ситуаций, ведь банк, в отличие от большинства компаний, отвечает не только за свои денежные средства, но и за деньги клиентов.

5. Банк хранит важную информацию о своих клиентах, что расширяет круг потенциальных злоумышленников, заинтересованных в краже или порче такой информации.

Чтобы защищать интересы и цели всей банковской системы Российской Федерации в условиях угроз, были созданы отечественные стандарты по информационной безопасности (Стандарт Банка России по обеспечению информационной безопасности организаций банковской системы РФ).¹ Но, к сожалению, даже эти стандарты не могут ответить на все вопросы, поэтому они постоянно меняются и

¹ Обеспечение информационной безопасности организаций банковской системы Российской Федерации. Общие положения: Стандарт Банка России СТО БР ИББС-1.0-2014 [Электронный ресурс]: Распоряжение Банка России от 17.05.2014 № Р-399. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163762/ (дата обращения: 06.03.2017)

усовершенствуются за счет ранее накопленного всеми поколениями опыта по защите информации. Это, в свою очередь, требует повышение надежности и безопасности банковских информационных систем. Все эти факторы привели к очередному переизданию стандартов СТО БР ИББС. Июнь 2016 года ознаменовался вступлением в силу пятой обновленной версии СТО БР ИББС – 2016. В отдельных блоках этого стандарта подробно описаны требования к обеспечению безопасности, а также даются конкретные перечни мер защиты по тому или иному блоку.

5 мая 2014 года Президент Российской Федерации Владимир Владимирович Путин подписал закон о создании в России национальной системы платежных карт, а также об обеспечении бесперебойной работы международных платежных систем.

Национальная система платежных карт создавалась в форме ОАО, 100 % активов которого принадлежит Банку России. Цель проекта – информационно замкнуть процесс осуществления денежных переводов внутри России. Если ранее деньги могли появляться из «ниоткуда» и исчезать в «никуда», то после выхода закона ситуация изменилась, то есть национальная платежная система позволяет отслеживать все денежные операции. Например, финансирование сомнительных сделок и мошеннические операции. И, что немаловажно, уход от наличного оборота, как считает правительство, поможет государству в борьбе с коррупцией. Чтобы обеспечить безопасность национальной платежной системы, был выпущен целый ряд подзаконных актов, среди которых основополагающее «Положение о защите информации в платежной системе» от 13.06.2012 № 584.¹ Большую роль сыграло выпущенное ответственным департаментом Банка России «Положение о требованиях к обеспечению защиты информации при осуществлении переводов денежных средств...» от 09.06.2012 № 382-П.²

¹ Об утверждении Положения о защите информации в платежной системе [Электронный ресурс]: Постановление Правительства РФ от 13.06.2012 № 584. URL: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=131173> (дата обращения: 06.03.2017).

² Положение о требованиях к обеспечению защиты информации при осуществлении переводов денежных средств и о порядке осуществления Банком России контроля за соблюдением требований к обеспечению защиты информации при осуществлении переводов денежных средств [Электронный ресурс]: утверждено Банком России 09.06.2012 № 382-П. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_131473/ (дата обращения: 06.03.2017).

После внесения изменений в Положение Банка России от 09.06.2012 № 382-П тенденции обеспечения защиты смещены в сторону:

- применения банкоматов и платежных терминалов;
- применения пластиковых платежных карт;
- использования сети Интернет (систем дистанционного банковского обслуживания (ДБО) и мобильного банкинга);
- требований к порядку разработки и распространения специализированного программного обеспечения, предназначенного для использования клиентом при переводе денежных средств;
- расширения требований по повышению осведомленности клиентов о возможных рисках получения несанкционированного доступа к защищаемой информации и рекомендуемых мерах по их снижению;
- требований о необходимости проведения классификации банкоматов и платежных терминалов, результаты которой должны учитываться при выборе мер защиты;
- процедур приостановления проведения платежа оператором по переводу денежных средств в случае обнаружения признаков мошеннических действий;
- процедур защиты от современных угроз безопасности, таких как скимминг (путем использования специализированных средств, препятствующих несанкционированному считыванию треков платежных карт);
- защиты сервисов, расположенных в сети Интернет, от внешних атак (DoS-атак);
- защиты от фишинга (фальсифицированных ложных ресурсов сети Интернет);
- требования по применению платежных карт, оснащенных микропроцессором, с 2015 года и запрета выпуска карт, не оснащенных микропроцессором, после 1 января 2015 г.

На наш взгляд, банковские структуры должны взять курс на эти тенденции, а именно, на скорейший переход от пластиковых карт с магнитной полосой к картам с чипами, технологически более защищенным от несанкционированного воздействия. Также банкам следует непрестанно совершенствовать механизмы защиты банкоматов от установки скиммингового оборудования. В том числе периодически изменять настройки, увеличивать количество штатных видеокamer, устанавливать банкоматы исключительно в людных общественных местах и крупных учреждениях.

Если банки смогут обеспечить высокий уровень информационной безопасности, то это позволит свести к минимуму следующие риски:¹

- риск потери, а также разрушения ценных данных;
- риск утечки информации, которая составляет служебную/коммерческую/банковскую тайну;
- риск распространения во внешней среде информации, которая будет угрожать репутации банка;
- риск использования неполной или искаженной информации в деятельности банка.

И, конечно же, нельзя забывать о работе по широкому освещению проблематики информационной безопасности. В том числе, о разработке рекомендаций для клиентов, выработке у них навыков безопасного использования банкоматов и других дистанционных сервисов, ведь безопасность банков, как известно, имеет две составляющие: безопасность со стороны банка и безопасность со стороны клиента.²

Вторая составляющая предполагает обеспечение безопасности процедуры подтверждения клиентом платежа.

Данная задача решается посредством использования устройств защищенного хранения ключей электронной подписи (ЭП) и защищенной выработки электронной подписи, доверенных устройств отображения ключевых реквизитов и подписи платежного поручения, доверенных каналов подтверждения платежа, доверенной среды для работы с приложением «клиент – банк», а также посредством мониторинга платежей на предмет выявления подозрительных и потенциально мошеннических сделок.

Основной акцент в стандарте PCI DSS делается на обеспечении безопасности сетевой инфраструктуры и защите хранимых данных о держателях платежных карт как наиболее уязвимых с точки зрения угроз конфиденциальности местах. Также следует отметить, что стандарт регламентирует правила безопасной разработки, поддержки и эксплуатации платежных систем, в том числе процедуры их мониторинга. Не менее важную роль стандарт отводит разработке и

¹ Информационная безопасность банков [Электронный ресурс]. URL: <http://www.arinteg.ru/articles/informatsionnayabezopasnost-bankov-26722.html> (дата обращения: 06.03.2017).

² Информзащита собственными силами [Электронный ресурс]. URL: <http://nbj.ru/pubs/upgrade-modernizatsija-irazvities/2014/02/05/informzaschita-sobstvennymi-silami/index.html> (дата обращения: 06.03.2017).

поддержке базы нормативных документов системы менеджмента информационной безопасности.

Таким образом, СТО БР ИББС является очень важной вехой эволюционного пути развития отечественной системы обеспечения информационной безопасности. Стандарт Банка России по обеспечению информационной безопасности организаций банковской системы – один из первых отраслевых и адаптированных под российскую действительность стандартов.

В заключении, хотелось бы отметить, что выполняя требования стандарта, многие банки готовят себя к международной сертификации обеспечения безопасности платежных систем PCI DSS, обеспечивают защиту персональных данных в соответствии с последними требованиями регуляторов. Проводимый ежегодный внутренний аудит позволяет объективно проверить защищенность банков от существенных рисков и угроз ИБ, а руководителям – эффективнее спланировать построение и управление комплексной системой защиты. И, разумеется, нужно развивать программы, направленные на повышение грамотности населения в сфере компьютерной безопасности. Перед банками, обществом и государством стоят общие цели, поэтому нужно развивать взаимодействие между данными структурами и совершенствовать методики их взаимной работы.

*Кузнецов В.А.
студент 1 курса
направление подготовки
38.03.02 «Менеджмент»,
ФГБОУ ВО «МАГУ»*

АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АВТОМОБИЛЬНОЙ ОТРАСЛИ (НА ПРИМЕРЕ «TOYOTA MOTOR»)

Во все времена автомобиль был и остается популярным средством передвижения. Существует множество фирм по продаже автомобилей. В данной статье представлен анализ деятельности автомобильной компании «Toyota Motor», которая за небольшой период времени смогла «догнать» и опередить своих европейских и американских конкурентов и занять одно из лидирующих мест в мировом рейтинге промышленных и информационных производителей.

Несмотря на то, что 2014 стал годом бурных экономических потрясений, компании «Toyota Motor» удалось не только удержаться

свои позиции на рынке, но и достигнуть рекордных значений по доле рынка и продемонстрировать достойную динамику, как показано ниже на рисунках 1 и 2. Это еще раз доказывает то, что уникальное премиально-массовое позиционирование бренда Toyota в России глубоко укоренились на рынке и способствуют укреплению позиций компании.

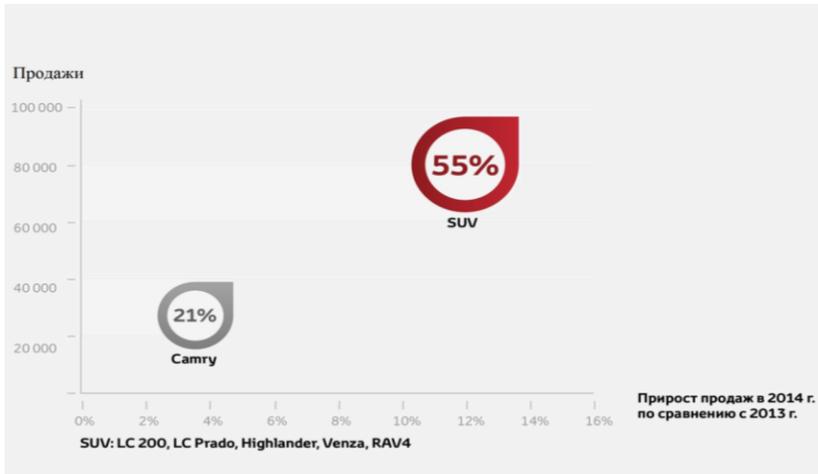


Рисунок 1 – Доля Camry и SUV в продажах Toyota

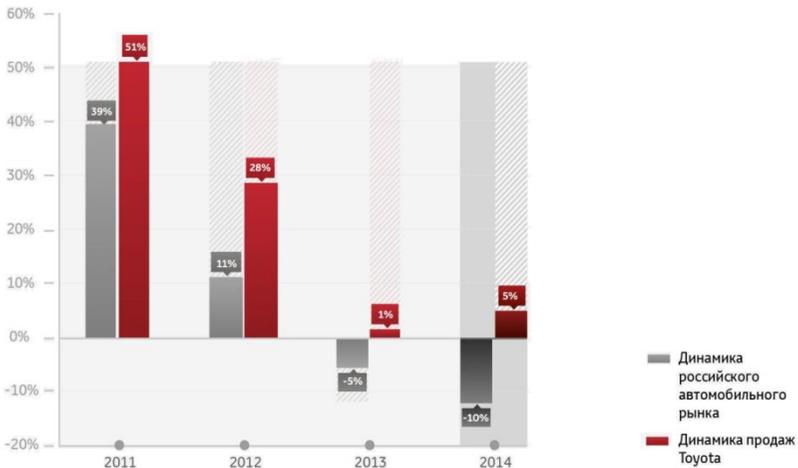
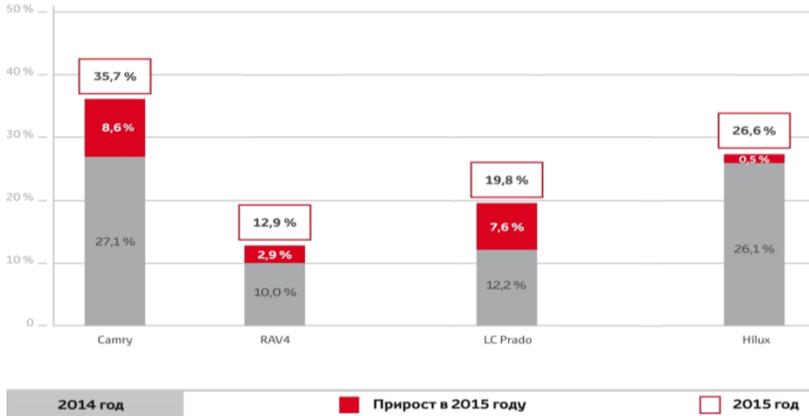


Рисунок 2 – Рост продаж «Toyota Motor»

В 2015 году доля «Тойота Мотор» на российском автомобильном рынке планомерно увеличивалась, несмотря на общую нестабильность и продолжающееся снижение продаж автомобилей. По сравнению с



2014 годом доля компании увеличилась на 0,1 % до 7,4 %.

Рисунок 3 – Динамика доли «Toyota Motor» в России

На рисунке 3 показан рост доли «Toyota Motor» в России. В 2015 году официальные дилеры «Toyota» в России реализовали 98 149 автомобилей.

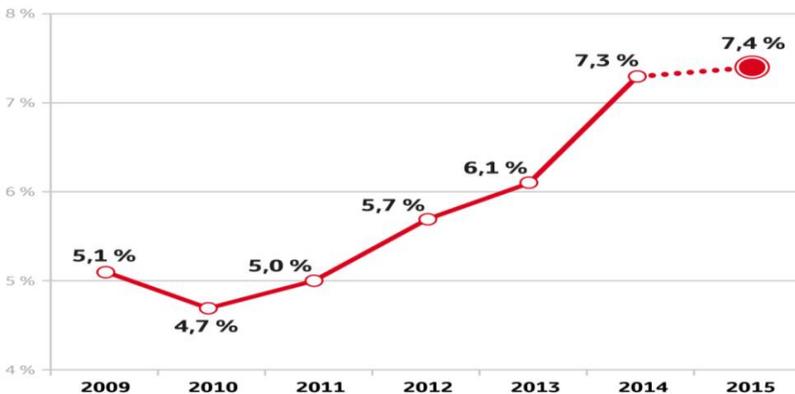


Рисунок 4 – Доля «Toyota Motor» в ключевых сегментах рынка

Как видно из рисунка 4, доля Toyota в сегментах, в которых представлены автомобили бренда, увеличилась и достигла по итогам 2015 года 14,2 %, что на 1,2 % больше по сравнению с итоговыми показателями 2014 года.

Основной вклад в улучшение показателей за 2015 год внесли традиционные бестселлеры бренда, каждый из которых укрепил позиции в своих сегментах: Toyota Camry, RAV4, Land Cruiser Prado и Land Cruiser 200, а также пикап Toyota Hilux. Основными факторами, обеспечившими положительную динамику, стали планомерный вывод на рынок в течение всего 2015 года ряда новых и обновленных моделей и грамотная стратегия планирования продаж. Стремительный рост показал в 2015 году лидер бизнес-седанов Toyota Camry: доля модели в российском D/E сегменте непрерывно росла на протяжении всего года и достигла рекордных 35,7 %, прибавив 8,6 % по сравнению с аналогичным периодом 2014 года. Положительное влияние на увеличение доли модели до рекордных по сегменту показателей оказал запуск в России новой модификации Toyota Camry с новым двигателем объемом 2,0 л, доступной с 1 марта 2015 года, а также своевременно объявленное специальное ценовое предложение, обеспечивающее выгодные условия приобретения модели. Toyota Camry сохранила позиции лидера продаж среди всего модельного ряда автомобилей Toyota. В 2015 году официальные дилеры Toyota реализовали 30 136 автомобилей этой модели. Она вошла в топ-15 самых продаваемых автомобилей на российском рынке, а в декабре 2015 года – в топ-10 бестселлеров российского автомобильного рынка. Высокие результаты продемонстрировал популярный городской кроссовер Toyota RAV4, сохранивший в 2015 году лидерство среди конкурентов в сегменте компактных кроссоверов. Доля рынка Toyota RAV4 в 2015 году составила 12,9 % (+2,9 % по сравнению с 2014 годом). Всего за 2015 год в России было продано 27 102 экземпляра этой модели. Немаловажным фактором, оказавшим влияние на рост доли Toyota RAV4 в сегменте, стал старт продаж нового кроссовера Toyota RAV4. Toyota RAV4 сохранил вторую позицию по популярности среди моделей Toyota в России, а также вошел в топ-15 самых продаваемых автомобилей в России в 2015 году. В декабре 2015 года Toyota RAV4 занял 7-ю строчку в рейтинге бестселлеров российского автомобильного рынка.

АО «Тойота Банк»: несмотря на экономический спад в России и циклический характер бизнеса, Тойота Банку удалось повысить рентабельность в последние годы, как показано на рисунках 5 и 6.

В 2015 году чистый процентный доход увеличился на 9 %, капитал вырос на 6 % (+20 % до выплаты дивидендов). NIM увеличился с 5,3 % до 6,6 % (+24 %), в то время как ROAA незначительно уменьшился с 2,5 % до 2,4 %. ROAE в течение последних 5 лет находился в диапазоне от 13,6 % до 16,1 % в зависимости от изменений капитала (увеличения капитала или выплаты дивидендов).

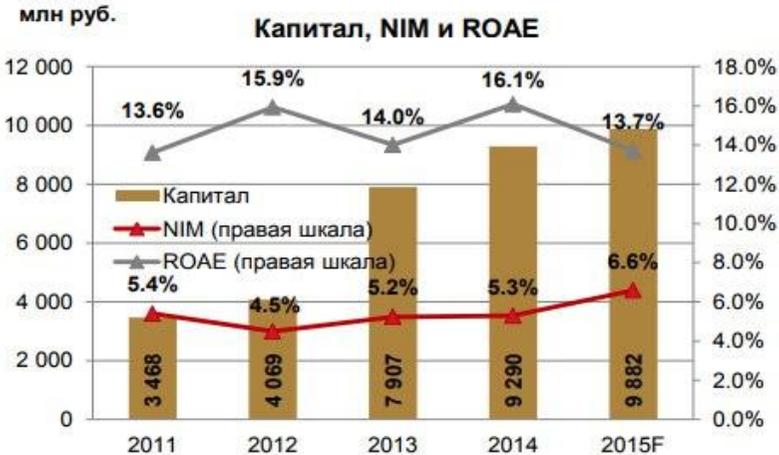


Рисунок 5 – Капитал, NIM и ROAE

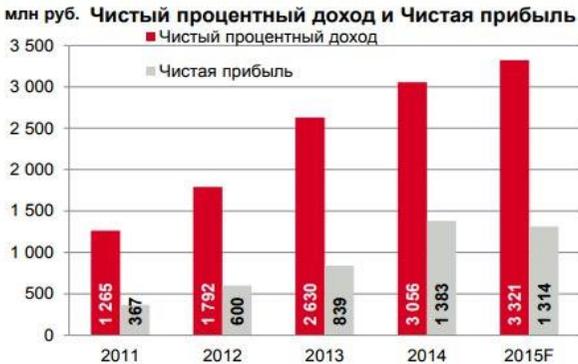


Рисунок 6 – Чистый процентный доход и чистая прибыль

Существенную часть кредитного портфеля, как видно из рисунка 7, занимают потребительские автокредиты, залоговая стоимость

которых превышает размер кредита в среднем на 120 %. Другая значительная часть портфеля – кредиты автодилерам.

Структура кредитного портфеля на 01.10.2015



Рисунок 7 – Структура кредитного портфеля

В 2015 году кредитный портфель несколько ухудшился за счет увеличения NPL 90+дней до 1,9 % кредитного портфеля, рекордного уровня для Тойота Банка, однако одного из лучших показателей в отрасли. Рост NPL является следствием «старения» кредитного портфеля и снижения выдач новых кредитов.

На фоне общего сокращения кредитного портфеля в 2015 году, средний размер кредита составил 989 тыс. рублей, что на 15,3 % больше по сравнению с 2014 годом. В то же время средний срок кредита остается почти неизменным. Достигнув 45 месяцев в 2012 году, средний срок кредита упал до 42 месяцев в 2015 году. Доля валютных кредитов в кредитном портфеле снизилась с 1,9 % до 0,3 % в течение последних 3 лет.

В виде диаграммы данные характеристики кредитного портфеля можно представить так, как показано на рисунках 8 и 9.



Рисунок 8 – Средний размер кредита

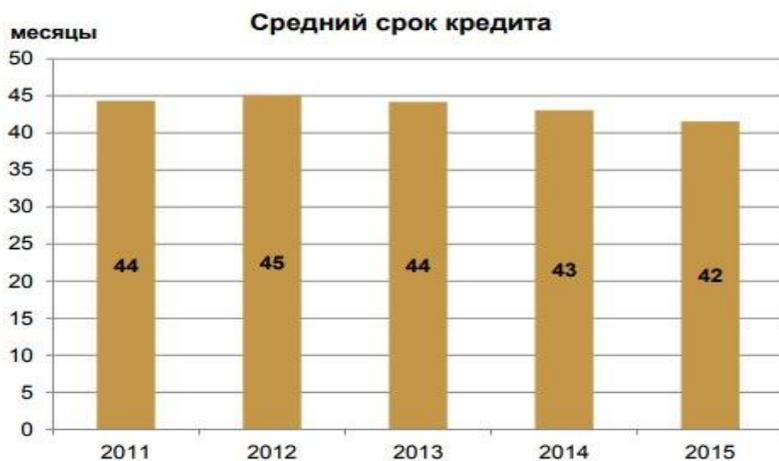


Рисунок 9 – Средний срок кредита

Таким образом, исследование деятельности автомобильной компании «Toyota Motor» позволило выявить то, что продажи автомобилей Toyota во всем мире с каждым годом росли. А все это связано с тем, что компания обновляет свои автомобили в техническом плане, обновляет кузова и интерьера, вносит свои интересные предложения в автомобили, которых у других еще нет. Предлагают выгодные кредиты с малым процентом, что подталкивает потребителей приобретать их автомобили. Полагаем, что компании «Toyota Motor» нужно расширяться в России, поставляя другие

автомобили, которые делаются только для японского рынка, это, безусловно, увеличит спрос на автомобили «Тоюта».

*Куликова М.В.
студент 5 курса
специальность*

*38.05.01 «Экономическая безопасность»,
ОУ ВО «Южно-Уральский институт управления и экономики»*

ИНДИКАТОРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Слабость системы экономической безопасности, отсутствие конструктивных методов защиты кредитных организаций предопределяют ее неустойчивость. Тем не менее, научно обоснованной концепции и механизма обеспечения экономической безопасности банковской деятельности пока не сложилось.

Среди проблем защиты кредитной организации от угроз внешнего и внутреннего характера все более актуальны необходимость обеспечения охраны финансовых ресурсов, защита информации, имущества и персонала коммерческого банка, создание механизмов финансовой защиты банковской системы и др.

Экономическая безопасность кредитной организации – это состояние защищенности финансово-кредитного института от недобросовестной конкуренции, противоправной деятельности криминальных формирований и отдельных лиц, негативного влияния внешних и внутренних угроз, дестабилизирующих факторов. Обеспечение устойчивого стабильного функционирования и развития организации, реализация основных коммерческих интересов и целей уставной деятельности, а именно оказание финансовых услуг юридическим и физическим лицам с целью получения прибыли. Экономическая безопасность кредитной организации – это состояние наиболее эффективного использования ресурсов для предотвращения угроз и обеспечения стабильного ее функционирования.

Выбор индикаторов является необходимым элементом исследования экономической безопасности кредитной организации. Индикаторы экономической безопасности организации – это признак или сумма признаков, на основании которых может быть сделан вывод о том, находится организация в экономической безопасности или нет.

Количественную оценку уровня экономической безопасности нужно получать с помощью показателей, которые используются в

планировании, учете и анализе деятельности организации, что является предпосылкой практического использования этой оценки.

Для экономической безопасности банка значение имеют не сами индикаторы, а их пороговые значения, т.е. предельные величины, несоблюдение которых приводит к финансовой неустойчивости, препятствует нормальному ходу развития различных элементов воспроизводства, приводит к формированию негативных, разрушительных тенденций.

Система показателей-индикаторов, получивших количественное выражение, может позволить заблаговременно сигнализировать о грозящей опасности и предпринять меры по её предупреждению. Важно подчеркнуть, что наивысшая степень безопасности достигается при условии, что весь комплекс показателей находится в пределах допустимых границ своих пороговых значений, а пороговые значения одного показателя достигаются не в ущерб другим.

Таблица 1 – Система показателей-индикаторов

Показатель	Значение	Допустимое числовое значение норматива
Нормативы достаточности капитала банка		
Норматив достаточности базового капитала банка	H1.1	4,5 процента
Норматив достаточности основного капитала банка	H1.2	6 процентов
Норматив достаточности собственных средств	H1.0	8 процентов
Нормативы ликвидности банка		
Норматив мгновенной ликвидности банка	H2	15 процентов
Норматив текущей ликвидности банка	H3	50 процентов
Норматив долгосрочной ликвидности банка	H4	120 процентов

Помимо показателей, устанавливаемых Банком России, для оценки ликвидности банка можно использовать и систему показателей,

которые в комплексе позволяют оценить состояние ликвидности банка как в данный момент времени, так и на среднесрочную перспективу.¹

1. Расчетные документы, не оплаченные в срок из-за отсутствия средств на корреспондентских счетах банка.

$K1 = \text{Остатки внебалансовых счетов 90903, 90904.}$

Наличие неплатежей, отраженных на этих счетах, означает, что банк имеет проблемы с проведением платежей и имеют место задержки платежей клиентов. Если остатки по этим счетам имеют тенденцию роста и длительное время, то банк неплатежеспособен и неликвиден.

2. Коэффициент чистой и ликвидной позиции банка $K2$ позволяет оценить, в какой степени банк привлекает займы на межбанковском рынке для покрытия дефицита ликвидности:

Если $K2 < 1$, это свидетельствует о том, что банк покрывает дефицит ликвидности за счет займов на межбанковском рынке. Систематическое использование этих краткосрочных ресурсов для покрытия длительного, долгосрочного разрыва говорит о проблемах с ликвидностью. Кроме того, банки анализируют контрагентов, и доступ на межбанковский рынок может быть для такого банка прекращен, тогда потенциальный риск потери ликвидности трансформируется во вполне реальную неплатежеспособность.²

3. Коэффициент текущей сбалансированности активов и пассивов банка $K3$. С помощью коэффициента текущей сбалансированности можно оценить возможность возникновения проблем с проведением платежей. Если показатель стабильно превышает 1,0, вероятность возникновения дефицита ликвидности практически минимальна. Если значение показателя стабильно ниже 0,6–0,7 и имеет тенденцию к снижению, то это признак возможного возникновения дефицита ликвидности.³

4. Аналогичный по смыслу коэффициент среднесрочной сбалансированности $K4$, позволяет оценить возможность возникновения проблем ликвидности в перспективе.

¹ Жарковская Е.П. Финансовый анализ деятельности коммерческого банка: учебник. – 2-е изд., стер. – М. : Издательство Омега-Л, 2014. – С. 95.

² Шапкин А.С. Экономические и финансовые риски. – М. : ИТК «Дашков и К», 2015. – С. 79.

³ Там же. С. 82.

Рассмотренные коэффициенты ликвидности позволяют управлять ликвидностью кредитной организации как на определенную дату, так и на перспективу.¹

Следовательно, можно сделать вывод, что инструментом, позволяющим в полной мере оценить на качественном уровне внутренние и внешние риски и угрозы, выступает система индикаторов экономической безопасности и их пороговых значений.

Экономическая безопасность банка включает в себя все виды безопасности, поскольку в процессе её обеспечения достигается безопасность и от тех угроз, на устранение которых направлена деятельность информационной и «вещественной» безопасности. Для достижения наиболее высокого уровня экономической безопасности банк должен проводить работу по обеспечению стабильности и эффективности функционирования основных ее составляющих, к которым относятся: финансовая составляющая, информационная составляющая, технико-технологическая составляющая, кадровая составляющая, правовая составляющая.

Такие факторы, как улучшение качества корпоративного управления, эффективности риск менеджмента, совершенствование отношений органов управления Банка, акционеров и заинтересованных лиц, в значительной степени могут способствовать достижению цели. Главной целью обеспечения экономической безопасности исследуемого банка является достижение максимальной стабильности функционирования, а также создание основы и перспектив роста вне зависимости от объективных и субъективных угрожающих факторов. В настоящих условиях непредсказуемой финансовой конъюнктуры это особенно актуально.

Поскольку риски выступают как факторы угроз экономической безопасности, то при выявлении угроз экономической безопасности, необходимо учитывать виды банковских рисков, отличающиеся по их природе, воздействию и способам их анализа. Виды угроз отражает таблица 2.

¹ Шапкин А.С. Экономические и финансовые риски. – М. : ИТК «Дашков и К», 2015. – С. 85.

Таблица 2 – Классификация угроз экономической безопасности банковской деятельности в зависимости от объекта посягательств

Объекты, подлежащие защите	Виды угроз:
Капитал банка	<p>Внешние:</p> <ul style="list-style-type: none"> – предоставление ложной информации о заемщике, целях займа и предмете залога; – мошенничество с ценными бумагами; – использование подложных платежных документов и пластиковых карт; – неправомерные действия при банкротстве; – хищение денежных средств из касс, банкоматов и инкассаторских машин. <p>Внутренние:</p> <ul style="list-style-type: none"> – мошенничество со счетами и вкладами; – сговор клиентов с сотрудниками банка, с целью получения льготных условий кредитования и т.п.
Порядок ведения банковской деятельности	<p>Внешние:</p> <ul style="list-style-type: none"> – осуществление экономического шпионажа в интересах конкурентов; – мошенничество. <p>Внутренние:</p> <ul style="list-style-type: none"> – халатность сотрудников банка; – злоупотребление полномочиями сотрудников банка.
Деловая репутация	<p>Внешние:</p> <ul style="list-style-type: none"> – попутки компрометации руководства банка или отдельных сотрудников; – распространение порочащих банк сведений через средства массовой информации; – распространение слухов, сведений об ухудшении финансового состояния банка, о связи банка с организованной преступностью и др.; – распространение заведомо ложной информации от имени банка; – подделка документов от имени банка; <p>Внутренние:</p> <ul style="list-style-type: none"> – нарушение стандартов профессиональной деятельности; – нарушение банком норм законодательства, регулирующих банковскую деятельность; – участие банка в легализации преступных доходов и финансирования терроризма.
Порядок функционирования и управления деятельностью банка	<p>Внешние:</p> <ul style="list-style-type: none"> – незаконные действия контролирующих и надзорных органов в своих интересах и в интересах конкурентов; – приостановление действия лицензии; – приостановление движения средств по счету; – блокирование пикетирование здания банка; – попытки вовлечения руководства банка в преступления в сфере экономической деятельности.

Данные таблицы 2 показывают, что система угроз экономической безопасности представляет собой многофакторную систему влияющих на экономическую безопасность банка.

Выбор индикаторов является необходимым элементом исследования экономической безопасности кредитной организации. Индикаторы экономической безопасности организации – это признак или сумма признаков, на основании которых может быть сделан вывод о том, находится организация в экономической безопасности или нет.

Количественную оценку уровня экономической безопасности нужно получать с помощью показателей, которые используются в планировании, учете и анализе деятельности организации, что является предпосылкой практического использования этой оценки.

Для экономической безопасности банка значение имеют не сами индикаторы, а их пороговые значения, т.е. предельные величины, несоблюдение которых приводит к финансовой неустойчивости, препятствует нормальному ходу развития различных элементов воспроизводства, приводит к формированию негативных, разрушительных тенденций. Система показателей-индикаторов, получивших количественное выражение, может позволить заблаговременно сигнализировать о грозящей опасности и предпринять меры по её предупреждению. Важно подчеркнуть, что наивысшая степень безопасности достигается при условии, что весь комплекс показателей находится в пределах допустимых границ своих пороговых значений, а пороговые значения одного показателя достигаются не в ущерб другим.

Следовательно, можно сделать вывод, что за пределами значений пороговых показателей банк теряет способность к устойчивости, динамичному саморазвитию, конкурентоспособности на внешних и внутренних рынках, становится объектом враждебного поглощения.

Экономическая безопасность банка включает в себя все виды безопасности, поскольку в процессе её обеспечения достигается безопасность и от тех угроз, на устранение которых направлена деятельность информационной и «вещественной» безопасности. Для достижения наиболее высокого уровня экономической безопасности банк должен проводить работу по обеспечению стабильности и эффективности функционирования основных ее составляющих, к которым относятся: финансовая составляющая, информационная составляющая, технико-технологическая составляющая, кадровая составляющая, правовая составляющая.

*Курта А.А.
студент 5 курса
специальность*

*38.05.01 «Экономическая безопасность»,
ОУ ВО «Южно-Уральский институт управления и экономики»*

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА

В процессе создания и функционирования хозяйствующих субъектов в современных условиях рыночной системы хозяйствования перед руководителем, принимающем управленческое решение, стоит множество вопросов, один из них создание результативной системы экономической безопасности (СЭБ). При этом одновременно ставится задача минимизации ресурсных вложений на создание и обеспечение ее функционирования.

В результате проведенного нами исследования выявлены основные методологические подходы, позволяющие повысить уровень экономической безопасности объектов защиты путем решения следующих задач. Во-первых, снижения продолжительности негативного воздействия на защищаемый объект. Во-вторых, снижения силы негативного воздействия на защищаемый объект. В-третьих, исключения, или снижение вероятности возникновения того или иного негативного воздействия на защищаемый объект. В-четвертых, восстановления свойств защищаемого объекта после оказанного на него негативного воздействия. В-пятых, снижения уязвимости, то есть слабости в системе защиты, вызванной ошибками или несовершенством процедур, которые могут быть использованы для нарушения политики безопасности объекта защиты. В-шестых, снижения числа видов (разновидности) негативных воздействий на защищаемый объект.¹

При реализации любого проекта обеспечения экономической безопасности организации перед лицом принимающим решение будет стоять задача выбора, решение которой заключается в минимизации риска неэффективного расходования средств, используя разработанный нами механизм, в основу которого положена

¹ Невский А.Ю., Баронов О.Р. Система обеспечения информационной безопасности хозяйствующего субъекта. – М. : Издательский дом МЭИ, 2014. – С. 54.

последовательность действий профильного специалиста при принятии управленческого решения (рис. 1).

До начала работ по созданию (модернизации) системы экономической безопасности хозяйствующего субъекта необходимо выработать единый методический подход к пониманию участниками процесса содержания терминов и определений, используемых в описании действий и явлений, относящихся к создаваемой системе защиты. Целесообразным является введение в действие регламентов (локальных нормативных актов предприятия), обязывающих всех лиц, занятых в совершенствовании системы безопасности, использовать только принятые термины и определения.

1 ЭТАП – анализ и оценка деятельности защищаемого объекта предполагает проведения исследования условий функционирования объекта защиты, описание его внутренних свойств и характеристик, цель которых:

- выявление угроз его функционированию и определение в будущем точек приложения системы защиты;
- оценки рисков защищаемого объекта с учетом специфики его функционирования;
- оценки уровня профессиональной подготовки персонала предприятия, его способности эффективно эксплуатировать оборудование, умело организовывать и управлять процессами обеспечения безопасности;
- оценка ресурсных возможностей хозяйствующего субъекта в финансировании технологий безопасности, динамики вложений, величины единовременных вложений, источников финансирования и ряда других.

2 ЭТАП – введение ограничений и приоритетов при создании системы информационной безопасности. В данном случае руководитель принимает решение, какие из мер защиты должны быть реализованы в первую очередь при прочих равных условиях.

Основные приоритеты могут касаться: технических или организационных мер информационной безопасности; ценовой категории используемого оборудования; исполнителей, привлекаемых для выполнения профильных работ (только персонал своего предприятия, свои сотрудники совместно с внешними исполнителями, только внешние исполнители).

Основные ограничения могут касаться: временных рамок работ; технологических особенностей объекта (невозможности применения некоторых мер безопасности); финансовые ограничения (величина единовременных и периодических выплат, источников

финансирования и т.д.); управленческие ограничения (прав должностных лиц, границ ответственности, штатной численности и т.д.);

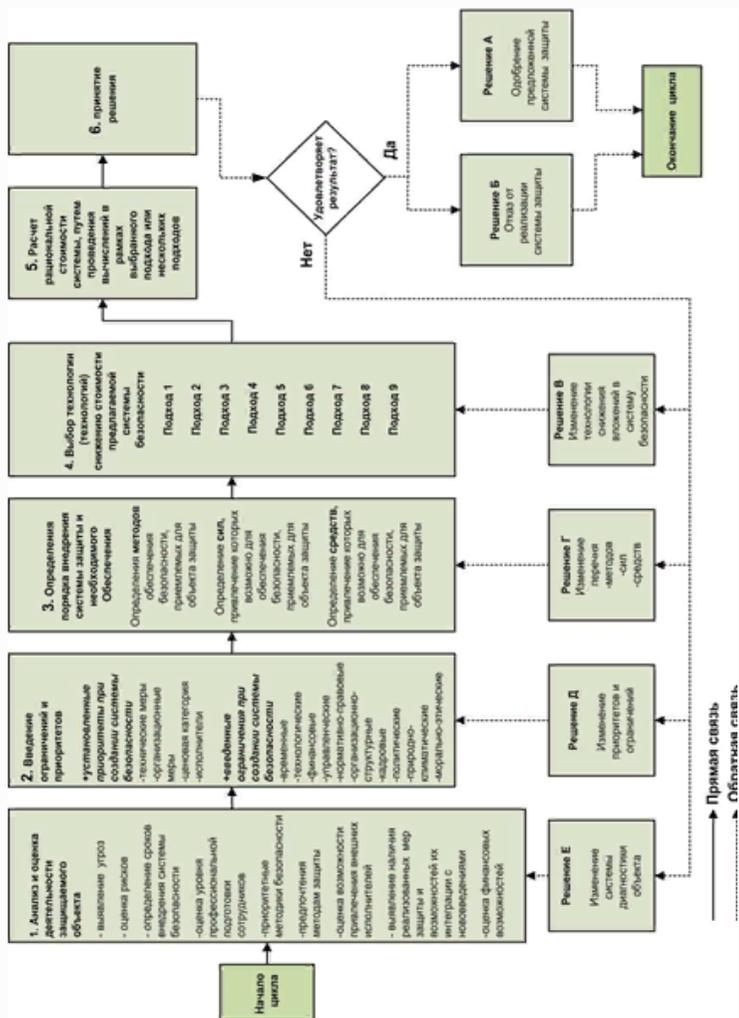


Рисунок 1 – Механизм совершенствования системы обеспечения экономической безопасности организации, работающей в условиях рыночной экономики

3 ЭТАП – определение порядка внедрения систем защиты и необходимого для этого обеспечения при создании эффективной системы экономической безопасности. В данном случае руководитель определяет:

- методы обеспечения безопасности, приемлемые для объекта защиты;
- силы, привлечение которых возможно для выполнения работ, а также определяет необходимое для этого обеспечение;
- средства, которые могут быть потрачены на систему безопасности с учетом ограничений и приоритетов, выявленных на предыдущем этапе.

Далее, разрабатывается план-график проведения работ (осуществления мероприятий), нацеленных на повышение уровня экономической безопасности.

4 ЭТАП – Выбор технологии снижения стоимости создаваемой системы безопасности. В данном случае руководитель, опираясь на предыдущие решения по созданию системы безопасности, выработанные на этапах 1–3, а также анализируя возможные пути по снижению ресурсных вложений в безопасность, принимает компромиссное решение по их применению. При этом методом исключения А) выбирается приемлемый метод (методы); Б) определяется порядок и последовательность их реализации.

Как показало проведенное исследование, основными путями снижения стоимости системы безопасности, при сохранении ее эффективности, являются:

- использование более дешевого оборудования и комплектующих;
- передача рисков «третьим лицам», например, страховой компании;
- создание интегрированной системы защиты;
- оптимизация системы финансирования проекта;
- привлечение для работ по созданию и эксплуатации системы безопасности меньшего числа более профессиональных сотрудников и ряд других.

5 ЭТАП – Расчет рациональной стоимости создаваемой системы безопасности путем проведения вычислений в рамках выбранного подхода, или нескольких подходов.

6 ЭТАП – Принятие управленческого решения на основе полученного результата, касающегося дальнейших действий. В данном случае решение включает совокупность возможных вариантов. Прежде, чем принять окончательное решение, руководитель на основе

полученного результата оценки стоимости системы защиты, должен ответить на вопрос: «Удовлетворяет ли его прогнозный результат?».¹

В случае положительного ответа, могут быть приняты два возможные решения: решение А – принимается предложенный вариант системы защиты и отдается указание на его реализацию; решение Б – отвергается предложенный вариант (варианты) системы защиты и отдается указание об отказе в реализации защитных мер (например, в случае их экономической нецелесообразности) и прекращении дальнейших работ в данном направлении. Такая ситуация возможна в случае, когда отпала необходимость в защите, объект потерял ценность, исчезла угроза, снизился риск до уровня допустимого и в других аналогичных ситуациях. В случае отрицательного ответа, принимается решение продолжить начатую работу, при этом могут быть приняты другие 4 возможные решения; решение В – изменение методического подхода к снижению вложений в систему безопасности. В данном случае может быть выбран приоритетным другой подход, или комбинация подходов; решение Г – изменение привлекаемых для обеспечения безопасности сил и средств, а также пересмотр технологии (методов) снижения вложений в систему безопасности; решение Д – изменение перечня приоритетов и ограничений при создании системы защиты; решение Е – изменение системы анализа и оценки условий и специфики функционирования защищаемого объекта, перечисленных при описании первого этапа выше.

Как показывает практический опыт, создание системы экономической безопасности на пустом месте «с нуля» крайне редкое явление. Каждый руководитель хозяйствующего субъекта на интуитивном уровне, часто неосознанно, предпринимает те или иные методы защиты объектов экономической деятельности. На практике, построение систем защиты, обычно базируется на уже созданной системе безопасности, путем ее наращивания и модернизации.

Модернизация ранее созданной системы безопасности может быть проведена по следующим основным направлениям:

А) путем пересмотра перечня основных показателей, характеризующих условия функционирования объекта защиты как безопасные (далее – показатели безопасного функционирования – ПБФ), перерасчет их значений;

¹ Унижаев Н.В. Использование системного подхода при организации информационно-аналитического обеспечения безопасности хозяйствующего субъекта // Научная жизнь. – 2017. – № 3. – С. 48–53.

Б) совершенствованием методов диагностики и оценки текущего условий функционирования объекта защиты, обеспечивающих выполнение объектом своей миссии, перечня исполнителей, привлекаемых для реализации методик безопасности, методов интерпретации полученных результатов;

В) выбором новых путей (перечня решаемых для этого задач) создания условий, обеспечивающих безопасное функционирование объекта защиты, их сочетание и последовательность;

Г) обновлением перечня основных мероприятий организационного и технического характера, проведение которых обеспечит решение ранее определенных задач в сфере экономической безопасности;

Д) изменением порядка реализации предложенных мер безопасности, промежуточного и итогового контроля достигнутого уровня защиты;

Е) отдаем предпочтений новым методам диагностики вновь созданных условий и степени их соответствия предъявленным требованиям и принятием более взвешенных управленческих решений.

Таким образом, с учетом вышеизложенного, можно сделать следующие основные выводы.

1. Система защиты хозяйствующего субъекта не является статической. Для обеспечения эффективности экономической безопасности, система должна постоянно совершенствоваться, подстраиваться под изменяющиеся условия функционирования объектов.

2. Система безопасности уникальна в каждом конкретном случае, для каждого защищаемого объекта и не может быть скопирована и тиражирована.

3. Система безопасности требует постоянных поэтапных ресурсных вложений, обеспечивающих ее создание и поддержку в процессе функционирования.

Мероприятия, направленные на совершенствования системы безопасности, обозначенные выше, можно включить в основной перечень должностных обязанностей сотрудников защищаемого объекта, ответственных за управление и обеспечение высокой эффективности его деятельности, в части, их касающейся, а также дать экономическую оценку запланированным мероприятиям.

*Левицкая И.А.
студент 3 курса
направление подготовки
38.03.01 «Экономика»,
ФГБОУ ВО «МАГУ»*

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЕ ПЕРЕВОЗКИ: ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ

Высокие темпы научно-технического прогресса в мире, неравномерность экономического и социального развития отдельных стран во времени, интеграционные процессы на основе международного разделения труда способствуют быстрому росту внешней торговли во всех странах мира. Прогнозы некоторых специалистов позволяют сделать вывод о том, что в ближайшем будущем примерно треть всей производимой в мире продукции будет предметом международного обмена.

В связи с этим возрастает роль транспорта в целом и железнодорожного транспорта в частности в обеспечении внешнеэкономических связей. Под транспортным обеспечением понимается широкая совокупность технических, экономических, коммерческо-правовых и организационных воздействий, а также форм и методов управления транспортными процессами. Транспортное обеспечение входит в сферу производства, обращения и потребления продукции. Одним из важнейших элементов в транспортном обеспечении внешней торговли является транспортное обслуживание в целях выполнения международного договора перевозки с надлежащим качеством и определенной экономической эффективностью. Повышение эффективности транспортного обслуживания определяется минимизацией транспортных и экспедиторских затрат при рассмотрении различных вариантов перевозок. Качество перевозок определяется наиболее важными показателями: сроки доставки, сохранность грузов, грузовая масса в пути и др.

Международной железнодорожной (далее – ж/д) перевозкой грузов считается их транспортировка по железнодорожным путям сообщения двух и более стран, выполняемая на условиях принятой данными странами международной конвенции. Если общее международное (межведомственное, межправительственное) соглашение между такими странами отсутствует, перевозки имеют не международный, а национально-правовой характер. Иными словами,

до пересечения границы такая транспортировка регламентирована законодательством одного государства, после пересечения – другого.

С юридической точки зрения порядок перевозок такого рода регламентируется следующими правовыми документами:

- Соглашение о международных железнодорожных перевозках (КОТИФ);

- Международная грузовая конвенция (МГК) – отдельное приложение к КОТИФ;

- Соглашение о международном грузовом сообщении (СМГС).

КОТИФ содержит в себе текст, принятой еще в 1890 году Бернской конвенции о железнодорожных перевозках грузов (СИМ), который с течением времени периодически изменялся. Данная конвенция распространяется не только на европейские, но и на ряд азиатских и африканских стран (всего 33 государства). При перевозках грузов ж/д сообщением в Западную Европу и обратно Россия руководствуется требованиями данной конвенции. В КОТИФ также предусмотрен ряд коллизионных привязок (закон дороги отправления, транзита, назначения и т.д.), а также возможность применения закона страны суда.

Регламент МГК распространяется строго на линии ж/д сообщения, ограниченный перечень которых зафиксирован в конвенции. Ее нормативная база предусматривает возможность изменять условия перевозки путем заключения между странами двухстороннего соглашения. Кроме того, изменения допускаются и если изменяются нормы местного национального законодательства. Россия не входит в число участников МГК.

СМГС – это еще одна конвенция, которой придерживается Россия, осуществляя международные грузовые ж/д перевозки. Она была принята в 1951 году Советским Союзом и рядом социалистических стран Европы и Азии. Пересмотрена в 1992 году, действует и в настоящее время. В ряду участников — страны бывшего СССР. Имеет императивный унифицированный характер, при этом содержит и коллизионные привязки. В документе прописан единый процедурный регламент по заключению договоров, обязанностям и правам сторон, участвующих в договоре, претензиям и т.д. В отличие от указанных выше конвенций, СМГС допускает применение национального права исключительно в вопросах, не урегулированных международными соглашениями.

Также РФ заключен ряд двухсторонних соглашений, регулирующих правила ж/д перевозок, с такими странами, как Финляндия, Австрия, Турция, Иран и т.д.

В международных ж/д перевозках не допускается:

- транспортировка грузов (товаров, предметов) по железнодорожным путям страны, в которой данные предметы и товары находятся под запретом;
- предметы, перевозка которых относится исключительно к компетенции почтового учреждения хотя бы одного из транзитных государств или страны получателя груза;
- взрывчатые вещества, боевые, огнестрельные припасы и ряд других предметов.

Транспортировка грузов по ж/д в рамках экспортно-импортных операций осуществляется с использованием логистической инфраструктуры РЖД и во взаимодействии с подразделениями компании. Если компания-экспортер самостоятельно организует доставку, то схематично процесс выглядит следующим образом (на примере экспортной операции на условиях «Стоимость и фрахт», CFR):

- По факту готовности товара к отгрузке экспортер в РФ извещает об этом импортера;
- После получения извещения контрагент направляет экспортеру две инструкции: об отправке груза и о распределении документов;
- Через ТехПД (Технологический центр подготовки документов, подразделение РЖД) с ОАО РЖД заключается договор на транспортировку груза;
- Далее российский контрагент делает заявку на заказ и подачу вагонов на станцию отправления грузов, согласуя с подразделением РЖД дату отгрузки и план подачи ТС;
- Компания-экспортер получает со стороны РЖД счета на оплату железнодорожного тарифа и услуг ОАО и производит оплату;
- После оплаты перевозчику предоставляется весь пакет сопроводительных документов (в том числе 4-й лист грузовой таможенной декларации, упаковочный лист, сертификаты и т.д.);
- После того, как груз отгружен, импортер извещается об отгрузке;
- По прибытии на станцию назначения груз, уведомление о его прибытии, а также сопроводительные документы предоставляются импортеру;
- Прибыв на станцию назначения, перевозчик передает импортеру сопроводительные документы на груз;

В комплект сопровождающих груз документов входят:

- Оригинал накладной. Его на станции назначения получает импортер, принимая груз;

- Дубликат этого же документа. Его получает отправитель после заключения договора на перевозку;
- Дорожная ведомость. Предоставляется перевозчиком станции назначения;
- Лист уведомления. Он передается вместе с грузом и оригиналом накладной импортеру на станции назначения;
- Лист выдачи. Он сопровождает груз до прибытия на станцию назначения и остается на дороге назначения.

Представленная выше рутинная и многоэтапная схема может быть значительно сокращена для экспортера, если обязанности по доставке груза делегируются российскому международному перевозчику – транспортно-логистической компании. Весь процесс организации перевозки, включая таможенное оформление и сопровождение грузов, погрузочно-разгрузочные и другие работы возьмут на себя профессионалы, в доскональности, знающие специфику данной сферы.

Такое решение позволяет минимизировать и свести к нулю любые возможные риски, включая неправильные расчеты платежей, некорректное оформление таможенной декларации и т.д., и, в конечном итоге, – несвоевременной доставки груза и других проблем.¹

Рассмотрим в первую очередь преимущества в общем ж/д перевозок:

1. Высокая степень сохранности грузов, особенно при перевозке в крытых опломбированных вагонах.
2. Относительно низкая стоимость перевозки по отношению к другим видам транспортных перевозок. Основным конкурентом по этой категории выступает автомобильный транспорт, но там стоимость перевозки снижается только при значительном расстоянии доставки груза. Стоимость одного и того же груза на такое же расстояние авиатранспортом на порядок выше, чем железной дорогой.
3. Составы для перевозки грузов характеризуются большой грузоподъемностью, например, использование одного состава может заменить по загруженности грузом целый караван крупногабаритных фур.
4. Такие перевозки практически не зависят от погодных условий. При четком следовании графику можно отследить месторасположения

¹ Международные железнодорожные перевозки. [Электронный ресурс] //URL: <http://ucsol.ru/gрузoperevozki/mezhdunarodnye-heleznodorozhnye-perevozki> – Дата обращения 25.02.2018

груза в любой момент, так как транспорт четко работает независимо от времени суток и года.

5. Значительным преимуществом считается наличие многих способов погрузки и разгрузки грузов.

6. Универсальность доставки: заказчикам предлагаются различные модификации вагонов, полувагонов, крытые и закрытые, длинные платформы.¹

Железнодорожные перевозки грузов имеют ряд недостатков, а именно:

1) непосредственное сотрудничество с РЖД, которые иногда предъявляет противоречивые требования;

Но и здесь возникают проблемы с ограниченным числом перевозчиков (естественная монополия).

2) обязательное присутствие специалиста во время переборки груза при пересечении границы. Дело в том, что ширина колеи российских железных дорог немного отличается от европейских. Соответственно, необходимо либо производить смену тележек состава, либо перегрузку транспортируемых грузов, что производится чаще всего.

3) длительный срок доставки.

Страны Европы являются одним из основных направлений, на котором компании осуществляют ж/д грузоперевозки.

Компании выполняет международные грузовые железнодорожные перевозки практически из всех стран Европы. Одной из особенностей этого направления ж/д перевозок является различная ширина колеи железной дороги в европейских государствах и России. Эта разница в ширине оказывает огромное влияние на организацию железнодорожных перевозок в вагонах из европейских государств, например, Финляндии, Германии, Италии и др., так как требуется обязательный перегруз на границе.²

При разработке логистических систем, на основе которых осуществляется транспортировка грузов, обязательно учитываются эти особенности. Так, например, международные железнодорожные перевозки из Испании, Италии, Финляндии и др. стран Европы могут

¹ Международные железнодорожные перевозки.[Электронный ресурс] //URL: <https://www.profile-euro.ru/mezhdunarodnye-zheleznodorozhnye-perevozki.html>– Дата обращения 25.02.2018

² Cost and Freight/«Стоимость и фрахт»(согласованный порт назначения).[Электронный ресурс] //URL: <https://elarum.ru/info/references/incoterms-2000/cfr/>– Дата обращения 25.02.2018

осуществляться железнодорожным транспортом с дальнейшим перегрузом на границе России. В таком случае, как правило, груз перевозиться в контейнерах. Все схемы логистики разрабатываются при этом таким образом, чтобы доставить груз в кратчайшие сроки, минимизировать затраты клиента на ж/д перевозки.

Компания осуществляет доставку грузов на территорию СНГ, где ж/д грузоперевозки имеют целый ряд других особенностей. Экономические связи и транспортные пути на территории стран СНГ налаживались в течение десятилетий. Железные дороги на просторах бывшего СССР строились по единым стандартам, имеют одинаковую ширину колеи, что не требует организации перегруза и значительно облегчает транспортировку груза.

Организация железнодорожных грузоперевозок из стран СНГ осложняется особенностями транспортной сети. Железные дороги на постсоветском пространстве имеют значительную протяженность, но недостаточную плотность. С учетом огромных пространств, доставка грузов по железной дороге возможна далеко не во все пункты назначения, что требует использования комбинации различных видов транспорта.

Одним из молодых направлений в международной торговле является Китай и страны Азии.

Компании предлагают железнодорожные перевозки из Китая как в качестве самостоятельной услуги, так и по схеме «от двери до двери». В последнем случае груз преимущественно доставляется во Владивосток, где проходит таможенное оформление. После этого контейнер ставится на железнодорожную платформу и доставляется в конечный пункт назначения. Выполняемые по этой схеме ж/д перевозки из Китая открывают перед клиентами компании целый ряд преимуществ и позволяет сократить время на транспортировку и таможенное оформление.

Так же компании организуют железнодорожные перевозки из Китая независимо от вида товара и типа груза.

Основным направлением деятельности компании является таможенное оформление грузов и товаров, которое может проводиться в качестве отдельной услуги, или как этап работы по схеме «от двери до двери».¹

¹ Международные железнодорожные перевозки. [Электронный ресурс] //URL: <http://rail-group.ru/catalog/zhd-perevozki/mezhdunarodnye-zhelezodorozhnye-perevozki-gruzov/>– Дата обращения 25.02.2018

Проведения таможенной очистки товара требуют все международные ж/д перевозки из Китая, Европы, стран СНГ.

Таможенное оформление на ж/д станциях грузов и товаров является одним из важных этапов при международных железнодорожных перевозках, включающим в себя множество процедур:

- Помощь в подготовке документов для таможни;
- Расчет необходимых к уплате таможенных платежей;
- Проверка и при необходимости помощь в получении сертификатов и других разрешительных документов;
- При необходимости проведение предварительных осмотров или таможенных досмотров;
- Подготовка, подача и выпуск таможенных деклараций в таможне;
- Оперативная растаможка или затаможка товаров;
- И любые другие услуги, связанные с таможенным оформлением на ж/д станциях.

Таким образом, международные перевозки железнодорожным транспортом осуществляются на основании многочисленных соглашений, во многих из которых, участвует и Россия. Это регулирует многие вопросы и делает возможным получения доступа железной дорогой до самых отдаленных точек континента.

*Лопушняк А.Э.
студент 4 курса
направление подготовки
38.03.01. «Экономика»,
ФГБОУ ВО «МАГУ»*

СЕВЕРНЫЙ МОРСКОЙ ПУТЬ

Мурманская область почти вся находится за Полярным кругом. Незамерзающий морской порт, значительные минеральные богатства и биоресурсы, а также высокий уровень образовательного, научно-технического и инновационного потенциала обусловили формирование области как экономически развитого и стратегически важного региона страны. Базирование здесь Северного военно-морского флота усиливает военно-стратегическое и геополитическое значение области, особенно в условиях повышения конкуренции за ресурсы Арктики. Мощности железнодорожного и морского транспорта, включая

атомный ледокольный флот, являются ключевым элементом всей транспортной системы Севера России.

Мурманский морской порт – единственная незамерзающая глубоководная и имеющая прямой и удобный доступ к океанским магистралям обустроенная гавань в Европейской части России. Здесь берет начало стратегическая морская транспортная артерия – Северный морской путь, обеспечивающий доступ к природным ресурсам Крайнего Севера, Сибири и Дальнего Востока, а также развитие транзита из Атлантики в Тихий океан. В порту базируется атомный ледокольный флот, обеспечивающий функционирование маршрута.

В составе Северо-Западного федерального округа по большинству экономических показателей область занимает 3–4 место, а по некоторым показателям имеет даже более высокий рейтинг.

Наибольшее влияние на развитие региона способен оказать проект комплексного освоения Штокмановского газоконденсатного месторождения. Он имеет стратегическое значение в целом для России, поскольку создаст мощный задел для будущего освоения углеводородных ресурсов Арктики. Проектом предусмотрена подводная добыча природного газа, строительство завода по производству сжиженного газа. Со Штокмановского газоконденсатного месторождения будут осуществляться поставки природного газа по магистральному трубопроводу Терiberка – Мурманск – Волхов для потребителей Северо-Западного региона России и для экспортных поставок в страны Западной Европы, а также поставки сжиженного природного газа на рынки Европы.

Создание рыбопромышленного кластера будет происходить на новой технологической и организационной основе. Помимо осуществления модернизации рыболовецкого флота для океанического и прибрежного рыболовства предполагается строительство перерабатывающих цехов и инфраструктуры хранения, создание брендов и маркетинг готовой продукции на внутреннем и внешних рынках. Будет проведена комплексная научная оценка потенциала развития рыболовства (аквакультуры) и эксплуатации малоиспользуемых объектов аквакультуры с последующим привлечением инвесторов. Предполагается внедрение комплекса мер по стимулированию инвестиций в аквакультуру. В г. Мурманске будет создана специализированная площадка по продаже живой, охлажденной и мороженой рыбы.

Необходимость создания прочной международно-правовой договорной базы в Арктике привела к быстрому урегулированию

целого ряда двусторонних межгосударственных спорных моментов, которые десятилетиями казались неразрешимыми. Для развития Мурманской области важным фактором стало урегулирование в 2010 году разногласий между Россией и Норвегией относительно морской границы, бывших в течение ряда лет дестабилизирующим фактором, тормозящим международное взаимодействие.

Страны-члены Арктического совета и государства, стремящиеся примкнуть к нему, будут напрямую или опосредованно усиливать свою экономическую экспансию в Арктическом регионе, обустривать и развивать приарктические промышленные, транспортные и инфраструктурные агломерации. Российская Федерация в этом смысле имеет явное преимущество, так как обладает на побережье Северного Ледовитого океана рядом развитых городов и портов, крупнейшим из которых является Мурманск.

Кроме того, Арктика – крупнейшее хранилище пресной воды. По данным ООН, к середине XXI века численность людей, живущих при постоянной нехватке питьевой воды, может достичь 4 млрд человек. При этом наиболее экономичным ресурсом воды для этих регионов называется европейский сектор Арктического региона. Это делает арктические ресурсы критически важными для человечества при относительно недорогой стоимости их извлечения и транспортировки по сравнению с современными технологиями опреснения. Производство водоемкой продукции может стать доминирующим направлением развития российской экономики уже в ближайшие десятилетия.

Принципиально важным для дальнейшего устойчивого развития Российской Федерации и Мурманской области является выгодное географическое положение нашей страны, обуславливающее активное использование арктических пространств. У АЗРФ и Мурманской области появляется шанс изменить свою внешнеторговую специализацию в период до 2020–2025 годов, отойти от монопрофильности и монопродуктивности, изменить преимущественно сырьевую ориентацию и снять многие диспропорции в развитии. Одним из перспективных направлений может стать полномасштабная реализация транспортно-транзитного потенциала за счет становления системы международных транспортных коридоров, важнейшим из которых является Северный морской путь (СМП) с тяготеющими к нему железнодорожными и речными меридиональными транспортными маршрутами.

Для организации морских торговых путей в Северном Ледовитом океане неизбежно потребуются создание крупных транспортно-

логистических узлов на базе существующих и наиболее легкодоступных глубоководных портов арктического побережья, крупнейшим из которых является Мурманск. Его потенциальные прямые конкуренты – порты в Архангельске и Киркенесе – на сегодняшний день не могут составить конкуренцию Мурманскому транспортному узлу: Архангельск – в силу недостаточных глубин и замерзания; Киркенес – из-за отсутствия железной дороги, незначительных портовых мощностей. В этой связи принципиально важно восстановить всю инфраструктуру Северного морского пути, в том числе в Мурманске, и оказывать судам все необходимые услуги: осуществлять перевалку грузов на суда ледового класса, дальнейшее обслуживание ледокольного флота.

Значительные перспективы имеет создание комплекса услуг круизного туризма по трассам Северного морского пути из Мурманска к Новой Земле, Земле Франца-Иосифа, Северному полюсу, а также к архипелагу Шпицберген.

Новый импульс к устойчивому развитию получают судоремонтные предприятия, расположенные на Кольском полуострове.

Реализация указанных проектов преобразит социально-экономическое положение области и повысит уровень жизни населения, обеспечит динамизм развития региона в долгосрочной перспективе и будет способствовать переходу экономики области к инновационному развитию.

*Малахова А.С.
студент 2 курса
направления подготовки
38.03.01. «Экономика»,
ФГБОУ ВО «МАГУ»*

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ ЗА НАРУШЕНИЕ НАЛОГОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Налоговая система любого правового государства не может функционировать без института ответственности. Однако как показывает российская практика, применение норм ответственности за совершение налоговых правонарушений остается одним из главных спорных вопросов в отношениях государства с налогоплательщиками.

Ответственность за налоговые правонарушения представляет собой комплекс принудительных мер воздействия карательного характера, применяемых к нарушителям в качестве наказания в

установленных законодательством случаях и порядке. Она является разновидностью юридической ответственности и подчиняется тем же требованиям, которые предъявляются в праве ко всем другим видам ответственности, в частности уголовной, гражданской, дисциплинарной. При этом ответственность в сфере налогообложения не исчерпывается только статьями Налогового кодекса РФ. Нарушения нормативных правовых актов о налогах и сборах при определенных условиях влекут применение мер ответственности, предусмотренных уголовным или административным законодательством.

Основным признаком налоговых правонарушений является противоправность деяния, нарушающие требования, установленные нормами налогового права, т.е. неисполнение, нарушение прав и законные интересы субъектов налоговых правоотношений, а именно неуплата сборов, установленных федеральным законодательством РФ, за совершение которых предусмотрена юридическая ответственность. Такое деяние может быть выражено как в действии – предоставлении декларации с заведомо заниженной базой налогообложения, так и в бездействии – непредоставление отчетной декларации – следовательно, не перечисление денежных средств государству.

НК РФ¹ устанавливает определенный перечень налоговых правонарушений, за которые, безусловно, предусмотрены соответствующие санкции.

В НК РФ отведена целая глава (гл. 16), а именно:

- Нарушение порядка постановки на учет в налоговом органе (ст. 116 НК РФ);
- Нарушение срока представления сведений об открытии и закрытии счета в банке (ст. 118 НК РФ);
- Непредставление налоговой декларации (ст. 119 НК РФ);
- Нарушение установленного способа представления налоговой декларации (расчета) (ст. 119.1 НК РФ);
- Грубое нарушение правил учета доходов и расходов и объектов налогообложения (ст. 120 НК РФ);
- Неуплата или неполная уплата сумм налога (сбора) (ст. 122 НК РФ);
- Невыполнение налоговым агентом обязанности по удержанию и (или) перечислению налогов (ст. 123 НК РФ);
- Несоблюдение порядка владения, пользования и (или) распоряжения имуществом, на которое наложен арест или, в

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации от 31 июля 1998 г. № 146-ФЗ // Собр. законодательства РФ. – 1998. – № 31. – Ст. 3824.

отношении которого налоговым органом приняты обеспечительные меры в виде залога (ст. 125 НК РФ);

– Непредставление налоговому органу сведений, необходимых для осуществления налогового контроля (ст. 126 НК РФ);

– Ответственность свидетеля (ст. 128 НК РФ);

– Отказ эксперта, переводчика или специалиста от участия в проведении налоговой проверки, дача заведомо ложного заключения или осуществление заведомо ложного перевода (ст. 129 НК РФ);

– Неправомерное несообщение сведений налоговому органу (ст. 129.1 НК РФ);

– Нарушение порядка регистрации объектов игорного бизнеса (ст. 129.2 НК РФ).

За нарушение налогового законодательства существуют следующие виды юридической ответственности: финансовая (налоговая), административная, уголовная, дисциплинарная, которые характерны для различных отраслей права.

Что касается мерой ответственности, то она выражается в форме денежных взысканий (штрафов) в определенном законодательством размере. Особенностью в данной сфере является то, что при наличии хотя бы одного из смягчающих обстоятельств (раскаяние, добровольное возмещение причиненного ущерба или устранение причиненного вреда и др.) установленный размер санкции подлежит уменьшению не менее чем в два раза, а при наличии обстоятельств отягчающего характера (то есть повторное совершение однородного правонарушения в течение года; вовлечение несовершеннолетнего в совершение правонарушения и др.), установленный размер санкции увеличивается в 100 %. Также, налоговые санкции взыскиваются только в судебном порядке.

Как было отмечено выше, существуют несколько видов ответственности за налоговые правонарушения, одной из которой является административная. Она отражена в ст. 15.3–15.9 и 15.11 КоАП.¹ Например, п. 1 ст. 15.3 КоАП устанавливает ответственность за нарушение срока постановки на учет в налоговый орган в виде предупреждения или наложения административного штрафа на должностных лиц в размере от пятисот до одной тысячи рублей.

¹ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 07.03.2018) // Собрание законодательства РФ. – 2002. – № 1 (ч. 1). – Ст. 1.

Из текста статьи видно, что субъектом данного правонарушения является должностное лицо, однако на практике, зачастую возникает правовое непонимание.

Так, например, в Волгоградской области в 2003 году рассматривалось дело некоммерческого партнерства «Круг», которое выдвинуло требование о признании недействительным привлечение их налоговой инспекцией к налоговой ответственности в виде взыскания пяти тысяч рублей штрафа на основании п. 1 ст. 116 НК РФ, согласно которому некоммерческое партнерство «Круг» зарегистрировано налоговой инспекцией 12 августа 2002 г., а заявление о постановке на налоговый учет подано ответчиком 05 сентября 2002 г., т.е. с грубым нарушением установленного срока. Налогоплательщик же ссылался на то, что некоммерческое партнерство «Круг» должно быть привлечено к ответственности на основании КоАП, а не НК РФ. Суд по данному делу отказал истцу в его требованиях, обосновывая тем, что на основании п. 1 ст. 15.3 КоАП к ответственности привлекается должностное лицо организации, а в данном случае к ответственности за нарушение сроков постановки на налоговый учет привлечено юридическое лицо – некоммерческое партнерство «Круг», что не исключает привлечение должностного лица организации за административное правонарушение.

Еще одной разновидностью, и, пожалуй, самой распространенной за налоговые правонарушения, является налоговая ответственность, которая содержится, например, ст. 119 НК РФ. Так, п. 1 данной статьи предусматривает ответственность за непредставление в установленный законодательством о налогах и сборах срок налоговой декларации в налоговый орган по месту учета. Влечет взыскание штрафа в размере 5 процентов не уплаченной в установленный срок суммы налога за каждый полный или неполный месяц со дня, установленного для ее представления, но не более 30 процентов указанной суммы и не менее 1 000 рублей.

Так, например, 21 июля 2016 г. Инспекция Федеральной налоговой службы России по городу Мурманск обратилась в суд с административным иском к Кочарян А.В. о взыскании налоговых санкции, пени, начисленных по результатам выездной налоговой проверки. В обосновании требований было указано, что Кочарян А.В. состоит на учете в ИФНС (инспекции федеральной налоговой службы) России по г. Мурманску, свидетельства о государственной регистрации физического лица в качестве ИП не имеет. По результатам проведения проверки было вынесено решение о привлечении налогоплательщика к ответственности за совершение

налогового правонарушения. А именно не уплата НДС, непредоставление налоговых деклараций по НДС.

Но при рассмотрении материалов были установлены обстоятельства, смягчающие ответственность за совершение налогового правонарушения, а именно: налоговое правонарушение совершено впервые, налогоплательщик имеет несовершеннолетних детей, НДФЛ с доходов от сдачи в аренду недвижимого имущества уплачен в бюджет. Соответственно размер штрафов подлежал уменьшению в три раза, штраф за непредоставление декларации и пени по НДС в общей сумме.

Или такой пример.

В Мурманской области г. Мончегорске акционерное общество «Центрально-Кольская экспедиция» обратилось в Арбитражный суд Мурманской области с заявлением о признании недействительным решения Инспекции Федеральной налоговой службы по городу Мончегорск о привлечении к ответственности за совершение налогового правонарушения в части: доначисление, налога на прибыль, налога на добавленную стоимость, начисление пеней и штрафы. Решением суда первой инстанции от 3 июля 2015 г. заявленные требования Общества удовлетворены частично, в удовлетворении остальной части было отказано.

В кассационной жалобе Инспекция, ссылаясь на неправильное применение судами норм материального права, а также несоответствие их выводов фактическим обстоятельствам и имеющимся в деле доказательствами, просит отменить решение от 3 июля 2015 г. и постановление о признании недействительным решения Инспекция в части доначисление налога на прибыль, пеней, штрафа, а также привлечение к ответственности по п. 2 ст. 116 НК РФ за ведение деятельности без постановки на налоговый учет.

В отзыве Общество просило судебные акты в обжалуемой части оставить без изменения, а кассационную жалобу налогового органа – без удовлетворения.

Как следует из материалов дела, Инспекцией проведена выездная налоговая проверка правильности исчисления, полноты и своевременности уплаты (удержания и перечисления) ОАО «ЦКЭ» в бюджет всех налогов и сборов за период.

По итогам рассмотрения материалов проверки налоговым органом вынесено решение от 15 августа 2014 г. № 16 о привлечении к ответственности за совершение налогового правонарушения, в соответствии с которым ОАО «ЦКЭ» привлечено к налоговой ответственности по пункту 1 статьи 122 НК РФ за неуплату налога на

прибыль за 2010 и 2011 годы в виде взыскания 5 тыс. руб., а также за неуплату НДС за II–IV кварталы 2011 года и I–IV кварталы 2012 года в виде штрафа 134 тыс. руб., по пункту 2 статьи 116 НК РФ за ведение деятельности организацией без постановки на учет в налоговом органе в виде штрафа в сумме 3 млн руб., по статье 123 НК РФ за неправомерное неперечисление в установленный Налоговым кодексом Российской Федерации срок НДС в виде взыскания 1 млн 600 тыс. руб. штрафа.

Более того, в решение от 15 августа 2014 г. № 16 налоговый орган указал, что Общество не включило при определении налоговой базы по налогу на прибыль и НДС выручку от реализации продуктов питания сотрудникам Общества, что привело к неполной уплате налогов.

Решением Управления Федеральной налоговой службы по Мурманской области от 17 октября 2014 г. № 346 жалоба Общества оставлена без удовлетворения.

Завершающей и наиболее строгой разновидностью ответственности за налоговые правонарушения является уголовная. Так, согласно ч. 1 ст. 199 УК РФ¹ уклонение от уплаты налогов и (или) сборов с организации путем непредставления налоговой декларации или иных документов, представление которых в соответствии с законодательством РФ о налогах и сборах является обязательным, либо путем включения в налоговую декларацию или такие документы заведомо ложных сведений, совершенное в крупном размере, – наказывается штрафом в размере от ста до трехсот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период одного года до двух лет, либо принудительными работами на срок до двух лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет или без такового, либо арестом на срок до шести месяцев, либо лишением свободы на срок до трех лет или без такового.

Исходя из всей статьи, можно сделать вывод, что в государстве путем введения новых законов воздействует на общественные отношения в сфере налогового права и предупреждает налогоплательщиков об ответственности при нарушении налогового кодекса.

Но стоит отметить, что в законодательстве все же существуют некоторые пробелы, над которыми нужно работать. В современных

¹ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 25. – Ст. 2954.

условиях механизм доработки налогового законодательства работает в полной мере. И как отметил Лазарев В.В. постоянный представитель Государственной Думы в Конституционном Суде Российской Федерации «устранить пробел в праве можно лишь путём дополнительного нормотворчества». И действительно, на сегодняшний день вырабатываются множество законопроектов, которые существенным образом восполняют некоторые пробелы, существующие в законодательстве. Благодаря нововведениям планируется унифицировать нормы в КоАП, а также расширить круг субъектов налоговой ответственности, а именно ввести в качестве таковых индивидуальных предпринимателей, компании и должностные лица. Однако вместе с этим, планируется ужесточить санкции за некоторые правонарушения в сфере налогов.

Например:

1. Разглашение налоговой тайны¹ сейчас по НК РФ и по КоАП санкция не установлена. Ответственность предусмотрена лишь ст. 183 УК РФ. И планируют внести административный штраф для должностных лиц – 100–300 тыс. руб. или дисквалификация на полгода.

2. Неуплата или неполная уплата сумм страховых взносов.² На данный момент в ФЗ «О страховых взносах в ПФР, ФСС и ФОМС» предусмотрен штраф от 20 до 40 % неуплаченной суммы взносов. В планах штраф для ИП и юридических лиц – 20–40 % от неуплаченной суммы взносов; для должностных лиц – 100–500 тыс. руб.

3. Нарушение кредитной организацией порядка открытия счета налогоплательщику.³ В настоящее время санкция установлена в КоАП – для должностных лиц 1–3 тыс. руб. Планируется штраф для должностных лиц 5–10 тыс. руб., юридических лиц – 10–30 тыс. руб.;

Подводя итог, нужно сказать, что в силу динамичного развития общества, нужно постоянно совершенствовать законодательство и не стоять на месте.

¹ УК РФ часть 1 ст. 183 – Незаконные получение и разглашение сведений, составляющих коммерческую, налоговую или банковскую тайну. (в ред. Федерального закона от 07.08.2001 №121-ФЗ)

² НК РФ часть 1 ст. 122. (в ред. Федеральных законов от 27.07.2006 №137-ФЗ, от 03.07.2016 №243-ФЗ)

³ КоАП РФ часть 1 ст. 15.7. (в ред. Федерального закона от 22.06.2007 №116-ФЗ)

*Матвеева В.П.
студент 5 курса
специальность*

*38.05.01 «Экономическая безопасность»,
ОУ ВО «Южно-Уральский институт управления и экономики»*

ФИНАНСОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КАК ФОРМА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

В последние годы Россия вступила в этап своего бурного развития, связанного с происходящими изменениями во всех сферах жизни государства и общества. Однако осуществляемое в России реформирование, имеющее целью формирование рыночной хозяйственной системы и правового демократического государства, протекает непросто, порой весьма противоречиво и даже болезненно. Одной из основных причин, тормозящих усилия властей по укреплению государственности, созданию сильной, многоплановой экономики, ориентированной на обеспечение стабильного экономического развития государства и общества, их защищенности от экономических угроз, является нестабильность финансовой системы России. Быстрые темпы смены этапов рыночной реформы не позволили финансовой системе принять стабильную форму и оформить ее основные институты, в том числе и правовые. Все это обусловило необходимость создания действенного государственного механизма обеспечения финансовой безопасности России.

Одним из важнейших направлений контроля за обеспечением финансовой безопасности банковской деятельности заключается в достижении устойчивого и максимально эффективного функционирования коммерческих банков на данный момент времени и с учетом перспективной динамики развития, что достигается при решении следующих задач по обеспечению безопасности банковской деятельности:

- достижение достаточной финансовой устойчивости, конкурентоспособности и независимости коммерческого банка;
- защита законных прав и интересов банка и его сотрудников;
- формирование и поддержание высокого технического и технологического потенциала, противодействие техническому проникновению в преступных целях;
- своевременная и полная гражданско-правовая и уголовно-правовая защита всех видов банковской деятельности;

- защита информационной среды коммерческих банков и сведений, составляющих банковскую тайну;
- сохранность материальных ценностей;
- защита сотрудников банка от насильственных посягательств, формирование условий для их безопасной работы;
- контроль за эффективностью функционирования системы безопасности и ее техническое оснащение.¹

Оперативное управление этим процессом состоит в регулярном получении информации о состоянии безопасности в каждом конкретном банке, появлении угроз, а также выявлении их возможного воздействия на банковскую деятельность.

Общие подходы к обеспечению экономической безопасности банковской деятельности представлены на рисунке 1.²

Система приведенных мер позволяет обеспечивать устойчивую экономическую безопасность банковской деятельности. Основу этих мероприятий составляет планирование и прогнозирование. Прогнозные оценки находят отражение в стратегическом плане организации, содержащем качественные параметры использования всех имеющихся ресурсов.

¹ Бланк И.А. Управление финансовой безопасностью предприятия. – К.: Эльга, Ника-Центр, 2014. – С. 254.

² Там же. С. 94.

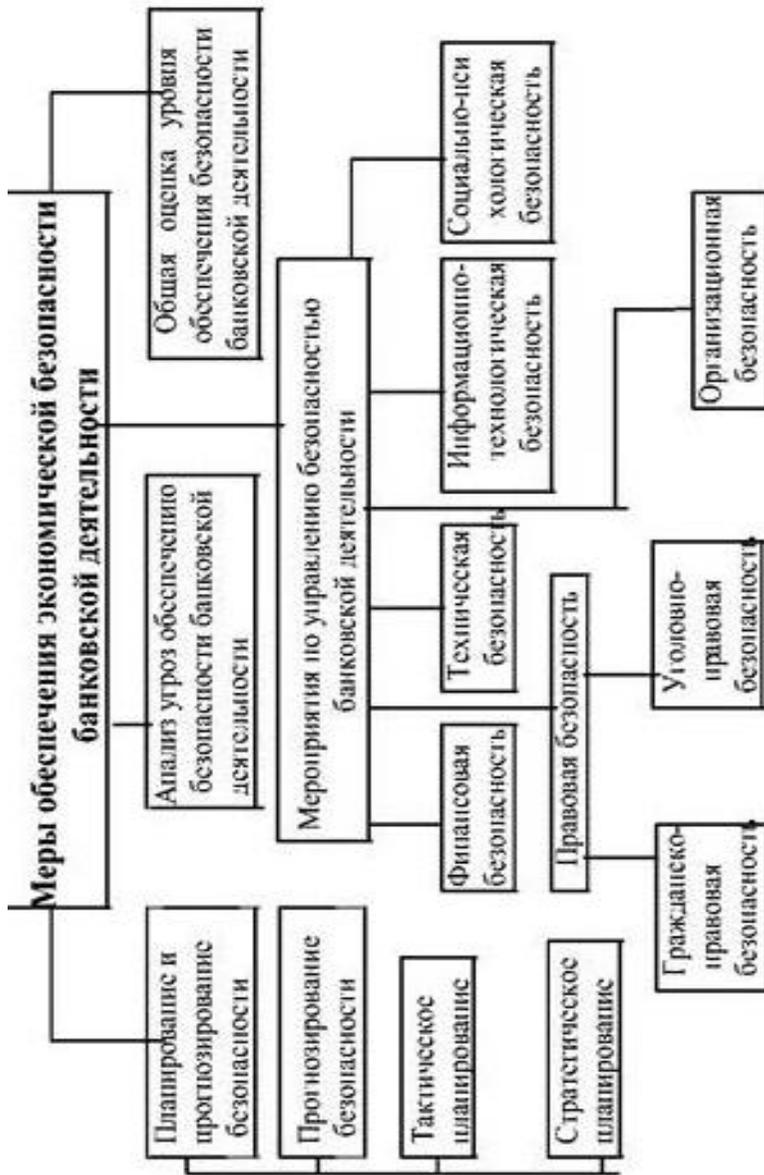


Рисунок 1 – Общие подходы к экономической безопасности банка

Для реализации стратегии обеспечения банковской безопасности определяются основные тактические шаги. Наиболее оптимальной представляется разработка нескольких альтернативных сценариев развития ситуации в коммерческом банке и расчета показателей обеспечения экономической безопасности банковской деятельности по каждому из них. После выбора оптимального варианта по результатам расчетов осуществляется составление текущих банковских планов. Реализация планов обеспечения безопасности банковской деятельности возможна лишь при непосредственном анализе угроз экономической безопасности.

Основными составляющими обеспечения экономической безопасности банковской деятельности являются:

- финансовая;
- техническая;
- правовая;
- информационно-технологическая;
- социально-психологическая;
- организационная.¹

Наиболее важной и сложной является проблема обеспечения финансовой составляющей безопасности коммерческого банка, т.к. в устойчивом, эффективно работающем банке имеются достаточные средства для решения задач по защите информации, охране сотрудников банка, привлечению во все структуры высококвалифицированных специалистов.

Сущность финансовой составляющей безопасности банковской деятельности состоит в обеспечении организационно-управленческих, режимных, технических и профилактических мер, гарантирующих качественную защиту прав и интересов коммерческого банка, рост уставного капитала, повышение ликвидности активов, обеспечение возвратности кредитов, сохранность финансовых и материальных ценностей.

Существует ряд угроз финансовой безопасности внутреннего и внешнего характера, представленных в таблице 1.

¹ Абалкин Л.И. Экономическая безопасность России: угрозы и их отражение // Вопросы экономики, 2013. № 12. – С. 15.

Таблица 1 – Основные угрозы финансовой безопасности коммерческих банков¹

Внешние угрозы	Внутренние угрозы
Неблагоприятные макроэкономические условия: общеэкономическая ситуация в стране и регионах	Неквалифицированное управление, ошибки в стратегическом планировании и прогнозировании банка, анализе собственного капитала и прибыли, определении источников капитального роста при принятии тактических решений
Степень устойчивости нормативно-правовой базы и правительственные кризисы	Недостаточность ликвидных активов как результат несоблюдения экономических нормативов ЦБ РФ
Уровень инфляции и инфляционные ожидания	Отсутствие достаточной квалификации сотрудников банка, недостаточный кадровый потенциал для решения первостепенных задач обеспечения безопасности банковской деятельности
Неустойчивость налоговой, кредитной и страховой политики	Слабая маркетинговая проработка рынка банковских услуг и как следствие, недостаточная диверсификация предлагаемых банком операций, отсутствие действенной банковской рекламы
Неблагоприятная криминогенная обстановка, распространение уголовных и финансовых преступлений в кредитно-финансовой сфере	Наличие каналов утечки банковской информации и ошибки в организации сохранности финансовых и материальных ценностей банка
Непостоянство обязательных нормативов ЦБ РФ	
Недобросовестная конкуренция на рынке банковских услуг, негативные воздействия конкурентов на банковскую деятельность	
Условия кредитования реального сектора экономики и уровень инвестиционной активности	

¹ Литвин Н. Правовые аспекты регулирования валютных операций коммерческих банков. // Вестник Национального банка. – 2016. – №11. – С. 18–21.

Как видно из таблицы 1, перечень внешних угроз достаточно велик. Преодолевать указанные угрозы банкам приходится в условиях, оказывающих дестабилизирующее воздействие на состояние банковской сферы.

В этой связи необходима разработка комплекса мер, обеспечивающих предотвращение угроз и создающих условия для устойчивой и прибыльной работы. Кроме того, необходимы разработки количественной оценки предотвращенного ущерба в результате внедрения комплекса мер по обеспечению безопасности банковской деятельности.

В современной экономической литературе вопросы методов и инструментария обеспечения финансовой безопасности являются недостаточно изученной. То есть, в настоящее время нет единого перечня внешних и внутренних методов и инструментов финансовой безопасности коммерческих банков. Имеющиеся работы лишь рассматривают отдельные вопросы финансовой безопасности.

Проводятся исследования финансовой устойчивости банков, анализируются различные варианты совершенствования финансового менеджмента, имеется большое количество работ, касающиеся вопросов ликвидности и банковских рисков. Но все эти направления исследования являются отдельными аспектами обеспечения финансовой безопасности кредитных учреждений. В то же время не хватает исследований, которые позволяют сформировать целостный комплекс инструментов и методов обеспечения финансовой безопасности банка.

Поскольку управление нормально функционирующим банком и банком, испытывающим финансовые трудности отличается между собой, то, прежде всего, необходимо уделить свое внимание разграничению методов обычного и антикризисного управления. Впрочем, это не означает изменение перечня доступных инструментов, но подобное разделение позволит использовать существующие наработки в области финансового менеджмента, а также финансовой устойчивости коммерческих банков.

Обзор существующих публикаций показывает, что все используемые методы и инструменты обеспечения финансовой безопасности коммерческих банков делятся на внешние и внутренние. Классификация методов и инструментов обеспечения финансовой безопасности банка базируется на двух предпосылках. Так как коммерческий банк, как и любой другой хозяйствующий субъект, имеет свою экономическую самостоятельность, то он может сам предпринимать определенные шаги, для достижения финансовой

безопасности. Это с одной стороны. А с другой стороны, его деятельность подлежит вмешательству со стороны государства, у которого в наличии имеются свои инструменты влияния на состояние коммерческих банков.

Функциональную модель, финансового менеджмента банка представлена в виде следующей схемы на рисунке 2.



Рисунок 2 – Инструменты финансового менеджмента в банке

Представленный рисунок 2 является стандартной и приводится в большинстве учебников по финансовому менеджменту. Но некоторые авторы при рассмотрении видов контроля выделяют предварительный, текущий и последующий. Такое деление довольно является логичным и базируется на общепринятом перечне форм финансового контроля.

Однако данные виды контроля используются, как правило, на уровне государственных финансов. Поэтому при рассмотрении деятельности коммерческих банков правильнее использовать понятия стратегического, текущего и оперативного контроля.

Следовательно, рассматривая финансовую безопасность как экономическую категорию необходимо отметить, что она включает в себя понятие финансовой устойчивости, то есть финансовая

устойчивость коммерческого банка является важным условием обеспечения его финансовой безопасности.¹

Методы обеспечения финансовой устойчивости можно разделить на внутренние и внешние. В свою очередь, внутренние методы обеспечения финансовой безопасности могут быть разделены на регулирующие (управление активами и пассивами банка; оптимизация ресурсов; диверсификация деятельности и т.д.) и стабилизирующие (формирование страховых резервов; повышение прибыльности; эффективность менеджмента; снижение уровня риска и т.д.). Данный вариант деления имеет свои недостатки, так как игнорирует инструменты финансового менеджмента. Еще выделяют внешние инструменты по обеспечению финансовой безопасности коммерческих банков, к которым можно отнести банковский контроль, банковский надзор и банковское регулирование.

Махмудова А.Ф.

студент 4 курса

направление подготовки

*38.03.04 «Государственное и муниципальное управление»,
ОУ ВО «Южно-Уральский институт управления и экономики»*

РАЗВИТИЕ ВОЛОНТЕРСКОГО ДВИЖЕНИЯ В РОССИИ

Волонтерство – это оказание добровольной и бескорыстной помощи тем, кто в ней нуждается. Волонтеры (добровольцы) участвуют в разнообразной деятельности, но в основе любого волонтерского движения лежит принцип: «хочешь почувствовать себя человеком – помоги другому».

Ранее волонтерами называли тех, кто отправлялся на войну или военную службу из чувства долга, а не по призыву. В современном понятии это слово стало употребляться после Первой мировой войны. В 1920 году группа молодых людей (бывшие солдаты) из Австрии, Великобритании, Германии, Швеции по собственной инициативе и бесплатно восстанавливала разрушенные войной французские фермы. В том же году была образована одна из старейших волонтерских организаций – Международная гражданская служба (англ. Service Civil

¹ Кирильчук Н.А., Блажевич О.Г., Петрова Д.В. Методы оценки финансовой безопасности предприятия/ ScienceTime. – 2016. – № 4 (28). – С. 379–386.

International), первоначальной целью которой было восстановление разрушенных войной европейских городов и деревень.

История развития добровольческого движения в нашей стране связана, прежде всего, с деятельностью Русской православной церкви. Традиция безвозмездной работы в православных монастырях зародилась в глубине веков, после Крещения Руси в 988 году. В XIX века в учрежденных земствами народных начальных школах учителя преподавали на безвозмездной основе. Первыми в мире женщинами-волонтерами (сестрами милосердия) были монахини московской Свято-Никольской обители. Во время Русско-турецкой войны 1877–1878 годов они добровольно отправились на фронт для оказания помощи раненым солдатам. Подобное добровольческое движение среди женщин распространилось за рубежом и впоследствии получило название «Красный Крест». В начале XX века в России действовало около 20 тыс. попечительских советов для бедных, в которых трудились волонтеры.

В СССР организацией добровольческого движения занимались ВЛКСМ, пионерская организация и др.

В Российской Федерации первое юридическое определение добровольца (волонтера) было дано федеральным законом «О благотворительной деятельности и благотворительных организациях», подписанным президентом РФ Борисом Ельциным 11 августа 1995 г. В статье 5 документа говорилось, что «добровольцы – граждане, осуществляющие благотворительную деятельность в форме безвозмездного труда».

В том же году в Москве состоялся первый Российский форум добровольцев. В 1990-е – 2000-е годы появились некоммерческие, общественные и благотворительные организации, к деятельности которых стали привлекаться волонтеры. В 2011 году добровольчеством в РФ в общей сложности занимались 21 млн человек.

В настоящее время российских волонтеров объединяют такие крупные организации, как Ассоциация волонтерских центров (с 2014 года; на постоянной основе работают более 200 тыс. волонтеров), «Волонтеры Победы» (с 2015 года; 159 тыс.), «Волонтеры-медики» (с 2013 года; 12,5 тыс.), Союз волонтерских организаций и движений (с 2009 года; более 7 тыс.) и др.

На сегодняшний день на информационной платформе «Добровольцы России» зарегистрированы 1 тыс. 546 организаций и более 31,4 тыс. волонтеров. Из них большую часть составляет молодежь в возрасте 18–24 лет (порядка 58 %), на втором месте –

возрастная группа младше 18 лет (23 %). Среди зарегистрированных волонтеров примерно 74,6 % женщин и 25,4 % мужчин.

Самыми популярными в России являются такие направления волонтерства, как социальное (22,5 %), событийное (18,5 %), культурное (15,6 %), военно-патриотическое (15,2 %), экологическое (12,5 %).

Добровольцы оказывают помощь ветеранам, инвалидам и тяжело больным, воспитанникам детских домов, пожилым одиноким людям. Кроме того, они сопровождают народные шествия «Бессмертный полк», участвуют в благоустройстве Аллей Славы и воинских захоронений, в проведении экологических акций и субботников, мероприятиях по сохранению и защите памятников истории и культуры. В мероприятия Чемпионата мира по футболу 2018 года планируется вовлечь более 15 000 волонтеров.¹

О признании данного социального явления на сегодняшний день свидетельствует и то, что проблемы функционирования и развития волонтерского движения неоднократно на протяжении более десяти лет поднимались в выступлениях и программных документах высшего руководства страны и в первую очередь в ежегодных Посланиях Президента России Федеральному Собранию Российской Федерации. В 2016 году в своем ежегодном Послании парламенту страны глава государства, пожалуй, впервые заострил свое внимание на волонтерском движении и проектах волонтеров «в таких сферах, как уход за больными, поддержка пожилых, людей с ограничениями по здоровью, образование, спорт, культура, краеведение, поисковые движения, забота о природе и животных».

В настоящее время Президент России Владимир Путин подписал закон, который регулирует волонтерскую деятельность в стране.

Федеральный закон от 05 февраля 2018 г. № 15-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам добровольчества (волонтерства)» вступает в силу с 1 мая 2018 года.

Закон уравнивает понятия «волонтерство» и «добровольчество», определяет статус волонтерских организаций, организаторов волонтерской деятельности и волонтеров, закрепляет требования, которым должны соответствовать такие организации и лица.

¹ Малеина М.Н. Правовые характеристики волонтера, принимающего участие в организации и проведении спортивных мероприятий // Ученые записки Казанского университета. Серия «Гуманитарные науки». – 2017. – № 2

Кроме того, в документе предусматривается, что между волонтером и благополучателем может быть заключен договор об исполнении расходов волонтера на питание, приобретение спецодежды, оборудования, средств индивидуальной защиты, предоставление помещения во временное пользование, оплату проезда до места назначения и обратно, уплату страховых взносов на добровольное медицинское страхование добровольца (волонтера) либо на страхование его жизни или здоровья.¹

Таким образом, сегодня, в целом, полезный характер функционирования волонтерского движения не вызывает сомнений, а поле его деятельности достаточно широкое, что обусловлено множественностью и глубиной гуманитарных проблем в современном обществе. При этом обеспечивается задействование в решении значимых общественных задач активной, в том числе политически, части населения страны.

*Машедо И. В.
студент 4 курса
направление подготовки
40.03.01 «Юриспруденция»,
АНО ВО МГЭУ СЗИ(Ф)*

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТСЖ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Первой проблемой является непостоянство состава членов ТСЖ. После принятия Конституционным Судом Российской Федерации Постановления № 10-П законодатель в ЖК РФ закрепил добровольность членства собственников помещений в ТСЖ. Такое членство возникает на основании заявления собственника помещения, которое не нуждается в утверждении и согласовании. Это единоличное решение собственника помещения. Но наряду с положительными сторонами такого решения есть и отрицательные. Так, любой собственник помещения, не являющийся членом ТСЖ, имеет

¹ О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам добровольчества (волонтерства): Федеральный закон от 05 февраля 2018 г. № 15-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2018. – № 7. – Ст. 975

легальное право до проведения общего собрания членом ТСЖ написать заявление о вступлении в товарищество и, став членом ТСЖ, может участвовать в таком собрании, принятии решений, а после общего собрания – написать заявление о выходе из членов ТСЖ. Хотя на практике такие ситуации бывают редко, необходимо признать нормативный дефект, создающий предпосылки для непостоянства состава членов ТСЖ.

Согласно части 2 статьи 141 ЖК РФ «общее собрание собственников помещений в МКД обязано принять решение о ликвидации ТСЖ в случае, если члены товарищества не обладают более чем пятьюдесятью процентами голосов от общего числа голосов собственников помещений в многоквартирном доме».¹ Иначе говоря, если после выхода из состава членов ТСЖ очередного собственника помещения оставшимся членам ТСЖ будет принадлежать менее половины голосов от общего числа голосов собственников помещений в ТСЖ, то у общего собрания собственников помещений в МКД возникает обязанность принять решение о ликвидации товарищества. Законодательная конструкция, при которой ставится под сомнение волеизъявление большого количества собственников помещений (обладающих, например, 49 процентами голосов) от решения одного собственника помещения (который обладает, например, 1,5 процента голосов), нерациональна, однако именно так сегодня осуществляется законодательное регулирование в этой части деятельности ТСЖ. Введение какого-либо запрета или ограничения в отношении написания заявлений о членстве в ТСЖ – тупиковый путь.²

Таким образом, «плавающий» состав членов ТСЖ, зависимость существования ТСЖ как организации, созданной собственниками помещений в МКД, от волеизъявления одного или нескольких собственников лишает ТСЖ стабильности существования и деятельности, значительно снижает возможность такой организации участвовать в гражданско-правовых отношениях. Это влечет необходимость принятия мер, направленных на исправление указанной проблемы.

Вторая проблема, как следствие добровольности членства в ТСЖ, состоит в том, что собственники имеют различные права принимать

¹ Российская Федерация. Законы. Жилищный кодекс Российской Федерации. [Текст]: федер. закон: [принят Гос. Думой 22 декабря 2004 г.: одобр. Советом Федерации 24 декабря 2004 г.]// Собр. законодательства РФ. – 2005. – № 1 (ч. 1). – Ст. 14.

² Крашенинников П.В. Жилищное право. – М. : Статут, 2016. – С. 129.

решения по управлению домом и пользованию общим имуществом. В зависимости от членства в ТСЖ часть собственников помещений в МКД хотя и добровольно, но лишена возможности участвовать в управлении МКД. Одни собственники помещений не вступают в ТСЖ «по инерции», не испытывая острой потребности объединяться с соседями, проявлять активность, другие, понимая законодательную добровольность членства в ТСЖ, сознательно не хотят быть членами товарищества, поскольку, например, имеют предубеждение к этому способу управления МКД, недоверие к членам правления ТСЖ или желают сократить свои затраты на управление, содержание и ремонт общего имущества в МКД.

Помимо этого, в настоящее время из-за неоднородного статуса собственников помещений в МКД возникает наложение компетенций двух общих собраний – собственников помещений и членов ТСЖ. Оба собрания являются органами управления МКД: общее собрание членов ТСЖ осуществляет текущее управление МКД как высший орган управления товариществом, а общее собрание собственников помещений в МКД номинально (ч. 1 ст. 44 ЖК РФ).¹ Их различная компетенция установлена статьями 44 и 145 ЖК РФ. Большая часть полномочий принадлежит общему собранию членов ТСЖ. Однако только общее собрание собственников помещений в МКД может принять решение об открытии специального счета, о размере взносов на капитальный ремонт общего имущества в МКД.²

Поскольку в большинстве случаев в общих собраниях собственников помещений и членов ТСЖ принимают участие одни и те же собственники помещений в МКД, такое надуманное разделение компетенции и нагромождение двух общих собраний как двух органов управления домом представляется нелогичным и должно быть устранено.

Третья проблема – слабая проработанность конструкции института ТСЖ – проявляется в системной ненадежности ТСЖ как хозяйственного партнера. Эта ненадежность имеет не субъективные свойства, связанные с личностями членов и председателя правления

¹ Российская Федерация. Законы. Жилищный кодекс Российской Федерации. [Текст]: федер. закон: [принят Гос. Думой 22 декабря 2004 г.: одобр. Советом Федерации 24 декабря 2004 г.] // Собр. законодательства РФ. – 2005. – № 1 (ч. 1). – Ст. 14.

² Мышкин А.В. Собственник и социальный наниматель жилого помещения: сравнительный анализ гражданского и жилищно-правового статуса. – М. : Статут, 2017. – С. 191.

ТСЖ, а с объективными особенностями законодательного регулирования деятельности ТСЖ.

Согласно частям 1 и 3 статьи 143 ЖК РФ членство в товариществе собственников жилья возникает и прекращается у собственника помещения в многоквартирном доме на основании заявления о вступлении в ТСЖ или о выходе из его членов. А при сокращении количества голосов, принадлежащих членам ТСЖ, ниже установленного уровня общее собрание собственников помещений в МКД обязано принять решение о ликвидации товарищества (ч. 2 ст. 141 ЖК РФ). Таким образом, ТСЖ имеет заложенную в законодательстве возможность до полного выполнения товариществом своих обязательств перед контрагентами быть легально ликвидированным.

Кроме этого, в части 6 статьи 135 ЖК РФ установлено, что «товарищество собственников жилья отвечает по своим обязательствам всем принадлежащим ему имуществом. Товарищество собственников жилья не отвечает по обязательствам членов товарищества. Члены товарищества собственников жилья не отвечают по обязательствам товарищества».¹

Возможность ликвидации ТСЖ, которое не возвратило полностью кредит на проведение капитального ремонта общего имущества в МКД, и отсутствие ответственности членов ТСЖ по обязательствам товарищества привели к отсутствию на практике случаев кредитования капитального ремонта. Другое обеспечение возврата кредитов у ТСЖ отсутствует. Как правило, в ТСЖ нет собственного ликвидного имущества, а если есть, то это чаще всего мебель и оргтехника. Из-за этого товарищества не могут получать кредиты на капитальный ремонт общего имущества в МКД. Это подтверждается повсеместным отсутствием такой практики. Причина – дефектное регулирование нормами ГК РФ и ЖК РФ деятельности ТСЖ. Для того, чтобы сделать ТСЖ надежным участником гражданско-правовых отношений, необходимо устранить неустойчивость субъектного состава объединения собственников помещений в МКД и изменить подход к имущественной ответственности участника такого объединения (каждого собственника

¹ Российская Федерация. Законы. Жилищный кодекс Российской Федерации.: федер. закон: [принят Гос. Думой 22 декабря 2004 г.: одобр. Советом Федерации 24 декабря 2004 г.]__// Собр. законодательства РФ. – 2005. – № 1 (ч. 1). – Ст. 14.

помещения в МКД, а не только члена ТСЖ в сегодняшнем понимании) за выполнение обязательств по несению общих расходов.

Из-за того, что в настоящее время создание ТСЖ как юридического лица является одним из способов управления МКД, сообщество собственников помещений в МКД при отсутствии ТСЖ как юридического лица не имеет возможности консолидированным образом оплачивать общие расходы на содержание и текущий ремонт общего имущества в МКД. Собственники помещений в МКД, не имея «общего кошелька», не могут контролировать расходование своих средств, не заинтересованы вкладывать средства в общее имущество, поскольку не уверены в их целевом и эффективном использовании. Это проявляется, например, в том, что собственники помещений в МКД, в котором отсутствует ТСЖ, не могут совместно оплачивать услуги специалиста, нанимаемого для контроля качества выполнения управляющей организацией своих обязательств по договору управления МКД. Делать это при помощи той же управляющей организации не рационально, так как управляющая организация должна иметь для этого правовое основание. При этом у управляющей организации и у нанимаемого собственниками помещений в МКД специалиста существует конфликт интересов (один контролирует другого).¹ При этом нанимаемый собственниками специалист не должен быть зависимым от управляющей организации. Такой специалист нанимается в интересах сообщества собственников помещений в МКД.

В соответствии с существующим законодательством ТСЖ как юридическое лицо не адекватно коллективу собственников помещений в МКД. В настоящее время идея коллективного собственника общего имущества в МКД не нашла адекватного отражения ни в гражданском, ни в жилищном законодательстве Российской Федерации. И при таком способе управления МКД, как ТСЖ, и при других способах управления МКД собственники помещений не несут ответственность за состояние общего имущества в МКД. Эта ответственность переложена или на управляющие организации, или на ТСЖ, за результаты деятельности которых собственники помещений не отвечают. Несмотря на то, что общее имущество в МКД находится в общей долевой собственности собственников помещений в МКД, у собственников помещений в таком доме не возникают совместные обязательства в отношении

¹ Саблин М.Т. Покупка квартиры в России: техника подбора, юридической проверки и проведения сделки: монография. – М. : Проспект, 2017. – С. 104.

общего имущества – каждый собственник помещения отвечает только за себя, и эта ответственность ограничена только внесением платы за содержание жилого помещения. Это результат неоправданно узкого законодательного определения правового статуса ТСЖ. Из-за этого коллектив собственников не имеет:

1) возможности формировать общие денежные средства для оплаты общих расходов на содержание общего имущества в МКД;

2) механизмов защиты общих интересов и воздействия на недобросовестных собственников (требовать полной и правомерной оплаты общих расходов и применения определенных мер воздействия к должникам-соседям) и на недобросовестных управляющих (возможность неоплаты при неоказании услуг, невыполнении работ);

3) возможности созыва общих собраний и принятия собственниками помещений в МКД общих решений из-за неоправданно сложного регулирования и высоких временных, интеллектуальных и материальных затрат.

Представляется, что рассмотренные проблемы являются следствием отсутствия института коллективного собственника. Это препятствует взаимодействию собственников с целью улучшения состояния многоквартирных домов, подавляет инициативу собственников помещений в МКД. В конечном итоге культивирование такого разобщения собственников помещений в МКД на руку недобросовестным управляющим организациям и отдельным недобросовестным председателям правлений ТСЖ. В результате ТСЖ воспринимается как некоммерческая управляющая организация, членами которой является часть собственников помещений в МКД, а такое товарищество должно быть «юридической оболочкой» коллектива, объединяющей всех собственников помещений в МКД (в случае принятия собственниками решения о создании юридического лица). Сообщество собственников помещений в МКД должно существовать не как организация, основанная на членстве (каковым ТСЖ является сегодня). В связи с этим возникает острая необходимость изменения существующего правового статуса института ТСЖ (объединение, ассоциация, сообщество, товарищество – в более широком смысле, не путать с ТСЖ как юридическим лицом) всех без исключения собственников помещений в МКД.¹

Решение задачи по формированию ответственных и активных собственников помещений в МКД целесообразно посредством

¹ Мариновская В. Когда суд лишил права пользования жилым помещением // Жилищное право. – 2016. – № 10. – С. 9.

формирования института товарищества (объединения, сообщества, ассоциации) собственников помещений по управлению общим имуществом в МКД, в котором все собственники помещений в таком доме имеют одинаковый правовой статус без разделения на членов и «нечленов» товарищества. Это возможно при существенном изменении существующих концептуальных подходов к институту ТСЖ. Главным подходом к преобразованию института ТСЖ, по нашему мнению, является переход от конструкции объединения части собственников помещений в МКД на основе членства к объединению собственников помещений в МКД без членства (с образованием или без образования юридического лица).

Сообщество однородных по своему правовому статусу собственников помещений в МКД должно существовать всегда, когда помещения в МКД принадлежат нескольким различным собственникам. Необходимо установить, что такое объединение в зависимости от принимаемых собственниками помещений в МКД решений может действовать:

- 1) без образования юридического лица;
- 2) с образованием юридического лица (опция).

Создание товариществом (объединением) юридического лица должно являться одним из возможных способов управления домом (опцией). Принятие собственниками помещений в МКД решения о создании юридического лица для осуществления управления общим имуществом в МКД не должно порождать возникновение членства собственников в такой организации. В противном случае для части собственников помещений это происходило бы помимо их воли. Именно это было признано не соответствующим Конституции Российской Федерации Постановлением № 10-П. Предложенная нами концепция не противоречит положениям Постановления № 10-П, поскольку права собственности на помещения в доме приобретаются всегда по доброй воле и не предлагается обязательность членства в товариществе собственников жилья как в организации без добровольного волеизъявления домовладельца.¹

Создание юридического лица по воле большинства собственников помещений в МКД возможно для обретения сообществом собственников помещений более высокого уровня гражданской правосубъектности во взаимоотношениях с третьими

¹ Мыскин А.В. Собственник и социальный наниматель жилого помещения: сравнительный анализ гражданского и жилищно-правового статуса. – М. : Статут, 2017. – С. 221.

лицами, чем без создания такой организации. В этом случае усилится правовой статус органов управления товарищества (объединения). У созданного юридического лица появится возможность заключать сделки в интересах всех собственников и представлять их интересы.

При выборе любого варианта создания товарищества (объединения) высшим органом управления им должно быть общее собрание собственников помещений в МКД. Ни один из собственников не будет принуждаться к вступлению в члены такой организации, участию в общих собраниях и голосованию. Участие в работе общего собрания и голосование по вопросам повестки дня – право каждого собственника. При этом искусственный барьер, препятствующий участию в высшем представительном органе, для собственников помещений, не являющихся членами ТСЖ, снимается. Сохранение подхода, согласно которому правомерно принятые общим собранием решения обязательны одновременно для всех собственников помещений в доме, для других органов управления товариществом и должностных лиц товарищества (объединения), будет стимулировать активность участия собственников помещений в общих собраниях.

Представляется необходимым отказаться от установления жестких требований к принятию решений на общих собраниях собственников помещений в МКД с соблюдением высокого кворума и принятия решений квалифицированным большинством голосов и тем более единогласно, поскольку существующие нормы зачастую препятствуют процессу принятия решений или даже полностью его блокируют.

Общее собрание членом ТСЖ как орган управления организацией при реализации новой концепции отсутствует. Основные управляющие решения принимаются общим собранием собственников помещений в МКД, на котором они избирают правление и председателя правления юридического лица, созданного сообществом собственников помещений, принимают устав товарищества (объединения) и необходимые внутренние документы.

Председатель правления юридического лица, созданного сообществом собственников помещений, координирует деятельность правления (в частности, созыв и ведение заседаний правления, организацию голосования на заседаниях правления), подотчетен правлению, выполняет решения общего собрания собственников

помещений в МКД и правления юридического лица, созданного сообществом собственников помещений.¹

При любом варианте существования товарищества (объединения) собственников помещений (без образования юридического лица и с образованием такого лица) общим собранием собственников помещений в МКД, советом МКД или правлением юридического лица, созданного сообществом собственников помещений, в случае необходимости могут создаваться комиссии для подготовки проектов решений по отдельным вопросам или контроля за определенными процессами. Это создаст условия для участия большего числа собственников в управлении объединением, улучшит проработанность проектов решений и повысит доверие собственников помещений в МКД к принимаемым органами управления решениям.

Целесообразно установить, что совет МКД и правление юридического лица, созданного сообществом собственников помещений, должны иметь полномочия для принятия оперативных решений в случаях возникновения серьезных трудностей в ситуациях, когда необходимые решения должны быть приняты быстро (например, в случае проведения аварийного или срочного ремонта).

Предлагаемый концептуальный подход сохраняет преемственность способов управления, которые существуют в настоящее время, и не требует существенного пересмотра их регулирования. На законодательном уровне для реализации этого подхода необходимо предпринять следующее:

1) устранить распространение на товарищество (объединение) собственников помещений в МКД с созданием юридического лица норм ГК РФ о ТСН. Создаваемое товариществом (объединением) юридическое лицо должно стать самостоятельной организационно-правовой формой организации, не основанной на членстве. Необходимо законодательно установить возможность деятельности товарищества (объединения) как без образования, так и с образованием юридического лица;

2) в разделе VI ЖК РФ понятие «товарищество (объединение) собственников помещений в многоквартирном доме» наполнить новым содержанием, исключить положения, касающиеся членства собственников помещений в ТСЖ, скорректировать вопросы регулирования прав и обязанностей товарищества (объединения) как

¹ Мыскин А.В. Собственник и социальный наниматель жилого помещения: сравнительный анализ гражданского и жилищно-правового статуса. – М. : Статут, 2017. – С. 205.

сообщества собственников помещений в МКД и созданного ими юридического лица, изменить компетенцию правления и председателя правления юридического лица, созданного сообществом собственников помещений;

3) в Федеральный закон от 29 декабря 2004 г. № 189-ФЗ «О введении в действие Жилищного кодекса Российской Федерации» внести положения о вступлении в силу новых норм раздела VI ЖК РФ как для МКД, в которых ранее были созданы ТСЖ или действуют жилищные кооперативы, так и для МКД, в которых ТСЖ и жилищные кооперативы ранее не создавались. Содержание таких норм требует обсуждения;

4) установить достаточный срок для внесения изменений в ранее принятые уставы ТСЖ и жилищных кооперативов (несколько лет), а также в ранее заключенные договоры управления и договоры о содержании и ремонте общего имущества в МКД. В случае если ранее созданные ТСЖ и жилищные кооперативы не примут необходимые изменения в установленный срок, предлагается не принимать какие-либо решения вместо собственников, а установить, что уставы таких организаций действуют в части, не противоречащей новым нормам ЖК РФ.

Представляется, что новый правовой статус товарищества (сообщества, ассоциации) должен отражать следующее: это объединение всех собственников помещений в МКД, основанное не на членстве, а на факте приобретения в собственность жилых и нежилых помещений в одном МКД, которые объединяют свои денежные средства и личными усилиями способствуют совместному управлению, содержанию и использованию общего имущества в доме. Товарищество (объединение) собственников помещений в МКД может создать не основанное на членстве юридическое лицо для более эффективного участия собственников в отношениях с третьими лицами.

Прежде всего, необходимо обратить внимание на то, что для создания товариществом (объединением) юридического лица не подходит существующий сегодня подход, согласно которому ТСЖ является видом организационно-правовой формы ТСН (п. 4 ч. 3 ст. 50 ГК РФ, ч. 1 ст. 135 ЖК РФ), относящейся к корпоративным юридическим лицам (корпорациям), основанным на добровольном членстве учредителей (п. 1 ст. 65.1, п. 1 ст. 123.12 ГК РФ). Но установить обязательное членство собственников помещений в многоквартирном доме в ТСЖ невозможно, не нарушив положения Постановления № 10-П.

Законодатель попытался создать задел для того, чтобы все собственники помещений в МКД были членами ТСН. Так, в пункте 2 статьи 123.13 ГК РФ установлено общее правило, согласно которому «общее имущество в многоквартирном доме, а также объекты общего пользования в садоводческих, огороднических и дачных некоммерческих товариществах принадлежат членам соответствующего товарищества собственников недвижимости на праве общей долевой собственности, если иное не предусмотрено законом». В соответствии с действующими нормами законодательства при добровольном членстве в ТСЖ (ТСН) часть собственников помещений в МКД не вступает в члены ТСЖ. Согласно части 3 статьи 30 и пункту 1 статьи 39 ЖК РФ общее имущество в многоквартирном доме находится в общей долевой собственности всех собственников помещений в МКД независимо от членства в ТСЖ (ТСН). Положение статьи 289 ГК РФ, согласно которому «собственнику квартиры в многоквартирном доме наряду с принадлежащим ему помещением, занимаемым под квартиру, принадлежит также доля в праве собственности на общее имущество дома (статья 290), не означает, что такое же право не возникает у собственников нежилых помещений в МКД. Тем не менее сегодня, до внесения изменений в ГК РФ и другие федеральные законы, неясно, в каких случаях общее имущество в многоквартирном доме, а также объекты общего пользования в садоводческих, огороднических и дачных некоммерческих товариществах принадлежат только членам соответствующего товарищества собственников недвижимости на праве общей долевой собственности.

Изменения, внесенные Законом № 99-ФЗ в ГК РФ, допускают обязательное членство граждан и юридических лиц в организации, несмотря на правовую позицию Конституционного Суда Российской Федерации, представленную в Постановлении № 10-П. Так, «ассоциацией (союзом) признается объединение юридических лиц и (или) граждан, основанное на добровольном или в установленных законом случаях на обязательном членстве и созданное для представления и защиты общих, в том числе профессиональных, интересов, для достижения общественно полезных целей, а также иных не противоречащих закону и имеющих некоммерческий характер целей» (п. 1 ст. 123.8 ГК РФ). Но учитывая, что Постановление № 10-П признало не соответствующим Конституции Российской Федерации положение Закона о ТСЖ об обязательном членстве в ТСЖ собственников помещений в МКД, представляется, что от использования организационно-правовой формы ассоциации (союза)

для создаваемого товариществом (объединением) собственников помещений в МКД следует отказаться.

Согласно предлагаемой концепции собственники помещений в МКД, принявшие решение об учреждении юридического лица (учредители), не должны становиться его участниками и приобретать в нем права членства. Тогда созданное товариществом (объединением) собственников помещений в МКД юридическое лицо должно являться унитарным юридическим лицом. Согласно абзацу 2 пункта 1 статьи 65.1 ГК РФ к таким юридическим лицам относятся, в частности, государственные и муниципальные унитарные предприятия, религиозные организации, публично-правовые компании. Эти организационно-правовые формы по определению не подходят для создаваемого товариществом (объединением) собственников помещений в МКД юридического лица. Вопрос о том, возможно ли создание сообществом собственников помещений юридического лица в таких организационно-правовых формах, как фонд, учреждение и автономная некоммерческая организация, или для этого требуется установление новой организационно-правовой формы юридического лица, не основанного на членстве, требует дополнительного анализа.

*Машедо И. В.
студент 4 курса
направление подготовки
40.03.01 «Юриспруденция»,
АНО ВО МГЭУ СЗИ(Ф)*

ПРОБЛЕМЫ ИЗМЕНЕНИЯ И РАСТОРЖЕНИЯ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОГО ДОГОВОРА

Последнее десятилетие в России ознаменовалось значительными изменениями как в социальной, так и в экономической сферах. Такие изменения повлекли за собой модификацию гражданского законодательства, в частности норм, регулирующих договорные отношения. При этом законодатель при введении новых норм и изменении уже существующих исходил из позиции того, каким образом строятся отношения между субъектами имущественного оборота в современный период, учитывая правоприменительную практику.

Согласно ст. 421 Гражданского кодекса Российской Федерации (ГК РФ)¹ граждане и юридические лица свободны в заключении договора, свобода гражданско-правовых договоров в ее конституционно-правовом смысле предполагает соблюдение принципов равенства и согласования воли сторон.

Вступая в договорные отношения, стороны согласовывают условия договора исходя из принципа эквивалентности отношений и заинтересованности в исполнении договорных обязательств, обеспечивая тем самым баланс интересов равных субъектов гражданских правоотношений. Соблюдение принципа эквивалентности отношений контрагентов по договору обеспечивается необходимостью соблюдения принципа надлежащего и реального исполнения обязательств по договору, который в том числе выражается в недопущении одностороннего отказа от исполнения обязательства и одностороннего изменения его условий, за исключением случаев, предусмотренных ГК РФ, другими законами или иными правовыми актами, а если исполнение обязательства связано с осуществлением сторонами предпринимательской деятельности, также в случаях, предусмотренных договором (ст. 310 ГК РФ).

В связи со сказанным особое значение в гражданском обороте приобретают правовое регулирование динамики договора в части его изменения и расторжения, в том числе отказа от исполнения договора, и выработка правоприменительной практикой подходов к применению соответствующих положений ГК РФ.

Реформирование гражданского законодательства последних лет коснулось и положений гл. 29 ГК РФ, предусматривающих возможность расторжения и изменения договора посредством: соглашения сторон (п. 1 ст. 450); требования одной из сторон в судебном порядке (п. 2 ст. 450, ст. 451); одностороннего отказа от договора (исполнения договора) (ст. 450.1). Между тем в правоприменительной практике подходы к применению положений гл. 29 ГК РФ в новой редакции не сложились, поскольку, во-первых, согласно ст. 2 Федерального закона от 8 марта 2015 г. № 42-ФЗ «О внесении изменений в часть первую Гражданского кодекса Российской Федерации» положения гл. 29 ГК РФ в редакции указанного Федерального закона применяются к правоотношениям, возникшим после дня вступления его в силу; по правоотношениям, возникшим до

¹ Российская Федерация. Законы. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть 1. : федер. закон: [принят Гос. Думой 21 октября 1994 г.] // Собр. законодательства РФ. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.

дня вступления в силу названного Закона, применяются к тем правам и обязанностям, которые возникнут после дня вступления в силу данного Федерального закона, а, во-вторых, срок, прошедший с 1 июня 2015 г., является недостаточным для выработки единообразных подходов к применению указанных положений ГК РФ в новой редакции. Вместе с тем невозможно переоценить значение для гражданского оборота уже сложившейся практики применения норм об изменении и о расторжении договора, особенно с учетом того, что в практике применения данных положений последних нескольких лет нашли отражение подходы, сформулированные в Постановлении Пленума ВАС РФ от 14 марта 2014 г. № 16 «О свободе договора и ее пределах».¹ Кроме того, длящийся последние несколько лет экономический кризис обусловил увеличение в судах числа дел, связанных с рассмотрением споров о расторжении и об изменении договора в связи с существенным изменением обстоятельств, из которых стороны исходили при заключении договора (ст. 451 ГК РФ).

Таким образом, при рассмотрении вопросов расторжения и изменения договора актуальность имеет определение сложившихся подходов к решению некоторых наиболее значимых проблем практики применения положений ГК РФ о расторжении и изменении договора в последние годы, что обусловлено как введенной в действие новой редакцией гл. 29 ГК РФ, так и практикой применения судами положений данной главы Кодекса, обусловленного произошедшим экономическим кризисом и сформулированными в Постановлении Пленума ВАС РФ «О свободе договора и ее пределах» новыми подходами к толкованию условий договора, оказывающими определяющую роль в формировании практики применения в гражданском обороте, в том числе положений гл. 29 ГК РФ.

Рассмотрим отдельные проблемы заключения, изменения и расторжения гражданско-правового договора. По общему правилу заключение договора происходит в двух этапах – направление оферты, т.е. предложения о заключении договора, и акцепт – ответ на такое предложение. Законодатель регулирует эти два этапа заключения договора в главе 28 ГК РФ. Так, согласно п.1 ст. 435 ГК РФ: «Оферта должна содержать существенные условия договора». Если вторую сторону договора полностью устраивают условия оферты, то эта сторона посылает акцепт оференту, т.е. положительный отзыв на

¹ Российская Федерация. Постановление Пленума ВАС РФ от 14.03.2014 № 16 : федер. закон: // Собр. законодательства РФ. – 1994. – № 32. – Ст. 3301. Вестник ВАС РФ. – 2014. – №5

оферту. С момента получения оферентом акцепта договор будет считаться заключенным. Так, в соответствии с п.1 ст. 432 ГК РФ: «Договор считается заключенным, если между сторонами в требуемой в подлежащих случаях форме достигнуто соглашение по всем существенным условиям договора». Но на практике имеют место случаи, когда одна из сторон договора пытается признать договор незаключенным ввиду несогласования определенных существенных условий, хотя другая сторона уже частично или полностью исполнила договор. Изучив судебную практику, можно прийти к выводу, что не всегда несогласованность сторон по существенным условиям договора является основанием считать такой договор незаключенным.

Федеральным законом от 08.03.2015 №42-ФЗ «О внесении изменений в часть первую Гражданского кодекса РФ» редакция ст. 432 ГК РФ дополнена пунктом 3: «Сторона, принявшая от другой стороны полное или частичное исполнение по договору либо иным образом подтвердившая действие договора, не вправе требовать признания этого договора незаключенным, если заявление такого требования с учетом конкретных обстоятельств будет противоречить принципу добросовестности».¹

До введения в действие, указанного п.3 ст. 432 ГК РФ ситуации, когда одна из сторон договора приняла полностью или частично исполнение по договору, а затем через суд требовала признания этого договора незаключенным, вызывали у правоприменителей определенные проблемы, поскольку законодательное закрепление урегулирования таких споров отсутствовало, что существенно нарушало право одной из сторон договора. Как кажется, введение п.3 ст. 432 ГК РФ позволит судам при вынесении решения руководствоваться не только условиями договора и нормой закона, но и конкретными обстоятельствами дела, что в значительной степени позволит защитить ту сторону договора, которая полностью или частично исполнила свои обязательства перед другой стороной.

По общепринятому правилу, регламентируемому п.1 ст. 450 ГК РФ: «Изменение и расторжение договора возможны по соглашению сторон, если иное не предусмотрено ГК РФ, другими законами или договором». Однако если стороны договора не приходят к единому мнению по поводу изменения и расторжения договора, то данная процедура происходит в судебном порядке. Но суды при рассмотрении

¹ Российская Федерация. Законы. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть 1. : федер. закон: [принят Гос. Думой 21 октября 1994 г.]// Собр. законодательства РФ. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.

такой категории дел нередко сталкиваются с такими моментами, которые полностью или в части не регулируются гражданским законодательством. К примеру, в гражданском праве существует такое понятие, как существенное изменение обстоятельств, которое применяется в ст. 451 ГК РФ: «Изменение обстоятельств признается существенным, когда они изменились настолько, что, если бы стороны могли это разумно предвидеть, договор вообще не был бы ими заключен или был бы заключен на значительно отличающихся условиях». Полагается, что указанную норму закона необходимо усовершенствовать, поскольку она практически не применяется судами при разрешении споров, связанных с расторжением и изменением договоров.

На наш взгляд, неприменение судами данной нормы, связано, в первую очередь, с тем, что в ст. 451 ГК РФ содержатся такие понятия, как непредвиденность, существенность, баланс интересов сторон, степень заботливости и осмотрительности. Такие оценочные понятия вызывают трудности у суда при рассмотрении дела, поскольку судья должен обладать не только знаниями в области юриспруденции, но и значительным опытом. Но при отсутствии положительных судебных решений и разъяснений высших судебных инстанций суды не готовы применять рассматриваемую статью. Кроме того, в доктрине гражданского права отсутствует руководство о том, как применять такие оценочные понятия.

Данная проблема несовершенства ст. 451 ГК РФ также четко просматривается при разрешении споров, связанных с расторжением и изменением валютных кредитных договоров. Так, зачастую суд не считает изменение, к примеру, курса доллара или курса японской йены существенным изменением обстоятельств: «При заключении договора стороны добровольно договорились о займе в иностранной валюте. Таким образом, возврат суммы займа должен быть произведен, исходя из валюты займа, указанной в договоре, то есть в размере полученной при заключении договора суммы с учетом уплаты процентов. Ошибочное предположение заемщика о выгодности займа в той или иной иностранной валюте само по себе не означает, что стороны не могли и не должны были предвидеть возможность изменения курса валют. Из изложенного выше следует, что изменение курса иностранной валюты по отношению к рублю само по себе нельзя расценивать как существенное изменение обстоятельств, являющееся основанием для изменения договора в соответствии со статьей 451 ГК РФ. Кроме того, возврат суммы займа по более низкому курсу, чем

текущий, означает возврат суммы займа не в полном размере, что нарушает имущественные права заимодавца».¹

Однако полагается, что суд при вынесении подобных решений должен исходить из того, какой ущерб в результате подобных экономических изменений нанесен и заемщику, т.е. второй стороне в договоре. Конечно, расторжение подобных кредитных договоров нанесет ущерб и заимодавцу, однако возможно изменить условия договора об уменьшении процентной ставки или суммы договора в той степени, чтобы это значительным образом не навредило заимодавцу, но улучшило бы положение заемщика.

Для того, чтобы разрешить проблему применения ст. 451 ГК РФ, законодателю необходимо уточнить, как руководствоваться судам при применении указанных оценочных понятий, а также дать перечень тех обстоятельств, которые будут относиться к существенным изменениям. Такой перечень должен быть открытым, поскольку нестабильность экономической ситуации может вызвать появление новых изменений в правовой сфере.

Сегодня договор выступает одним из главных регуляторов в отношениях между субъектами гражданского права. Однако не всегда стороны договора детально прорабатывают и исследуют условия заключенного между ними договора, что впоследствии приводит к изменению или расторжению договора в судебном порядке. Невершенство гражданского законодательства приводит к тому, что правоприменителям при разрешении подобных споров достаточно трудно установить справедливость и вынести правильное решение. Предлагаем внести изменения в ст. 451 ГК РФ, основанные на разъяснении тех оценочных понятий, которыми законодатель предлагает руководствоваться при применении данной нормы. Думается, что такое разъяснение поможет судам при разрешении споров, связанных с существенным изменением обстоятельств.

Следует также учитывать, что подходы, сформулированные в вышеуказанном Постановлении Пленума ВАС РФ, адресованы не только суду, но и тем, кто непосредственно осуществляет юридическое обеспечение деятельности субъектов гражданского оборота, т.е. юристам, что, в свою очередь, обуславливает повышенные требования к разработке ими договоров, оценке рисков и правовых последствий формулирования условий договора, способности юристов рассматривать условия договора с точки зрения судебной перспективы,

¹ Хаменушко И.В. Валютное регулирование в Российской Федерации: правила, контроль, ответственность. – М. : Норма, 2015. – С. 54.

толковать условия, исходя из основных начал гражданского законодательства, не только буквы, но и духа закона.

Так, распространение и на субъектов предпринимательской деятельности возможности признания договорных условий «несправедливыми», оправданное целями соблюдения баланса интереса сторон, чревато нарушением принципа эквивалентности гражданских правоотношений, которая далеко не всегда измеряется равными возмездными встречными предоставлениями, поскольку обязательное арифметическое равенство встречных предоставлений не требуется, так как именно оценка субъектами равноценности встречного предоставления, удовлетворенность последним являются мерилем для признания отношений эквивалентными. Кроме того, предпринимательская деятельность предполагает такое ведение бизнеса, которое предусматривает обеспечение деятельности грамотной юридической поддержкой независимо от того, в какой конкретно сфере деятельности субъект гражданского оборота осуществляет свою профессиональную деятельность.

Таким образом, в настоящее время остро встала проблема обеспеченности бизнеса высокопрофессиональными юристами, степень подготовленности которых позволит им разрабатывать условия договора не только в соответствии с требованиями законодательства и судебной практики, но и с пониманием целей законодательного регулирования конкретного вида договорных отношений, умением определять судебные перспективы рассмотрения споров, вытекающих из условий договора, формулировать условия договора таким образом, который бы исключил необходимость иного, нежели буквального толкования судом таких условий. В связи с этим нельзя не согласиться с Олегом Николаевичем Садиков в том, что «...многие наши беды идут не от законодательства и не от его недостатка – всегда есть общие нормы, а от того, что мы применяем нормы недостаточно разумно».¹

¹ Интервью Олега Садикова, арбитра МКАС // Электронный ресурс: <https://zakon.ru>

*Михайлов В.С.
студент 4 курса*

направление подготовки

*38.03.04. «Государственное и муниципальное управление»,
ОУ ВО «Южно-Уральский институт управления и экономики»*

МОДЕЛИ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ СТРУКТУРЫ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ МУРМАНСКОЙ ОБЛАСТИ

Организационная модель местного самоуправления представляет собой определенную систему и структуру органов местного самоуправления, наделенных собственной компетенцией и находящихся в определенной взаимосвязи между собой.¹

В соответствии с ч. 1 ст. 131 Конституции РФ структура органов местного самоуправления определяется населением самостоятельно. Органы местного самоуправления не входят в систему органов государственной власти. Конституция устанавливает организационную и структурную обособленность органов местного самоуправления от органов государственной власти.

Федеральный закон «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» от 06.10.2003 № 131-ФЗ уточнил подходы в вопросах формирования структуры органов местного самоуправления. Он сохранил возможность выбора модели, но предусмотрел более четкие принципиальные положения, составляющие основу любой организационной модели местного самоуправления.

Во-первых, принципиально уточнено понятие структуры органов местного самоуправления. Структура органов местного самоуправления определяется как перечень определенных органов местного самоуправления, предусмотренных уставом муниципального образования и обладающих собственными полномочиями по решению вопросов местного значения.

Во-вторых, федеральный закон в большей мере регламентировал перечень возможных органов местного самоуправления в конкретной организационной модели муниципального образования, т.е. фактически законодательно закрепил систему органов местного самоуправления. Обязательным в структуре органов местного самоуправления является наличие трех основных органов –

¹ Холопов В.А. Государственное и муниципальное управление. – М.: Феникс, 2017. – С.123

представительного органа, главы муниципального образования и местной администрация (исполнительно-распорядительного органа муниципального образования). Этот перечень является открытым. Уставом муниципального образования могут быть предусмотрены иные органы местного самоуправления.

В-третьих, фактически восстановлен принцип разделения властных полномочий между представительными и исполнительными органами местного самоуправления. Федеральный закон 1995 года не содержал каких-либо указаний на разделение властей в системе местного самоуправления на представительную и исполнительную. Многие авторы указывали на необходимость применения в местном самоуправлении каких-либо отдельных аспектов разделения властей.¹

В Мурманской области есть возможность выбрать несколько моделей построения системы органов местного самоуправления, например:

1) «три в одном» – глава муниципального образования одновременно является и главой администрации, и главой представительного органа (используется в Междуреченске);

2) глава муниципального образования возглавляет представительный орган, в то время как глава администрации назначается по контракту на основе конкурса (г. Мурманск, Кольский район, Печенгский район, город Кировск, Кандалакшский район и другие);

3) глава муниципального образования возглавляет местную администрацию, в то время как представительный орган избирает своего председателя самостоятельно.

Многие исследователи считают, выбор модели структур органов местного самоуправления является не простым делом.

Для органов местного самоуправления остается сложной задачей достижения взаимосвязи между организационной структурой и экономическим развитием муниципального образования.

Наглядным подтверждением тому являются муниципальные образования Мурманской области, к примеру, ЗАТО Александровск.

ЗАТО Александровск формируется в основном из числа действующий, на данный момент, подводников и их семей, военнослужащих и гражданских, обслуживающих непосредственно военно-морскую и близлежащие территории города, что

¹ Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации: Федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 2003. – № 40. – Ст. 3822

непосредственно влияет на структура занятости населения, социально-демографический состав населения. Каждые несколько лет приезжают новые экипажи, способствуя увеличению численности населения города.

Здесь выбрана модель структуры органов местного самоуправления, при которой население выбирает Совет депутатов, а глава ЗАТО Александровск избирается Советом депутатов из своего состава и он исполняет полномочия председателя Совета депутатов.¹

Глава администрации назначается на должность по контракту, заключаемому по результатам конкурса на замещение указанной должности. Организует конкурс и принимает решение о назначении лица на должность главы администрации Совета депутатов. Контракт с главой администрации заключает глава ЗАТО Александровск.

В виде схемы этот порядок можно представить так, как показано на рисунке 1.

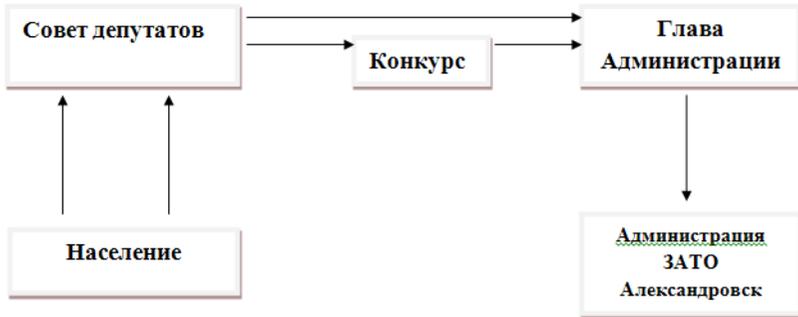


Рисунок 1 – Структура органов местного самоуправления ЗАТО Александровск

Администрация ЗАТО Александровск являясь исполнительно-распорядительным органом местного самоуправления, наделена Уставом полномочиями по решению вопросов местного значения, принимает меры по развитию ЗАТО Александровск.

¹ Устав муниципального образования ЗАТО Александровск. [Электронный ресурс] // Официальный сайт ЗАТО Александровск. – Режим доступа: <http://www.zato-a.ru/municipal/index.php>. – Дата обращения 25.03.2018

Анализ социально-экономического развития ЗАТО Александровск позволяет выделить основные проблемы социально-экономического развития города. К ним относятся:

1. Демографические проблемы. Основной фактор снижения численности населения – миграционная убыль, т.е. количество граждан выбывших из муниципального образования превышает количество граждан, прибывших в муниципальное образование. За последние несколько лет был небольшой прирост населения за счет поступления новых экипажей на военную службу.

2. Низкая заработная плата в бюджетном секторе экономики. Гражданское население имеет заработную плату не на много выше уровня МРОТ, что способствует выбытию гражданского населения, которые не находятся на военной службе;

3. Сложность доступа субъектов малого и среднего предпринимательства к финансово-кредитным ресурсам. Развитие малого и среднего предпринимательства в городе затруднено, т.к. развитие бизнеса в малонаселенном городе не имеет перспектив.

Доходы в муниципальный бюджет поступает за счет налоговых и неналоговых доходов, доходов в части погашения задолженности прошлых лет и задолженности по отмененным налогам, сборам и иным обязательным платежам, подлежащим зачислению в местный бюджет в соответствии с Бюджетным кодексом Российской Федерации и законодательством Мурманской области, нормативы платы за негативное воздействие на окружающую среду, установленные в 2003 году и в 2005 году, применяются в 2010 году с коэффициентом 1,79 и 1,46.

В 2010 году по земельным участкам, расположенным в границах городского округа ЗАТО Александровск, которые находятся в федеральной собственности и осуществление полномочий Российской Федерации по управлению и распоряжению которыми передано органам государственной власти Мурманской области, доходы от продажи таких земельных участков, передачи их в аренду, продажи прав на заключение договоров аренды таких земельных участков и доходы от продажи объектов недвижимого имущества, расположенных в границах городского округа ЗАТО Александровск, одновременно с занятыми такими объектами недвижимого имущества земельными участками, зачисляются в бюджет ЗАТО Александровск по нормативу 50 %.

В целях повышения эффективности управления социально-экономическим развитием ЗАТО Александровск следует

совершенствовать структуру органов местного самоуправления. Так, например, можно предложить следующие меры:

1. предусмотреть возможность периодического пересмотра всей организационной структуры и внесение изменений в состав, и функциональные обязанности организационных звеньев;

2. уменьшение налоговых ставок и платежей, за счет чего реализовать платежеспособность граждан, малого и среднего предпринимательства, что увеличит объем налогоплательщиков и будет способствовать стабильному пополнению бюджета муниципального образования и развитию города.

3. вывести за рамки администрации все структуры, занимающиеся хозяйственной деятельностью.

Таким образом, несмотря на то, что в ЗАТО Александровск определена модель структуры органов местного самоуправления, ее дальнейшее совершенствование необходимо в целях эффективного социально-экономического развития муниципального образования.

Михеева Н.А.

студент 2 курса

специальность

38.02.07 «Банковское дело»,

отделение СПО «Колледж экономики, права и информационных технологий» ЧОУ ВО «МАЭУ»

ИПОТЕЧНЫЙ КРЕДИТ: СОДЕРЖАНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

В настоящее время с помощью ипотечного кредитования решаться проблема обеспечения населения жильем. С помощью механизма ипотеки произойдет приток средств на рынок жилья, оживится строительство и сопряженные с ним секторы промышленности, расширятся рабочие места, повысятся доходы населения и бюджетов всех уровней. Поэтому необходимо использовать те реальные условия и возможности, которыми располагают регионы, создавать необходимые организационные правовые и финансовые предпосылки для подъема массового строительства жилья с использованием рыночных и государственных механизмов регулирования процессов в этом социально важном секторе экономики.

Ипотека представляет собой средство обеспечения обязательства, при котором у должника сохраняется право владения и пользования

заложенным имуществом, независимо от того, движимое оно или недвижимое. Но получила она наибольшее распространение при залоге недвижимости, и, прежде всего земельных участков, по следующим причинам. Землю и другое недвижимое имущество невозможно перенести на другое место, в отличие от движимого имущества. К тому же недвижимость является основным средством производства, лишившись которой должник практически не в состоянии будет выполнить свои обязательства перед кредитором. Поэтому ипотеку стали широко применять именно при залоге недвижимости и трактовать как вещное право.

Вместе с тем в федеральном законодательстве отсутствует определение ипотечного кредитования и можно встретить лишь определение договора ипотеки как соглашения, по которому залогодержатель, являющийся кредитором по обязательству, обеспеченному ипотекой, имеет право получить удовлетворение своих денежных требований к должнику по этому обязательству из стоимости заложенного недвижимого имущества другой стороны залогодателя преимущественно перед другими кредиторами залогодателя, за изъятиями, установленными федеральным законом (п.1 ст. 1 Федерального закона от 16 июля 1998 г. № 102-ФЗ «Об ипотеке (залоге недвижимости)»).

В статье 2 ФЗ «Об ипотеке» устанавливается, какие обязательства могут обеспечиваться ипотекой, а также необходимость отражения юридическими лицами (кредиторами должниками) в бухгалтерском учете обязательств, обеспечиваемых ипотекой в порядке, установленном законодательством РФ о бухгалтерском учете.¹

Ипотечное кредитование оказывает существенное влияние на экономическое и социальное развитие страны, причем это влияние носит многосторонний характер. С одной стороны, ипотека позитивно воздействует на развитие реального сектора экономики. Для постоянного роста совокупного производства необходимо, чтобы часть сбережений от совокупного дохода направлялась через инвестиции на развитие производства. Тогда возникает цепная реакция наращивания экономических показателей. Ипотека способствует реализации построенных домов, рост же строительства вызывает оживление в производстве строительных материалов и конструкций, строительного и дорожного машиностроения, в деревообработке, производстве

¹ Об ипотеке (залоге недвижимости): Федеральный закон от 16 июля 2016 г. № 102-ФЗ // Консультант Плюс : справ. правовая система. – Сетевая версия. – Электрон. дан. – М., 2017

мебели и т.д. Промышленное ипотечное кредитование дает возможность модернизировать производство, что приводит к повышению качества и конкурентоспособности продукции – все это ведет к увеличению экономического потенциала страны.¹

Большое значение ипотека также имеет для повышения стабильности и эффективности функционирования банковской системы страны. Во всем мире ипотечное кредитование давно уже стало классическим направлением банковской деятельности. В развитых странах на этот вид кредитования приходится до 1/3 совокупных активов кредитных организаций. Обеспеченные кредиты более безопасны для банков, т.к. при невозврате кредита банк реализует залог и возвращает средства. Снижению риска при ипотечном кредитовании также способствует целевой характер ссуд.

Развитие ипотечного кредитования оказывает положительное влияние на преодоление социальной нестабильности в обществе в связи с тем, что ипотека способствует созданию дополнительных рабочих мест в строительстве и других отраслях.

Однако наибольший интерес для нашей страны ипотечное кредитование представляет как способ формирования системы обеспечения доступным жильем российских граждан, основанной на рыночных принципах приобретения жилья за счет собственных средств граждан и долгосрочных ипотечных кредитов.

Ипотечное кредитование оказывает существенное влияние на экономическое и социальное развитие страны, причем это влияние носит многосторонний характер. С одной стороны, ипотека позитивно воздействует на развитие реального сектора экономики. Для постоянного роста совокупного производства необходимо, чтобы часть сбережений от совокупного дохода направлялась через инвестиции на развитие производства. Тогда возникает цепная реакция наращивания экономических показателей. Ипотека способствует реализации построенных домов, рост же строительства вызывает оживление в производстве строительных материалов и конструкций, строительного и дорожного машиностроения, в деревообработке, производстве мебели и т.д. Промышленное ипотечное кредитование дает возможность модернизировать производство, что приводит к

¹ Максютлов А.В. Основы банковского дела. – М. : Бератор-пресс., 2017. – 254 с.

повышению качества и конкурентоспособности продукции – все это ведет к увеличению экономического потенциала страны.¹

Жилищный вопрос по-прежнему остается одним из самых острых проблем России. Согласно данным социологических опросов, более 60% россиян нуждаются в улучшении своих жилищных условий. Крайне актуален этот вопрос для 21 % населения страны – семей, проживающих в коммунальных квартирах, в общежитиях, в неблагоустроенном и ветхом жилье, в арендуемых квартирах.

На фоне бедственного положения в сфере обеспеченности жильем начало реализации приоритетного национального проекта «Доступное и комфортное жилье – гражданам России» было воспринято многими жителями нашей страны как шанс реально улучшить свои жилищные условия. Национальный проект «Доступное и комфортное жилье – гражданам России» состоит из четырех направлений:

- 1) повышение доступности жилья;
- 2) увеличение объемов ипотечного жилищного кредитования;
- 3) увеличение объемов жилищного строительства и модернизации объектов коммунальной инфраструктуры;
- 4) выполнение государственных обязательств по представлению жилья категориям граждан, установленным федеральным законодательством.

Ипотечные программы отличаются условиями залога по кредиту, минимальной и максимальной суммой кредита, размерами комиссий, взимаемых банками за выдачу кредита, за открытие и ведение счета и прочее. Отличаются и требования банков к возрасту клиента. Некоторые банки, в частности, Газпромбанк, исходят из того, что заемщик должен быть старше 18 лет, в других банках, в частности, в БИН-банке, нижняя возрастная планка составляет 21 год. Верхний возрастной предел для получения ипотечного кредита Европейским трастовым банком установлен в 75 лет, а ВТБ 24 – в 65 лет.

Требования банков отличаются и по размеру первоначального взноса по ипотеке. У некоторых банков, в частности, у БИН-банка, минимальный первоначальный взнос составляет 25 %, а Газпромбанк, допускает отсутствие первоначального взноса.

Однако при всем разнообразии ипотечных программ для большинства жителей Мурманской области ипотека недоступна. Соотношение стоимости жилья (46,5 тыс. руб./кв. м.) и доходов

¹ Матюхин Г.Г. Ипотека. От истории к современности. // Банковская деятельность, 2016. – 547 с.

граждан (в среднем 17 тыс. руб./мес.) таково, что многие люди не могут приобрести недвижимость, даже если кредит будет беспроцентным.

Успешное развитие ипотечного кредитования в нашей стране возможно только при проведении последовательной государственной политики, направленной на формирование макроэкономических условий, способствующих повышению доступности ипотечных кредитов для заемщиков. Это меры по контролю за уровнем инфляции, динамикой обменного курса рубля, повышению доходов граждан, снижению процентных ставок, совершенствованию законодательной базы, развитию конкуренции между банками.

В первом полугодии 2017 года удельный вес ИЖК, предоставленных под залог прав требования по договорам участия в долевом строительстве (далее – ИЖК по ДДУ), в общем объеме ИЖК составлял 34,2 %. С начала года было предоставлено 127 489 ИЖК по ДДУ на сумму 264,0 млрд руб., при этом кредитование осуществлялось исключительно в рублях.

Продолжился рост доли ИЖК, предоставленных в рублях. В первом полугодии 2017 года было выдано 423 482 ИЖК в рублях на сумму 772,7 млрд руб., что составляет 99,96 % общего объема ИЖК. Количество предоставленных ИЖК в рублях возросло по сравнению с первым полугодием 2016 года на 8,6 % при увеличении объема кредитования на 16,3 %. В то же время количество ИЖК в иностранной валюте уменьшилось в 6 раз – до 4 кредитов; объем предоставленных средств сократился в 2,3 раза – до 0,3 млрд руб. в рублевом эквиваленте.

Происходили увеличение задолженности по ИЖК в рублях и снижение задолженности по ИЖК в иностранной валюте. На 1 июля 2017 г. величина задолженности по ИЖК в рублях по сравнению с 1 июля 2016 года увеличилась на 12,8 %, составив 4616,3 млрд рублей. При этом удельный вес просроченной задолженности по ИЖК в рублях несущественно увеличился – на 0,01 п.п., до 1,13 % сумма просроченной задолженности возросла на 14,2 %, составив 52,3 млрд рублей.

Задолженность в иностранной валюте уменьшилась в 1,7 раза, до 54,6 млрд руб. в рублевом эквиваленте, при этом доля просроченной задолженности в иностранной валюте увеличилась на 7,65 п.п., до 35,3%. Сумма просроченной задолженности в рублевом эквиваленте уменьшилась на 26,0 %, составив 19,3 млрд рублей.

Задолженность по ИЖК по ДДУ в рублях и иностранной валюте на конец первого полугодия 2017 года составила 970,0 и 1,5 млрд руб.

в рублевом эквиваленте соответственно, ее доля в совокупном портфеле ИЖК составила 20,8 %. Задолженность по ИЖК по ДДУ в рублях и иностранной валюте характеризовалась меньшим уровнем просроченной задолженности (на 1 июля 2017 г. – 0,4 % при значении по ИЖК в целом 1,5 %).

Доля ссуд без просроченных платежей по ИЖК по состоянию на 1 июля 2017 г. увеличилась по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 0,90 п.п. и составила 94,66 %. При этом доля ссуд с просроченными платежами свыше 180 дней по ИЖК за аналогичный период снизилась на 0,37 п.п., до 2,19 %.

В подведении итогов, хотелось бы отметить, что понятия «ипотека» и «ипотечное кредитование» тесно взаимосвязаны, но не тождественны. Ипотечное кредитование как система финансово-экономических отношений включает в себя ипотеку как базовую подсистему – составную часть или существенный элемент в форме непосредственных залоговых технологий. Ипотечный кредит (ипотека) предоставляется для покупки жилья (квартиры, дачи или загородного дома). В качестве залога по ипотеке выступает объект кредитования, который должен соответствовать требованиям банка, предоставляющего ипотечный кредит.

*Омельченко А.М.
студент 5 курса
специальность*

*38.05.01 «Экономическая безопасность»,
ОУ ВО «Южно-Уральский институт управления и экономики»*

ОЦЕНКА СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА

Экономическая безопасность при осуществлении деятельности предприятия в основном зависит от способностей вовремя и в необходимом объеме удовлетворять экономические потребности, требования интересующих групп, при этом частные интересы могут оправдываться только тогда, когда они также служат и интересам государства.¹ Однако экономическая безопасность организации может отражать потенциальные возможности производства продукции,

¹ Забродский В., Капустин Н. Теоретические основы оценки экономической безопасности отрасли и фирмы // Бизнес-информ, 2015. № 15–16. С. 35–37.

которая пользуется спросом и оказывает услуги на основе сбалансированного и наиболее рационального применения всех видов ресурсов в нестабильной среде рынка. Совокупность результатов деятельности высоконадежных предприятий выступает основой при подъеме материального и культурного уровня жизни общества.

Обобщая взгляды учёных на определение категории «экономическая безопасность предприятия», стоит отметить, что её следует понимать, как устойчивое, противодействующее воздействию разрушительных факторов внутренней и внешней среды, текущее функционирование предприятия при условии максимально безрискового использования ресурсов и возможностей, ориентации на базовые цели и стратегию, следствием чего является наращивание высокого потенциала развития.

Под механизмом обеспечения экономической безопасности функционирования организации и предприятия понимается целостная система, которая состоит из отдельных, частично самостоятельных, но в то же время и взаимосвязанных и взаимодействующих структурных элементов.¹ Такими основными элементами механизма являются: форма организации производства, экономические или хозяйственные отношения, система стимулов, управление, финансирование, планирование, налогообложение, ценообразование. Наиболее важными элементами хозяйственного механизма выступают хозяйствующие субъекты и отношения, в которые они вступают по вопросам хозяйственных связей и организации производства.²

Экономическая безопасность – это способность экономического объекта обеспечивать эффективное функционирование и использование ресурсов для выполнения текущих задач и обеспечения дальнейшего развития, т.е. это совокупность внутренних и внешних условий, благоприятствующих его эффективному динамическому росту, регулярному получению прибыли, обеспечению конкурентоспособности.

¹ Бендиков М.А. Экономическая безопасность промышленного предприятия в условиях кризисного развития // Менеджмент в России и за рубежом, 2015. № 2. С. 17–30.

² Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 №6-ФКЗ, от 30.12.2008 №7-ФКЗ) // Консультант Плюс : справ.правовая система. – Сетевая версия. – Электрон.дан. – М., 2017.

Анализ рисков – это довольно развитая область научных исследований, в том числе в области качества. Также имеются соответствующие нормативные документы как в мировом масштабе (ФЕРМА, КОСО, МС ИСО 31000 и другие), так и на уровне национальных сообществ (Австралийские, Японские, Британские стандарты и другие). В России также приняты национальные стандарты системы ГОСТ Р в области риск-менеджмента и ведутся исследования, например, Институтом Стратегического Анализа Рисков (ИСАР), а также консультационными фирмами – по сертификации СМК.

В научной литературе имеется множество классификаций рисков, включающих большое разнообразие видов: экономических, финансовых, операционных, коммерческих, фондовых, валютных, страновых и подобных. Однако универсальных алгоритмов отбора ключевых рисков для конкретной организации не определено.

Главный принцип при формировании состава ключевых рисков основан на том, что управление рисками не ставит самостоятельную цель по выявлению и мониторингу всех возможных рисков организации, управление рисками является средством, инструментом для достижения целей, определенных миссией и стратегией организации.¹ Поэтому для организации необходимо сосредоточиться на ключевых рисках, т.к. управленческая деятельность, связанная с анализом многочисленных рисков достаточно трудоемкая и должна быть произведена с минимальными затратами усилий организационных и ресурсных.

Общество с ограниченной ответственностью УНР-301, зарегистрирована по адресу г. Мурманск, ул. Свердлова, д. 44, к. 1, кв.13, 183034. Директор организации общество с ограниченной ответственностью «УНР-301» Иванов Дмитрий Николаевич.

Структура компании имеет систему связей – как горизонтальных, так и вертикальных. Организационная структура общества с ограниченной ответственностью «УНР-301» представлена на рисунке1.

По рисунку 1 можно отметить, что в обществе с ограниченной ответственностью «УНР-301» имеется четыре отдела:

- коммерческий отдел;
- бухгалтерский отдел;

¹ Козаченко А. В. Экономическая безопасность предприятия: сущность и механизм обеспечения: Учеб.пос. – М., 2014. С.58.

- производственный отдел;
- гараж.

Информационные каналы не затруднены.

Необходимо отметить, что управление компанией трехзвенное:

- высшее звено – это генеральный директор,
- руководители направлений деятельности,
- низший уровень управления – руководители структурных подразделений.

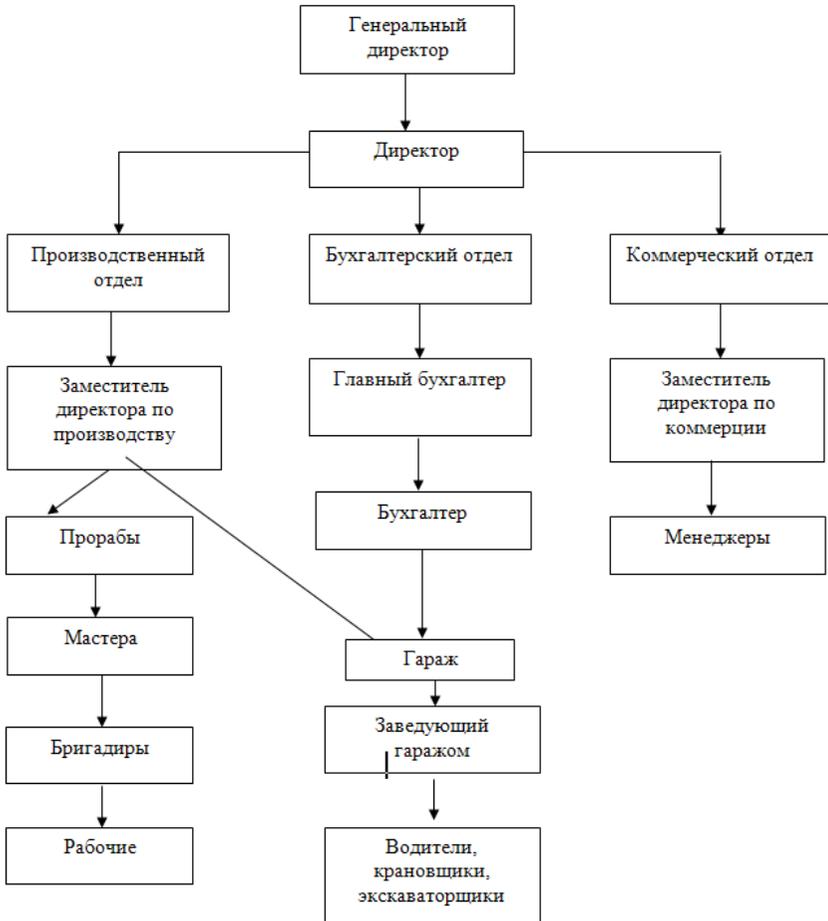


Рисунок 1 – Организационная структура общества с ограниченной ответственностью «УНР-301»

Проанализируем, как изменялась структура выручки от продажи товаров, работ, услуг общества с ограниченной ответственностью «УНР-301» за 2015–2017 гг. (таблица 1).

Таблица 1 – Динамика структуры выручки от продаж общества с ограниченной ответственностью «УНР-301» за 2015–2017 гг. (тыс. руб.)

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Абс.откл., 2017/2015	Отн.откл., 2017/2015
Выручка (нетто)	6 201	5 789	225	-5 976	3,6
Расходы	6 322	6 003	243	-6 079	3,8
Валовая прибыль	-121	-214	-18	103	14,9
Чистая прибыль	-193	-187	-23	170	11,9
Рентабельность продаж, %	-2,0	-3,7	-8,0	-6	410,0
Рентабельность основной деятельности, %	-3,1	-3,2	-10,2	-7	328,4

По данным таблицы 1 можно определить, что в структуре выручки общества с ограниченной ответственностью «УНР-301» происходит рост доли себестоимости. Так выручка в 2017 году резко сократилась с 6 201 тыс. руб. до 225 тыс. руб. Снижение составило 5976 тыс. руб. Расходы предприятия превышают выручку, таким образом, предприятие оказывается в убытке.

Чистый убыток ООО «УНР-301» составил в 2015 году – 193 тыс. руб., в 2016 году – 187 тыс. руб. в 2017 году чистый убыток составил – 23 тыс. руб.

Приведенный ниже расчет экономических показателей общества с ограниченной ответственностью «УНР-301» выполнен за период 2015–2017 гг. на основе данных бухгалтерской отчетности организации за 3 года.

Далее приведем расчет показателей ликвидности общества с ограниченной ответственностью «УНР-301», которые характеризуют способность предприятия погашать свои краткосрочные обязательства (таблица 2).

Таблица 2 – Показатели ликвидности общества с ограниченной ответственностью «УНР-301» за 2015–2017 гг.

Коэффициенты ликвидности	Норматив	2015 год	2016 год	2017 год	Абс.откл., 2017/2015	Отн.откл., 2017/2015
Коэффициент абсолютной ликвидности K_a	> 0,2	0,17	0,23	0,19	0,02	109,2
Коэффициент быстрой ликвидности K_b	> 1	0,99	0,70	1,19	0,20	120,2
Коэффициент текущей ликвидности K_t	>2	1,17	1,11	1,22	0,05	104,4

На основании расчетных данных можно сделать следующие выводы. Общество с ограниченной ответственностью «УНР-301» в 2015–2017 гг. характеризуется средними значениями ликвидности, что представлено в таблице.

В краткосрочном периоде, реализуя свои наиболее ликвидные активы, предприятие в 2017 году сможет погасить свои обязательства на 19 %, что характеризует коэффициент абсолютной ликвидности, равный 0,19 в 2017 году. По сравнению с 2015 годом показатель улучшился (на 0,02 п.п.), однако в целом соответствует нормативному значению только в 2016 году.

Также видно, что анализируемое предприятие имеет возможность в полной мере погашать свои текущие обязательства за счет оборотных активов, о чем свидетельствует коэффициент текущей ликвидности, значение которого в 2017 году составило 1,19, что выше нормативного. Коэффициент увеличился за 2017 год на 0,20 пунктов, при этом на 1 руб. краткосрочных обязательств приходится 1,19 руб. текущих активов.

Коэффициент текущей ликвидности имеет тенденцию к увеличению, в 2017 году его значение составило 1,22, что на 0,05 пунктов выше уровня 2015 года. Однако его значение не соответствует нормативному. Анализ показателей ликвидности показал, что предприятия нельзя назвать абсолютно ликвидным, однако за счет быстрореализуемых активов предприятие способно погасить текущие обязательства.

Обобщая результаты деятельности общества с ограниченной ответственностью «УНР-301» за весь анализируемый период, необходимо отметить следующие важные значения:

Показатели финансового положения и результатов деятельности организации, имеющие негативные значения:

– уменьшение активов и пассивов предприятия за анализируемый период на 2047 тыс. руб. или почти в 2 раза;
 – за 2015 год прибыль от продаж составила 6201 тыс. руб., а в 2017 году снизилась до 225 тыс. руб.

Отрицательно характеризующим финансовое положение общества с ограниченной ответственностью «УНР-301» показателем является следующие – отсутствие собственных источников финансирования, что не укладывается в норму. Растет зависимость от внешних источников финансирования.

Основные угрозы общества с ограниченной ответственностью «УНР-301» включают в себя, в частности, следующие классифицированные риски:

1. Риски недостаточной востребованности услуг и продукции.
2. Производственные риски.
3. Логистические риски.
 - 3.1. Риски транспортировки.
 - 3.2. Риски хранения готовой продукции.
 - 3.3. Риски прогнозирования спроса.

Для снижения последствий от реализации выявленных рисков необходимо разработать принципы организации и проведения в обществе с ограниченной ответственностью «УНР-301» мероприятий по снижению риска и ограничению размеров ущерба.

*Омельченко И.В.
 студент 5 курса
 специальность*

*38.05.01 «Экономическая безопасность»,
 ОУ ВО «Южно-Уральский институт управления и экономики»*

РИСКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

В области экономической безопасности необходимо различать угрозу и риск. Если угроза представляет собой негативное проявление среды (внутренней и внешней), в которой действует экономический субъект, относительно данного субъекта, то риск характеризует результат реализации этой угрозы, как правило материальный или финансовый.

С каждым годом актуальность проблемы экономической безопасности на предприятии становится выше и ни у кого не возникает сомнений по поводу важности наличия системы экономической безопасности предприятия. Обусловлено это тем, что с

каждым годом становится всё больше рисков, которым подвержена экономика той или иной организации. Но к сожалению, проблемы экономической безопасности недостаточно освещены в нормативно-правовых актах, а экономика не стоит на месте.

Одним из первых нормативно-правовых актов на пути к обеспечению экономической безопасности был Закон РФ от 02.12.1990 «О банках и банковской деятельности», где хотя бы как-то рассматривалось понятие. А одним из первых и ключевых законов в понимании экономической безопасности предприятия в целом является ФЗ от 18.12.2006 «О коммерческой тайне», в нём прописаны основные сведения, которые могут или же не могут содержать коммерческую тайну, о способах защиты коммерческой тайны и санкциях к её нарушению. Именно тогда начала появляться экономическая безопасность, которую мы видим сейчас, со всеми её сложностями, системой и всеми вытекающими.

Защите экономических интересов предприятия до сих пор уделялось мало внимания, хотя эта проблема очень актуальна. В условиях развития рыночных механизмов в экономике, роста частного предпринимательства весьма важной задачей экономической науки и практики хозяйственной деятельности предприятий становится обеспечение экономической безопасности.

Острыми проблемами для функционирования предприятий в настоящее время стали криминализация общества, охватывающая большинство мало-мальски эффективно работающих предприятий во многих отраслях экономики; коррумпированность государственных чиновников и правоохранительных органов, не желающих бороться с организованной преступностью. А если сюда добавить ещё и недостаточную освещённость проблемы экономической безопасности предприятий в нормативно-законодательных актах, то можно сделать вывод о том, сегодня перед большинством предприятий стоит острая проблема создания и применения оценки и обеспечения своей экономической безопасности.

Подтверждением большой актуальности проблемы обеспечения экономической безопасности предприятий служит и тот факт, что на многих крупных предприятиях нет эффективно функционирующей научной оценки экономической безопасности, теоретической базы, что существенно снижает эффективность их функционирования и обуславливает существующий сейчас большой спрос на научные разработки в области проблем обеспечения экономической безопасности.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что данная проблематика имеет очень большую актуальность не только для экономической науки в условиях слабой разработанности и изученности вопросов экономической безопасности предприятий, но и для практики работы предприятий.

Экономическая безопасность предприятия является одной из важнейших составных частей комплексной безопасности. Это определяется тем, что вся производственная деятельность предприятий оценивается его экономическим состоянием, показателями его экономического развития.

Современные условия, в которых предприятия осуществляют свою деятельность, создают угрозы их существованию и существенные экономические риски в их деятельности. Результатом обеспечения экономической безопасности предприятия является стабильность его функционирования и эффективная финансово-экономическая деятельность.

Исходя из этих положений, а также из определения понятия безопасности можно дать определение понятия экономической безопасности.

Экономическая безопасность – это отсутствие недопустимого риска в процессе ведения предприятием экономической деятельности.¹

Источниками отрицательных влияний на экономическую безопасность предприятия (организации) могут быть Экономическая и национальная безопасность:

- сознательные или бессознательные действия отдельных должностных лиц и субъектов хозяйствования (органов государственной власти, международных организаций, конкурентов);
- стечение объективных обстоятельств (состояние финансовой конъюнктуры на рынках данного предприятия, научные открытия и технологические разработки, форс-мажорные обстоятельства и т.п.).

В зависимости от субъектной обусловленности отрицательные влияния на экономическую безопасность могут быть объективными и субъективными. Объективными считаются такие отрицательные влияния, которые возникают не по вине самого предприятия или его отдельных работников. Субъективные влияния имеют место вследствие неэффективной работы предприятия в целом или его отдельных работников (прежде всего руководителей и функциональных менеджеров).

¹ Бендиков М.А. Экономическая безопасность промышленного предприятия в условиях кризисного развития. 20 с.

Главная цель экономической безопасности предприятия – обеспечение его продолжительного и максимально эффективного функционирования сегодня и высокого потенциала развития в будущем.

Из этой цели вытекают функциональные цели экономической безопасности предприятия:

- обеспечение высокой финансовой эффективности, стойкости и независимости предприятия;
- обеспечение технологической независимости и достижение высокой конкурентоспособности его технического потенциала;
- высокая эффективность менеджмента, оптимальность и эффективность его организационной структуры;
- высокий уровень квалификации персонала и его интеллектуального потенциала, эффективность корпоративных НИОКР;
- минимизация разрушительного влияния результатов производственной деятельности на состояние окружающей среды;
- качественная правовая защищенность всех аспектов деятельности предприятия;
- обеспечение защиты информационного поля, коммерческой тайны и достижение необходимого уровня информационного обеспечения работы всех подразделов;
- обеспечение безопасности персонала предприятия, его капитала и имущества, коммерческих интересов.

Функциональные составляющие экономической безопасности предприятия имеют такую типовую структуру.

Финансовая: достижение наиболее эффективного использования корпоративных ресурсов.

Интеллектуальная и кадровая: сохранение и развитие интеллектуального потенциала предприятия; эффективное управление персоналом.

Технико-технологическая: степень соответствия применяемых на предприятии технологий наилучшим мировым аналогам по оптимизации затрат ресурсов.

Политико-правовая: всестороннее правовое обеспечение деятельности предприятия, соблюдение действующего законодательства.

Информационная: эффективное информационно-аналитическое обеспечение хозяйственной деятельности предприятия (организации).

Экологическая: соблюдение действующих экологических норм, минимизация потерь от загрязнения окружающей среды.

Силовая: обеспечение физической безопасности работников фирмы (прежде всего руководителей) и сохранение ее имущества.

Система обеспечения экономической безопасности предприятия обеспечивает защиту его деятельности от существующих либо прогнозируемых угроз. При этом возможно возникновение угроз экономической безопасности предприятия, которые не могли быть заранее и обоснованно спрогнозированы. Не поддающиеся обоснованному прогнозированию угрозы экономической безопасности предприятия представляют собой риски.

В экономике России происходят преобразования, которые характеризуются большим ростом количества участников рынка. Создаются новые инструменты рыночной конкуренции. Процесс монополизации и приватизации заставили государство отказаться от единоличного носителя риска, связанного с экономикой. Вся ответственность была переложена на хозяйствующие субъекты: предприятия, фирмы и организации.

Был введен принцип свободного взаимодействия субъектов рынка, обеспечен рост рыночной конкуренции. Вместе с тем, повысилась неопределенность и экономический риск.

Такие условия рыночной конкуренции мешают в полной мере предвидеть последствия конкретных действий и взаимодействий. В таких условиях нелегко принимать самые оптимальные решения для бизнеса. В результате, риск в системе рыночных отношений стал походить на объективную существующую реальность.

Появление экономического риска – это неотъемлемая часть предпринимательской деятельности.

Наличие риска как элемента хозяйственного процесса обусловлено ограниченностью материальных, трудовых, финансовых, информационных и других ресурсов.

В сфере экономической безопасности наибольший риск возникает со стороны конкурентов, недобросовестных деловых партнеров (61 %) и при взаимодействии с государственными чиновниками (57 %).

Как показывает зарубежная и отечественная практика, наиболее подверженной риску является деятельность, осуществляемая индивидуальными предпринимателями, малыми предприятиями и товариществами с ограниченной ответственностью.

Под риском в экономической безопасности следует понимать события материального и финансового ущерба при реализации различных видов угроз опасности, которые носят вероятный характер, или потенциально возможные неблагоприятные события, в результате

которых могут возникнуть убытки и имущественный ущерб.¹ Различают риски национальной экономики, региональные, отраслевые и отдельного хозяйствующего субъекта. Риск хозяйствующего субъекта рассматривается как риск инвестиций в конкретный объект, осуществляющий деятельность, как правило, в одной отраслевой сфере и на конкретной территории. Поэтому риск хозяйствующего субъекта определяется территориальными и отраслевыми особенностями, а следовательно, и региональными и отраслевыми рисками. В состав рисков хозяйствующих субъектов в отличие от отраслевых и региональных включаются риски, обусловленные субъективным фактором типа управления ими. Консервативный тип управления снижает уровень рисков хозяйствующего субъекта, в то время как агрессивный тип управления недавно функционирующим предприятием и занимающим свою нишу на рынке повышает уровень рисков. Многообразие угроз и множество различных свойств рисков предопределили и множество их классификационных критериев: род опасности, возможность предвидения и регулирования, место возникновения, масштаб проявления, размер ущерба, комплексность исследования, длительность воздействия, возможность страхования, частота возникновения, этап управления, сфера проявления, природа возникновения, причина возникновения угроз, вид деятельности хозяйствующего субъекта, объект обеспечения безопасности. В свою очередь, все множество классификационных критериев можно разделить на две группы: непосредственно связанные с риском и отражающие основные характеристики угроз. К первой группе относятся три критерия: размер ущерба, масштаб последствий, возможность страхования; остальные классификационные критерии относятся ко второй группе, связанной с характеристиками угроз.

Риск – это величина, характеризующая потенциальные убытки (потери), связанные с принятием неправильных управленческих решений, вырабатываемых в результате изучения экономической, политической и социальной ситуации, в которой протекает деятельность компании.

Выделяют следующие группы рисков экономической безопасности предприятия:

– непредвиденные изменения окружающей предприятие среды (социально-политические сдвиги и изменение спроса, девальвация,

¹ Шарипова М.Н. Организационно-экономические основы совершенствования механизма риск-менеджмента предприятий, С. 17.

инфляция, обвалы на фондовых биржах, изменение налоговых ставок, недобросовестность хозяйственных партнеров и т.д.);

- появление более выгодных для предприятия предложений (новых покупателей или поставщиков), которые потенциально угрожают потерей дополнительной выгоды;

- появление новых технических и организационных решений, в особенности возникших вне предприятия и угрожающих конкурентоспособности продукции;

- техногенные катастрофы, аварии, остановки;

- изменение транспортных, финансовых и других условий взаимоотношений с покупателями и поставщиками.

Как правило, причина негативных отклонений фактического развития предприятия от предусмотренных стратегическим планом является наступление одной из вышеперечисленных ситуаций. Поэтому риск – это непредсказуемая угроза экономической безопасности предприятия и устойчивости его функционирования, а так же мощное давление на механизм обеспечения экономической безопасности предприятия.

Касательно общества с ограниченной ответственностью «УНР-301», можно выделить один основной риск. Это риск банкротства. Под риском подразумевается возможность внезапного наступления неблагоприятных обстоятельств. Тогда как банкротство означает отсутствие денежных средств, в результате чего должник становится неспособным исполнять финансовые обязательства перед кредитором (ми). Таким образом, риск банкротства – это вероятность внезапного наступления тяжелого финансового состояния, которое может привести к несостоятельности должника. В случае с банкротством коммерческой организации, негативными факторами могут быть финансовые и юридические последствия, которые в результате приведут к исключению юридического лица из ЕГРЮЛ. Чтобы избежать такой участи необходимо знать методы предотвращения этого процесса, а также обеспечить правильное управление отчетной документацией. Это связано с тем, что риск банкротства указывает на кризисное состояние предприятия и чтобы его преодолеть нужно, использовать специальные методы финансового управления.

Для расчета эффекта финансового рычага (ЭФР) необходимо рассчитать экономическую рентабельность (ЭР) и среднюю расчетную ставку процента (СРСП). Эффект финансового рычага показывает приращение к рентабельности собственных средств полученное вследствие использования заемного капитала.

Таким образом, задача системы обеспечения экономической безопасности предприятия состоит в анализе рисков экономической безопасности предприятия, а также в оценке степени их влияния на деятельность предприятия и недопущении перехода за допустимые пределы.

*Пасько Е.И.
слушатель*

*дополнительной профессиональной программы
профессиональной переподготовки
«Экономико-правовое обеспечение экономической безопасности»,
ЧОУ ВО «МАЭУ»*

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

На современном этапе развития экономики проблемы экономической безопасности являются актуальными для России, т.к. в связи с дальнейшей интеграцией российской экономики в мировое хозяйство путем присоединения к ВТО, а также введения санкционных мер со стороны ряда стран мира против России сложилась достаточно неблагоприятная ситуация, угрожающая экономической безопасности нашей страны.¹

Проведенный SWOT-анализ экономической безопасности современной России, отраженный в таблице 1 данной работы, позволил выявить как угрозы, так и возможности страны, которые определяют перспективу развития экономической безопасности России.

¹ Вагин А.В. Россия в условиях финансовой глобализации и проблема обеспечения экономической безопасности // Научные труды Вольного экономического общества России, 2012. Т. 157. С. 33–43.

Таблица 1 – SWOT-анализ экономической безопасности современной России

Преимущества в обеспечении экономической безопасности	Проблемы обеспечения экономической безопасности
Высокая обеспеченность ресурсами экономики	Отсутствие собственного национального производства и ориентация экономики на добычу полезных ископаемых
Высокие производственные мощности, оставшиеся от советской эпохи	Неблагоприятный инвестиционный и бизнес-климат, препятствующий развитию предпринимательства
Положительные перспективы и возможности обеспечения экономической безопасности России	Возможные угрозы для обеспечения экономической безопасности России
Вынужденное повышение конкурентоспособности российских предприятий из-за отмены протекционистских мер в результате реализации соглашений с ВТО и введения режима фритредерства	Высокая вероятность наступления «голландской болезни», неспособность налаживания собственного национального производства
Отмена экономических санкций и восстановление торговых отношений со странами мира	Расширение санкционных сер и сворачивание торговых отношений с рядом стран
Выход российских предприятий на мировые рынки вследствие снижения торговых барьеров в условиях членства ВТО, способность к налаживанию отечественного производства	Усиление конкуренции на российских рынках в условиях членства в ВТО, массовое банкротство отечественных предприятий из-за неспособности адаптироваться к новым условиям

Ключевыми же проблемами в поддержании национальной безопасности России являются:

- отсутствие собственного производства;
- ориентация на добычу полезных ископаемых, обуславливающая высокую степень зависимости от импорта;
- нехватка инвестиционных ресурсов из-за неблагоприятного инвестиционного и бизнес-климата.

С начала образования современной России в начале 1990-х гг. и по настоящее время принимаются активные меры по повышению экономической безопасности страны. По западному образцу была принята рыночная модель экономической системы, введена система свободной торговли, переняты технологии, используемые в развитых странах мира.

Однако уже стало очевидно, что данные меры способствовали закреплению за Россией роли аутсайдера в мировой экономике, которая не позволяет ей обеспечить достаточную экономическую безопасность.

Для преодоления сложившейся ситуации необходимо использование революционных мер, которые обеспечили бы не только количественное, но, что наиболее важно, – качественное изменение экономической системы современной России.

В качестве метода для доказательства оптимальности предложений в данном исследовании выбрана теория игр.¹

Таблица 2 – Сравнение эволюционных и революционных мер с помощью инструментария теории игр

Меры	Затраты (объем инвестиций), млрд руб.	Результат (рост ВВП), млрд руб.	Вероятность	Экономический эффект, млрд руб.
Эволюционные	150	193	1	$193 \times 1 - 150 = 43$
Революционные	500	400	0,4	$(400 \times 0,4 + 700 \times 0,6) - 500 = 80$
		700	0,6	

Как следует из таблицы 2, эволюционные меры предполагают сохранение текущей ситуации и не требуют дополнительных инвестиций, поэтому затраты на их реализацию равны ежегодным затратам на инновации в России – около 150 млрд руб. Согласно прогнозу социально-экономического развития Российской Федерации на 2018 г., подготовленному Минэкономразвития России, темп роста ВВП в текущем году ожидается на уровне 2,1 %, т.е. его рост составит около 193 млрд руб. В результате экономический эффект может достичь 43 млрд руб.

Революционные меры предполагают увеличение инвестиций в инновации более чем в три раза.² В результате можно ожидать роста ВВП как минимум на 5 % (400 млрд руб.), а в идеале – на 10 % (700 млрд руб.). Экономический эффект может составить 80 млрд руб.

¹ Экономическая безопасность современной России: состояние и перспективы : статья / Е.Г. Попкова, В.Н. Островская. – Изд. д.: ФИНАНСЫ и КРЕДИТ, 2015. – 6 с.

² Барт А.А. Необходимость совершенствования национальной инновационной стратегии как фактора обеспечения экономической безопасности России в условиях глобализации // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2011. № 33 (9). С. 50.

Очевидно, это больше 43 млрд руб. в первом случае, что демонстрирует более высокую эффективность революционных мер по сравнению с эволюционными и доказывает целесообразность их реализации в современной России.

Обращаясь к методике анализа «воронки отсталости», можно произвести сравнительный анализ российской воронки с немецкой, который наглядно продемонстрирует перспективы развития экономики в случае применения эволюционных и революционных мер.

Из анализа данных таблицы 3, приведенной ниже в данном исследовании, при условии применения эволюционных мер, рост ВВП на душу населения будет составлять в среднем 3 % в год, и к 2020 году глубина российской «воронки отсталости» будет на уровне развития Германии в 2011 г. При условии применения революционных мер рост ВВП на душу населения будет составлять в среднем 10 % в год, и к 2020 году глубина российской «воронки отсталости» составит 5 лет, т.е. Россия к этому времени будет находиться на уровне развития Германии в 2015 г.

Таблица 3 – Сравнительный анализ российской «воронки отсталости» в случае применения эволюционных или революционных мер

Год	Эволюционные меры			Революционные меры		
	ВВП на душу населения России, тыс. руб.	Год с соответствующим значением ВВП на душу населения в Германии	Глубина «воронки отсталости», лет	ВВП на душу населения России, тыс. руб.	Год с соответствующим значением ВВП на душу населения в Германии	Глубина «воронки отсталости», лет
2015	25 652	1997	18	27 396	1999	16
2016	28 217	2000	16	30 135	2003	13
2017	31 039	2004	13	33 149	2005	12
2018	34 143	2005	13	36 463	2006	12
2019	37 557	2007	12	40 110	2011	8
2020	41313	2011	9	44 121	2015	5

Таким образом, эффективность революционных мер очевидна – они могут позволить значительно сократить разрыв в уровнях экономического развития России и Германии к 2020 году и обеспечить нашей стране высокую экономическую безопасность.

Для более глубокого научного обоснования необходимости использования революционных мер можно использовать синергетический подход, который определяет необходимость

качественной трансформации экономической действительности, что возможно в результате реализации синергетического механизма повышения экономической безопасности.¹

Данный механизм предполагает ориентацию на те сферы хозяйствования, в которых наша страна может завоевать мировое лидерство и создать инновации, что позволило бы ей выйти на новый уровень развития и достигнуть более высокого значения энтропии. Это позволит обеспечить экономическую безопасность современной России и ее устойчивое развитие в будущем.

*Плаксюк И.В.
студент 2 курса
специальность
38.02.07 «Банковское дело»,
отделение СПО «Колледж экономики, права и информационных
технологий» ЧОУ ВО «МАЭУ»*

НАЛОГОВАЯ ПОЛИТИКА РОССИИ И ПУТИ ЕЁ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

Налоговая система – это система экономико-правовых отношений между государством и хозяйствующими субъектами, возникающих по поводу формирования доходной части государственного бюджета путём отчуждения части дохода собственника, посредством системы законодательно установленных налогов и сборов, и других обязательных платежей, исчисление, уплата и контроль за поступлением которых осуществляются по единой методологии налогообложения, разработанной в данном обществе. Проблема налогов – одна из наиболее сложных в практике осуществления проводимой в нашей стране экономической реформы. На сегодняшний день нет другого аспекта реформы, который подвергался бы такой же серьезной критике и был бы предметом таких же жарких дискуссий и объектом анализа и противоречивых идей по реформированию. С другой стороны, налоговая система – это важнейший элемент

¹ Экономическая безопасность современной России: состояние и перспективы : статья / Е.Г. Попкова, В.Н. Островская. – Изд. д.: ФИНАНСЫ и КРЕДИТ, 2015. – 8 с.

рыночных отношений и от нее во многом зависит успех экономических преобразований в стране.¹

Налоговая система Российской Федерации последние 20 лет постоянно изменялась под влиянием как социально-экономических, так и институционально-политических факторов, и условий. Происходящие хозяйственные процессы вызывают изменения фактически всех составляющих российской налоговой системы – ставок налогов, их состава, методик расчетов, налогового законодательства, налогового администрирования и т.д. Многие из этих изменений в налоговой политике имели положительные результаты, ряд из них – отрицательные. Вместе с тем, именно налоговый механизм является одним из основных инструментов государственного регулирования экономики и от того, насколько эффективной будет налоговая система государства, зависит и эффективность функционирования страны и народного хозяйства в целом. По мере развития рыночных отношений присущие налоговой системе недостатки приводят к несоответствию происходящих в обществе и государстве изменений. Это является тормозом экономического и социального роста государства и его территориальных образований, вызывает массовое недовольство налогоплательщиков. В результате формируется тенденция ухода субъектов налога от уплаты налоговых платежей их снижения, несвоевременности выплат или выплат заработной платы через «черные кассы», углублению «теневых» сетей и расширению взаимосвязей внутри них.

Переход на рельсы рыночной экономики потребовал принципиальных изменений в существовавшей системе формирования доходов бюджета, создания налоговой системы, адекватной рыночной экономике. Такие преобразования были осуществлены в 90-х годах XX века. В 1990 году в Российской Федерации было сформировано Министерство по налогам и сборам, которое в 2004 году было преобразовано во входящую в состав Министерства финансов РФ – Федеральную налоговую службу РФ (ФНС РФ). ФНС РФ – это федеральный орган исполнительной власти, осуществляющий функции по контролю и надзору за соблюдением законодательства Российской Федерации о налогах и сборах, за правильностью исчисления, полнотой и своевременностью внесения в соответствующие бюджеты налогов и сборов и др. Сложившаяся в начале 90-х годов налоговая

¹ Налоги. Учебник / Под ред. Черника Д.Г., Майбурова И.А., Литвиненко А.Н. 3-е изд. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – С. 25

система из-за несовершенства отдельных ее элементов с середины 90-х годов стала оказывать негативное влияние на экономическое развитие страны. Назрела необходимость в появлении единого законодательного документа, который систематизировал бы действующие нормы и положения, регулирующие процесс налогообложения, и привел их в упорядоченную, единую и согласованную систему. Таким документом стал Налоговый кодекс, часть первая которого вступила в действие с 1 января 1999 г., а вторая – с 1 января 2001 г. Налоговый кодекс РФ: определяет виды налогов и сборов, взимаемых в РФ; устанавливает основания возникновения (изменения и прекращения) и порядок исполнения обязанностей по уплате налогов и сборов; определяет основные правила установления налогов и сборов субъектов Российской Федерации; устанавливает права и обязанности налогоплательщиков, налоговых органов и других участников отношений, регулируемых законодательством о налогах и сборах; определяет формы и методы налогового контроля; устанавливает ответственность за совершение налогового правонарушения; устанавливает порядок обжалования действий (бездействия) налоговых органов и их должностных лиц.

На основе Налогового кодекса РФ государство регулирует: изменение налоговой нагрузки на налогоплательщика; замену одних способов налогообложения другими; допустимые изменения в налогообложении (региональные власти или органы местного самоуправления могут дополнительно вводить или изменять ставки в соответствии с НК РФ); Вторая часть Налогового кодекса вводит в действие конкретные налоги: устанавливает перечень федеральных, региональных и местных налогов, порядок определения налоговой базы по каждому из налогов, сроки уплаты. Кроме этого вторая часть Налогового кодекса устанавливает правила применения специальных налоговых режимов (УСН, ЕНВД, ЕСХН и другие).

Налоговый кодекс Российской Федерации (НК РФ) – это единый, взаимосвязанный и комплексный документ.¹ Основы налоговой системы России законодательно оформлены в 1991 году. Создание новой особой формы взаимоотношений государства и налогоплательщика не обошлось без противоречий между налогообложением и отдельными элементами хозяйственного механизма: кредитованием, ценообразованием, валютным регулированием и др.

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации // Консультант Плюс: справ. правовая система – Сетевая версия – Электронные данные

Главным препятствием к становлению эффективной налоговой системы является кризис экономики. Нынешние налоги в своей основе формировались в условиях экономического кризиса, что не могло не отразиться на их количестве, структуре и ставках. Характерным является крен в сторону выполнения фискальной функции налогов. Это не удивительно, т.к. в условиях бюджетного дефицита, падения объемов производства, инфляции был велик соблазн все экономические проблемы государства решить при помощи налогов. Отсюда их чрезмерное количество, завышенные ставки, противоречивое воздействие на процессы воспроизводства. Как следствие, попытки налогоплательщиков разными путями уйти от налогов, отсюда чрезмерно высокая недоимка налогов в бюджеты разных уровней. Во многом действующая налоговая система соответствует, по крайней мере, по форме, налоговым системам зарубежных стран.

Для современной налоговой системы России, характерно множество проблем, одной из которых продолжает оставаться ее фискальная направленность. Фискальная направленность налогового производства выражается на практике в установлении жесткого регламента в отношении налогооблагаемой базы. В конечном итоге это вылилось в требование о необходимости обособления налогового учета из системы бухгалтерского. Общее бремя налогов и платежей в РФ в настоящее время намного выше, чем в развитых зарубежных странах. Налоговую политику России можно охарактеризовать принципом «взять все, что можно». Наиболее яркий пример – повышение страховых взносов (в 2010 году их размер составляет 26 %, а с 2011 года их ставка возрастет до 34 %). Для подъема промышленности, сельского хозяйства необходимы средства. Чтобы иметь средства для наполнения доходной части бюджета, государство вынужденно повышать налоги. В результате ни одно юридическое или физическое лицо просто не в состоянии реально заплатить все налоги, да еще и вкладывать средства в расширение производства. Поэтому, сплошь и рядом идет сокрытие налогов, неплатежи, разрастание теневой экономики.

Следует отметить и проблему нестабильности налогового законодательства, когда вносятся поправки и изменения, имеющие обратную силу, ликвидируются ранее введенные привилегии, что создает дополнительный источник риска для инвесторов. Государство должно гарантировать соблюдение стабильности налогов и правил их взимания в течение значительного периода времени. Налоги не должны пересматриваться чаще, чем раз в несколько, например, в 5

лет. При этом обо всех планируемых изменениях, налогоплательщиков необходимо извещать до периода их действия, а не ставить перед уже свершившимся фактом. Также в настоящее время продолжает иметь место недостаточная четкость и ясность положений нормативных документов по налогообложению, их противоречивость и запутанность, что значительно затрудняет их изучение налогоплательщиком. В связи с этим ошибки при исчислении налогов остаются практически неизбежными. Нестабильность, частая смена «правил игры с государством», принятие налоговых актов задним числом, противоречивостью законов и подзаконных актов, в том числе директивных конструктивных материалов, создающих возможность, а порой просто необходимость их дополнительного толкования – все это не только отпугивает иностранных инвесторов, но и создает серьезные препятствия в работе отечественных производителей. Огромное внимание, обращает на себя проблема неэффективности отдельных элементов налогового механизма. Существует многочисленный аппарат налоговой инспекции, отделов УВД по борьбе с экономическими преступлениями, но при этом результат работы оставляет желать лучшего. Из-за неподготовленности кадров этих органов, неумения грамотно провести поддержку, ревизию, зачастую многие и юридические, и физические лица легко уходят от ответственности за сокрытие налогов.

Россию захлестнула волна разоблачений связанных с незаконными финансовыми операциями. Теневая экономика – это наиболее латентный вид экономической деятельности, качественно отличающийся от всех других нарушений и «сокрытий» требующий большего количества сил и средств для борьбы с ним, в частности применения оперативно-розыскных методов, и потому представляющий собой наиболее тяжкий вид социально опасных деяний в налоговой сфере. От решения указанных выше проблем зависит эффективность формирования доходов бюджетов всех уровней, рост предпринимательской активности, развитие производства и в конечном итоге стабилизация экономики нашей страны.

В долгосрочной перспективе важнейшим направлением налоговой политики является поддержание такого уровня налоговой нагрузки, который и не создаст препятствий для стабильного экономического развития и будет отвечать потребностям бюджета для выполнения важнейших государственных функций. Такой приоритет определен в Концепции долгосрочного социально-экономического развития РФ на период до 2020 года, разработанный

Минэкономразвития и одобрен Распоряжением Правительства РФ от 17.11.2008 № 1662-р.¹ Один из основных стратегических направлений данной концепции является усиление стимулирующего влияния налоговой системы на развитие экономики, с одновременным выполнением фискальной функции

На современном этапе в России предусмотрено освобождение от налогообложения доходов от реализации необращающихся и обращающихся акций, торгуемых ММВБ, со сроком владения более 5 лет. Эта льгота вводилась специально для стимулирования инвестиций в венчурные компании. В случае введения освобождения со сроком владения более 3 лет, ценность льготы для венчурных инвестиций нивелируется.

Следующим направлением совершенствования налогообложения является меры по сближению бухгалтерского и налогового учета. Данное изменение является необходимым, поскольку существующие различия между регистрами бухгалтерского и налогового учета и, соответственно, полученным финансовым результатом, обусловлены, такими особенностями механизма, как налоговые льготы и ограничения в отношении признания отдельных видов расходов, которые могут минимизировать налоговые платежи.

В 2018 году стартовал второй этап перехода на онлайн кассы. Его разбили на два этапа, чтобы дать предпринимателям время подготовиться. С 1 июля установить онлайн кассы обязаны организации и индивидуальные предприниматели, работающие на ЕНВД и по патенту в сфере розничной торговли и общественного питания. А вот для индивидуальных предпринимателей, работающих на тех же условиях налогообложения, но без наемных сотрудников, обязательную регистрацию ККТ нового образца отложили до 1 июля 2019 г. Эта норма введена законом № 337-ФЗ от 27.11.2017.

Помимо этого планируется внесение изменений в действующее законодательство о налогах и сборах по следующим направлениям – совершенствования: налога на прибыль организаций, НДС, акцизного налогообложения, налога на доходы физических лиц, введение налога на недвижимость взамен действующих земельного налога и налога на имущество физических лиц, налога на добычу полезных ископаемых (ндпи), взимаемый при добыче углеводородного сырья (нефти и природного газа), налог на добычу полезных ископаемых, уплачиваемый при добыче твердых полезных ископаемых,

¹ Министерство финансов РФ [электронный ресурс].– Режим доступа: <http://www.minfin.ru/>

совершенствование водного налога, специальные налоговые режимы, совершенствование порядка изменения срока уплаты налогов, урегулирование вопросов налогообложения организаций, осуществляющих строительство транспортной, коммунальной и социальной инфраструктуры, а также инженерных сетей, налогообложение некоммерческих организаций. В среднесрочной перспективе будет проведено дальнейшее реформирование налоговой системы России, направленное на модернизацию российской экономики и обеспечение необходимого уровня доходов бюджетной системы.

Таким образом, налоговый механизм является наиболее действенным и эффективным рычагом государственного регулирования. От того, насколько эффективной будет налоговая система государства, зависит и эффективность функционирования страны и народного хозяйства в целом.

*Попова А.А.
студент 1 курса
направление подготовки
40.03.01 «Юриспруденция»,
ЧОУ ВО «МАЭУ»*

ЖЕСТОКОЕ ОБРАЩЕНИЕ С ЖИВОТНЫМИ

Вопрос о безопасности человека, которой угрожают то агрессивные собаки соседей, то стаи собак бездомных, то хищники из передвижных зоопарков, где не соблюдаются элементарные меры предосторожности, не первый год остается предметом жарких споров между сторонниками жесткого контроля и зоозащитниками. Время от времени на федеральном и региональном уровнях возникают различные законодательные инициативы, однако ничего не меняется.

Федеральным законом от 20.12.2017 № 412-ФЗ «О внесении изменений в статьи 245 и 258.1 Уголовного кодекса Российской Федерации и статьи 150 и 151 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации»¹ ужесточена уголовная ответственность за жестокое обращение с животными. Согласно изменениям, внесенным в

¹ Федеральный закон от 20.12.2017 № 412-ФЗ «О внесении изменений в статьи 245 и 258.1 Уголовного кодекса Российской Федерации и статьи 150 и 151 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации» // Российская газета, № 291, 22.12.2017

ст. 245 УК РФ, теперь за жестокое обращение с животным в целях причинения ему боли и (или) страданий, а равно из хулиганских или из корыстных побуждений, повлекшее его гибель или увечье, предусматривается, в числе прочего, лишение свободы на срок до 3 лет. За те же деяния, совершенные: группой лиц; в присутствии малолетнего; с применением садистских методов; с публичной демонстрацией, в том числе в средствах массовой информации (включая сеть «Интернет»); а также в отношении нескольких животных, срок лишения свободы составит уже от 3 до 5 лет.

Одновременно устанавливается повышенная уголовная ответственность за незаконные добычу, содержание, приобретение, хранение, перевозку, пересылку и продажу особо ценных диких животных и водных биологических ресурсов, принадлежащих к видам, занесенным в Красную книгу РФ и (или) охраняемым международными договорами РФ, их частей и производных, если указанные действия были совершены с публичной демонстрацией, в том числе в СМИ или информационно-телекоммуникационных сетях (включая сеть «Интернет»).

У всех на слуху резонансные происшествия, когда люди получают увечья и даже погибают в результате нападения животных. Особенное возмущение вызывают случаи, когда такие последствия наступают по вине нерадивых владельцев домашних собак. Немало и обратных примеров – жестокости по отношению к животным, особенно безнадзорным. То и другое – крайние случаи, которые всякий раз обостряют вопросы об ответственности хозяев за вред, причиненный их питомцами или об ответственности за жестокое обращение с животными. Много и других вопросов. Самые злободневные из них, например, такие. Как (и возможно ли) определить предельное количество домашних животных, например, кошек и собак, которых можно содержать в квартире по санитарно-гигиеническим показателям? Допустимо ли, чтобы в городской квартире обитал крупный хищник, например, рысь или удав из амазонских джунглей? Что делать с бродячими, брошенными животными? Каковы пределы использования животных в служебных, научных целях, при проведении зрелищных мероприятий?

Действительно, такие вопросы возникают в обществе чаще всего как реакция на то или иное чрезвычайное происшествие с участием или по поводу животных. Вне подобных событий любые аспекты, касающиеся животных, прежде всего тех из них, которых мы называем «домашними», в общественном сознании ни как важные, ни как актуальные не отображаются, ведь речь идет не о геополитике,

экономике, обороноспособности, импортозамещении, противодействии коррупции и т.п. Проблемы животных, не относящихся к категории диких, виды которых занесены в Красную книгу страны, не являются государственно значимыми, первостепенными, необходимость их решения не обозначена среди приоритетных направлений деятельности государственных органов. Однако проблемы есть, и главная из них в том, что в российском праве существует серьезный пробел, поскольку отсутствует федеральный закон, регулирующий отношения по содержанию, использованию и охране животных, не относящихся к объектам животного мира. При отсутствии федерального ориентира в субъектах Российской Федерации и муниципальных образованиях такие отношения либо не регулируются, либо их регулирование является разным, причем как по способу, так и по его предмету, объему и широте охвата.¹

Трудности начинаются с юридической терминологии и классификации. Есть Федеральный закон «О животном мире»,² который регулирует отношения по поводу диких животных, находящихся в состоянии естественной свободы и относящихся к объектам животного мира. Федерального закона относительно всех остальных видов животных нет. Таким образом, по факту животные разделяются на «диких» и «недиких», но регулировать отношения по поводу последних одними и теми же нормами было бы недопустимым упрощением. Посмотрите, сколь различны группы животных, не относящиеся к диким. Это прежде всего домашние животные, среди которых можно выделить сельскохозяйственных животных и животных-компаньонов (собак, кошек, птиц, аквариумных рыб, грызунов и др.). В этот перечень следует включить также зоопарковых, цирковых, спортивных, служебных, используемых в научно-исследовательских (лабораторных) целях и др. животных, включая диких по природе, но находящихся в неволе. Уже не является редкостью содержание так называемых экзотических животных (насекомые, пресмыкающиеся, обезьяны, тигры, крокодилы) в домашних террариумах и серпентариях, вольерах, что больше напоминает создание зоологических коллекций, нежели обычное содержание домашних питомцев.

¹ Иванова Ю.В. России нужен цивилизованный федеральный закон о животных [Интервью с Д.Б. Гороховым] // Адвокат. 2015. № 9. С. 18–30.

² Федеральный закон от 24.04.1995 № 52-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О животном мире» // Российская газета, № 86, 04.05.1995

В федеральном законодательстве эти виды (группы) животных никак не выделяются, поскольку отсутствуют нормативные правовые акты, которые консолидированно охватывали бы все вопросы, связанные с содержанием таких животных, обеспечением как безопасности человека и благоприятной для его проживания среды, так и здоровья и безопасности самих животных, гуманного отношения к ним. В настоящий момент единственным правовым критерием определения таких животных является неотнесение их к объектам животного мира, являющимися по природе дикими и находящимися в состоянии естественной свободы.

Вопрос об «отделении» от объектов животного мира прочих животных весьма непросто. Пример – многочисленные стаи так называемых бродячих собак. Домашними таких собак не назовешь, нельзя относить их и к объектам животного мира. Несмотря на то, что они живут в свободной стае, в фаунистическом понимании такую свободу едва ли можно назвать естественной, ведь выживают они преимущественно благодаря помощи людей, которые их подкармливают. Другой пример – птицы-синантропы (серые вороны, сизые голуби и домовые воробьи). По происхождению они относятся к объектам животного мира, но постоянно живут рядом с человеком, прекрасно адаптированы именно к условиям города, а не дикой природы, питаются пищевыми отходами, и поэтому не могут считаться дикими животными в точном смысле. Если по аналогии с вещами (имуществом) считать таких животных бесхозными, то следует, видимо, сделать вывод, что животные относятся к домашним по признаку их вида, а не по признаку того, что они содержатся людьми в неволе (домашних условиях). Но при таком подходе нельзя относить к домашним, например, мелких лесных животных (белки, ежи, ужи), а также диких птиц (вороны, совы, снегири, синицы), которые часто содержатся как домашние питомцы, что не позволит распространить на них правила содержания домашних животных. К тому же надо учитывать, что одни и те же виды могут быть как дикими, так и сельскохозяйственными (например, пушные звери, пчелы), ввиду чего разделение животных на диких и домашних по видовому признаку в ряде случаев невозможно.¹

Сопоставительный анализ содержания уголовно-правового и административно-правового запрета жестокого обращения с

¹ Иванова Ю.В. России нужен цивилизованный федеральный закон о животных [Интервью с Д.Б. Гороховым] // Адвокат. 2015. № 9. С. 18–30.

животными свидетельствует о запрещении таких действий, как калечение и истязание животного. Все остальные случаи жестокого обращения с животными, совершаемые при нарушении правил их содержания, обращения с ними, использования животных в быту, на производстве и в научных исследованиях, зрелищных мероприятиях и т.д., выпадают из сферы действия как уголовного закона, так и большинства законов субъектов об административных правонарушениях, оставаясь тем самым не наказуемыми.¹

Кроме того, налицо необоснованная и неразрешаемая с точки зрения действующего законодательства конкуренция ст. 245 УК РФ, закрепившей уголовную ответственность за жестокое обращение с животными, и ст. 49 Закона Воронежской области «Об административных правонарушениях на территории Воронежской области», ст. 5.7. Кодекса города Москвы об административных правонарушениях, ст. 2.3. Областного закона Ленинградской области «Об административных правонарушениях», ряда аналогичных норм законов об административных правонарушениях иных субъектов Российской Федерации, установивших административную ответственность за жестокое обращение с животными, при тождественности объективных признаков составов соответствующего преступления и административных правонарушений соответственно.

В связи с этим правильный выбор той или иной нормы для квалификации жестокого обращения с животными диктует необходимость поиска критерия разграничения соответствующего уголовного и административного правонарушения.

Подытоживая исследование вопросов уголовно-правовой оценки жестоких действий в отношении животных, граничащих с соответствующими административными проступками, а также в целях недопущения необоснованно широкого применения мер уголовно-правовой репрессии представляется целесообразным внести в Кодекса РФ об административных правонарушениях норму,² запрещающую совершение жестоких действий в отношении животных с учетом позитивного современного опыта технико-юридического конструирования большинства административно-правовых норм и

¹ Осокин Р.Б. О необходимости совершенствования норм об ответственности за жестокое обращение с животными // Российская юстиция. 2016. № 2. С. 71–74.

² Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 07.03.2018) // Российская газета, № 256, 31.12.2001

исторического опыта административно-правовой борьбы с жестоким обращением с животными, признать ст. 8.29 «Уничтожение мест обитания животных» КоАП РФ утратившей силу, восстановить административную преюдицию в составе преступления, предусмотренном ст. 245 УК РФ.

*Прохоров А.С.
студент 5 курса
специальность*

*38.05.01 «Экономическая безопасность»,
ОУ ВО «Южно-Уральский институт управления и экономики»*

УПРАВЛЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТЬЮ ОРГАНИЗАЦИИ

Современный этап развития мировой финансовой системы связан, прежде всего, с усилением интеграции и глобализации экономических отношений. Процесс этого развития сопровождается усилением роли экономической безопасности. Существование многочисленных экономических, политических и социальных факторов предопределяет создание и поддержание такой системы управления экономической безопасностью, при которой обеспечивается развитие и успешное функционирование всех элементов этой системы.

В текущих условиях, развитие экономических отношений между Россией и другими странами, оказывает сильное влияние на рыночные взаимоотношения внутри государства. Учитывая данный факт, можно сказать, что грамотное управление экономической безопасностью является первостепенной задачей для любого субъекта экономических взаимоотношений. В постоянно изменяющейся рыночной среде успешное функционирование и дальнейшее развитие организации напрямую зависит от ее гибкости, способности к адаптации и высокого уровня экономической защищенности.

Экономическая безопасность коммерческого банка – это состояние защищенности организации от недобросовестной конкуренции, различного рода противоправной деятельности, негативного влияния внешних и внутренних угроз, дестабилизирующих факторов. При этом обеспечивается стабильность функционирования и развития организации, реализация основных коммерческих интересов и целей уставной деятельности, а именно оказание финансовых услуг юридическим и физическим лицам с

целью получения прибыли.¹ Таким образом, экономическая безопасность кредитной организации обусловлена влиянием внешней и внутренней среды, которая в рыночной экономике все время изменяется, никогда не остается стабильной, постоянной или неизменной.

Под управлением экономической безопасностью организации понимается совокупность взаимосвязанных процессов планирования, организации, мотивации и контроля, обеспечивающих экономическую безопасность предприятия. Все эти процессы объединены в одну систему.

Система экономической безопасности организации – это совокупность направлений, по которым осуществляется управление экономической безопасности. Она является неотъемлемой частью экономической безопасности организации.

Эта система включает в себя следующие направления безопасности: финансовую, интеллектуальную и кадровую, технико-технологическую, политико-правовую, экологическую и информационную.

Среди них наиболее важной является финансовая составляющая, так как стабильный и успешно развивающийся банк обладает достаточным количеством средств для обеспечения защиты информации, охраны сотрудников и имущества, привлечения ко всем структурам высококвалифицированных специалистов.

Характерной особенностью управления экономической безопасностью коммерческого банка является то, что данная деятельность не может являться разовым мероприятием. Это непрерывный процесс, который основывается на создании системы экономической безопасности, построении ее в соответствии с принципами, целями и задачами банка, непрерывным оценкой всей поступающей информации, анализом и мероприятиями по минимизации угроз.

Оценка эффективности управления экономической безопасностью организации проводится при помощи индикаторов экономической безопасности.

¹ Фирсова О.А. Экономическая безопасность предприятия [Электронный ресурс] : учебно-методическое пособие. – Электрон.текстовые данные. – Орел: Межрегиональная Академия безопасности и выживания (МАБИБ), 2015. – 165 с. – 2227-8397. – Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/33466.html>

Индикаторы экономической безопасности – это численные показатели, характеризующие экономическое состояние кредитной организации.

К числу основных индикаторов экономической безопасности коммерческого банка следует отнести:

- коэффициент кредитования (K_K);
- коэффициент просроченных ссуд ($K_{ПС}$);
- коэффициент структуры кредитов, в зависимости от срока их предоставления ($K_{СК}^Д$, $K_{СК}^{СР}$, $K_{СК}^К$), и по сферам экономики ($K_{СК}^Р$, $K_{СК}^Ф$, $K_{СК}^{ПР}$);
- показатель качества активов (K_A);
- показатель рентабельности активов (R_A);
- показатель рентабельности капитала (R_K);

Для анализа управления экономической безопасностью кредитной организации необходимо рассмотреть специфичные для ее деятельности индикаторы экономической безопасности, которые закреплены в Инструкции Банка России от 28.06.2017 № 180-И «Об обязательных нормативах банков».¹

В этой инструкции закреплены их пороговые значения и методики расчета следующих показателей:

- норматив достаточности базового капитала банка (Н1.1);
- норматив достаточности основного капитала банка (Н1.2);
- норматив достаточности собственных средств банка (Н1.0);
- норматив мгновенной ликвидности (Н2);
- норматив текущей ликвидности (Н3);
- норматив долгосрочной ликвидности (Н4);
- норматив максимального размера риска на одного заемщика или группу связанных заемщиков (Н6);
- норматив максимального размера крупных кредитных рисков (Н7);
- норматив максимального размера кредитов, банковских гарантий и поручительств, предоставленных банком своим акционерам (Н9.1);
- норматив совокупной величины риска по инсайдерам банка (Н10.1);
- норматив использования собственных средств банка для приобретения акций других юридических лиц (Н12).

¹ Об обязательных нормативах банков: Инструкция Банка России от 28.06.2017 № 180-И // Вестник Банка России. – 2017. – № 5(1959)

На основании значений данных показателей делается вывод о состоянии экономической безопасности организации, а значит, и об эффективности ее управления.

Анализ индикаторов экономической безопасности публичного акционерного общества РОСБАНК представлен в таблице 1.

Таблица 1 – Индикаторы экономической безопасности публичного акционерного общества РОСБАНК

Вид индикатора	Значение			Отклонение			
	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2016 г. к 2015 г.		2017 г. к 2016 г.	
				Абс. откл.	Отн. откл., %	Абс. откл.	Отн. откл., %
K_K	0,5	0,5	0,4	0,0	100,0	-0,1	80,0
$K_{ПС}$	0,12	0,1	0,07	-0,02	83,3	-0,03	70,0
$K_{СК}^Д$	0,2	0,05	0,16	-0,15	25,0	0,11	320,0
$K_{СК}^{СР}$	0,1	0,1	0,08	0,0	100,0	-0,02	80,0
$K_{СК}^К$	0,06	0,06	0,06	0,0	100,0	0	100,0
$K_{СК}^{ПР}$	0,25	0,2	0,18	-0,5	80,0	-0,02	90,0
$K_{СК}^Ф$	0,3	0,3	0,26	0,0	100,0	-0,04	56,7
$K_{СК}^Р$	0,09	0,1	0,09	0,01	111,1	-0,01	90,0
$K_{кач}$	0,41	0,4	0,2	-0,01	97,6	-0,2	50,0
K_a	2,5	3,1	3,6	-0,5	86,1	-0,6	80,6
R_A	1,0	0,9	0,6	-0,1	90,0	-0,3	66,7
R_K	5,1	5,3	4,6	0,2	103,9	-0,7	86,8

Анализ показателей достаточности капитала организации представлен в таблице 2.

Таблица 2 – Показателей достаточности капитала публичного акционерного общества РОСБАНК

Виды показателей достаточности	Норматив, %	Значение			Отклонение			
		2015 г., %	2016 г., %	2017 г., %	2016 г. к 2015 г.		2017 г. к 2016 г.	
					Абс. откл.	Отн. откл., %	Абс. откл.	Отн. откл., %
Достаточность базового капитала (Н1.1)	≥4,5	8,1	9,5	8,2	1,4	117,3	-1,3	86,3
Достаточность основного капитала (Н1.2)	≥6,0	8,1	9,5	8,2	1,4	117,3	-1,3	86,3
Достаточности собственных средств (Н1.0)	≥8,0	15,0	13,8	12,7	-1,2	92,0	-1,1	92,0

Показатели ликвидности, риска и их динамика за отчетный период отражены в таблице 3.

Таблица 3 – Показатели ликвидности и риска публичного акционерного общества РОСБАНК

Виды показателей ликвидности	Норматив, %	Значение			Отклонение			
		2015 г., %	2016 г., %	2017 г., %	2016 г. к 2015 г.		2017 г. к 2016 г.	
					Абс. откл.	Отн. откл., %	Абс. откл.	Отн. откл., %
Мгновенная ликвидность (Н2)	≥15	120,7	157,5	85,7	36,8	130,5	-71,8	54,4

Продолжение таблицы 3

Текущая ликвидность (Н3)	≥50	175,5		132,8	114,7	-42,7	75,7	-18,1	86,4
Долгосрочная ликвидность (Н4)	≤120	38,9		44,8	43,2	5,9	115,2	-1,6	96,4
Риск на одного заемщика или группу (Н6)	≤25	Макс.	17,3	13,7	12,3	-3,6	79,2	-1,4	89,8
		Мин.	0,1	0,2	0,1	0,1	200	-0,1	50
Максимальный размер крупных кредитных рисков (Н7)	≤800	134,5		174,4	164,3	39,9	129,7	-10,1	94,2
Максимальный размера размера кредитов предоставленных своим акционерам (Н9.1)	≤50	0,0		0,0	0,0	0,0	-	0,0	-
Совокупная величина риска по инсайдерам банка (Н10.1)	≤3	0,7		0,4	0,4	-0,3	57,1	0,0	100
Норматив использования собственных средств для приобретения акций (Н12)	≤25	3,6		10,6	5,12	7	294,4	-5,5	48,3

Анализ данных, представленных в таблице, позволяет сделать следующие выводы:

– коэффициент кредитования уменьшился, это говорит о том, что часть привлеченных средств, которая направлена банком на развитие

экономики и предприятий, снизилась, что свидетельствует об уменьшении доходов кредитной организации;

- коэффициент просроченных ссуд продемонстрировал снижение, это говорит о том, что количество просроченных кредитов уменьшилось и свидетельствует об улучшении политики работы с кредиторами;

- коэффициенты структуры кредитов по сроку их предоставления, и коэффициенты структуры кредитов по сферам экономики снизились. Это свидетельствует об изменении структуры кредитного портфеля организации;

- коэффициент качества капитала уменьшился, что свидетельствует об уменьшении уставного капитала по отношению к дополнительному;

- коэффициент качества активов увеличился, что говорит об увеличении размера резервного фонда банка;

- коэффициент рентабельности активов снизился. Это указывает на уменьшение прибыли на единицу стоимости капитала и на снижение эффективности использования имущества организации;

- коэффициент рентабельности собственного капитала также уменьшился. Это свидетельствует об уменьшении показателя чистой прибыли в сравнении с собственным капиталом организации.

Данные таблиц 2 и 3 свидетельствуют о том, что:

- по сравнению с 2016 годом, в 2017 все показатели достаточности показывали отрицательную динамику. Однако, не смотря на это, организация выполнила установленные нормативы и сохранила высокий уровень достаточности капитала.

- на протяжении исследуемого периода нормативы ликвидности также демонстрировали снижение, но банк поддерживает установленный уровень ликвидности.

Согласно фактическим значениям нормативов и величинам их отклонения от пороговых значений состояние экономической безопасности организации можно охарактеризовать как нормальное. Несмотря на снижение, все нормативы за весь исследуемый период находятся в пределах пороговых значений, это говорит о том, что уровень использования имеющегося потенциала банка, как экономического, так и хозяйственного, соответствует имеющимся возможностям.

Можно сделать вывод о том что, управление экономической безопасностью организации построено таким образом, что совокупность всех индикаторов находится в пределах допустимых

границ собственных пороговых значений, а пороговые значения одного индикатора достигаются не в ущерб другим показателям.

На основании анализа основных экономических показателей и индикаторов экономической безопасности можно предложить следующие мероприятия по улучшению управления экономической безопасностью банка:

- проведение постоянного мониторинга внешней среды;
- сохранение сбалансированной позиции по отношению к рискам;
- проведение комплекса мероприятий по снижению рисков внешней среды;
- формирование единого центра управления экономической безопасностью;
- создание системы, разделяющей офисы и филиалы на группы по их экономическому состоянию и разработка для каждой из этих групп определенных моделей управления экономической безопасностью;
- улучшение связей между службой, отвечающей за управление экономической безопасностью с другими отделами банка;
- проведение стратегического планирования деятельности;
- создание группы оценки риска, целью которой являлась бы оценка и прогноз заграничных политических и экономических изменений, уровня стабильности и др.;
- постоянный мониторинг текущего финансового состояния и платежеспособности клиентов;
- тщательная проработка системы критериев требований к клиентам;
- осуществлять постоянный контроль соответствия форм используемой документации действующему законодательству Российской Федерации;
- обеспечение рационального использования ресурсов, используемых для обеспечения экономической безопасности;
- оптимизация системы мотивации персонала, поддержание достойной заработной платы, создание индивидуальной программы кадрового роста, развитие корпоративной культуры.

Реализация вышеизложенных предложений и мероприятий обеспечивает повышение эффективности управления экономической безопасностью, создание постоянно действующего механизма противодействия внешним и внутренним угрозам, максимально эффективное функционирование и высокий потенциал развития организации в будущем, поддержка высокой экономической эффективности, стойкости и независимости.

*Пушкарева А.В.
студент 4 курса
направление подготовки
38.03.04 «Государственное муниципальное управление»,
ЧОУ ВО «МАЭУ»*

ГОСУДАРСТВЕННОЕ ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ ИНСТРУМЕНТ ВНЕДРЕНИЯ СОЦИАЛЬНО- ОРИЕНТИРОВАННЫХ ПОДХОДОВ В ЭКОНОМИКУ

Неразвитость инфраструктуры препятствует экономическому развитию страны, негативно влияет на качество оказываемых населению услуг, снижает темпы роста предпринимательской активности. Согласно проведенным исследованиям, рост инвестиций в инфраструктуру оказывает наибольшее влияние на благосостояние бедных слоев населения, чей уровень доходов с улучшением инфраструктурной обеспеченности увеличивается быстрее, чем растут общие доходы населения.

Учитывая общественную значимость состояния инфраструктуры, большинство стран создают и модернизируют объекты инфраструктуры за счет бюджетных ассигнований. В первую очередь государство финансирует: строительство дорог, создание объектов коммунальной инфраструктуры, создание и модернизацию социальной инфраструктуры и т.д. При этом для полного удовлетворения спроса на инфраструктурные инвестиции, как показывает практика, одних только государственных ресурсов недостаточно.

Большинство стран мира, не зависимо от уровня развитости их экономик, стараются реализовывать инфраструктурные проекты с привлечением внебюджетных средств и частных инвесторов, что значительно снижает нагрузку на бюджет и повышает качество и эффективность эксплуатации инфраструктурных объектов.

«Законодателем мод» в государственно-частном партнерстве (ГЧП) является Великобритания, где в 1992 году была создана Частная финансовая инициатива, основанная на договорах концессии и которая значительно повлияла на региональное развитие. По ее общей схеме частный сектор проектирует, строит, финансирует и эксплуатирует

активы в соответствии со спецификациями представителей государственного сектора.¹

Механизм государственно-частного партнерства предусматривает, что государство является заказчиком услуг. Именно оно определяет условия такого сотрудничества, создает возможности принятия управленческих решений для частного сектора, а также осуществляет постоянный мониторинг, при этом объект инвестирования остается в государственной собственности. Совместно начатый проект реализуется в конкурентной среде, которая создает стимул к внедрению инноваций в проект и приводит к эффективному и качественному предоставлению конечных услуг.

Однозначное толкование понятия «государственно-частное партнерство» в рамках современных подходов, равно как и общепризнанная классификация его форм, отсутствует в зарубежном и российском законодательстве, а также в литературе, посвященной вопросам государственно-частного партнерства.

В настоящее время существует несколько научно-методических подходов к определению понятия «государственно-частное партнерство». Так, Всемирный банк рассматривает ГЧП как договоренность между государственным и частным сектором в вопросе производства, а также предоставления инфраструктурных услуг, которые необходимы для цели притяжения дополнительного финансирования и, самое главное, как возможность увеличения результативности государственных вложений.²

В российской литературе термин «государственно-частное партнерство» применяется, исходя из четкого определения ведущей роли государства, учитывая менталитет и главенствующую роль органов государственной власти. Вместе с тем надо подчеркнуть, что именно государство является инициатором многих проектов ГЧП.³

Таким образом, ГЧП – это форма взаимоотношений между государством или органами местного самоуправления и частными

¹ Белицкая А.В. Правовые формы государственно-частного партнерства в России и зарубежных странах // Предпринимательское право. – 2015. – № 2. – С.6–11.

² Богомолов О. Государственно-частное партнерство: международный опыт и российская практика // Пробл. теории и практики упр. – 2016. – № 5. – С. 22–25.

³ Кабашкин В.А. Государственно-частное партнерство в регионах Российской Федерации: учебное пособие. – М. : Дело АНХ, 2014. – С. 120.

партнерами, которые оформляются в виде договора, предусматривают реализацию и совместное финансирование общественно значимых проектов на долгосрочной основе и распределение рисков, ответственности и вознаграждений.¹

Партнерство государства и бизнеса осуществляется в контексте институциональной среды. Значимость институтов как элемента институционального окружения для экономического роста обусловлена тем фактом, что они играют ключевую роль в формировании мотивации экономических агентов и ограничения в их деятельности. Это оказывает непосредственное влияние на конечные результаты.

В структуре институциональной среды, способствующей формированию и эффективному функционированию механизмов ГЧП, в первую очередь, следует выделить экономико-политический подход к партнерствам со стороны государства. Это, прежде всего, политика в направлении государственной, частной и смешанной собственности. Также следует сказать, что именно наличие адекватной институциональной среды на всех уровнях ГЧП является необходимым условием его существования, развития и эффективного функционирования.

Изучение эволюции ГЧП как комплексного явления выявляет очевидную зависимость между уровнем присутствия его в экономике и господствующей государственной идеологией. Так, одни из первых партнерств возникли во Франции. В 1842 году там был принят первый закон о железнодорожном транспорте, согласно которому был установлен режим государственных концессий, предоставленных железнодорожным компаниям.

На рубеже XIX–XX веков партнерства начинают появляться в сфере жилищно-коммунального хозяйства в Германии и Франции. 1882 год – в Париже заключается контракт с братьями Перрье на водоснабжение; 1884 год – в Берлине предоставляется концессия «Немецкому Эдисоновскому обществу» на энергоснабжение центральных районов. В начале XX века под влиянием идей Дж. М. Кейнса и марксистов государственная политика в отношении частного сектора претерпевает значительные изменения.²

¹ Богомолов О. Государственно-частное партнерство: международный опыт и российская практика // Пробл. теории и практики упр. – 2016. – № 5. – С.22–25.

² Алпатов А.А. Государственно-частное партнерство. Механизмы реализации. – М. : Альпина Паблицерз, 2010. – С. 135.

В европейских странах лидером в применении ГЧП стала Великобритания. Этому в значительной степени способствовало наличие существенного исторического опыта в сочетании с адекватной институциональной средой. Основой для формирования правовой среды партнерств послужил принятый в 1988 году закон о местном самоуправлении. Данным правовым актом местным органам власти были предоставлены полномочия, действуя в качестве юридических лиц, заключать договора (контракты) с представителями частного капитала.

Организационно-правовой основой ГЧП в Великобритании на местном уровне служит система, функционирующая по принципу государственных контрактов: муниципалитеты заключают контракты с представителями бизнеса на оказание каких либо услуг, с компенсацией затрат, понесенных предпринимательской структурой.¹ Условием выплаты компенсации является соответствие качества предоставленных услуг (выполненных работ) установленным стандартам. При этом ответственность за предоставление общественно-значимых услуг соответствующего качества несет государство.

Далее интерес и повышенную активность проявили руководящие органы Европейского союза. Начиная с 1992 года, активно создавались директивы, в которых прописывались правила и процедуры проведения данной политики. Также начали формироваться институты по управлению и регулированию ГЧП в форме: агентств (Великобритания, Нидерланды, Ирландия), акционерных компаний и государственных корпораций (Италия), ассоциаций (Франция).

Важное значение имеет определение наиболее приоритетных отраслей применения ГЧП. Инвестирование сразу во все отрасли экономики невозможно, и к тому же существуют также отрасли, куда необходимо инвестировать в первую очередь. Кроме всего прочего отрасли, в странах с разным уровнем экономического развития, в которые нужно привлекать частный капитал, значительно различаются.

По данным анализа применения ГЧП в различных странах проведенными отечественными экономистами, можно увидеть, что партнерство успешно применяется в транспорте (автодороги, железные дороги, аэропорты, порты), социальной инфраструктуре

¹ Кабашкин В.А., Махаева О.М. Государственно-частное партнерство в Великобритании и Ирландии: Серия: «Мировая экономика. Современное взаимодействие власти и бизнеса». – М. : ООО «МИЦ», 2010 – С. 56.

(здравоохранение, образование, туризм), ЖКХ (водоснабжение, электроснабжение, газоснабжение), и в других сферах (тюрьмы, оборона, объекты военной сферы).

Если анализировать использование ГЧП по странам, то картина получится следующая.

В странах «Большой семерки» (США, Великобритания, Япония, Италия, Франция, Германия, Канада) на 1-ом месте стоит здравоохранение (185 из 615 проектов), 2-ое место – образование (138 проектов) и на 3-ем месте – автодороги.

В развивающихся же странах и странах с переходной экономикой указанные выше отрасли (кроме автодорог) не будут приоритетными. Вследствие более низкого уровня социально – экономического развития в этих странах на 1 место выдвигается – транспортная инфраструктура (строительство, реконструкция железных дорог, аэропортов, портов)

В странах с переходной экономикой, а именно – страны Центральной и Восточной Европы (Болгария, Чехия, Венгрия, Хорватия, Польша, Румыния); страны Балтии (Латвия); страны СНГ (Украина) по применению ГЧП лидируют – автодороги, строительство мостов и тоннелей легкого наземного метро, аэропортов. Им уделяется особое внимание и в них в первую очередь вкладываются средства.

Чем же обусловлена такая разница в применении партнерства в разных странах? Во-первых, имеет место различие в экономическом развитии. Во-вторых, политика государства влияет на развитие тех или иных структур, государство гарантирует высокий уровень социальной защиты, где велика средняя продолжительность жизни и наблюдается высокое качество медицинского обслуживания и образования. Еще один фактор – это заинтересованность стран в развитии этих отраслей, поскольку партнерство позволяет привлечь инвестиции частного сектора, распределить риски между партнерами в реализуемых проектах.

В жизни российской экономики сама возможность партнерских отношений между государством и бизнесом до начала текущего столетия казалась маловероятной. В России законодательное определение государственно-частного партнерства появилось в 2005 году в разделах Гражданского кодекса, определяющих типы собственности, а также в положениях Конституции Российской Федерации о признании и защите форм собственности.

Примеры ГЧП проектов по России:

– автодорога М-1 «Беларусь», Москва – Минск;

– комплекс нефтехимических заводов в г. Нижнекамск, Татарстан

- строительство школ в Московской области
- проект «Надекс» – легкое метро в Санкт-Петербурге;

Проанализировав имеющиеся данные по реализации российских ГЧП – проектов, можно обозначить основные успехи в данной области:

1. Политическая поддержка развития инфраструктуры на условиях ГЧП на всех уровнях.
2. Начало реализации широкого круга проектов, стоимостью свыше 1 млрд долларов за последние 10 лет.
3. В рамках деятельности Министерства транспорта и госкомпании «Росавтодор» ведется планомерная подготовка новых конкурсов на объекты федеральной транспортной инфраструктуры. В Удмуртии ведется подготовка регионального концессионного конкурса на строительство крупного автомобильного моста.
4. Развитие законодательной и институциональной базы ГЧП на федеральном и региональном уровнях.
5. Заинтересованность иностранных инвесторов в реализации российских проектов.

Но наравне с успехами и результатами имеются и некоторые сложности и прорехи в реализации проектов:

1. Нет согласованности действий государственных органов при разработке и реализации проектов. Каждое министерство пытается курировать свои проекты и создавать собственные программы.
2. Большой минус в том, что наше законодательство не содержит специальных положений, целенаправленно регулирующих тот или иной аспект реализации проектов ГЧП. Не закреплено законодательно даже самоопределение государственно-частного партнерства, что можно было бы сделать в рамках принятия федерального закона или нормативного акта о ГЧП. Не урегулированы процедуры защиты проектов и интересов частных инвесторов.
3. Недостаток финансовых ресурсов и неэффективное использование имеющихся средств.
4. Недоверие муниципалитетных органов к частным операторам.
5. Муниципальные активы не всегда зарегистрированы в установленном порядке, поэтому не могут быть переданы в управление частному сектору.
6. Пробелы в инвестиционных соглашениях и отсутствие судебной практики по решению спорных вопросов.
7. Отсутствие единой концепции государственно-частного партнерства, отсюда проблемы с правовым обеспечением проектов,

плохо структурированные соглашения, малоинтересные для инвесторов экономические модели и допустимые финансовые механизмы.

8. Отсутствие единого центра для выработки общей позиции государственных органов, координация их деятельности при реализации принятых решений.

Перспективы перехода на более высокий уровень развития рынка ГЧП зависят от внутренних и внешних экономических, институциональных и политических факторов. Особо отмечается развитие государственно-частных проектов в сфере транспортной инфраструктуры, жилищно-коммунального хозяйства, энергетики, а также промышленности и строительства. Это предполагает значительные изменения в отношении частных операторов, переход к возможности рационального сочетания свободной конкуренции с мерами госрегулирования и обеспечения интересов общества

Анализируя развитие партнерства в зарубежных странах, следует подчеркнуть тот факт, что эти страны готовы к новым переменам и развитию особых экономических отношений, что представители и правительство стран имеет четкое направление деятельности с частным сектором, имеет достаточное и объемное количество проектов реализации стратегически важных объектов, в зависимости от уровня развития страны и ее экономического положения. Также особо развиты специализированные учреждения, несущие ответственность за осуществление определенной деятельности в масштабах страны. Все это говорит в пользу наиболее успешного развития государственно-частных проектов и их значительное влияние на экономику стран.

Суммируя все показатели и возможности государственно-частного партнерства, можно сделать вывод, что: во-первых, государственно-частное партнерство является одним из механизмов смешанной экономики, позволяющий развивать отношения бизнеса и государства; во-вторых, это возможность государства нахождения источника бюджетных доходов, а у частного сектора – возможность владения и распоряжения государственными и муниципальными активами, а также возможность получения различных государственных привилегий; в-третьих, объединение усилий государства и частного предпринимательства в рамках конкретных проектов формирует их дополнительные конкурентные преимущества. И последнее, это удачный механизм нахождения экономического и социального консенсуса, внедрение новых разработок и технологий, с помощью идей, логических рассуждений бизнеса в сочетании с упорядоченностью и властью государственных структур.

Государственно-частное партнерство в современном мире при грамотном и рациональном поведении – механизм, который может стать основой создания высокотехнологических корпоративных структур, призванных обеспечить ориентацию бизнеса и государства на решение задач, связанных с выводом реального сектора экономики из финансового кризиса.

Пушкарева А.В.

студент 4 курса

направление подготовки

38.03.04. «Государственное и муниципальное управление»

ОУ ВО «Южно-Уральский институт управления и экономики»

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ

Современная экономическая действительность заставляет руководителей предприятий постоянно принимать решения в условиях неопределенности. В условиях финансовой и политической нестабильности коммерческая деятельность чревата различными кризисными ситуациями, результатом которых может стать несостоятельность или банкротство.

История социально-экономического развития многих, в том числе крупнейших, стран мира свидетельствует о том, что им приходилось переживать глубокие спады производства, финансовые потрясения, массовую безработицу, острые социальные и политические конфликты. Одни страны с большим трудом и значительными издержками преодолевали трудности, вызванные, прежде всего, кризисом экономики, другие довольно успешно справлялись с экономическими и социальными потрясениями и в довольно короткие сроки выводили свои экономические и социальные системы из острых кризисных состояний.

Основной целью антикризисного управления является регулирование кризисных и рискованных ситуаций, их предупреждение и преодоление негативных социально-экономических последствий в случае их наступления. Поэтому одной из важнейших проблем теории антикризисного управления за рубежом является детальное изучение сущности кризиса и риска, определение их видов и разработка соответствующей стратегии антикризисного управления.

Стратегия антикризисного управления зарубежных компаний является комбинацией стадии жизненного цикла и интенсивности конкуренции. Конкурентные преимущества

организации зависят от имеющихся в ее распоряжении ключевых факторов успеха (себестоимость продукции; дифференцированное предложение по товарным группам и др.).¹

Существенное место в зарубежном антикризисном управлении отводится анализу персонала, поскольку трудовые ресурсы являются важнейшим фактором при оценке стратегии и перспектив развития организации. Цель анализа состоит в рассмотрении сильных и слабых сторон персонала: высокий уровень сменяемости рабочей силы, недостаток образования у руководства, слишком низкий (высокий) уровень заработной платы, недостаток (избыток) рабочей силы, неэффективный менеджмент.

Зарубежная практика антикризисного управления различает экспресс-анализ состояния организации (экспертная оценка) и диагностику кризисного состояния организации. Проведение экспресс-анализа состояния организации нацелено на быстрое выявление причин кризиса и принятие оперативных управленческих решений. Важнейшим условием проведения экспертной оценки является обеспечение достоверности информации.

Экспресс-анализ включает в себя изучение сводной финансовой документации за последние три года, бизнес-плана организации, договоров и контрактов, данных о клиентах и поставщиках, последних отчетов руководства и других материалов. Сроки проведения экспресс-анализа зависят от сложности и масштабов экономической деятельности.

За рубежом институт несостоятельности является одним из важных направлений в антикризисном управлении. Эволюция зарубежного законодательства о несостоятельности имеет глубокие корни. Начиная с Античного Рима, банкротство рассматривалось как акт мошенничества со стороны должника. Римское право, ставшее источником всего Европейского законодательства, предусматривало наказание за банкротство в виде обращения банкрота в рабство или расчленения его тела. Более поздний Римский закон от 105 года до н.э. смягчил наказание за банкротство, ограничив его потерей римского гражданства, запретом на браки со свободными гражданами и ограничением занятия банкрота неквалифицированным физическим трудом.

В средние века обращение с несостоятельными должниками приобрело характер общественного порицания и позора. В городах

¹ Жарковская Е.П. Антикризисное управление: учебник для бакалавров. – М. : Омега-Л, – 2014. – С. 250.

средневековой Франции банкроты должны были все время носить зеленые колпаки, и каждый мог бросить в них камень.¹

Как показывает практика большинства зарубежных стран (США, Канада, Великобритания, Австралия, Швеция, Нидерланды и др.), одним из ключевых элементов современной системы несостоятельности является наличие специального правительственного учреждения с конкретными обязанностями по вопросам банкротства, способного контролировать действия законодательства и представлять соответствующие рекомендации правительству относительно действий последнего в данной области (другими ключевыми элементами системы несостоятельности являются законодательство, институт специалистов, судебная система и понимание необходимости банкротства в обществе).²

Особый интерес представляет антикризисное управление Швеции. Эффективная стратегия борьбы с кризисом была разработана исходя из их собственного опыта.

Государственный орган по банкротству Швеции находится в единой системе с налоговой службой и органами судебного исполнения и состоит в совместной компетенции Министерства финансов и Министерства юстиции. Этот орган, имеющий отделения во всех провинциях страны, контролирует и регулирует осуществление процедур несостоятельности. Полномочия его таковы:

1. Выработка и контроль осуществления государственной политики в области банкротств.
2. Консультирование судов, занимающихся процедурами несостоятельности.
3. Подготовка, лицензирование, консультирование конкурсных управляющих.
4. Осуществление функций конкурсных управляющих в случае банкротства предприятия с малыми активами.
5. Консультирование кредиторов при осуществлении процедур банкротства.
6. Контроль уровня оплаты конкурсных управляющих, доплата за услуги этих специалистов в случае недостатков ресурсов у предприятия-должника.

¹ Кулагина Г. Опыт антикризисного управления предприятием // Экономист. – М., 2005. – № 10 – С. 56.

² Антикризисный менеджмент / Под редакцией проф. Грязновой А.Г. – М. : Ассоциация авторов и издателей «ТАНДЕМ». Издательство ЭКМОС, 2015. – С. 168.

7. Контроль соблюдения интересов обеспеченных кредиторов.

8. Осуществление публикаций о признании предприятий банкротами.

Финансово-экономический кризис, начавшийся в США в 2008 году, достаточно быстро достиг мирового масштаба, распространяясь через комплексную сеть финансовых операций и инвесторов, вкладывавших средства в производные финансовые инструменты, связанные с ипотечными кредитами США.¹ После первых крупных списаний по ним на финансовых рынках усилилась всеобщая паника, что вполне характерно для нынешней эпохи и зримо демонстрирует глобальную и региональную связь экономики всей планеты. Сегодня, когда мир переживает последствия этого глобального явления, вопрос антикризисных мер и разработки политики по предотвращению таких ситуаций встает особенно остро. Многие экономисты призывают к использованию шведского опыта в череде кризисов, позволившего стране встретить мировой финансовый кризис более подготовленной, чем другие государства.

Экономика Швеции ощущает связь с хозяйством других стран скандинавского региона со времени Скандинавского валютного союза (1873). Тогда, в 1875 году, спад в Великобритании спровоцировал депрессию и образование финансовых пузырей в скандинавском регионе. Между 1876 и 1879 годами регион пережил серьезные банковские кризисы. Их основной причиной явились завышенные лимиты кредитования растущих секторов экономики. В Швеции таким сектором была железнодорожная индустрия, облигации компаний которой составляли основную долю банковских активов. Далее, в 1880-е годы регион переживал затяжную депрессию, но Швеция сумела сохранить финансовую стабильность.

В 1907 году была отмечена новая волна финансового кризиса, затронувшая Швецию. В течение предшествующего экономического бума банки страны увеличили краткосрочные заимствования в основном в европейских странах. С нарастанием там финансовой неустойчивости кредиты необходимо было выплачивать без возможности пролонгации, что привело к вымыванию капитала из страны. В этих условиях Центральный банк выступил в качестве кредитора последней инстанции. Следствием этого для Швеции стало банкротство и последующая реструктуризация крупнейшего

¹ Антикризисное управление: Учебник / Под ред. Э.М. Короткова. – М.: ИНФРА-М, 2008. – С. 232.

коммерческого банка «Херньосандз Еншильа Банк», а также ряда небольших банков.

Следующий кризис – начала 1990-х годов – оказался для шведской экономики самым значительным потрясением в XX веке. Но разразился он не на пустом месте. По ряду причин темпы экономического роста в Швеции были относительно невысокими начиная с 1970 года. После отказа от бреттон-вудской системы создание стабильной макроэкономической среды явилось достаточно трудной задачей. На этом этапе не было сформировано эффективно функционирующей системы выплаты заработной платы, бюджетно-налоговая политика была слишком слабой, и все это вместе усугублялось структурными проблемами.

Постепенно шведская экономика оказалась в значительной степени уязвимой по отношению к шокам, и ситуация особенно обострилась к 1990 году. Конкурентоспособность была подорвана относительно высокими темпами инфляции конца 1980-х годов, результатом чего стала переоцененная валюта страны. Это привело к ослаблению экспорта и означало необходимость пересмотра политики фиксированного обменного курса, что вело к установлению сравнительно высоких номинальных процентных ставок. Швеция подняла процентную ставку однодневного кредитования до 75 % годовых и взяла в долг немецкие марки на пополнение резервов.

Реформа налоговой системы, нацеленная на сокращение нагрузки на экономику, наоборот привела к повышению уровня процентных ставок после налогообложения. На этом этапе активы стали обесцениваться, и резко сократилась экономическая активность. В период с лета 1990 года по 1993 год ВВП Швеции сократился в общей сложности на 6 %. Совокупный уровень безработицы возрос с 3 % до 12 % от общей численности рабочей силы, дефицит государственного сектора составил 12 % от ВВП. Ряд предприятий обанкротились, что явилось серьезным ударом для банков, которые в этот период должны были создать резервы на потери по ссудам на общую сумму, эквивалентную 12 % от ВВП. Все это говорило о том, что шведская экономика неуклонно приближалась к банковскому и валютному кризису.

Разразившийся мировой кризис достаточно быстро дошел до Швеции, но, как и раньше, не застал ее врасплох.¹ Более того, как

¹ Антикризисное управление от банкротства к финансовому оздоровлению / Под ред. Г.П. Иванова. – М.: Закон и право, ЮНИТИ, 2009 – С. 23.

отмечал Андеш Борг, министр финансов Швеции, страна быстрее справится с влиянием кризиса по сравнению с другими европейскими странами, в силу наличия бюджетного профицита. Другими преимуществами шведской экономики стали низкие лимиты ипотечного кредитования, система общественных финансов и наличие плавающей валюты – шведской кроны.

После кризиса 1990-х годов шведское правительство ориентировалось на сокращение национального долга, поддерживая бюджетный дефицит в течение 15 лет. Уровень госдолга достиг своего пика в 1994 году, когда составил более 60 % ВВП, но к 2008 году был сокращен вдвое. Именно этот налоговый режим, осуществлявшийся в течение продолжительного периода, позволил правительству в кризисной ситуации стимулировать экономику посредством предоставления налоговых льгот, не опасаясь увеличить государственный долг.

Борясь с кризисом, властям Швеции одновременно приходилось принимать меры и по смягчению его неизбежных (так или иначе) последствий, сглаживания экономического спада и обеспечению финансовой стабильности. Был реализован комплекс мер поддержки национальной экономики. Если суммировать их, главными в их числе были:

1. Активная политика на рынке труда.
2. Поддержание ликвидности банковской системы и защита депозитов на внутреннем рынке (гарантии ликвидности Риксбанком для банковской системы, повышение порогового значения суммы депозитов, гарантируемых государством).
3. Поддержка неплатежеспособных банков (стабилизационный фонд, поддержка государственных органов, законодательная база).
4. Вливание капитала в платежеспособные банки.
5. Поддержка кредитования предприятий (поддержка экспортных кредитных агентств, увеличение лимитов кредитования предприятий, поддержка автомобильной промышленности, отсрочка налоговых выплат).

На рынке труда шаги правительства подразумевали поддержание существующего уровня занятости при введении гибкого рабочего графика, а также сокращение трудовых издержек (сокращение бонусов) и упрощение администрирования. Удалось повысить мобильность рынков труда, что включало помощь в подборе работников соответствующей квалификации, меры социальной безопасности и прозрачность информации о вакансиях на рынке труда.

Для поддержания финансовой стабильности главными были меры, осуществляемые Риксбанком, Национальным кредитным бюро и шведским правительством и касающиеся гарантий депозитов. Прежде всего Риксбанк увеличил сумму гарантий по вкладам. Вместе с тем ЦБ Швеции начал реализовывать стабилизационный план, одобренный парламентом в октябре 2008 года. В числе прочего он включал гарантии по среднесрочным кредитам, а также меры по рекапитализации банков и прочих финансовых институтов, и был сформирован за счет отчислений банков. Ответственность за распределение средств стабилизационного фонда, а также предоставление государственных гарантий была возложена на Национальное кредитное бюро и госфининспекцию.

Для защиты шведских вкладчиков, правительство приняло решение о повышении порога депозитов, подлежащих гарантированию, до 500 000 крон, при этом гарантии распространялись на все виды депозитов – как срочные, так и счета до востребования. Гарантийная схема покрывает как обязательства шведских коммерчески банков, так и иностранных банков, действующих в Швеции (в случае непредоставления гарантии страной материнского банка). Данная схема вместе с тем подразумевает компенсацию депозитов вкладчиков отделений иностранных банков в объеме не меньшем, чем покрытие, предоставляемое в стране материнского банка.¹

Для финансирования мер по поддержанию финансовой стабильности экономики был создан целевой стабилизационный фонд, независимый от федерального бюджета и пополняемый за счет отчислений банков и других финансовых институтов. На сегодняшний день он насчитывает 50 млрд крон. На поддержку фонда могут рассчитывать платежеспособные банки и кредитные институты, головной офис которых зарегистрирован в Швеции.

Цель государственных гарантий состоит в том, чтобы обеспечить доступ к заимствованиям на межбанковском рынке, что, в свою очередь, обуславливает доступ домохозяйств и компаний к более дешевому финансированию.

Участвовать в программе государственных гарантий могут только банки и финансовые институты «с достаточной адекватностью капитала», т.е. имеющие достаточное соотношение капитала и

¹ Антикризисный менеджмент / Под редакцией проф. Грязновой А.Г. – М.: Ассоциация авторов и издателей «ТАНДЕМ». Издательство ЭКМОС, 2015. – С. 168.

обязательств. Сумма государственной поддержки, предоставляемой в форме государственных гарантий, составляет до 1,5 млрд крон. Для защиты интересов налогоплательщиков государство накладывает определенные ограничения на банки и финансовые институты, получившие государственную поддержку, как, например, лимиты на бонусы и вознаграждения

Среди антикризисных мер правительство вместе с тем предложило в феврале 2009 года обеспечить для банков доступ к капитальной поддержке государства, чтобы улучшить капитальную базу банков и повысить их способность предоставлять кредиты домохозяйствам и компаниям.

По мнению правительства, в первую очередь инвестировать в банковский капитал должны акционеры, однако оно готово поддержать банки как инвестор последней инстанции. Финансовые институты могут обращаться за государственной поддержкой в форме участия в капитале при размещении выпуска акций, при этом государство приобретает акции или производные инструменты капитала первого порядка, что позволяет банку укрепить капитальную базу, а государству получить процент по акциям. При этом государство может приобрести до 70 % объема выпуска на тех же условиях, что и частные инвесторы. В случае если государство приобретает более 70 % акций, то данная сделка осуществляется на условиях, определяемых государством, с учетом интересов налогоплательщиков. При реализации подобных схем участия государства в капитале банков на финансовые институты также накладывается ограничение по выплате бонусов менеджерам.

Наряду с отмеченными выше инструментами государственной поддержки, правительство Швеции приняло закон о возможности предоставления экстренной помощи банкам при их неспособности платить по текущим обязательствам. Она предоставляется с целью недопущения банкротства финансового института и как следствие – ущерба стабильности финансовой системы. В случае предоставления экстренной помощи, а именно погашения государством банковских обязательств, правительство становится основным акционером неплатежеспособного института. При реализации данной схемы от имени правительства выступает Национальное кредитное бюро.

В числе прочих антикризисных мер правительством предоставлялась отсрочка налоговых выплат, нацеленная на поддержание ликвидности предприятий в ситуации, когда их доступ к кредитованию ограничен. Начиная с января 2009 года компания, при необходимости, могла обратиться в Агентство по налогам Швеции и

получить двухмесячную отсрочку по налогам на заработную плату за период февраль– декабрь 2009 года.

Реализованная антикризисная стратегия оказалась достаточно эффективной. Общий вывод, который можно сделать из сказанного, двух последних кризисов (1990-х и 2007–2009 гг.), состоит в том, что предпринятые правительством Швеции превентивные меры и антикризисные программы позволили стране легче пережить потрясения и восстановить свою дееспособность на этапе выхода из этой ситуации.

Значимость антикризисной стратегии Швеции состоит прежде всего в том, что она показала возможность минимизировать последствия кризиса.¹ Шведские власти немало сделали, чтобы вернуться к нормальному функционированию своей экономики, хотя отчетливо понимают, что последствия кризиса будут давать о себе знать еще некоторое время. В целом же успешный, плавный выход Швеции из столь критической ситуации важен еще и потому, что она представляет собой государство общественного благосостояния, основанное на доминировании именно государства в сфере распределения и осуществления социальной политики. А это важнейшая гарантия нормального существования и развития людей – главного общественного капитала, без которого невозможен никакой прогресс. Надо сказать, что мировая практика по регулированию антикризисных мер доказала необходимость качественного преобразования управления субъектами рынка. Исключительное значение в кризисной ситуации, приобретает необходимость радикальных изменений в менеджменте, подготовке управляющих, способных эффективно действовать в любой рыночной обстановке и способных предотвратить появление негативных явлений в бизнесе, обеспечивать финансовую стабильность предприятий и организаций. Этот путь активно использовали зарубежные страны при решении кризисных проблем.

¹ Антикризисный менеджмент / Под редакцией проф. Грязновой А.Г. – М.: Ассоциация авторов и издателей «ТАНДЕМ». Издательство ЭКМОС, 2015. – С. 68.

*Райбулова Б. С.
студент 3 курса
направление подготовки
38.03.01.«Экономика»,
ФГБОУ ВО «МАГУ»*

ОСНОВНЫЕ ОБЯЗАННОСТИ ПРОДАВЦА И ПОКУПАТЕЛЯ В СООТВЕСТВИИ С ПРАВИЛАМИ ИНКОТЕРМС

Одной из частых ошибок при составлении контракта является неправильный выбор условий поставки товара. Зачастую отечественный предприниматель не берет на себя труд посчитать транспортные затраты (а они иногда весьма велики и могут составлять до 50 % от стоимости товара) и старается если продать товар, то прямо с завода (изобретая при этом никому не совсем понятную формулу «самовывоз»), а если купить – то прямо с доставкой на свой склад. В результате – достаточно ощутимые потери, как при экспорте, так и при импорте.

Международная практика в области внешнеторговой деятельности предопределила взаимные обязательства участников внешнеэкономической деятельности (далее – ВЭД) по выполнению работ, услуг, выполняемых каждым из них, по принятию ими рисков и расходов. Основным регламентирующим торговые термины документом является Инкотермс, выработанный Международной торговой палатой. Цель документа заключается в том, чтобы дать толкование ряда международных торговых терминов, применяемых при исполнении договоров купли-продажи во внешней торговле.¹

Необходимость в появлении такого документа была вызвана неоднозначным толкованием торговых терминов в разных странах, что приводило к разногласиям и спорам, которые приходилось разрешать через суды. Поэтому Международная торговая палата на основе обобщения торговой практики в разных странах унифицировала эти термины и издала в 1936 году международные правила толкования торговых терминов под названием «Инкотермс-1936».

В этот документ вносились изменения и дополнения в 1953, 1967, 1970, 1980 и 1990 годах. Затем появилась новая редакция документа «Инкотермс-2000». В настоящее время он действует в редакции 2010 года – «Инкотермс-2010»

¹ Евсеева А.А., Сарафанова Е.В. Международные перевозки: Практическое пособие. – М. : Феникс, 2011. – 414 с.

Намерение приспособить Инкотермс к все возрастающему использованию средств компьютерной связи явилось основной причиной их пересмотра в 1990 году. Согласно редакции 1990 года применение компьютерных средств связи возможно лишь при представлении сторонами различных документов (коммерческих счетов, документов, необходимых для таможенной очистки или документов, подтверждающих поставку товаров, а также транспортных документов). Другой, не менее важной причиной разработки новой редакции, явилось изменение способов транспортировки, в т.ч. использование контейнеров, смешанных перевозок и перевозки ролл-он-ролл с использованием автомобильного и железнодорожного транспорта в перевозках на короткое расстояние. Включенный в Инкотермс 1990 термин «франко перевозчик... наименование пункта» («Free carrier...named port» (FCA) применим для транспортировки независимо от способа и сочетания различных средств транспорта. Поэтому имевшиеся в предшествующих редакциях (термин FOR-, FOT- и FOB- аэропорт) исключены.

В действующем Инкотермсе, все термины разделены на четыре категории, начиная со случая, когда продавец предоставляет товары покупателю непосредственно в своих помещениях (термины группы E), согласно терминам второй группы продавец обязуется предоставить товар в распоряжение перевозчика, который обеспечивается покупателем (термины группы F), согласно терминам третьей группы C продавец обязуется заключить договор перевозки, однако без принятия на себя риска случайной гибели или повреждения товара или каких-либо дополнительных расходов после погрузки товара. И, наконец, четвертая категория – термины группы D, согласно которым продавец несет все расходы и принимает на себя все риски до момента доставки товара в страну назначения, как показано в таблице 1 и на рисунке 1.

Таблица 1 – Толкование терминов Инкотермс-2010

Любой вид транспорта	Группа E	EXW	Франко-завод
	Группа F	FCA	Франко перевозчик
	Группа C	CPT	Фрахт/перевозка оплачена до
		CIP	Фрахт/перевозка и страхование оплачены до
	Группа D	DAT	Поставка на терминале
		DAP	Поставка в месте назначения
DDP		Поставка с оплатой пошлины	
Морской и внутренний водный транспорт	Группа F	FAS	Франко вдоль борта судна
		FOB	Франко борт
	Группа C	CFR	Стоимость и фрахт
		CIF	Стоимость, страхование и фрахт

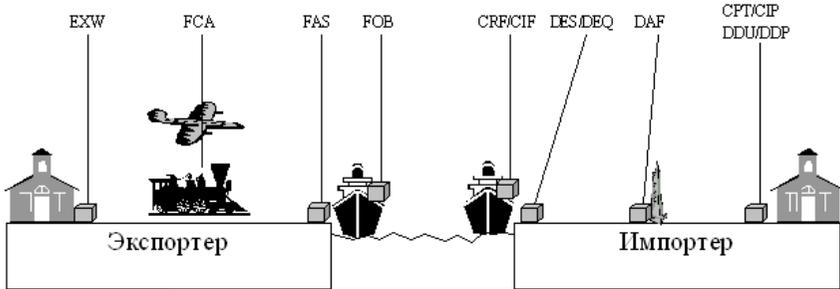


Рисунок 1– Толкование терминов Инкотермс-2010

Базис поставки определяет базис цены товара по контракту с распределением и указанием в нем принятых расходов между продавцом и покупателем по доставке товара; перехода рисков от продавца к покупателю и возникающих в последующем в этой связи основных обязанностей экспедиторов по доставке товара перед грузовладельцем; установления конкретных условий по транспортировке между экспедитором и грузовладельцем; других условий (например, таможенное оформление, хранение экспедитором товара на таможенном складе временного хранения и т.д.).

С 1 января 2011 года вступила в силу новая редакция Инкотермс 2010, которая распространяется не только на международную, но и на внутреннюю торговлю.

Между Инкотермс 2000 и новым Инкотермс 2010 есть ряд существенных отличий. Одни изменения должны будут включаться в новые договора купли-продажи товаров, заключённые до 1 января 2011 года. В Инкотермс 2010 количество терминов было уменьшено с 13 до 11. Но при этом создано два новых положения: «DAP – delivered at place – поставка до пункта» и «DAT – delivered at terminal – поставка до терминала», которые могут использоваться как мультимодальные. Четыре наименее используемых в практике термина были отменены (DAF, DES, DEQ, и DDU).

Та же в условиях поставки FOB (франко-борт), CFR (стоимость и фрахт) и CIF (стоимость, страхование и фрахт) затраты и риски устанавливаются по-новому. В Инкотермс 2000 при этих трех условиях поставки риск переходил после доставки до борта судна, а в Инкотермс 2010 переход рисков осуществляется после полной погрузки груза на борт судна.

Затем, по всем терминам обязательства сторон сгруппированы по десяти основным направлениям, так что каждой обязанности продавца

«зеркально» соответствуют соответствующие обязанности покупателя по тем же направлениям, как показано в таблице 2.

Таблица 2 – Группировка обязательств сторон согласно Инкотермс-2100

Обязанности продавца		Обязанности покупателя	
A.1	Представление товаров в соответствии с договором	B.1	Уплата цены
A.2	Лицензии, свидетельства и иные формальности	B.2	Лицензии, свидетельства и иные формальности
A.3	Договоры перевозки и страхования	B.3	Договоры перевозки и страхования
A.4	Поставка	B.4	Принятие поставки
A.5	Переход рисков	B.5	Переход рисков
A.6	Распределение расходов	B.6	Распределение расходов
A.7	Извещение покупателю	B.7	Извещение продавцу
A.8	Доказательства поставки, транспортные документы или эквивалентные электронные сообщения	B.8	Доказательства поставки, транспортные документы или эквивалентные электронные сообщения
A.9	Проверка – упаковка – маркировка	B.9	Осмотр товара
A.10	Другие обязанности	B.10	Другие обязанности

Рассмотрим особенности некоторых базисных условий поставки, наиболее часто использующихся при заключении международных договоров.

Условие EXW (Франко-завод) означает, что единственная обязанность продавца по доставке товара состоит в том, чтобы предоставить товар на своем предприятии (например на заводе, складе и т.п.) в распоряжение покупателя. В частности, продавец не отвечает за погрузку товара на предоставленное покупателем транспортное средство.

В данном случае, в обязанностях продавца следующие:

– Предоставить товар в распоряжение покупателя в указанном в контракте пункте поставки, в срок или в пределах срока оговоренного в контракте.

– Нести все риски потерь и/или повреждений, которым может подвергаться товар, до момента его предоставления в распоряжение покупателя.

Обязанности Покупателя:

– Нести все риски потерь и/или повреждения товара с момента предоставления товара в его распоряжение.

При данном условии поставки цена включает только стоимость товара.

По своей сути данное условие поставки EXW соответствует условиям самовывоза товара силами Покупателя со склада Продавца.

Условие FCA (Франко-перевозчик) означает, что продавец выполнил свои обязательства по поставке после передачи всего товара на ответственность перевозчика, указанного покупателем, в указанном месте или пункте.

Обязанности продавца следующие:

- Нести все риски до момента передачи груза перевозчику.
- Оплатить все расходы до момента передачи груза перевозчику (без учета транспортного тарифа).

Обязанности покупателя:

- Заключить за свой счет договор перевозки товара с указанного места.
- Возместить Продавцу расходы, понесенные вследствие оказания помощи при заключении контракта на перевозку.
- Нести все риски потерь и/или повреждения товара с момента, когда товар предоставлен в распоряжение перевозчика.

При данном условии поставки цена включает как стоимость товара, так и погрузо-разгрузочные работы на складе продавца. Если продавец заказывает и оплачивает транспорт, то они как правило выделяются отдельно в счете-фактуре.

Условие CPT (перевозка оплачена до ...) означает, что Продавец оплачивает перевозку товара до указанного пункта назначения.

Обязанности продавца следующие:

- Заключить на обычных условиях контракт за свой счет о перевозке товара до согласованного пункта, оговоренного места назначения по обычному (регулярному) маршруту и на обычный манер.

- Нести все риски до момента передачи груза перевозчику.

Обязанности Покупателя:

- Нести все риски потерь и/или повреждения товара с момента, когда товар предоставлен в распоряжение перевозчика.

При данном условии поставки цена включает: стоимость товара, погрузо-разгрузочные работы на складе продавца, оплату транспортных расходов до оговоренного пункта назначения.

Следует отметить, что Поставщик в случае ж/д поставки не несет ответственности за задержку поставки, когда такая задержка произошла из-за отсутствия готовности станции к получению вагона. В Российской практике ж/д поставок бывают случаи, когда станция

отправления сначала забирает загруженный вагон, а потом выясняет, можно ли его доставить по указанным реквизитам. Поэтому покупатель всегда должен удостовериться, что станция получения имеет возможность в принятии вагона от продавца (выехавшего со станции отправления). Для подтверждения готовности принять вагон станция получения должна дать телеграмму на станцию отправления (для контроля оперативности подачи такой телеграммы Покупатель предоставляет копию телеграммы Покупателю).

Условие FOB (свободно на борту) означает, что продавец выполнил свои обязательства по поставке, когда товар перешел через поручни судна в назначенном порту отгрузки. Применяется только для морских перевозок.

Обязанности Продавца:

- Выполнить все таможенные формальности для экспорта
- Доставить товар на борт названного судна в названном порту отгрузки в согласованный срок.
- Нести все риски потерь и/или повреждения товара до момента перехода его через поручни судна в порту отгрузки.
- Нести все расходы до момента перехода товара через поручни судна.

Обязанности Покупателя:

- Получить на свой собственный риск и за свой счет любую лицензию на ввоз или другое официальное свидетельство и выполнить все таможенные формальности по импорту товара и, где необходимо, для его транзита через третью страну.
- За свой счет заключить договор перевозки товара из названного порта
- Нести все риски потерь и/или повреждения товара с момента перехода его через поручни судна в порту отгрузки.
- Нести все расходы с момента перехода товара через поручни судна в порту отгрузки.

При данном условии поставки цена включает: стоимость товара, транспортные расходы до порта отгрузки, погрузо-разгрузочные работы в порту отгрузки, хранение груза.

Следует отметить, что Инкотермс предлагает только определенный комплект терминов для использования в различной сфере торговли и регионах, и невозможно всегда точно сформулировать все обязанности сторон. Поэтому, в некоторой степени необходимо ссылаться на обычаи порта или конкретной торговли или практику, которую сами стороны могли установить в предыдущих операциях.

Использование ИНКОТЕРМС на территории России, а так же зарубежная практика, сформировали ряд плюсов данной системы:

- огромный авторитет МТП, под эгидой которой и были разработаны ИНКОТЕРМС;
- ИНКОТЕРМС получили признание со стороны деловых кругов большинства стран;
- ИНКОТЕРМС периодически (примерно раз в десятилетие) обновляется, следуя за развитием научно-технического прогресса, учитывая передовой опыт и практику международной торговли, в первую очередь изменения в транспортировке и обработке товара;
- ИНКОТЕРМС позволяют избежать сторонам споров и различных толкований того или иного термина, условия договора, давая с учетом новейшей международной практики разъяснение по тем или иным базисам поставки;
- ИНКОТЕРМС позволяют максимально упростить формулировки заключаемого договора купли-продажи, избежать излишних нагромождений в распределении взаимных прав и обязанностей сторон, позволяет им четко определить объем принимаемых на себя обязательств;
- выбор того или иного базиса поставки на основе ИНКОТЕРМС во многом определяют цену товара, распределение между покупателем и продавцом расходов по доставке товара, т.е. в конечном счете коммерческую эффективность сделки.¹

В Мурманской области эта система имеет достаточно большое распространение. Так, например, мурманский морской торговый порт использует ее при поставках дизельного топлива, ковшей, черпаков, грейферов и захватов для подъемных кранов, экскаваторов и аналогичного оборудования.² Из всей структуры ИНКОТЕРМС в договорах чаще используется группа С с базисами СРТ или CFR, и группа D с базисами DDP и DAP.

¹ Применение ИНКОТЕРМС при заключении и исполнении внешнеторговых контрактов [Электронный ресурс] // URL: <http://www.ardashev.ru/index.php/article/archive/448/1> – Дата обращения 27.03.2018.

² Извещение. Поставка топлива дизельного зимнего для нужд ПАО «Мурманский морской торговый порт» Рег. № М1711330 [Электронный ресурс]// URL: <https://fintender.ru/star/region/murmanskaya-oblast/131705761789-1--postavka-topлива-dizelnogo-zimnego-dlya-nuzhd-pao-murmanskijj-morskoi-jj-torgovyj-port-reg--m1711330> – Дата обращения 25.03.2018.

Разница между условиями поставки СРТ и DAP – в переходе рисков утраты или повреждения товара от продавца к покупателю.

Простыми словами по условиям поставки СРТ: товар, за счет продавца, прошедший экспортное таможенное оформление, перевозится до указанного места назначения, а риски потери или повреждения товара переходят после передачи товара продавцом перевозчику (т.е. погрузки товара на транспортное средство).

По базису поставки DAP: товар, за счет продавца, прошедший экспортное таможенное оформление, перевозится до указанного пункта назначения. Риски потери или повреждения товара переходят в этом пункте назначения.

Термин CFR. Основной недостаток этого вида поставки – переход рисков при загрузке судна, а не по факту прибытия в порт разгрузки. Именно эта особенность поставки CFR вынуждает некоторых предпринимателей отказываться от использования таких условий транспортировки. Ведь не всегда можно проверить и спрогнозировать качество работы и ответственность персонала судна, которое было зафрахтовано продавцом. Плюсом считается то, что можно использовать водные пути для максимально быстрой доставки и снижения цены. Ведь многие иностранные партнёры пользуются услугами посредников либо дистрибьюторов только потому, что не хотят разбираться в особенностях импортного ввоза товара. Поэтому с помощью использования условий поставок CFR можно получить выгодный контракт.¹

Очевидно, что для Мурманской области и России в целом, которая за последние десять лет активно включается в мировую экономику, значение правил ИНКОТЕРМС неуклонно возрастает. Предприниматели при заключении договоров с иностранными контрагентами все чаще сталкиваются с необходимостью их применения.

Именно поэтому при выборе того или иного базисного условия поставки в соответствии с ИНКОТЕРМС как потенциальному покупателю, так и продавцу следует учитывать помимо цены товара весь комплекс расходов, связанных с исполнением обязанностей и исходя из этого оценивать потенциальную прибыльность сделки.

¹ INCOTERMS 2010 – CFR: что важно знать при заключении внешнего договора поставки водными путями [Электронный ресурс] // URL: <http://vedinform.com/business/incoterms-2010/cfr.html> – Дата обращения 25.03.2018.

*Реус В.Д.
студент 5 курса
специальность*

*38.05.01 «Экономическая безопасность»,
ОУ ВО «Южно-Уральский институт управления и экономики»*

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

В сегодняшних условиях развитие национальной экономики, ее конкурентоспособность и обеспечение положительной динамики роста, в значительной степени обусловлены эффективной и бесперебойной деятельностью банковской системы. Традиционно функциональная направленность банковских учреждений на рынке акцентирована на достижение таких базовых параметров как: обеспечение конкурентных преимуществ, роста стоимости банковского бизнеса и доходности банковских операций и укрепления собственных позиций.

Наряду с тем, реализация выбранной стратегии деятельности банков всегда сопровождается исчислениями рисками и угрозами, которые обусловлены ресурсными дисбалансами, несоответствием активов и пассивов банков как по срокам, так и по суммам, что изначально влияет на конечные финансовые результаты. Недостаточно эффективное выполнение банками функций финансового посредничества в экономике страны приводит к существенным проблемам в финансово-экономических взаимоотношениях и является угрозой экономической безопасности государства, актуализирует необходимость раскрытия теоретических подходов и концептуальных основ обеспечения безопасности банков.

Экономическая безопасность в сфере банковской деятельности выдвигается в рыночных условиях на первый план. Среди проблем защиты банковской деятельности от угроз внешнего и внутреннего характера все более актуализируется необходимость обеспечения охраны финансовых ресурсов, защиты информации и имущества коммерческого банка, создание системы его финансовой безопасности.

Кроме этого, банки в своей деятельности нередко сталкиваются с мошенничеством, с нелегальным отмыванием денежных средств, утечкой информации, с нарушением коммерческой тайны, с организованной преступностью и т.д.

Под угрозой понимают совокупность условий, процессов, факторов, которые препятствуют реализации экономических интересов

субъектов хозяйственной деятельности или создают для них опасность. Таким образом, возникновение угроз обусловлено многообразием факторов, которые в целом могут оказывать разнонаправленное влияние на состояние экономической безопасности кредитной организации.

На основе анализа научной литературы по вопросам финансовой и экономической безопасности О.А. Богданкевич классифицирует угрозы финансовой безопасности банка последующим признакам:

- целевой направленности угрозы (угроза разглашения конфиденциальной информации, имущества и персонала банка),
- источника угрозы (субъекта агрессии) (со стороны конкурентов, криминальных структур и отдельных злоумышленников, нелояльных сотрудников банка),
- экономического характера угрозы (угрозы имущественного и неимущественного характера),
- вероятности практической реализации угрозы (потенциальные, реализуемых, реализованных).¹

А.Е. Суглобов, В.В. Светлова определяют такие основные группы угроз, что негативно влияющих на банковскую деятельность и ее эффективность:

- угрозы, обусловленные негативными процессами, связанными с трансформацией экономической, политической и социальной сфер;
- угрозы, обусловленные институциональными проблемами и неблагоприятной рыночной конъюнктурой;
- угрозы, связанные с нарушениями банковской дисциплины, этики и порядка ведения банковской деятельности;
- угрозы, связанные с криминализацией национальной экономики в целом и банковского сектора в частности.²

Оценивая классификацию вышеупомянутых ученых большинство склоняется к мысли классифицировать угрозы банковской безопасности на внешние и внутренние.

Так, Н.Б. Глушкова приводит классификацию внутренних угроз финансовой безопасности: неправомерная растрата средств служащими банков, незаконное присвоение дохода, фальсификация расходов, злоупотребление реальными активами банка или клиента, превышение полномочий управленческим персоналом, подделка

¹ Богданкевич О.А. Организация деятельности коммерческих банков. – М. : Тетра Системс, 2014. – С. 58.

² Глушкова Н.Б. Банковское дело : учебное пособие. – М. : Академический проект, 2015. – С. 254.

документов или внесение в них недостоверных данных, мошенничество в сфере бухгалтерского учета.¹

В свою очередь к внешним относят: внутренняя и внешняя политическая и экономическая стабильность, степень зависимости банковской системы от внутренних и внешних источников финансирования, степени концентрации активов банков в различных государствах или отраслях промышленности, структура собственности на банковские учреждения.

Итак, на основе теоретического обобщения можно констатировать, что в основу дефиниции «экономическая безопасность банков» целесообразно положить ряд параметров, таких как: состояние, способность, финансовая устойчивость, характеристика, защищенность, процесс и принципы обеспечения с учетом устойчивости, сбалансированности, эффективности, непрерывности деятельности.

Безопасность в банковской сфере следует рассматривать на уровнях: отдельного коммерческого банка; совокупности коммерческих банковских институтов, то есть банковского сектора; кредитора последней инстанции – центрального банка страны; банковской системы в целом; рынка банковских услуг, экономических и валютных союзов и мирового рынка банковских продуктов и услуг.

Российские исследователи² к наибольшей угрозы банковскому сектору относят такие негативные явления, как: низкое качество капиталов банков; рисковую кредитную политику; несовершенную систему страхования депозитов; недостаточную ликвидность банковских активов; низкий уровень кредитоспособности предприятий реального сектора экономики; несоответствие деятельности банковских учреждений международным стандартам; низкое качество капитала банков; недостаточная эффективность банковского надзора; уровень иностранных инвестиций в банковский сектор.

На наш взгляд, в вышеупомянутых классификациях не учтено значительных угроз финансовой безопасности банковской системы, как:

¹ Мусатаева М. О. Источники, виды и факторы угроз экономической безопасности, создание службы экономической безопасности // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2015. – Т. 23. – С. 26–30.

² Олейников Е.А. Основы экономической безопасности. (Государство, регион, предприятие, личность): учебное пособие. – М., 2014.– С. 54.

- чрезмерная ориентация Банка России на часто нереальные для отечественных реалий требования международных финансовых организаций, в частности на требования Базельского комитета;

- несовершенная система рефинансирования Банком России коммерческих банков;

- слабый контроль банков за структурой кредитного и инвестиционного портфеля за их рискованностью и доходностью, что влечет ухудшения финансового состояния и банкротства коммерческих банков и негативно сказывается на функционировании банковского сектора в целом;

- избыточная ликвидность (опасна по двум причинам: во-первых, вызывает дальнейшее снижение процентных ставок, в частности ставок по депозитам, которые в реальном выражении могут показывать отрицательную доходность. Такая тенденция грозит снизить темпы роста розничных депозитов и может привести к сжатию внутренних источников фондирования; во-вторых, продолжающееся снижение процентных ставок со временем заставит банки увеличивать кредитование рискованных заемщиков).¹

- скупка части кредитных портфелей коммерческих банков нежелательными физическими и юридическими лицами, что в конечном случае дает возможность реализовать моральные риски и риски потери репутации;

- конкуренция со стороны сегмента микрофинансовых организаций, ломбардов и других финансово-кредитных учреждений.

Согласно главной цели можем сформулировать основные функциональные цели экономической безопасности банков:

- обеспечения доходности, эффективности деятельности банков в условиях минимизации негативного влияния рисков и угроз;

- формирование соответствующей технико-технологической составляющей ведения банковского бизнеса с позиций формирования весомых конкурентных преимуществ;

- построение эффективной организационной структуры и обеспечения соответствующего уровня управления;

- обеспечение высокого профессионального уровня кадрового и интеллектуального потенциала работников;

- внедрение новейших подходов к оцениванию рисков внешней среды и внутренней среды и их влияния на деятельность банков;

¹ Суглобов А.Е., Светлова В.В. Внутренний контроль в системе обеспечения экономической безопасности кредитных организаций. Монография. – М. : ИД «Городец», 2015. – С. 98.

– формирование систем обеспечения коммерческой и банковской тайны и должного информационного и правового защиты.

Организация экономической безопасности банка зависит от того, насколько эффективно он способен избежать возможных угроз по отдельным составляющим с учетом влияния внешней и внутренней среды.

По нашему мнению, экономическая безопасность банков – это комплексная категория, которая отражает состояние учреждений с позиций наиболее эффективного использования ресурсного потенциала, обеспечения надлежащего уровня финансовой устойчивости, надежности и конкурентоспособности, способности противостоять рискам и деструктивным влияниям в процессе ведения банковского бизнеса.

Выводы и перспективы дальнейших исследований. Следовательно, экономическая безопасность банков в прикладном аспекте – это способность противостоять существующим и потенциальным рискам и угрозам.

Основными внутренними угрозами экономической безопасности банковских учреждений являются: неудовлетворительное качество кредитного портфеля, низкий уровень компетенции менеджмента, нерациональная структура активов и пассивов, существенная зависимость от инсайдеров, преступные действия персонала, неприбыльная банковская деятельность.

Внешними угрозами экономической безопасности банка остаются: несовершенное нормативно-правовое регулирование банковской деятельности, непоследовательная денежно-кредитная политика Центрального банка и недостижения ключевых параметров-показателей, таргетирование инфляции, нестабильность внешней среды, недоверие к банковской системе, непрозрачность условий ведения банковского бизнеса, недостаточность мер по предотвращению отмывания денег и мошенничества.

С другой стороны – это состояние, при котором организация безопасности направлена на максимальное предотвращение рисков и угроз с целью обеспечения устойчивого функционирования банков, эффективного использования ресурсов.

Дальнейшие исследования в данном направлении должны направляться на разработку инструментария нейтрализации рисков и угроз, которые влияют на экономическую безопасность банков с применением системного подхода.

*Романова А.И.
студент 4 курса*

направление подготовки

*38.03.04. «Государственное и муниципальное управление»,
ОУ ВО «Южно-Уральский институт управления и экономики»*

ЭФФЕКТИВНОСТЬ РАБОТЫ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ Г. МУРМАНСКА ПО РАССМОТРЕНИЮ ОБРАЩЕНИЙ ГРАЖДАН

Администрация города Мурманска осуществляет исполнительно распорядительные полномочия по решению вопросов местного значения, отнесенных к ведению города и реализует отдельные государственные полномочия, переданные органам местного самоуправления федеральными законами и законами Мурманской области.

Данные полномочия делегированы администрации города для обеспечения качественного уровня жизни населения, что возлагает на нее определенную ответственность.

Большую роль играет деятельность администрации по рассмотрению обращений граждан.

За 2017 год в администрацию города Мурманска (далее – Администрация) поступило 9 461 обращение от граждан, по сравнению с 2016 годом (9 688 обращение) спад обращений граждан составил – 2,34 %.

Как показано ниже в таблице 1, в целом в 2017 году наблюдается снижение количества обращений граждан по сравнению с 2016 годом. Наблюдается значительное уменьшение обращений, поступивших посредством телефонной связи, на 59 %.¹

Кроме того, в связи с общим уменьшением количества обращений наблюдается снижение показателей и по признаку заявителя по категориям «многодетная семья», «сироты», а также граждан, не относящихся ни к одной из категорий.

Зато значительно за год выросло количество обращений от ветеранов Великой Отечественной войны, ветеранов труда, пенсионеров, инвалидов по общему заболеванию.

¹ Отчет о работе по рассмотрению обращений граждан в администрации города Мурманска за 2017 год [Электронный ресурс] // URL: https://www.citymurmansk.ru/strukturnye_podr/?itemid=841#descr – Дата обращения 29 марта 2018 г.

Таблица 1 – Динамика обращений граждан в администрацию г. Мурманска

Вид обращения		2016 год	% от общ.кол.	2017 год	% от общ.кол.	Динамика %
Индивидуальные		9134	94,28	8958	94,68	-1,92
Коллективные		554	5,72	503	5,32	-9,20
Из них:						
Письменные		6 486	66,75	6 989	73,87	+7,4
Посредством Интернет		2 528	26,09	2 071	21,88	-18,07
Посредством телефонной связи		408	4,21	167	1,76	-59,06
Встречи с гражданами/ прямые эфиры		107	1,10	39	0,41	-63,55
Личный прием	Принято главой Администрации, его заместителями	159	1,64	177	1,87	+11,32

Также, анализ количества обращений граждан, запросов информации по обращениям, поступившим в Администрацию от территориальных органов, федеральных органов исполнительной власти и исполнительных органов государственной власти субъекта Федерации показал, что наблюдается спад обращений, поступивших из приёмной Президента РФ в Мурманской области, Мурманской областной Думы, УМВД РФ по г. Мурманску, Мурманской области, непосредственно в администрацию города Мурманска.

Как показано на рисунке 1, в 2017 году по вопросам сферы жилищно-коммунального хозяйства непосредственно в Администрацию поступило 6 171 обращение, что составляет 51,52 % от общего количества обращений.

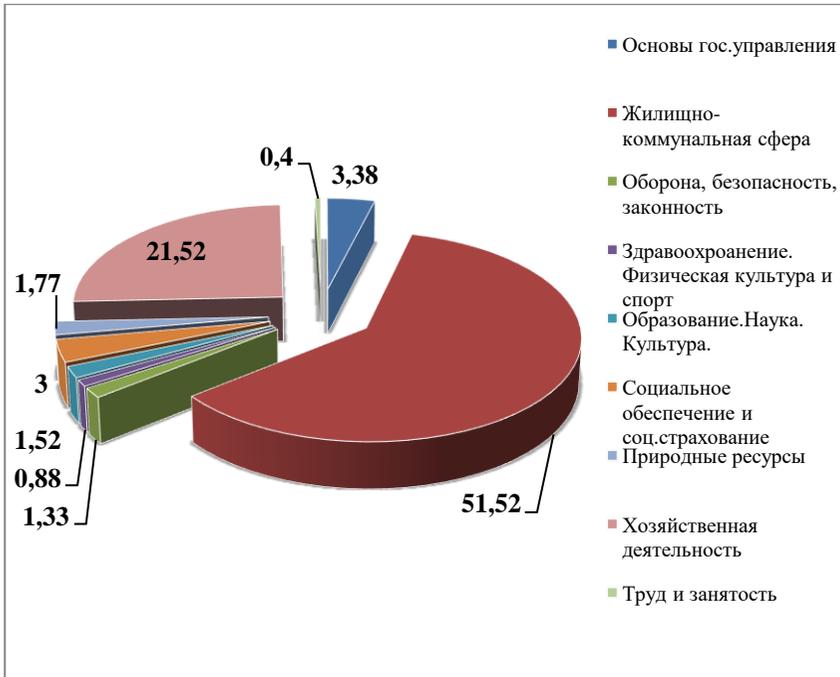


Рисунок 1 – Обращения граждан в 2017 году

Ниже на рисунке 2 и рисунке3 показаны обращения граждан в сравнении – 2016 год и 2017 год.

Анализ обращений граждан показывает, что в 2017 году по вопросам сферы жилищно-коммунального хозяйства непосредственно в Администрацию поступило 6 171 обращение, что составляет 51,52 % от общего количества обращений. По сравнению с 2016 годом наблюдается рост обращений по указанному вопросу, который составляет 18,69 % (2016 год – 5 199 обращений).

Большое количество обращений граждан в 2017 году относится к жилищным вопросам – 699.

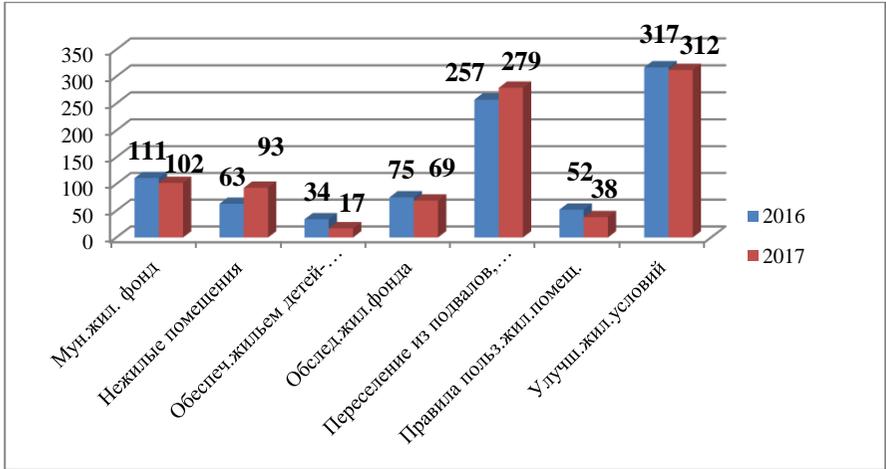


Рисунок 2 – Динамика обращений граждан в 2016–2017 гг.

Решение вопросов коммунального хозяйства в 2017 году занимает преобладающую часть вопросов сферы жилищно-коммунального хозяйства – 5 472, то есть 88,67 % (в данном блоке), 45,68 % от общего количества поступивших обращений.

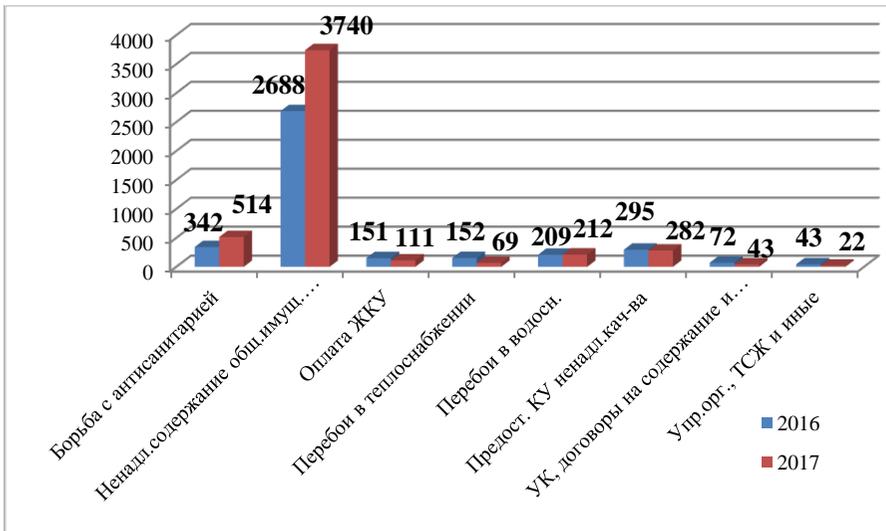


Рисунок 3 – Динамика обращений граждан в 2016–2017 гг.

Проведенный анализ обращений граждан в 2017 и 2016 годах, показал, что вопросы социальной сферы составляют 3 % от общего количества обращений граждан в 2017 году – 360 обращений. По сравнению с аналогичным периодом 2016 года (426 обращений, 3,65%), наблюдается спад количества обращений – 21,05 %.¹

По вопросам природных ресурсов и охраны окружающей природной среды за 2017 год поступило 213 обращений, что составляет 1,77 % от общего количества обращений граждан. По сравнению с АППГ (825 обращений граждан), спад обращений составляет 74,18 %.

По вопросам здравоохранения, физической культуры и спорта в 2017 году зарегистрировано 106 обращений (в АППГ – 106 обращений), что составляет 0,88 % от общего количества обращений. Наблюдается стагнация количества обращений по данному вопросу.

По вопросам образования, семьи, науки и культуры в 2017 году поступило 183 обращения, что составило 1,52 % от общего количества обращений (за 2016 год – 199 обращений, 1,59 %). Спад обращений граждан составил 8,04 %.

Обращения содержат вопросы воспитания и обучения детей и подростков в образовательных учреждениях, работы детских дошкольных учреждений, устройство детей в детские сады.

По вопросам хозяйственной деятельности в 2017 году поступило 2 578 обращений, что составило 21,52% от общего количества обращений (за АППГ – 2 607 обращений, 20,89 %). Спад обращений граждан по указанному вопросу составил 1,11 %.

Достаточно большой блок вопросов, который включает в себя и обращения по вопросам торговли, транспортного обслуживания, и благоустройство городов и поселков.

Количество обращений по вопросам торговли, общественного питания, бытового обслуживания населения практически неизменно.²

Необходимо отметить, что надзорные функции за соблюдением обязательных требований федерального законодательства в области производства и оборота алкогольной продукции осуществляют в

¹ Отчет о работе по рассмотрению обращений граждан в администрации города Мурманска за 2016 год [Электронный ресурс] // URL: https://www.citymurmansk.ru/strukturnye_podr/?itemid=841#descr – Дата обращения 29 марта 2018 г.

² Отчет о работе по рассмотрению обращений граждан в администрации города Мурманска за 2017 год [Электронный ресурс] // URL: https://www.citymurmansk.ru/strukturnye_podr/?itemid=841#descr – Дата обращения 29 марта 2018 г.

пределах своей компетенции Управление по лицензированию Мурманской области и УМВД России по Мурманской области, органы местного самоуправления не вправе регулировать и устанавливать какие-либо ограничения хозяйственной деятельности предпринимателей, включая закрытие объекта торговли или общественного питания.

По вопросам труда и занятости населения в 2017 году поступило 49 обращений граждан, что составляет 0,40 % от общего количества обращений граждан. АППГ – 52 обращения (0,41 %). Спад обращений граждан составил 5,76 %.

В обращениях граждане поднимают вопросы трудоустройства и трудовых правоотношений, заработной платы.

По вопросам конституционного строя в 2017 году зарегистрировано 197 обращений от граждан (1,64 % от общего количества обращений). По сравнению с аналогичным периодом 2016 года наблюдается спад обращений – 30,14 % (282 обращения было зарегистрировано в 2016 году)

По вопросам основ государственного управления зарегистрировано 405 обращений граждан, что составляет 3,38 % от общего количества обращений граждан. По сравнению с аналогичным периодом 2016 года (400 обращений) наблюдается незначительный рост обращений +1,25 %.

Таким образом, как видим, граждане обращаются в администрацию по самым разным вопросам жизнеобеспечения населения города.

Следует отметить, что важным показателем эффективности работы по рассмотрению обращений граждан является количество положительно рассмотренных обращений, как показано в таблице 2, их число выросло в 2017 году по сравнению с 2016 годом.

Таблица 2 – Результаты рассмотрения обращений граждан

Результаты	2016	% от общ.кол.	2017	% от общ.кол.	Динамика %
Решено положительно	2070	21,36	3159	33,38	+34,73
Даны квалифицированные разъяснения и рекомендации	6489	66,97	5562	58,71	-14,28
Поставлено на контроль	8743	90,24	8666	91,59	-0,88

Не менее важным показателем эффективности работы Администрации, в том числе и с обращениями граждан, является действенность городских программ «Город чистоты» и акция «Помоги спасти жизнь ребенка».

Программа «Город чистоты» успешно функционирует с июня 2013 года. Мурманчане всё больше узнают о ней, активно принимают участие, сообщая сведения о брошенных автотранспортных средствах, предлагают свои решения проблемы парковки автотранспортных средств во дворах. Как видно из таблицы 3, хорошим показателем является снижение количества обращений по данному вопросу – программа действительно функционирует, всё меньше автохлама на улицах города.

Таблица 3 – Обращения граждан по программе «Город чистоты» и акции «Помоги спасти жизнь ребенка»

Название городской программы	2016	2017	Динамика, %
«Город чистоты»	280	239	-14,64
Акция «Помоги спасти жизнь ребенка»	32	21	-34,37

Подводя итог, особо отметим, что возможность обращения граждан в органы местного самоуправления выступает как один из способов участия жителей в осуществлении власти, выражения и защиты интересов и свобод граждан. Обеспечение участия населения в деятельности органов местного самоуправления считается важнейшим средством проявления общественно-политической инициативы, заинтересованности жителей в муниципальных делах. Люди на законодательном уровне получают возможность выразить свое мнение относительно различных вопросов, оказывать определенное влияние и определять направления деятельности органов местного самоуправления, осуществлять народный контроль над их работой.

*Савостьянов А.О.
студент 5 курса
специальность*

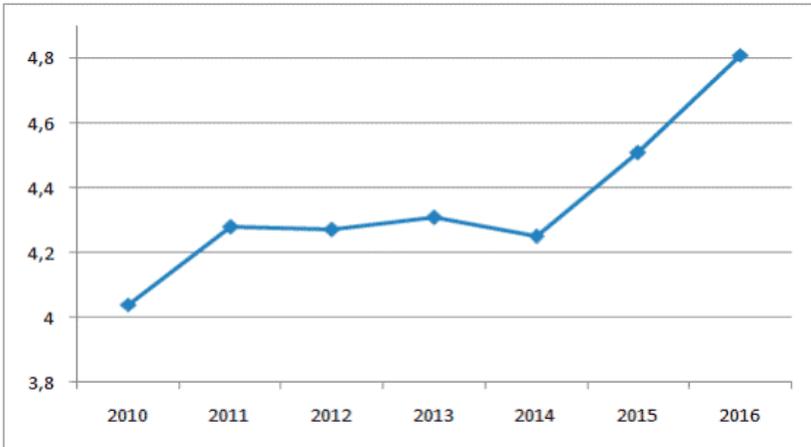
*38.05.01 «Экономическая безопасность»,
ОУ ВО «Южно-Уральский институт управления и экономики»*

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Конкурентоспособность как фактор экономической безопасности на примере рыбохозяйственного комплекса. Проблемы конкурентоспособности рыбной продукции приобретают в последние годы важное значение. Рыбная отрасль – одна из стратегических

отраслей экономики России, призванная обеспечивать устойчивое снабжение населения необходимыми по количеству и качеству рыбными продуктами питания. Кроме того, у рыбохозяйственного комплекса России огромные возможности по расширению присутствия на мировых рынках.

Одной из важнейших отраслей экономики страны является рыбопромышленный комплекс, для развития которого современные макроэкономические условия могут стать оптимальными. По данным Росстата, в 2015 году в России были зафиксированы рекордные за последние 15 лет объемы вылова рыбы – 4,51 млн тонн. В 2016 году объемы вылова рыбы продолжали расти, добыча по итогам года составила 4,81 млн тонн. Такому увеличению уровня добычи за последние 2 года способствовал ряд экономических факторов. Это и продуктовое эмбарго, введенное Российской Федерацией в отношении стран, поддерживавших антироссийские санкции, в результате которого импорт рыбной продукции в Россию сократился практически вдвое, и ослабление российского рубля, способствовавшее росту экспортных поставок из России.



Источник: Росстат

Рисунок 1 – Улов рыбы и добыча других водных биоресурсов, производство объектов товарной аквакультуры в России в 2010–2016 гг., млн тонн

Большая часть вылова рыбы в России приходится на тихоокеанский бассейн, на долю улова рыбы и прочих морепродуктов в Тихом океане ежегодно приходится более 60 % от общего улова.

Основными промысловыми видами являются: минтай, лосось (в т.ч. горбуша, кета, кижуч, нерка), навага, камбала, палтус, сельдь, морепродукты: кальмары, осьминоги, мидии, морские гребешки, крабы, креветки. На долю Атлантики приходится порядка 30 % российского улова. Основной вылов здесь приходится на такие виды как: скумбрия, ставрида, сардина, пикша, путассу, треска, хек, тунец, палтус, зубатка, морской окунь, сельдь, килька, хамса, тюлька, мойва. Совсем незначительные объемы вылова в Северном Ледовитом океане – по данным Росстата, в 2016 году – 52 тонны рыбы (сайка, голец, арктический омуль). Остальная часть улова приходится на внутренние водоемы Российской Федерации.

Можно обратить внимание на то, что за последние 2 года увеличились объемы вылов тех видов водных биоресурсов, объемы импортных поставок которых сократились прежде всего, – это лососевые, сельдевые и мелкосельдевые виды рыб (шпроты (килька), хамса), креветки. Так, по данным Росстата, вылов лососевых видов рыб в 2016 году составил 0,45 млн тонн, что выше показателя за 2014 год на 25,0 %, сельди – 0,48 млн тонн (рост на 6,7 %), кильки – 0,06 млн тонн (рост в 2 раза), хамсы – 0,05 млн тонн (рост в 2,5 раза), креветок – 0,02 млн тонн (рост на 41,7 %).

На фоне роста общих объемов вылова в 2016 году выросли и объемы экспортных поставок за рубеж. Так, по данным Федеральной таможенной службы, объем экспорта рыбы и ракообразных, моллюсков и прочих водных беспозвоночных (код ТН ВЭД 0300000000) составил 1,5 млн тонн, превысив показатель 2015 года на 9,6 %. Основными странами-потребителями российской рыбной продукции являются Китай, Южная Корея, Нидерланды, Япония и страны СНГ. На долю перечисленных стран приходится 95,8 % всех экспортных поставок из России по итогам 2016 года. Российским рыбакам по-прежнему выгоднее и удобнее экспортировать рыбу за границу, нежели отправлять её на внутренний рынок. Это обусловлено многими факторами, основными из которых являются удаленность основных потребителей внутри страны от мест вылова и как следствие, высокие транспортные расходы, большое количество проверок при пересечении административных границ внутри страны и затраты, связанные с этим, плохо развитая портовая инфраструктура и техническая изношенность российских прибрежных рыбоперерабатывающих заводов.

В результате введения продовольственного эмбарго, изменилась как география, так и товарная структура импортных поставок рыбной продукции в Россию. С российских прилавков практически исчезла

рыбная продукция, поставляемая из Норвегии. На протяжении многих лет эта страна была лидером импортных поставок, на ее долю в разные периоды приходилось от 30 до 50 % всей поставляемой в Россию рыбной продукции. Ежегодно в нашу страну из Норвегии ввозилось порядка 300 тыс. тонн рыбы, львиную долю которой составлял охлажденный норвежский лосось. Также прекратились поставки рыбы и прочих водных биоресурсов из Исландии, Канады, США, стран Прибалтики, Великобритании.

Что касается конкуренции, то объем и ассортимент продукции, выпускаемой предприятиями рыбохозяйственного комплекса, во многом зависят от спроса на нее, от уровня конкурентоспособности продукции предприятия. Для эффективного управления уровнем конкурентоспособности продукции необходимо обеспечить возможность его количественно оценивать. Для потребителя важен не сам товар, а возможность удовлетворения определенных потребностей с его помощью (например, рыбная продукция удовлетворяет потребность во вкусном и здоровом питании, являясь мощным источником белков и других элементов для организма).

Еще одним важным фактором является – ценовая политика. Конкуренция чаще всего оказывает положительное влияние на ценовую политику предприятий, заставляя их снижать цены. Это отмечает большинство руководителей рыбоводящих предприятий.

В условиях, когда большая часть основных производственных фондов отрасли не только технически, но и технологически устарела, а отставание от стабильно развивающихся стран составило по меньшей мере 25–30 лет, то для повышения конкурентоспособности предприятия, руководители предприятий отрасли приходят к техническому перевооружению и модернизацию, но зачастую это мало кто может себе позволить из-за недостатка инвестиционных ресурсов и целым рядом объективных факторов (отсутствием стабильности в стране, криминогенной обстановкой в крае, несовершенством законодательной базы и др.)

Следовательно, рыбное хозяйство в России – это одна из важнейших отраслей экономики России, развитие которой зависит от развития двух составляющих – рыболовства и рыбоводства, а также от производственного сектора. Как показало исследование, основные проблемы рыбной отрасли заключаются непосредственно в неэффективности промысла. Отсутствие новых рыбопромысловых судов, большая степень износа основных фондов, эксплуатация морально устаревших судов. В новой стратегии развития рыбохозяйственного комплекса как раз говорится об исправлении этой

проблемы путем финансирования обновления рыбопромыслового флота.

Производственный сектор рыбного хозяйства на фоне низких показателей рыболовства и рыбоводства, наоборот, показывает положительную динамику развития продуктов рыбных переработанных и консервированных. Постоянно создаются инновационные технологии производства рыбных продуктов, уменьшается энергоемкость отрасли, позволяющая снизить себестоимость готовой продукции и сделать ее доступной для рядового потребителя.

Таким образом, проведенный анализ современного состояния рыбной промышленности в России хоть и выявил некоторые недостатки, однако дает надежду на улучшение ситуации в рыбном промысле и устойчивое развитие отрасли в целом. Безусловно, развитие прибрежной инфраструктуры и модернизацию флота приведет к улучшению конкуренции в рыбопромышленном комплексе.

Свириденко Д.Ю.

студент 5 курса

специальность

38.05.01 «Экономическая безопасность»,

ОУ ВО «Южно-Уральский институт управления и экономики»

ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КАК ФОРМА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Экологическая безопасность определена как состояние защищенности природной среды и жизненно важных интересов человека от возможного негативного воздействия хозяйственной и иной деятельности, чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера, их последствий.¹

Анализ литературы, нормативно-правовых актов свидетельствует о широком спектре мнений относительно определения понятия «экологическая безопасность»: от обеспечения экологических прав и интересов человека, защиты экологических интересов общества и государства до обеспечения рационального использования, воспроизводства и повышения качества окружающей среды.

¹ Об охране окружающей среды: Федер. закон от 10.01.2002 № 7-ФЗ (ред. от 31.12.2017) // Консультант Плюс : справ. правовая система. – Сетевая версия. – Электрон. дан. – М., 2018.

Теоретическое обоснование необходимости установления соотношения таких понятий, как «экологическая безопасность» и «обеспечение экологической безопасности», определения соотношения таких видов общественной деятельности, как обеспечение экологической безопасности, охрана окружающей среды и природопользование, представляется весьма существенным. Различие подходов к понятию «экологическая безопасность» обусловлено отсутствием четко сформулированной концепции экологической безопасности, недостаточным нормативно-правовым регулированием экологической безопасности.¹

Россия, как и каждое государство, несмотря на происходящие в современном мире интеграционные процессы, преследует свои национальные интересы, которые предполагают проведение государством независимого политического и экономического курса.

К числу важнейших национальных приоритетов России принадлежит обеспечение безопасности во всех ее аспектах.

Экономическая безопасность традиционно рассматривается как важнейшая качественная характеристика экономической системы, которая определяет её способность поддерживать нормальные условия жизнедеятельности населения, устойчивое обеспечение ресурсами развития народного хозяйства, а также последовательную реализацию национально-государственных интересов.²

Как справедливо отмечается в научной литературе, экологическая ориентированность общенациональных экономических интересов России проявляется в необходимости:

- обеспечения экологической безопасности страны в настоящем и будущем;
- рационального использования природных ресурсов;
- сокращения загрязнения окружающей природной среды;
- сохранения и воспроизводства естественной среды обитания человека.³

¹ Чертова Н.А. Конституционно-правовые основы обеспечения экологической безопасности Российской Федерации (на опыте северных регионов): Автореф. дис. ...д-ра юрид. наук. – М., 2007. – С. 17.

² Василенко В.А. Экономика и экология: проблемы и поиски путей устойчивого развития. – Новосиб., 2010.

³ Лацко Р. Экономические проблемы окружающей среды. – М. : Академия, 2010.

Первоначально охрана окружающей природной среды проявлялась в форме консервативной, заповедной охраны редких, достопримечательных объектов природы, памятников природы, естественных экологических систем. Интенсивная эксплуатация природных богатств, вызванная развитием промышленности и сельского хозяйства, привела к необходимости нового вида природоохранной деятельности - рациональному использованию природных ресурсов, при которой требования охраны включаются в сам процесс хозяйственной деятельности по использованию природных ресурсов.

Рост масштабов производственной деятельности привел к усилению негативного влияния человека на природу как среду своего обитания, а это в свою очередь поставило под угрозу его жизнь и здоровье, интересы настоящих и будущих поколений людей. При таких условиях стала преобладать осознанная мысль, что существует и действует не только зависимость человека от природы, но и человека от окружающей его естественной среды обитания.¹

Экологическая и экономическая безопасности представляют собой составные части национальной безопасности всего общества. Реализация экологической опасности влияет на социально-экономическую ситуацию в обществе, но и само общество может спровоцировать экологическую напряженность, следовательно, нельзя рассматривать процесс формирования и развития экологической опасности вне связи с другими аспектами обеспечения интегральной безопасности общества. Сбалансированное социально-экономическое развитие, не разрушающее окружающей среды и обеспечивающее непрерывный прогресс человечества, определяется оптимизацией трех основных составляющих: экономического роста, экологической безопасности и социальной защищенности.

Поскольку роль России в глобальных экологических процессах является определяющей, очевидно, что обеспечение экологической безопасности страны необходимо для её устойчивого развития. Поэтому следует признать экологическую безопасность России приоритетной, жизненно важной ценностной категорией.²

¹ Ойцев А.А. Внутренние угрозы экологической безопасности России в условиях экономического подъема // Вестник Московского государственного университета приборостроения и информатики. – М.: МГУПИ, 2008. № 14.

² Протасов В.Ф. Экология, здоровье и охрана окружающей среды в России. – М.: «ФИС», 2011.

Анализируя роль и место экологической безопасности в системе национальной безопасности следует, что обеспечение экологической безопасности является гарантией стабильного развития общества и благоприятных условий жизни населения. Таким образом, обеспечение экологической безопасности является важнейшей составляющей государственной национальной безопасности, которая могла бы стать национальной идеей, объединяющей народы России.

Угрозами в теории национальной безопасности признаются факторы обстановки, способные отрицательно воздействовать на национальные ценности и национальные интересы страны, жизненно важные интересы личности и общества.

В соответствии с таким пониманием угрозами экологической безопасности являются факторы окружающей среды, оказывающие негативное воздействие на человека, общество и государство (их материальные, духовные, культурные и иные ценности).

Так как от экологических угроз существенно зависит здоровье населения, имеется бесспорная причина включения экологической безопасности, как приоритетного направления, в систему национальной безопасности любого государства. Экономическая стабильность невозможна при экологической нестабильности, так как экономика и экология давно являются частями одной системы, которые тесно связаны между собой – негативное воздействие хозяйства обуславливает экологический ущерб, который трансформируется в экономические издержки.

Далее проанализируем оценку экологической безопасности деятельности Министерства природных ресурсов и экологии Мурманской области.

При оценке экологической безопасности принимается во внимание близость потенциально опасных производств и объектов, риск пострадать от катастроф (как техногенного, так и природного характера), местные аэрографические особенности и другие, положительные и отрицательные факторы распространения опасного воздействия, воздействие близлежащих вредных объектов, безопасность и износ установленных инженерных систем.

Негативное воздействие на окружающую среду, со стороны отраслей экономики, находит отражение в следующих сферах воздействия:

- выбросы вредных веществ в атмосферу;
- отходы производства и потребления.

Основной вклад в выбросы загрязняющих веществ в атмосферный воздух Мурманской области от стационарных

источников вносят предприятия следующих отраслей экономики: обрабатывающие производства – 62,7 %, производство и распределение электроэнергии, газа и воды – 22,9 %, добыча полезных ископаемых – 8,6 %, операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг – 2,6 %, транспорт и связь – 1,2 %, прочие – 2,0%.

Наибольшее количество валовых выбросов от стационарных источников в атмосферный воздух отмечается на территории Печенгского района – 88,1 тыс. т (51,4 % от суммарных выбросов Мурманской области), где расположены крупнейшие предприятия цветной металлургии.

Согласно отчетности предприятий в 2016 году образовалось 199,1 млн т отходов горнодобывающей промышленности (хвосты обогащения, вскрышные и проходческие породы и т.п.), что составляет 99,7 % от совокупного количества образования всех видов отходов производства и потребления в области.

В Мурманской области сконцентрированы крупнейшие предприятия горнодобывающей промышленности и цветной металлургии России, деятельность которых оказала и оказывает существенное негативное воздействие на окружающую природную среду.

Состояние экологической обстановки и проблемы экологической безопасности в Мурманской области имеют как общие, характерные для всей страны черты, так и ярко выраженные региональные особенности.

Предприятия области – главный источник инвестиций в основной капитал, направленных на охрану окружающей среды. Их доля составляет порядка 90,5 % в общем объеме таких инвестиций.

Государственный региональный экологический надзор, осуществляется Министерством природных ресурсов и экологии Мурманской области. Всего на территории Мурманской области региональный экологический надзор осуществляется в отношении более 70 тысяч юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, а также в отношении 10 государственных региональных заказников и природных парков и 50 памятников природы.¹

¹ Доклад о состоянии и об охране окружающей среды Мурманской области в 2016 году – Электрон. текст. дан. – Режим доступа: <https://mpr.gov-murman.ru/activities/okhrana-okruzhayushchey-sredy/00.condition/index.php>

В 2016 году Министерством природных ресурсов и экологии Мурманской области были выданы разрешения на выбросы вредных (загрязняющих) веществ в атмосферный воздух от стационарных источников, находящихся на объектах хозяйственной и иной деятельности, не подлежащих федеральному государственному экологическому контролю 43 хозяйствующим субъектам.

В 2016 году постановлением Правительства РФ от 13.09.2016 № 913 «О ставках платы за негативное воздействие на окружающую среду и дополнительных коэффициентах» внесены изменения, регулирующие вопросы расчета платы за негативное воздействие на окружающую среду (с 01.01.2016 введены ставки платы взамен ранее действующих нормативов платы с исключением ряда дополнительных коэффициентов).

Согласно Бюджетному кодексу с 2016 года плата за негативное воздействие на окружающую среду распределяется в соотношении: 5% – федеральный бюджет, 40 % – в областной бюджет, 55 % – в местный бюджет.¹

По данным Управления Росприроднадзора по Мурманской области фактическое поступление в консолидированный бюджет Российской Федерации платы за негативное воздействие на окружающую среду в 2016 году составило 532 480,1 тыс. руб., в том числе в федеральный бюджет – 26 624 тыс. руб., в областной бюджет – 212 992,04 тыс. руб., в бюджеты муниципальных образований Мурманской области – 292 864,05 тыс. руб.

Таким образом, обеспечение экологической безопасности выступает одним из определяющих условий устойчивого развития любого государства. Основой формирования экологической безопасности является осознание человечеством сущности экологических проблем, что становится неотъемлемой частью экологической культуры людей. Лица, принимающие решения, должны понимать, что при реализации какой-либо деятельности приоритетом должен выступать экологический императив. Другими словами, не просто достижение своих целей, а достижение их с минимальной степенью вреда для окружающей природной среды. Человек является неотъемлемой частью природной среды, и все негативные воздействия на среду в конечном итоге отражаются на нём самом.

¹ Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 28.12.2017) // Консультант Плюс : справ. правовая система. – Сетевая версия. – Электрон. дан. – М., 2018.

*Секрет В.А.
студент 5 курса
направление подготовки
38.05.01 «Экономическая безопасность»,
ОУ ВО «Южно-Уральский институт управления и экономики»*

ОРГАНИЗАЦИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Появление новых информационных технологий и развитие мощных компьютерных систем хранения и обработки информации повысили требования к уровню защиты информации и определили необходимость разработки эффективных механизмов защиты информации, адаптированной под современные архитектуры хранения данных.

Так постепенно защита экономической информации становится обязательной: разрабатываются всевозможные документы по защите информации; формируются рекомендации по защите информации; приводится Федеральный закон о защите информации, который рассматривает проблемы защиты информации и задачи защиты информации, а также решает некоторые уникальные вопросы защиты информации.

Обеспечение защиты информации в компании является непрерывным процессом, который предусматривает применение современных методов, позволяющих вести контроль внешней и внутренней среды предприятия, организацию и реализацию мероприятий по поддержке стабильного функционирования локальной сети и вычислительной техники, а также минимизацию потерь в связи с утечкой информации.

Понятие «информационная безопасность», в зависимости от его применения, может быть рассмотрено с нескольких сторон.

В общем понятии информационная безопасность – это состояние защищенности информации. Информационная безопасность создает условия формирования безопасного состояния информационной среды общества, его использование и развитие в интересах граждан, предприятий и даже государства.¹

¹ Балдин К.В. Информационные технологии в менеджменте: Учеб. для студ. учреждений высш. проф. образования. – М. : ИЦ Академия, 2016. – С. 58.

Информационная среда – это «сфера деятельности субъектов, связанная с созданием, преобразованием и потреблением информации». Условно ее можно поделить на три главные предметные составляющие:

1. Создание и распространение информации;
2. Создание информационных ресурсов, подготовки информационных продуктов, предоставления информационных услуг;
3. Потребление информации;

Более развернутое определение информационной безопасности – это состояние защищенности потребностей в информации граждан, общества и государства, при котором поддерживается их существование и динамичное развитие независимо от присутствия внутренних и внешних угроз для информации.

Для каждого современного предприятия, компании или организации одной из самых главных задач является именно обеспечение информационной безопасности. Когда предприятие стабильно защищает свою информационную систему, оно создает надежную и безопасную среду для своей деятельности. Повреждение, утечка, неимение и кража информации – это всегда убытки для каждой компании. Например, могут появиться убытки от плохой репутации компании, от отсутствия клиентов, от затрат на возобновление стабильной работы или от потери важной информации, которой располагала данная компания.¹

На данный момент сформулировано три базовых задачи, которые должна обеспечивать информационная безопасность:

Целостность данных – защита от сбоев, ведущих к потере информации, а также защита от незаконного создания или уничтожения данных. Примером нарушения целостности данных является повреждение бухгалтерских баз, в дальнейшем это повлечет за собой последствия, которые определенно станут негативными для компании.

Конфиденциальность информации – незаконное разглашение, утечка, повреждение информации.

Доступность информации для всех пользователей – отказ в обслуживании или услугах, которые могут быть вызваны вирусной активностью или действиями злоумышленников.

¹ Абросимова М.А. Информационные технологии в государственном и муниципальном управлении: Учебное пособие. – М. : КноРус, 2013. – С. 126.

Нарушение одного из этих аспектов может привести к невозможности нормальной работы предприятия. На наличие любого из нарушений могут повлиять и внутренние, и внешние угрозы. Учитывая сегодняшнее развитие информационного общества, можно сделать вывод о тенденции к росту количества угроз безопасности.

Задачи систем информационной безопасности компании многогранны. К примеру, это обеспечение надежного хранения данных на различных носителях; защита информации, передаваемой по каналам связи; ограничение доступа к некоторым данным; создание резервных копий и другое¹.

Полноценное обеспечение информационной безопасности компании реально только при правильном подходе к защите данных. В системе информационной безопасности нужно учитывать все актуальные на сегодняшний день угрозы и уязвимости (табл.1).

Таблица 1 – Угрозы информационной безопасности

Признаки		Пример угрозы	
Природа возникновения	Естественные	Угрозы, вызванные обычными физическими процессами или стихийными бедствиями	Цунами Торнадо Пожар
	Искусственные	Угрозы, вызванные деятельностью человека	Рассылка спам-сообщений, содержащих вирусы DDoS-атаки на сайт Порча оборудования
Степень мотивации	Непреднамеренные	Случайные ошибки в проектировании, в программном обеспечении, ошибки в работе персонала	Неумышленная порча носителей информации Случайное отключение оборудования Случайное удаление или искажение файлов с важной информацией
	Преднамеренные	Идейные, алчные цели других людей для получения материальной выгоды. Иногда мотивом служит месть или моральные убеждения	Использование подслушивающих устройств Незаконное получение паролей и логинов Кража списанных носителей информации

¹ Вдовин В.М. Информационные технологии в налогообложении: Учебное пособие. – М. : Дашков и К, 2016. – С. 47.

Продолжение таблицы

Положению относительно контролируемой зоны	Внутренние	Кража носителей с различного рода информацией, порча оборудования	Хищение USB-устройства Подкуп, шантаж персонала
	Внешние	Перехват данных	Перехват данных во время разговора с помощью Skype; Перехват электронных сообщений, содержащих конфиденциальную информацию
Степень влияния	Пассивные	Угрозы, не мешающие стабильной работе	Прослушивание разговоров по телефону Копирование информации
	Активные	Угрозы, нарушающие нормальную работу	Компьютерные вирусы Рекламные баннеры
Нарушаемый аспект информационной безопасности	Конфиденциальность	Угрозы, связанные с незаконным доступом к информации	Перехват информации, передаваемой по техническим каналам связи
	Доступность	Угрозы, связанные с невозможностью получить определенную информацию или воспользоваться ей	Невозможность пользователя попасть на сайт, который подвергся DdoS-атаке Повреждение оборудования из-за грозы
	Целостность	Незаконное изменение или подделка информации	Подделка информации на официальном сайте компании Отказ от авторства Несанкционированное изменение информации (после DdoS-атаки на сайт)
Способ реализации	Незаконный доступ	Несанкционированный доступ к аккаунтам, учетным записям, личным кабинетам	Передача данных из-за рассылки фишинговых сайтов на почту
	Умышленное воздействие на информацию	Преднамеренное изменение или уничтожение информации	Изменение информации на сайте после DdoS-атаки
	Утечка информации через каналы связи	Прослушивание, перехват информации по различным техническим каналам связи, в том числе через сеть	Незаконное прослушивание телефонных разговоров с целью получения конфиденциальной информации

Антивирусы являются одним из самых эффективных средств защиты против угроз информационной безопасности. Если компьютер не будет обеспечен защитой антивирусной программы, может произойти заражение вредоносными ПО, что в конечном итоге повлечет за собой угрозу информационной безопасности. Сегодня мы

можем видеть достаточно большой спектр угроз ИБ в сфере ИТ.¹ В таблице 2 представлены самые распространенные из них.

Таблица 2 – Угрозы информационной безопасности в сфере ИТ

Название угрозы	Почему является угрозой информационной безопасности	Нарушение одного из критериев ИБ
Вирусы	Нарушение работы компьютера. Удаление файлов. Приведение в недееспособность структур размещения данных. Блокирование работы пользователя. Способность создавать копии самого себя.	Конфиденциальность Целостность Доступность
Шпионские программы (spyware)	Незаконная установка на компьютер без разрешения владельца с целью сбора конфиденциальной информации о пользователе и о его пользовательской активности.	Конфиденциальность
DdoS-атака	Невозможность пользователя получить доступ к серверу, на который произведена DdoS-атака.	Доступность Целостность
Фишинг	Обманым путем (например, создание поддельного веб-сайта или массовая рассылка писем) заставляет пользователя раскрыть свои персональные данные: логин, пароль, парольные фразы, PIN-коды от банковских и SIM-карт и др.	Конфиденциальность
Спам (например, рассылка писем, содержащих компьютерные вирусы)	При получении письма со ссылкой и при нажатии на нее, начинается скачивание неизвестного файла (например, архива), который, по сути, является вирусом. Нарушение работы компьютера. Удаление файлов. Приведение в недееспособность структур размещения данных Блокирование работы пользователя.	Конфиденциальность Целостность Доступность
Кейлоггеры	Перехват информации, которую пользователь набирает на клавиатуре в данный момент времени. Получение незаконного доступа к логинам и паролям от социальных сетей, форумов, блогов, сайтов и др. Получение незаконного доступа к парольным фразам. Получение незаконного доступа к данным кредитных карт.	Конфиденциальность
Троянские программы	Реализация незаконных действий, не подтвержденных пользователем: кража, блокирование, уничтожение конфиденциальной информации. Нарушение нормального функционирование компьютера, впоследствии возможно потеря некоторой важной информации.	Целостность Конфиденциальность Доступность

¹ Ветитнев А.М. Информационные технологии в социально-культурном сервисе и туризме. Оргтехника: Учебное пособие. – М. : Форум, 2014. – С. 218.

На сегодняшний день существует множество разных антивирусных программ. Именно антивирусы способны справиться с вышеперечисленными угрозами. В таблице 3 представлены самые популярные антивирусные программы среди пользователей.

Таблица 3 – Антивирусные программы

Название антивируса		Страна	Первый релиз
Лаборатория Касперского		Россия	1997
<u>Dr. Web</u>		Россия	1992
McAfee		США	1994
<u>ESET</u>		Словакия	1987
<u>Avast!</u>		Чехия	1995
<u>Avira</u>		Германия	1988
Panda		Испания	1990
<u>AVG</u>		Чехия	1997

Каждый из представленных антивирусов имеет свои недостатки и преимущества. На сегодняшний день не существует идеальной антивирусной программы, способной защитить от абсолютно всех угроз информационной безопасности. Тем не менее, есть достаточно эффективные антивирусы, которые могут обеспечить достойную защиту данных.¹

В таблице 4 можно увидеть, как каждый антивирус может справиться с угрозами из таблицы 2.

¹ Гвоздева В.А. Информатика, автоматизированные информационные технологии и системы: Учебник. – М. : ИД ФОРУМ, НИЦ ИНФРА-М, 2013. – С. 117.

Таблица 4 – Действие антивирусов против угроз информационной безопасности

Антивирус	Шпионские программы	Спам	Фишинг	Вирусы (% предотвращения от общего кол-ва)	Клавиатурный перехватчик	Ddos-атака	Троянские программы
Лаборатория Касперского	Да	Да	Да	88 %	Да	Да	85 %
Dr.Web	Да	Не все версии	Не все версии	47 %	Да	Да	51 %
McAfee	Да	Да	Да	26 %	Да	Да	32 %
ESET	Да	Нет	Да	29 %	Нет	Да	24 %
Avast!	Не все версии	Да	Не все версии	41 %	Да	Не все версии	49 %
Avira	Нет	Да	Да	76 %	Да	Нет	78 %
Panda	Да	Не все версии	Да	24 %	Да	Не все версии	27 %
AVG	Да	Не все версии	Не все версии	74 %	Да	Да	70 %

Таким образом, можно сделать несколько выводов.

Не все антивирусы способны достойно противостоять информационным угрозам. Например, Panda и Eset не всегда смогут предотвратить их.

Наиболее эффективным антивирусом с уверенностью можно назвать Лабораторию Касперского, так как данный антивирус способен предотвратить основные угрозы и может выявить наибольшее количество вирусов и троянских программ.

Так же эффективными антивирусами можно назвать Dr.Web, AVG и Avira. Каждый из этих антивирусов способен обеспечить достойный уровень информационной защиты и справляются с большим количеством вирусов.

Информационная безопасность в сфере IT сегодня все больше и больше становится актуальной темой в информационном обществе. Задача каждого человека – постараться обеспечить максимально

эффективную защиту информации. Так как в современном обществе именно информация имеет очень важную роль.¹

К методам обеспечения информационной безопасности принято относить препятствие; управление доступом, включая идентификацию и аутентификацию объекта или субъекта, проверку полномочий, регистрацию обращений и реагирование; маскировку, регламентацию, принуждение и побуждение. Эти методы реализуются с помощью следующих основных средств: законодательные, организационные, аппаратные, программные, криптографические и т.д. В частности, организационные средства обеспечения информационной безопасности – это регламентация производственной деятельности и взаимоотношений исполнителей на нормативно-правовой основе таким образом, что разглашение, утечка и несанкционированный доступ к конфиденциальной информации становятся невозможными или существенно затрудняются за счет проведения организационных мероприятий.

Множество современных методов шифрования можно разделить на четыре большие группы: метод подстановки – позиции символов в зашифрованном сообщении остаются теми же, что и у исходного открытого сообщения, однако символы заменяются символами из другого или этого же алфавита (например, в квадрате Полибия буквы заменяются соответствующими цифрами); метод перестановок – все символы исходного открытого сообщения остаются без изменений, но меняются местами по определенному закону с использованием определенного ключа; аддитивные методы – порядковые номера (коды) символов исходного сообщения увеличиваются (уменьшаются) на величину каждого из символов (кодов) последовательности, которая называется гаммой шифра; аналитическое преобразование – производится преобразование структурных блоков исходного сообщения в соответствии с определенным алгоритмом; комбинированные методы – сочетание вышеназванных методов.²

Подводя итог можно сказать что, угроза защиты информации сделала средства обеспечения информационной безопасности одной из обязательных характеристик информационной политики любой компании. Другими словами, вопросы защиты информации решаются для того, чтобы изолировать нормально функционирующую

¹ Голубенко Н.Б. Информационные технологии в библиотечном деле. Рн/Д: Феникс, 2016. – С. 53.

² Карташкин А.С. Компьютерные информационные технологии в бортовой РЛС. – М. : Радио и связь, 2015. – С. 80.

информационную систему от несанкционированных управляющих воздействий и доступа посторонних лиц или программ к данным с целью хищения.

*Соболев В.Ю.
студент 4 курса
направление подготовки
40.03.01 «Юриспруденция»,
СЗИ (Ф) МГЭУ*

ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ГОСУДАРСТВА И ГРАЖДАН

В настоящее время проблема информационной безопасности стоит очень остро, поскольку значительно возросла роль накопления, обработки и распространения информации, в частности, в принятии стратегических решений, увеличилось количество субъектов информационных отношений и потребителей информации. Информация играет все большую роль в процессе жизнедеятельности человека.

Если предельно упростить ситуацию с опасными информационными воздействиями, то можно привести пример с так называемым «25-м кадром» в телевизионных передачах и фильмах: такой кадр человек не видит, однако мозг этот сигнал воспринимает, обрабатывает и дает соответствующие команды. На проверку возможности технологии 25-го кадра оказываются несколько преувеличенными, и публикации в прессе походят во многом на «утку».

Основополагающим нормативным актом об информационной безопасности является Доктрина информационной безопасности Российской Федерации.¹ Она представляет собой совокупность официальных взглядов на цели, задачи, принципы и основные направления обеспечения информационной безопасности Российской Федерации.

Под информационной безопасностью Российской Федерации понимается состояние защищенности ее национальных интересов в

¹ Указ Президента Российской Федерации «Об утверждении Доктрины информационной безопасности Российской Федерации» № 646 от 05.12.2016. // Собрание законодательства РФ. – 2016. – № 50. – Ст. 7074.

информационной сфере, определяющихся совокупностью сбалансированных интересов личности, общества и государства.

Интересы личности в информационной сфере заключаются в реализации конституционных прав человека и гражданина на доступ к информации, на использование информации в интересах осуществления не запрещенной законом деятельности, физического, духовного и интеллектуального развития, а также в защите информации, обеспечивающей личную безопасность.

Интересы общества в информационной сфере заключаются в обеспечении интересов личности в этой сфере, упрочении демократии, создании правового социального государства, достижении и поддержании общественного согласия, в духовном обновлении России.

Интересы государства в информационной сфере заключаются в создании условий для гармоничного развития российской информационной инфраструктуры, реализации конституционных прав и свобод человека и гражданина в области получения информации и пользования ею в целях обеспечения неизбежности конституционного строя, суверенитета и территориальной целостности России, политической, экономической и социальной стабильности, в безусловном обеспечении законности и правопорядка, развитии равноправного и взаимовыгодного международного сотрудничества.

Что касается интересов личности, то конституционное право человека на сбор и распространение информации вовсе не означает, что он может собирать любую информацию и распространять информацию без каких-либо ограничений. Право одного субъекта не должно нарушать права другого. Например, гражданин не может распространять информацию, которая относится к категории государственной, служебной или коммерческой тайны.

Человек имеет право с соблюдением конституционных прав и свобод получать информацию и пользоваться ею.

Для достижения этого требуется:

1) обеспечить конституционные права и свободы человека и гражданина свободно искать, получать, передавать, производить и распространять информацию любым законным способом;

2) обеспечить конституционные права и свободы человека и гражданина на личную и семейную тайну, тайну переписки, телефонных переговоров, почтовых, телеграфных и иных сообщений;

3) гарантировать свободу массовой информации и запрет цензуры;

4) не допускать пропаганду и агитацию, которые способствуют разжиганию социальной, расовой, национальной или религиозной ненависти и вражды.¹

К сожалению, в России принятая государственная доктрина информационной безопасности реализуется медленно, государство уделяет недостаточно внимания новым, специфическим угрозам национальной безопасности, которые создает развитие и распространение современных средств информации и коммуникации.

Технологический прогресс в средствах хранения, обработки и передачи информации сопровождается появлением и новых возможностей ее похищения и намеренного искажения, а также распространения общественно опасной или заведомо ложной информации.

В настоящее время отсутствуют правовые механизмы регулирования рекламы в Интернете и борьбы со спамом.

Для обеспечения защиты от неправомерного доступа и присвоения компьютерной информации, законодательством РФ охраняются:

- 1) сведения, отнесенные к государственной тайне;²
- 2) информация, непосредственно затрагивающая права и свободы гражданина (тайна частной или семейной жизни), а также персональные данные.

В соответствие со ст. 272 УК РФ, за неправомерный доступ к охраняемой законом компьютерной информации, если это деяние повлекло уничтожение, блокирование, модификацию либо копирование компьютерной информации.

За искажение и распространение ложной информации, порочащий репутацию человека, его честь, достоинство, УК РФ предусматривает наказание штрафом в размере до 5 000 руб. либо обязательными работами на срок до 160 часов. Если клевета произошла публично, то за это налагается штраф до 1 000 000 руб., а если клевета, о том, что человек страдает заболеванием, представляющим опасность для окружающих, соединенная с обвинением лица в совершении преступления сексуального характера

¹ Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 // Российская газета. – 1993. – 25 дек. – № 237.

² Закон РФ от 21.07.1993 № 5485-1 (в ред. от 26.07.2007) «О государственной тайне» // Собрание законодательства РФ. – 1997. – № 41. – Ст. 8220–8235.

– наказывается штрафом в размере до 3 000 000 руб. либо обязательными работами на срок до 400 часов.

За ложные сведения, о том, что человек совершил тяжкое преступление, наказывается штрафом до 5 000 000 руб. либо исправительными работами до 480 часов.¹

В соответствии с указом Президента РФ от 09.05.2017 № 203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017–2030 годы», Для недопущения подмены, искажения, блокирования, удаления, снятия с каналов связи и иных манипуляций с информацией развитие информационной инфраструктуры Российской Федерации осуществляется на уровне программного обеспечения и сервисов, предоставляемых с использованием сети «Интернет», на уровне информационных систем и центров обработки данных, сетей связи.

Для устойчивого функционирования информационной инфраструктуры Российской Федерации необходимо обеспечить единство государственного регулирования, централизованные мониторинг и управление функционированием информационной инфраструктуры Российской Федерации, обеспечить использование российских криптоалгоритмов и средств шифрования при электронном взаимодействии федеральных органов исполнительной власти, государственной власти, субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления между собой, а также с гражданами и организациями, обеспечить комплексную защиту информационной инфраструктуры Российской Федерации, в том числе с использованием государственной системы обнаружения, предупреждения и ликвидации последствий компьютерных атак на информационные ресурсы, проводить непрерывный мониторинг и анализ угроз, возникающих в связи с внедрением новых информационных технологий, для своевременного реагирования на них.²

¹ Закон РФ от 21.07.1993 № 5485-1 (в ред. от 26.07.2007) «О государственной тайне» // Собрание законодательства РФ. – 1997. – № 41. – Ст. 128.1.

² Указ Президента РФ от 09.05.2017 № 203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 – 2030 годы» // Собрание законодательства РФ. – 2017. – № 20. – Ст. 2901.

*Солонович К.В.
студент 4 курса
направление подготовки*

*38.03.04. «Государственное и муниципальное управление»,
ОУ ВО «Южно-Уральский институт управления и экономики»*

РОЛЬ ПЕНСИОННОГО ФОНДА В ГОСУДАРСТВЕННОЙ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКЕ

Одним из основных показателей развития любого общества является уровень жизни его граждан. Современное общество, к которому стремится мировое сообщество отличается социализированностью всех его институтов и, в первую очередь, институтов финансовых.

С развитием в нашей стране рыночных отношений происходит модернизация всей финансовой системы РФ. Из бюджета постепенно выделялись фонды, среди которых основное место заняли социальные фонды. Внебюджетные фонды представляют собой одно из звеньев финансовой системы. С их помощью осуществляется перераспределение национального дохода по инициативе и в интересах органов государственной власти. Специфика внебюджетных социальных фондов – четкое закрепление за ними доходных источников и, как правило, строгое целевое использование их средств.¹

В Российской Федерации Пенсионный фонд был основан 22 декабря 1990 г. цель создания, которого заключается в государственном управлении финансами пенсионного обеспечения в России. Пенсионный фонд выступает самостоятельным внебюджетным фондом в связи с этим денежные средства Пенсионного фонда России не входят в состав федерального бюджета и иных бюджетных фондов, а также не подлежат изъятию. Пенсионный фонд РФ кроме выплаты пенсий оказывает ряд следующих социальных услуг:

- социальные выплаты почти 18 млн ветеранам, а также Героям России;
- выплата средств материнского капитала, за все время в России было выдано более 2 700 000 сертификатов;
- выплата пенсий свыше 40 млн пенсионерам;

¹ Фатхудинов А.Р. Пенсионный фонд Российской Федерации, его роль в осуществлении пенсионного обеспечения граждан // SCIENCE TIME – 2015 – № 2. – С. 213.

– управление страховыми взносами на обязательное пенсионное и медицинское страхование;

Существует 2 500 территориальных управлений Пенсионного фонда России. Государственная Дума Федерального Собрания Российской Федерации устанавливает бюджет Пенсионного фонда Российской Федерации.¹

Доходы пенсионного фонда Российской Федерации могут быть сформированы за счет:

- ассигнований из государственного бюджета;
- добровольных взносов;
- страховых взносов граждан.²

Пенсионный фонд РФ – это централизованный фонд государства, обеспечивающий формирование и распределение финансовых ресурсов в целях пенсионного обеспечения граждан РФ. ПФР – крупнейшая и самая эффективная система оказания социальных услуг в Российской Федерации. В результате колоссальной ежедневной работы фонд обеспечивает своевременную выплату пенсии каждому гражданину России в полном соответствии с его пенсионными правами.

Пенсионный фонд обеспечивает материальную защиту от особого вида социального риска – утраты заработка (или другого постоянного дохода) вследствие: потери трудоспособности при наступлении старости, инвалидности; для нетрудоспособных членов семьи – смерти кормильца; для отдельных категорий трудящихся – длительного выполнения определенной профессиональной деятельности.

В Российской Федерации действует пенсионная модель, основанная на страховых принципах. Данная модель является составной частью структурных преобразований в экономике и социальной политике государства, ее цель – создание многоуровневой пенсионной системы, позволяющей обеспечить гражданам возможность получения достойной пенсии после окончания трудовой деятельности. В отличие от прежней системы, пенсионные права граждан теперь зависят не только от стажа, но и от размера зарплаты и пенсионных взносов. На сегодняшний день создана нормативно-

¹ Алешина С.А. Пенсионное обеспечение и предоставление социальных гарантий // Пенсия. – 2016. – № 5. – С. 69–70.

² Пенсионный фонд Российской Федерации (офиц. сайт.). [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.pfrf.ru>. – Дата обращения 23.03.2018.

правовая база, регламентирующая источники формирования средств пенсионного обеспечения, принципы и методы аккумуляирования, сохранения и распределения накопленных ресурсов.

Исходя из действующего законодательства, можно говорить о нижеследующей трехуровневой структуре системы пенсионного обеспечения.

1. Государственное пенсионное обеспечение, основанное на финансировании пенсий за счет федерального бюджета. Это социальные пенсии для отдельных категорий граждан, которые не приобрели права на пенсию по государственному пенсионному страхованию, или тех, кто имеет право на государственное обеспечение. Это ежемесячная государственная денежная выплата, которая предоставляется гражданину в целях компенсации заработка, утраченного в связи с прекращением государственной службы при достижении установленной законом выслуги при выходе на трудовую пенсию по старости (инвалидности); либо в целях компенсации вреда, нанесенного здоровью граждан при прохождении военной службы, в результате радиационных или техногенных катастроф, в случае наступления инвалидности или потери кормильца, при достижении установленного законом возраста; либо нетрудоспособным гражданам в целях предоставления им средств к существованию.

2. Обязательное пенсионное страхование, включающее в себя трудовую пенсию по старости (в составе страховой и накопительной частей) и трудовую пенсию по инвалидности или по случаю потери кормильца (в составе страховой части) и финансируемое за счет страховых взносов работодателя.

3. Негосударственное (дополнительное) пенсионное обеспечение – негосударственные пенсии, выплачиваемые в рамках договоров с негосударственными пенсионными фондами, финансируемые за счет взносов работодателей и работников в свою пользу и дохода, полученного от их инвестирования.

На каждое застрахованное лицо в Пенсионном фонде открыт индивидуальный лицевой счет, на который зачисляются взносы, уплачиваемые работодателем. Правила те же, что и для банковских вкладов. Только эти деньги нельзя снять со счета, и вместо начисления процентов по вкладу пенсионный капитал ежегодно индексируется.

Таким образом, размер пенсии напрямую зависит от суммы на лицевом счете, сформированной за всю трудовую деятельность.

В последние годы государственная пенсионная система РФ переживает кризис. Доходы пенсионеров отстают от уровня цен. Основная проблема пенсионного обеспечения – низкий уровень

размеров пенсий при достаточно высоком тарифе страховых взносов, уплачиваемых на цели пенсионного обеспечения. Остро стоит проблема минимального размера пенсии, уровень которого по отношению к прожиточному минимуму нетрудоспособного населения продолжает снижаться. В то же время невозможно повысить минимальный размер пенсии, не увеличивая при этом на еще большую величину максимальный размер пенсии, и, следовательно, сконцентрировать финансовые ресурсы пенсионной системы на решении проблемы низкого уровня минимальных пенсий. В последние годы по причине все еще заниженного максимального размера пенсии растет число лиц, получающих пенсию в максимальных и близких к ним размерах. Поэтому идет процесс постоянного уменьшения дифференциации размеров основной массы пенсий. Система пенсионного обеспечения не в состоянии решить задачу – одновременно довести минимальный размер пенсии до уровня прожиточного минимума и осуществить дифференциацию размеров пенсий в зависимости от прошлого трудового вклада. Решить эту проблему возможно только путем либо значительного увеличения поступлений в Пенсионный фонд РФ, либо рационализации и оптимизации самой пенсионной системы. Неблагоприятное соотношение численности плательщиков взносов на пенсионное обеспечение и пенсионеров связано с особенностями российской пенсионной системы, к которым относятся: относительно низкий пенсионный возраст; высокая доля пенсионеров-льготников; возможность получения пенсии при продолжении трудовой деятельности после достижения пенсионного возраста.

Таким образом, современная распределительно-накопительная система пенсионного обеспечения, приводящая к дефициту государственного финансирования и не отвечающая потребностям экономически активного большинства должна быть модернизирована при помощи современных инструментов инвестирования. Новая система должна соответствовать следующим базовым принципам: добровольность, экономическая целесообразность, инвестиционная привлекательность, правовая и финансовая защищенность. Система пенсионного обеспечения РФ требует дальнейшего реформирования в соответствии с мировыми стандартами. Этот процесс не носит кратковременного характера и рассчитан на длительный период.

Общая сумма пенсионных выплат, которая в 2015 году составляла 19 млрд рублей, снизилась до 17,9 млрд рублей в 2016 году. В целом можно сделать вывод, что наблюдаются положительные изменения в 2016 году, увеличение суммы социальных выплат, также в 2016 году

увеличился объем выплат страховых пенсий, что может быть связано с ростом численности пенсионеров.¹

Все виды пенсий по линии Пенсионного Фонда Российской Федерации ежегодно индексируются.

Страховые пенсии были увеличены на 11,4 %, а с 1 апреля пенсии по государственному пенсионному обеспечению были увеличены на 10,4 %. Такого мощного роста в 2016 году, к сожалению, не наблюдалось, страховые пенсии увеличили всего на 4 %, средний размер страховых пенсий после проведения индексации вырос с 12,8 до 13,1 тыс. руб., а концу года – до 13,2 тыс. руб. После индексации средний размер социальной пенсии увеличился с 8,3 тыс. руб. до 8,6 тыс. руб. Рост небольшой, но главное, что в сторону увеличения.

В 2016 году Пенсионный фонд провел мощную работу, которая касается противодействия коррупции. Было проведено 1762 заседания комиссии территориальных органов Пенсионного фонда России по соблюдению требований к урегулированию конфликта интересов. В 2015 году было проведено 998 заседаний, в 2016 году прирост составил 764, можно сделать вывод, что вопрос противодействия коррупции с каждым годом становится важнее и требует особого внимания.

По сравнению с 2015 годом доходы Пенсионного фонда РФ увеличились на 498,6 млрд рублей (7 %) и составили 7 625,2 млрд рублей. Основным источником доходов Пенсионного фонда являются взносы на обязательное пенсионное страхование, они составили 131,5 млрд рублей (54,2 % в общем объеме доходов). Взносы, по сравнению с 2015 годов, выросли на 6,9 %, а именно на 267 млрд рублей. Но также выросли и расходы ПФР по сравнению с 2015 годом увеличились на 159,4 млрд рублей (2,1 %) и составили 7 829,7 млрд рублей. Выросли пенсионные выплаты по линии фонда на 288,5 млрд рублей (4,6 %), (в том числе, включая доплаты к пенсиям для отдельных категорий граждан) и составили за год 6 504 млрд рублей или (83,1 %) всех расходов бюджета. На выплату всех пенсий было направлено 6 017,6 млрд рублей, пенсионных накоплений 18,4 млрд рублей, пенсий по государственному обеспечению 413 млрд рублей. Также увеличились на 75,4 млрд рублей (15,2 %) расходы на социальные выплаты ПФР, в общей сложности составили 572 млрд рублей (7,3 % в общем объеме расходов).

¹ Исафилов Н.Т. Пенсионный фонд Российской Федерации, его роль в осуществлении пенсионного обеспечения граждан // Вестник современной науки. – 2016. – № 9. – С. 91.

С каждым годом также расширяется инфраструктура ПФР, что позволяет создавать комфортные условия для работы сотрудников, посетителей клиентских служб. В 2016 году ПФР ввел в эксплуатацию 16 помещений, 10 из которых были куплены, а 6 построены. Территориальная сеть включает 4,1 тысяч объектов, общая площадь 2275 тыс. м². Расходы ПФР на капитальный ремонт, капитальное строительство и приобретение объектов недвижимости уменьшилось на 1,34 млрд рублей или на 42,2 % и по итогу составили 1,84 млрд руб. В сравнении с 2015 годом, в 2016 году был отмечен значительный рост выплат по программе софинансирования, их количество выросло более чем в 5 раз, что составило 12 тысяч назначений. Количество пенсионеров, которые получают выплаты по программе софинансирования выросло в 3 раза, по итогам года, и составило 14,3 тысяч человек.¹

Таблица 1 – Программы государственного софинансирования пенсионных накоплений

	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Участники, сделавшие взносы млн. чел	0,6	0,7	0,8	1,0	1,8	1,2	0,9	0,8
Взносы участников. млрд. руб.	2,6	3,6	3,9	6,1	12,6	9,6	7,0	5,7
Средний размер взноса участников. тыс.руб.	4,2	4,9	5,1	6,4	7,0	7,7	7,6	9,7
Взносы работодателей. млрд.руб.	-	-	0,098	0,126	0,117	0,201	0,129	0,107
Государственное софинансирование. млрд. руб.	2,5	3,4	3,9	5,9	12,4	9,4	6,8	5,5
Ежемесячные выплаты участникам-пенсионерам. руб.	-	-	-	736	739	832	916	1 052
Общая сумма выплат, млн. руб.	-	-	-	1,6	11,1	24,0	53,1	159,2

Также увеличилась и общая сумма выплат участникам программы в 3 раза, в конечном итоге составило 159,2 млн рублей, а средний

¹ Семенова М.С. Роль Пенсионного фонда в реализации социальной политики: материалы IV международной научно-практической конференции Социально-экономическое развитие России и регионов в цифрах статистики. – Тамбов.– 2017. – С. 317.

размер пенсий по данной программе составляет 1,05 тыс. руб. Пенсионный фонд в 2016 году принял к рассмотрению около 12,5 млн заявлений граждан о переводе их средств пенсионных накоплений.

Таким образом, можно сделать вывод, что каждый год истории ПФР, по-своему уникальней. Можно выделить основные направления деятельности ПФР: назначение и выплата пенсий по государственному пенсионному обеспечению, по обязательному пенсионному страхованию, формирование и выплата средств пенсионных накоплений, администрирование страховых взносов на обязательное медицинское страхование и обязательное пенсионное страхование, а также софинансирование пенсий и социальных программ субъектов Российской Федерации, ведение государственных программ материнского капитала, назначение и реализация социальных выплат. По-прежнему одна из самых приоритетных задач в работе ПФР является формирование доходной части бюджета ПФР за счет страховых взносов на обязательное пенсионное страхование.

*Сошилов А.В.
студент 5 курса
специальность*

*38.05.01 «Экономическая безопасность»,
ОУ ВО «Южно-Уральский институт управления и экономики»*

ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КАК ФОРМА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Актуальность темы данной научной работы определяется тем, что информационная безопасность как форма экономической безопасности в настоящее время является основой нормального функционирования организаций, и развитие этого направления безопасности набирает все большие обороты.

В современных условиях процесс успешного функционирования и экономического развития предприятия зависит от принятия качественных и своевременных управленческих решений, которые формируются на основе тщательного и всестороннего анализа информации, поступающей как из внутренней, так и из внешней среды. В последние десятилетия, в связи с развитием информационных технологий и всеобщей информатизацией социально-экономических отношений, возросло значение информации не только для экономики, но и для общества в целом. Информация стала одним из важных управленческих ресурсов, наравне с человеческими, финансовыми и

материальными. Ее накопление и потребление заложено в основу эффективного функционирования и развития, как экономики, так и предпринимательства.¹

С повышением роли информации, сформировалось информационное пространство, которое требует защиты от несанкционированного или непреднамеренного воздействия на уровне государства, региона, и даже на уровне отдельных предприятий. В экономической деятельности защита информации дает возможность получать высокие доходы, заключать выгодные контракты с контрагентами, существенно повышает уровень конкурентоспособности предприятия, а также позволяет значительно повысить эффективность деятельности организации в целом. В связи с этим информационная безопасность является неотъемлемым элементом системы экономической безопасности.

С развитием информационного общества, в котором осуществляют свою деятельность большинство субъектов рыночной экономики, информация и все основные составляющие процесса информатизации приобретают все большую значимость. Именно поэтому в условиях конкуренции информация нередко становится объектом посягательств.

В таких ситуациях комплексная информационная безопасность выступает залогом обеспечения экономической безопасности предприятия.

В научной-практической литературе понятия «информационная безопасность» и «экономическая безопасность» рассматриваются в отдельности, что с принятой точки зрения нецелесообразно в условиях информатизации общества. Следовательно, необходимо дать понятие, которое будет максимально полно и однозначно определять их сущность и взаимосвязь.

¹ Шаньгин В.Ф. Информационная безопасность компьютерных систем и сетей : учебное пособие. – М. : ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2017. – 416 с.

Таблица 1 – Интерпретация понятия «информационная безопасность предприятия»

Автор / Источник	Понятие
Горбатов О.	состояние защищенности информационных ресурсов человека, общества и государства, которое обеспечивает реализацию и прогрессивное развитие жизненно важных для них интересов
	уровень защищенности информационной среды общества, который обеспечивает его формирование, использование и развитие в интересах граждан, организаций, государства и нейтрализации негативных последствий информатизации общества.
Стрельцов А.А.	невозможность нанесения вреда свойствам объекта безопасности обусловливаемым информацией и информационной инфраструктурой.
Большой экономический словарь	обеспечение защиты информации от случайного или преднамеренного доступа лиц, не имеющих на это право
	интегральное свойство информации, характеризующиеся конфиденциальностью, целостностью и доступностью
	защищенность устройств, процессов, программ, среды и данных, обеспечивающая целостность информации, которая обрабатывается, хранится и передается этими средствами
	свойство среды обеспечивать защиту информации
Садердинов А.А.	защищенность информации, которой располагает предприятие (производит, передает или получает) от несанкционированного доступа, разрушения, модификации, раскрытия и задержек при поступлении. Информационная безопасность включает в себя меры по защите процессов создания данных, их ввода, обработки и вывода

Анализ содержания определений, приведенных в таблице 1 дает возможность толковать «информационную безопасность» по-разному, в зависимости контекста применения данного понятия.¹

Таким образом, можно сделать вывод, что информационная и экономическая безопасность, органично дополняют друг друга и неразрывно связаны не только с практической точки зрения, но и в понятийном отношении.

В рамках обеспечения информационной безопасности следует рассмотреть на законодательном уровне две группы мер-это меры, направленные на создание и поддержание в обществе негативного (в том числе карательного) отношения к нарушениям и нарушителям информационной безопасности; направляющие и координирующие

¹ Балашов В.В. и др. Инновации и коммерциализации интеллектуальной собственности в высшей школе. – М. : Изд. ГУУ, 2015.

меры, способствующие повышению образованности общества в области информационной безопасности, помогающие в разработке и распространении средств обеспечения информационной безопасности.

К первой группе следует отнести основные законодательные акты по информационной безопасности, являющиеся частью правовой системы Российской Федерации такие как: Конституция РФ; Уголовный кодекс РФ; Налоговый кодекс РФ; КоАП РФ;

Ко второй группе мер относится целая группа документов, регламентирующих процессы лицензирования и сертификации в области информационной безопасности. Главная роль здесь отводится Федеральному агентству правительственной связи и информации (ФАПСИ) и Государственной технической комиссии (Гостехкомиссии) при Президенте РФ.

Экономическая безопасность предприятия рассматривается, прежде всего, как проблема защиты информации, которая обеспечивается в форме двухуровневой системы. Первый уровень предполагает сохранность секретов силами службы безопасности организации, а второй – предусматривает формирование психологической атмосферы «бдительности и ответственности» персонала организации с помощью так называемых координаторов, назначаемых из лиц среднего руководящего звена и пользующихся среди сотрудников авторитетом. Признавая, что сохранность информации является одним из важных аспектов экономической безопасности предприятия, необходимо отметить, что сведение проблемы экономической безопасности предприятия только к защите коммерческой тайны представляет собой слишком упрощённый вариант решения такой проблемы и не учитывает всего спектра влияния внешней среды как основного источника опасностей для деятельности предприятия.

Система экономической безопасности реализуется в системе критериев и показателей. Систему показателей ещё называют системой индикаторов экономической безопасности. Необходимо отметить, что для экономической безопасности важное значение имеют не столько сами показатели, сколько их пороговые значения. Пороговые значения – это предельные величины, несоблюдение которых препятствует нормальному ходу развития различных элементов воспроизводства, приводит к формированию негативных, разрушительных тенденций в области экономической безопасности. Важно подчеркнуть, что наивысшая степень экономической безопасности достигается при условии, что весь комплекс показателей находится в пределах

допустимых границ своих пороговых значений, а пороговые значения одного показателя достигаются не в ущерб другим.

Систему индикаторов состояния информационной составляющей ЭБП можно представить в качестве двух основных групп индикаторов: количественных и стоимостных.

К количественной группе индикаторов относятся показатели масштаба работ по информационно-аналитическому обеспечению деятельности предприятия, а именно показатель доли сотрудников информационно-аналитического подразделения предприятия в общей списочной численности ее сотрудников; показатель количества источников информации, с которыми предприятие имеет контакты; наличие и состав структуры подразделов информационно-аналитического подразделения предприятия и другие.

Динамический анализ данных показателей дает представление масштабах деятельности информационно-аналитической службы предприятия и о ее роли в общей структуре функциональных подразделений компании. Группа стоимостных индикаторов включает показатель удельного веса затрат на обеспечение информационной безопасности предприятия в ее совокупных бюджетных затратах, показывающий уровень финансирования работ по обеспечению информационной безопасности данного предприятия, а также показатель эффективности принимаемых мер по обеспечению информационной составляющей экономической безопасности предприятия.

Проведенный анализ на примере Публичного акционерного общества «Мурманский морской торговый порт» показал что одной из самых главных задач в работе организации является именно обеспечение информационной безопасности. Общество стабильно защищает свою информационную систему, оно создает надежную и безопасную среду для своей деятельности. Повреждение, утечка, неимение и кража информации — это всегда убытки для каждой компании. Например, могут появиться убытки от плохой репутации компании, от отсутствия клиентов, от затрат на возобновление стабильной работы или от потери важной информации, которой располагала данная компания.¹

На данный момент в ПАО «Мурманский морской торговый порт» сформулировано пять базовых принципов, обеспечения информационной безопасности организации:

¹ Гатчин Ю.А. Основы информационной безопасности : учебное пособие. – СПб. : СПбГУ ИТМО, 2017. – 84 с.

– Принцип комплексности. При создании защитных систем необходимо предполагать вероятность возникновения всех возможных угроз для каждой организации, включая каналы закрытого доступа и используемые для них средства защиты. Применение средств защиты должно совпадать с вероятными видами угроз и функционировать как комплексная система защиты, технически дополняя друг друга. Комплексные методы и средства обеспечения информационной безопасности организации являются сложной системой взаимосвязанных между собой процессов.

– Принцип эшелонирования представляет собой порядок обеспечения информационной безопасности организации, при котором все рубежи защитной системы будут состоять из последовательно расположенных зон безопасности, самая важная из которых будет находиться внутри всей системы.

– Принцип надежности (равнопрочности). Стандарт организации обеспечения информационной безопасности должен касаться всех зон безопасности. Все они должны быть равнопрочными, то есть иметь одинаковую степень надежной защиты с вероятностью реальной угрозы.

– Принцип разумной достаточности предполагает разумное применение защитных средств с приемлемым уровнем безопасности без фанатизма создания абсолютной защиты. Обеспечение организации высокоэффективной защитной системой предполагает большие материальные затраты, поэтому к выбору систем безопасности нужно подходить рационально. Стоимость защитной системы не должна превышать размер возможного ущерба и затраты на ее функционирование и обслуживание.

– Принцип непрерывности. Работа всех систем безопасности должна быть круглосуточной и непрерывной.

Нарушение одного из этих аспектов может привести к невозможности нормальной работы предприятия. На наличие любого из нарушений могут повлиять и внутренние, и внешние угрозы. Учитывая сегодняшнее развитие информационного общества, можно сделать вывод о тенденции к росту количества угроз безопасности.

Полноценная информационная безопасность компаний предполагает постоянный контроль всех существенных событий и состояний, которые влияют на надежность защиты информации. Причем, защита обязана осуществляться постоянно и охватывать весь

жизненный цикл данных, т.е. от ее поступления или создания до уничтожения или утраты важности и актуальности.¹

Основными факторами, оказывающими влияние на защиту информации и данных в ПАО «Мурманский морской торговый порт», являются:

- Приумножение сотрудничества компании с партнерами;
- Автоматизация бизнес-процессов;
- Тенденция к росту объемов информации предприятия, которая передается по доступным каналам связи;
- Тенденция к росту компьютерных преступлений.

Информационная защита общества определяется целым сочетанием предпринимаемых мер, которые направлены на безопасность важной информации. Эти меры можно разделить на две группы:

- Организационные меры;
- Технические меры.

Организационные меры заключаются в формальных процедурах и правилах работы с важной информацией, информационными сервисами и средствами защиты. Технические меры включают в себя использование программных средств контроля доступа, мониторинг утечек и краж информации, антивирусную защиту, защиту от электромагнитных излучений и т.д.

Задачи систем информационной безопасности ПАО «Мурманский морской торговый порт» многогранны. К примеру, это обеспечение надежного хранения данных на различных носителях; защита информации, передаваемой по каналам связи; ограничение доступа к некоторым данным; создание резервных копий и другое.

Полноценное обеспечение информационной безопасности компании реально только при правильном подходе к защите данных. В системе информационной безопасности нужно учитывать все актуальные на сегодняшний день угрозы и уязвимости. Так, ПАО «Мурманский морской торговый порт» реализует идеи в области информационной безопасности через создание документа: «Политика информационной безопасности».

В этом документе важнейшими целями ПАО «Мурманский морской торговый порт» в области информационной безопасности являются:

Повышение конкурентоспособности бизнеса ПАО «ММТП».

¹ Лебедева Т.Ф. Информационная безопасность : учебное пособие. – Кемерово : Кемеровский ин-т (фил.) РГТЭУ, 2017. – 65 с.

Соответствие требованиям законодательства и договорным обязательствам в части информационной безопасности.

Повышение деловой репутации и корпоративной культуры ПАО «ММТП».

Достижение адекватности мер по защите от угроз информационной безопасности.

Предотвращение и (или) снижение ущерба от реализации угроз информационной безопасности.

Принципы реализации политики:

При достижении поставленных целей ПАО «ММТП» намерено руководствоваться следующими принципами:

1. Вовлеченность высшего руководства ПАО «ММТП» в процесс обеспечения информационной безопасности.

Деятельность по обеспечению информационной безопасности инициирована и контролируется высшим руководством ПАО «ММТП». Координация деятельности по обеспечению информационной безопасности осуществляется в рамках действующего в Обществе комитета, в состав которого входят представители высшего руководства. Высшее руководство ПАО «ММТП» выполняет те же правила по обеспечению информационной безопасности, что и все работники ПАО «ММТП».

2. Законность обеспечения информационной безопасности.

ПАО «ММТП» реализует меры обеспечения информационной безопасности в строгом соответствии с действующим законодательством и договорными обязательствами.

3. Согласованность действий по обеспечению информационной, физической и экономической безопасности.

Действия по обеспечению информационной, физической и экономической безопасности осуществляются на основе четкого взаимодействия заинтересованных подразделений ПАО «ММТП» и согласованы между собой по целям, задачам, принципам, методам и средствам.

4. Экономическая целесообразность.

ПАО «ММТП» стремится выбирать меры обеспечения информационной безопасности с учетом затрат на их реализацию, вероятности возникновения угроз информационной безопасности и объема возможных потерь от их реализации.

5. Знание своих работников.

ПАО «ММТП» стремится тщательно подбирать персонал (работников), вырабатывать и поддерживать корпоративную этику, что

создает благоприятную среду для деятельности ПАО «ММТП» и снижает риски информационной безопасности.

6. Документированность требований информационной безопасности. ПАО «ММТП» стремится, чтобы все требования в области информационной безопасности были зафиксированы во внутренних нормативных документах, утвержденных руководством ПАО «ММТП».

7. Осведомленность в вопросах обеспечения информационной безопасности.

8. Документированные требования в области информационной безопасности доводятся до сведения работников ПАО «ММТП» и контрагентов в части их касающейся. ПАО «ММТП» на периодической основе осуществляет информирование, обучение и аттестацию работников по вопросам обеспечения информационной безопасности. Реагирование на инциденты информационной безопасности. ПАО «ММТП» стремится выявлять, учитывать и оперативно реагировать на действительные, предпринимаемые и вероятные нарушения информационной безопасности.

9. Персональная ответственность.

Работники ПАО «ММТП» несут персональную ответственность за соблюдение требований информационной безопасности. Обязанности по обеспечению информационной безопасности включаются в трудовые договоры и должностные инструкции работников, а также в договоры (соглашения) с контрагентами.

10. Учет действий с информационными активами.

ПАО «ММТП» стремится вести учет всех действий работников ПАО «ММТП» и контрагентов с информационными активами ПАО «ММТП».

11. Предоставление минимально необходимых прав доступа.

Работникам ПАО «ММТП» и контрагентов предоставляются минимально необходимые права доступа для качественного и своевременного выполнения трудовых обязанностей и договорных обязательств. При этом ПАО «ММТП» стремится предоставлять права доступа таким образом, чтобы выполнение особо важной (критичной) операции осуществлялось с участием как минимум двух работников.

12. Учет требований информационной безопасности в проектной деятельности.

Помимо операционной деятельности, ПАО «ММТП» стремится учитывать требования информационной безопасности в проектной деятельности. Разработка и документирование требований по обеспечению информационной безопасности осуществляется на

начальных этапах реализации проектов, связанных с обработкой, хранением и передачей информации.

Заинтересованные стороны.

Заинтересованными сторонами при реализации Политики ПАО «ММТП» считает:

- акционеров и потенциальных инвесторов;
- органы государственной власти;
- контрагентов (потребители продукции, поставщики и т.д.) и деловых партнеров (потенциальные контрагенты, дочерние и зависимые общества и т.д.);
- работников.

Организация эффективного взаимодействия ПАО «ММТП» с заинтересованными сторонами способствует повышению капитализации ПАО «ММТП», долгосрочному постоянному развитию и непрерывности бизнеса, снижению рисков инвестиций, соблюдению требований законодательства и договорных обязательств в части информационной безопасности, обеспечению высокой деловой репутации ПАО «ММТП», обеспечению своевременной поставки продукции, повышению квалификации работников и корпоративной культуры.

ПАО «ММТП» обеспечивает защиту конфиденциальной информации, полученной от заинтересованной стороны на уровне, разумно достаточном для заинтересованной стороны, но не меньшем, чем уровень защиты собственной конфиденциальной информации.

Документационное обеспечение.

ПАО «ММТП» разрабатывает и внедряет внутренние нормативные документы по обеспечению информационной безопасности на основе законодательных требований, а также положений международных и национальных стандартов в области информационной безопасности:

- долгосрочную программу мероприятий по обеспечению информационной безопасности;
- стандарты, положения и инструкции по обеспечению информационной безопасности;
- планы обеспечения непрерывности бизнеса и действий в случаях чрезвычайных ситуаций.

Кроме того, ПАО «ММТП» на периодической основе проводит анализ внутренних нормативных документов на предмет их

эффективности и непротиворечивости, а также поддерживает данные документы в актуальном состоянии.

Политика пересматривается не реже одного раза в два года.

Управление рисками.

Активная позиция руководства ПАО «ММТП» в вопросах управления рисками информационной безопасности выражается в поддержке регулярной деятельности по следующим направлениям:

Идентификация и классификация активов, подлежащих защите, и определение владельцев этих активов.

Своевременное выявление и прогнозирование угроз информационной безопасности в отношении идентифицированных активов.

Оценка вероятности реализации угроз информационной безопасности и степени их влияния на бизнес ПАО «ММТП» на основе методов, позволяющих обеспечить сравнимые и воспроизводимые результаты.

Обработка рисков информационной безопасности.

Оценка эффективности применяемых методов и средств обеспечения информационной безопасности, в том числе с привлечением внутренних и внешних аудиторов.

Стратегические инициативы.

Для достижения поставленных целей в области обеспечения информационной безопасности ПАО «ММТП» намерена осуществлять:

Внедрение системы менеджмента информационной безопасности в соответствии со стандартом ГОСТ Р ИСО/МЭК 27001-2013 (ISO/IEC 27001:2013). «Информационные технологии – Методы обеспечения безопасности – Системы менеджмента информационной безопасности – Требования».

Сертификацию особо важных (критичных) для деятельности ПАО «ММТП» бизнес-процессов на соответствие международному стандарту ГОСТ Р ИСО/МЭК 27001-2013 (ISO/IEC 27001:2013). «Информационные технологии – Методы обеспечения безопасности – Системы менеджмента информационной безопасности – Требования».

Внедрение передовых программных, аппаратных и технических решений в области информационной безопасности.

Таким образом, грамотная организация информационной и экономической безопасности на предприятии в настоящее время играет очень важную роль. При создании политики информационной безопасности нужно учитывать различные факторы, влияющие на предприятие сейчас и возможные факторы в будущем. ПАО

«Мурманский морской торговый порт» серьезно подходит к проблеме организации информационной безопасности и внедряет последние нововведения в рабочий процесс, предотвращая тем самым множество угроз информационной и экономической безопасности.

*Хомченко М.В.
студент 4 курса
направление подготовки
40.03.01 «Юриспруденция», профиль: общий,
ФГБОУ ВО «МАГУ»*

ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ ФЕДЕРАЛЬНОГО ЗАКОНА ОТ 17 АПРЕЛЯ 2017 г. № 73-ФЗ «О ВНЕСЕНИИ ИЗМЕНЕНИЙ В УГОЛОВНО-ПРОЦЕССУАЛЬНЫЙ КОДЕКС РФ»

Цивилизация привела к тому, что уже не важно,
кто прав, а кто не прав; важно, чей адвокат лучше.
Вильгельм Швобель

Федеральным законом от 17 апреля 2017 г. № 73-ФЗ в Уголовно-процессуальный кодекс РФ¹ внесены изменения, предоставляющие более широкие полномочия адвокатам при осуществлении функции защиты по уголовным делам. Изменения, указанные в законе, безусловно, важны и своевременны, поскольку позволяют более качественно осуществлять защиту интересов подозреваемых и обвиняемых в совершении преступления. Однако серьезным недостатком рассматриваемых новелл является невнимание законодателя к возможности злоупотребления предоставленными правами, что ведет к нарушению прав и законных интересов как подозреваемых и обвиняемых, так и иных участников процесса (потерпевших, свидетелей, экспертов) и в конечном итоге существенным образом затрагивает интересы правосудия.

Данным законом внесены изменения в ст. 49 УПК РФ, устанавливающую правила участия защитника в уголовном судопроизводстве. В частности, изменена редакция ч. 4 ст. 49 УПК

¹ Федеральный закон от 17.04.2017 № 73-ФЗ «О внесении изменений в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 2017. № 17. Ст. 2455.

РФ,¹ и вместо текста о том, что следователь допускает адвоката к участию в уголовном деле в качестве защитника при предъявлении ордера и удостоверения адвоката, появилась формулировка о том, что адвокат вступает в уголовное дело по предъявлении удостоверения и ордера. С этого момента на адвоката распространяются правила, установленные для защитника (ст. 53 УПК РФ).

Прежняя редакция рассматриваемого положения уголовно-процессуального закона (ч. 4 ст. 49 УПК РФ) была уязвима и критиковалась на страницах печати. Считалось, что имела место ошибка терминологического свойства. Фраза о том, что следователь «допускает адвоката к уголовному делу», рассматривалась как разрешительный порядок, когда следователь правомочен допускать или не допускать адвоката в качестве защитника до подозреваемого, обвиняемого. Подобное толкование смысла законодательного установления было глубоко ошибочно, хотя довольно распространено,² в том числе среди представителей адвокатского сообщества.

Законодатель закладывал иной смысл в фразу «следователь допускает...» (ч. 4 ст. 49 УПК РФ) и предполагал НЕ ПРАВО следователя разрешать или не разрешать свидание защитника с подследственным, а прежде всего ОБЯЗАННОСТЬ для субъекта расследования проверить адвоката, который претендует на статус защитника по уголовному делу, на его соответствие этому статусу. Это значит, что следователь должен был проверить и внимательно изучить удостоверение адвоката, убедиться, что лицо действительно обладает статусом адвоката, работает в адвокатском образовании, которое входит в систему адвокатуры РФ; зарегистрировано в реестре адвокатов; имеет не приостановленный и не прекращенный статус, а предъявленный ордер имеет все необходимые реквизиты. Только после подобной проверки, в случае если адвокат отвечал всем необходимым требованиям закона, следователь обязан был допустить адвоката к участию в уголовном деле.³ Однако в случае, если было бы

¹ Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // Собрание законодательства РФ.2001. № 52 (ч. I). Ст. 4921.

² Хамраев В. Защитников снова не пускают в СИЗО // Газета «Коммерсантъ». 2017. №116. С. 3.

³ Есина А.С., Жамкова О.Е. Некоторые вопросы компетенции оперативных сотрудников при рассмотрении сообщений о преступлениях экономической направленности // Российский следователь. 2016. № 10. С. 11.

установлено, что адвокат, например, не указан в реестре, или сомнение вызывало бы удостоверение адвоката (например, печать или форма), то следователь был бы обязан не допускать такого адвоката к участию в деле, поскольку такой «адвокат» был бы ненадлежащим субъектом защиты.

В отдельных подразделениях органов предварительного расследования следователи выносят постановление об участии адвоката в качестве защитника по уголовному делу, хотя вынесение подобного постановления не требуется по смыслу текста УПК. Но так устроены уголовно-процессуальные отношения в сфере российского уголовного судопроизводства, когда многие участники процесса появляются в уголовном деле не автоматически, а только в результате юридического оформления.

Например, статус обвиняемого лицо приобретает только после вынесения указанных в законе документов – постановления о привлечении лица в качестве обвиняемого, обвинительного акта, обвинительного постановления (ст. 47 УПК РФ). Перечисленные процессуальные документы, придающие процессуальный статус участнику процесса, выносит то лицо, в чьем производстве находится уголовное дело. Так же законодатель установил правила и для появления защитника в уголовном деле, в том числе для адвокатов. Адвокат не может получить статус защитника автоматически, только потому, что он заключил соглашение – договор с клиентом на оказание юридических услуг и ему выписан ордер.

В уголовном судопроизводстве действует иной порядок. Статус защитника надо оформить. Заключение договора на оказание юридической помощи достаточно для начала оказания юридических услуг в любой другой сфере, но не в уголовном судопроизводстве. Адвокат должен быть признан защитником по постановлению следователя.

И прежняя редакция ч. 4 ст. 49 УПК РФ, и новая редакция закона не устанавливают четкого механизма «вступления адвоката в уголовное дело». Сеем предположить, что, как и раньше, следователь (дознатель) будет обязан проверить адвоката на соответствие его статусу и только после этого принимать решение о его участии в уголовном деле в качестве защитника.

Полагаем, что новая редакция ч. 4 ст. 49 УПК РФ не изменила порядок «вступления» или «допуска» адвоката к участию в уголовном деле. Момент приобретения адвокатом статуса защитника по уголовному делу остался прежним: адвокат с необходимыми документами, прежде всего, обращается к следователю. Речь в данном

случае идет не о том, чтобы получить разрешение следователя на свидание с подзащитным, а об обязанности субъекта расследования проверить лицо, претендующее на статус защитника в уголовном деле, на наличие у него надлежащего статуса адвоката.

Проблема определения момента вступления адвоката в уголовное дело в качестве защитника актуализировалась в связи с тем, что в правоприменительной практике есть трудности при реализации защитником права на свидания со своим подзащитным в случае, если он находится в СИЗО.

Момент вступления адвоката в уголовное дело в качестве защитника должен оформляться постановлением следователя, копию которого и следует предъявить администрации СИЗО (в том числе и для того, чтобы приобщить данное постановление к делу). Если учитывать тот факт, что ордер приобщается к уголовному делу и при обращении в администрацию СИЗО с просьбой обеспечить встречу с подзащитным у адвоката ордера на руках уже нет, то совершенно оправданно поступает администрация СИЗО, когда просит предъявить документ, подтверждающий наличие статуса защитника у адвоката.

Выдать такой документ может только следователь. При этом обращаем внимание, что администрация СИЗО просит предъявить не разрешение на свидание, а документ, подтверждающий факт наличия статуса защитника у адвоката. Смеем предположить, что не все представители адвокатского сообщества поступают безупречно, осуществляя адвокатскую деятельность. В качестве примера рассмотрим ситуацию с адвокатом А.А. Сухановым. Ему отказано в свидании с лицом, находящимся под стражей, в связи с тем, что он не являлся защитником по уголовному делу, хотя как адвокат он намеревался оказать юридическую помощь. Данный пример подтверждает факт, что намерения проникнуть в СИЗО для свидания с клиентом могут иметь не только защитники по уголовному делу, но и иные лица, что противоречит УПК и только подтверждает обоснованность опасений администрации СИЗО.

Определением Конституционного Суда РФ от 25 октября 2016 г. в принятии к рассмотрению жалобы адвоката А.А. Суханова на нарушение его прав как адвоката было отказано. Конституционный Суд РФ прямо указал, что А.А. Суханов не является защитником лиц, на свидании с которыми настаивал, но намеревался оказать им

юридическую помощь по вопросам, не относящимся к производству по уголовным делам.¹

Таким образом, в данном случае и высший судебный орган страны признал обоснованной позицию администрации СИЗО о том, что адвокаты, претендующие на свидание со своими клиентами в СИЗО по уголовным делам, должны иметь документы, подтверждающие их статус защитника. В свете изложенного, предлагаем ст. 49 УПК РФ дополнить положением о том, что при вступлении адвоката в уголовное дело он предъявляет ордер и удостоверение, а следователь (дознатель) выносит постановление о признании адвоката защитником и обязан незамедлительно уведомить администрацию СИЗО об этом, в случае если подследственный находится в изоляции от общества.

Чиркова Е. А.
слушатель
дополнительной профессиональной программы
профессиональной переподготовки
«Экономико-правовое обеспечение экономической безопасности»,
ЧОУ ВО «МАЭУ»

РАЗВИТИЕ СОЦИАЛЬНО-ОРИЕНТИРОВАННОГО БИЗНЕСА В МУРМАНСКОЙ ОБЛАСТИ

В современных условиях бизнес стал рассматриваться не только как главный катализатор экономического прогресса, но также и как институт, принимающий активное участие в поддержании социальной стабильности в обществе. Основной целью бизнеса в развитии социальной ориентированности своей деятельности на краткосрочный период является максимизация прибыли, а в долгосрочной

¹ Определение Конституционного Суда РФ № 2364-О/2016. – Электрон.дан. Режим доступа: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=ARB002&n=482145#09760380955645128> /свободный. – Яз.рус. – «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Суханова Алексея Александровича на нарушение его конституционных прав статьей 38 Уголовно-процессуального кодекса РФ и частью первой статьи 18 Федерального закона «О содержании под стражей подозреваемых и обвиняемых в совершении преступлений». // Источник публикации: Документ опубликован не был.

перспективе – стабильность в получении доходов, что наглядно можно представить в виде схемы так, как показано на рисунке 1.



Рисунок 1 – Связь социальной ответственности бизнеса и его деловой репутации

О своей приверженности идеи социальной ответственности заявляет все большее число компаний, в особенности – крупных компаний.

Как известно, в Мурманской области осуществляет деятельность ряд крупных компаний страны. Социальная ответственность данных хозяйствующих субъектов во многом определяет качество жизни в регионе.

Остановимся на примере, одного из основных крупных представителей бизнеса в Мурманской области, ПАО «ГМК «Норильский никель»». Дочернее предприятие Норильского никеля АО «Кольская ГМК» определяет социальное, экономическое и экологическое положение таких городов, как Мончегорск, Заполярный и поселок Никель.

Следует отметить, что предприятие является крупным налогоплательщиком в бюджет Мурманской области. В среднем заработная плата работников рассматриваемого акционерного общества в 1,3 раза превышает среднюю заработную плату в регионе.

Компания принимает участие в культурной, спортивной жизни территорий присутствия; инвестирует в подготовку будущих кадров через обустройство специализированных классов в школах, поддержку профильных учебных заведений, активно участвует в строительстве

спортивной, туристической инфраструктуры, как это показано ниже в таблице 1.

Социальная ответственность компании особо проявляется в сфере развития и здоровья собственных сотрудников. Это, прежде всего, такие направления, как: санаторно-курортное лечение работников и их семей, жилищные программы, программы развития молодых сотрудников, добровольное медицинское страхование, программы пенсионного обеспечения.

В целом АО «Кольская ГМК» имеет положительную практику в области социально-ориентированного бизнеса. В социальном плане компания описывает все программы и проекты, реализуемые для персонала, местных сообществ и территорий присутствия.

Таблица 1 – Направления внешней социальной ответственности АО «Кольская ГМК»¹

Основные направления внешней социальной деятельности	Примеры внешней социальной деятельности АО «Кольская ГМК» в Мурманской области
Спорт, здоровый образ жизни	Поддержка чемпионата России по лыжным гонкам в г. Мончегорске
Культура	Проведение «Дней российско-норвежского приграничного сотрудничества» в пос. Никель и г. Заполярный
Поддержка различных групп населения и некоммерческих организаций	Деятельность комитета по благотворительности с целью оказания адресной помощи
Образование, наука	Фестиваль научных открытий «Arctic Wave», научно-технический марафон «Арктик», школы городских компетенций, лаборатории инновационного творчества FabLab – г. Мончегорск; курсы «Социальное предпринимательство»
Объекты инфраструктуры	Строительство туристического информационного центра государственного природного заповедника «Пасвик»; реконструкция футбольного стадиона в г. Мончегорске
Экологические мероприятия	Сотрудничество с природными заповедниками «Пасвик» и «Лапландский»

¹ Группа компаний «Норильский никель». Отчет о корпоративной социальной ответственности 2016 год [Электронный ресурс] // ПАО «ГМК «Норильский никель»»: официал. сайт. URL https://www.nornickel.ru/upload/iblock/b9d/nn_cso_2016.pdf – Дата обращения 20.02.2018

Итак, формируя экономическую, социальную инфраструктуру, снижая экологическую нагрузку на территории присутствия, в той или иной степени компания улучшает качество жизни в регионе. Можно заключить, что у компании есть осознание того, что, создавая благоприятные условия для устойчивого развития территорий, они выстраивают устойчивый бизнес на долгую перспективу.¹

Появление у компании инициатив в области социальной ответственности привело к тому, что ей захотелось рассказать о том позитивном, что они делают для общества и окружающей среды. Компания «Норникель» с 2003 года выпускает ежегодные публичные нефинансовые отчеты о социальной ответственности. Отчет за 2016 год является тринадцатым нефинансовым отчетом компании, что отражает ответственное отношение компании к своим обязательствам по информированию заинтересованных сторон и общества в целом. Регулярная подготовка нефинансовой отчетности позволяет ПАО «Норильский никель» наладить систему ежегодного мониторинга показателей экологической и социальной результативности в рамках сбора данных для отчета, а, также, позволяет ей оценивать и планировать свою деятельность в области социальной ответственности.

Так, к примеру, для АО «Кольская ГМК» одной из наиболее существенных тем является экологическая, поэтому показатели воздействия на окружающую среду – вода, отходы, выбросы, энергия и прочее – отражаются компанией достаточно подробно в динамике.

Таким образом, ответственность АО «Кольская ГМК» за воздействие ее решений и деятельности на территории ее присутствия и окружающую среду через прозрачное и этичное поведение указывает, в полной мере, на ведение компанией социально-ориентированного бизнеса, который содействует устойчивому развитию, включая здоровье и благосостояние общества.

¹ Башмакова Е.П. Корпоративная социальная ответственность: зарубежный и российский опыт государственного регулирования // Финансы и бизнес. 2014. № 3. С. 108–117.

Научное издание

МОЛОДЁЖЬ И НАУКА – ТРЕТЬЕ ТЫСЯЧЕЛЕТИЕ

МАТЕРИАЛЫ
межвузовских студенческих научно-практических конференций
2017/18 учебного года

Под редакцией
канд. пед. наук, доцента Чирковой О.И.

Редактор Бирюков Ю.В.
Компьютерная верстка Бирюков Ю.В.

Частное образовательное учреждение высшего образования
«Мурманская академия экономики и управления»
183025, г. Мурманск, ул. Полярной Правды, д. 8.

Подписано в печать 22.05.2018. Формат 60×90 1/16.
Гарнитура Times New Roman. Бумага офсетная.
Усл. печ. л. 20,5. Тираж 500 экз. Заказ 5248.

Отпечатано в типографии «Скифия-принт»
197198 С.-Петербург, ул. Б. Пушкарская, д. 10, лит. А. пом. 32-Н